



Przemysł – wyniki działalności w 2018 r.

Industry – results of activity in 2018



Przemysł – wyniki działalności w 2018 r.

Industry – results of activity in 2018

Opracowanie merytoryczne

Content-related works

Główny Urząd Statystyczny, Departament Przedsiębiorstw
Statistics Poland, Enterprises Department

pod kierunkiem

supervised by

Joanny Ślepowrońskiej

Zespół autorski

Editorial team

Barbara Cudziło, Beata Kaczorowska, Grzegorz Kurowski,
Katarzyna Łokietek, Grażyna Więckowska

Skład i opracowanie graficzne

Typesetting and graphics

Renata Kolińska, Paweł Luty

ISSN 2657-7739

Publikacja dostępna na stronie internetowej

Publication available on website

stat.gov.pl

Przy publikowaniu danych GUS prosimy o podanie źródła

When publishing Statistics Poland data — please indicate the source



Zakład Wydawnictw
Statystycznych

00-925 WARSZAWA, AL. NIEPODLEGŁOŚCI 208.

Informacje w sprawach sprzedaży publikacji — tel. (22) 608 32 10, 608 38 10

Zam. 249/2019/nakł. 130

Przedmowa

Główny Urząd Statystyczny ma przyjemność przekazać Państwu publikację analityczną „Przemysł – wyniki działalności w 2018 r.” prezentującą bogaty zestaw informacji charakteryzujących działalność jednego z ważniejszych segmentów gospodarki narodowej, jakim jest przemysł.

Celem niniejszej publikacji jest przedstawienie podstawowych danych o przemyśle według rodzajów działalności – według sekcji, działów i grup PKD oraz w układzie terytorialnym – według województw, a także zaprezentowanie analizy wyników, relacji i zmian zachodzących w przemyśle.

Informacje zawarte w publikacji dotyczą w głównej mierze wartości i dynamiki produkcji sprzedanej, ilości produkcji ważniejszych wyrobów, zatrudnienia, przeciętnych wynagrodzeń brutto, wskaźników cen produkcji sprzedanej, nowych zamówień i obrotu w przemyśle, nakładów inwestycyjnych oraz wyników i relacji finansowych w przemyśle. Bardziej szczegółowe informacje dotyczące poszczególnych obszarów tematycznych dostępne są na stronie internetowej GUS (stat.gov.pl) m.in. w publikacji „Nakłady i wyniki przemysłu”, a także w Dziedzinowych Bazach Wiedzy (DBW) – „Produkcja przemysłowa”, „Przedsiębiorstwa niefinansowe”, „Rynek Pracy”, „Ceny” oraz w Banku Danych Lokalnych (BDL).

Prezentowane dane zostały opracowane na podstawie miesięcznych meldunków o działalności gospodarczej – na formularzach DG-1 oraz o produkcji i zapasach – P-02, a także miesięcznych sprawozdań o cenach producentów – C-01 oraz kwartalnych sprawozdań sporządzanych na formularzu F-01/I-01.

Prace związane z merytorycznym przygotowaniem publikacji zostały wykonane przez pracowników Departamentu Przedsiębiorstw.

Przekazując do Państwa rąk niniejsze opracowanie wyrażam nadzieję, że publikacja ta będzie użyteczna dla Czytelników zainteresowanych prezentowaną tematyką, a przedstawione dane będą pomocne przy ocenie sytuacji ekonomicznej polskiego przemysłu.

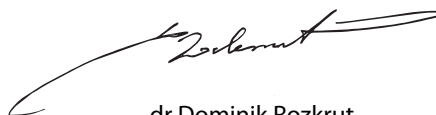
Będziemy zobowiązani za wszelkie uwagi i sugestie, które będą pomocne w pracach nad kolejną edycją publikacji, a jednocześnie pozwolą na pełniejsze dostosowanie treści publikacji do potrzeb odbiorców.

Zastępca Dyrektora
Departamentu Przedsiębiorstw



Joanna Ślepowańska

Prezes
Głównego Urzędu Statystycznego



dr Dominik Rozkrut

Warszawa, lipiec 2019 r.

Preface

Statistics Poland is pleased to present the analytical publication „Industry – results of activity in 2018” providing a wide range of information characterizing the economic activity of one of most important segments of the national economy which is the industry.

The aim of this publication is presenting basic data about industry by kind of activity – by NACE sections, divisions and groups and in a regional breakdown – by voivodship, and an attempt to analyze the results, relations and changes taking place in industry.

The information contained in the publication largely concerns the value and indices of the sold production and shows production quantity of major products, employment, wages and salaries, price indices of sold production, new orders and turnover in industry, investment outlays, financial results and relations in industry. Detailed information on the particular topics is available on Statistics Poland website (stat.gov.pl) among others in publication “Outlays and results in industry”, as well as in Knowledge Databases – “Industrial Production”, “Non-financial Enterprises”, “Labour Market”, “Prices” and in Local Data Bank.

The data presented in the publication is a result of monthly statistical survey on economic activity – DG-1, monthly survey on production and inventories – P-02, monthly survey on producer prices – C-01 and quarterly financial survey – F-01/I-01.

Introducing this analysis, we do hope that the publication will be valuable for the readers interested in the presented subject and the data will be helpful in interpretation of the economic standing of the Polish industry.

Statistics Poland welcomes any comments and suggestions, which could be helpful in preparing the next edition of the publication and enable better adjustment of the content to the needs of the readers.

Deputy Director
of Enterprises Department



Joanna Ślepowrońska

President
Statistics Poland



dr Dominik Rozkrut

Warsaw, July 2019

Spis treści

Contents

Przedmowa	3
Preface	4
Spis treści	5
Contents	5
Spis tablic	7
List of tables	7
Spis wykresów	9
List of charts	9
Spis map	11
List of maps	11
Objaśnienia znaków umownych i skróty	12
Symbols and abbreviations	12
Synteza	17
Executive summary	19
Rozdział 1. Ogólna charakterystyka sytuacji gospodarczej	21
Chapter 1. General characteristics of economic situation	21
1.1. Produkcja sprzedana przemysłu	21
1.1. Sold production of industry	21
1.2. Wydajność pracy w przemyśle	31
1.2. Labour productivity in industry	31
1.3. Obrót w przemyśle	33
1.3. Turnover in industry	33
1.4. Produkcja wyrobów przemysłowych	35
1.4. Production of industrial products	35
1.5. Ceny producenta w przemyśle	39
1.5. Producer prices in industry	39
1.6. Nowe zamówienia w przemyśle	41
1.6. New orders in industry	41
Rozdział 2. Zatrudnienie i wynagrodzenia w przemyśle	45
Chapter 2. Employment, wages and salaries in industry	45
2.1. Zatrudnienie w przemyśle	45
2.1. Employment in industry	45
2.2. Wynagrodzenia w przemyśle	52
2.2. Wages and salaries in industry	52
Rozdział 3. Wyniki finansowe przedsiębiorstw przemysłowych	61
Chapter 3. Financial results of industrial enterprises	61
3.1. Aktywa i zobowiązania	61
3.1. Assets and liabilities	61
3.2. Przychody, koszty i wyniki finansowe przedsiębiorstw przemysłowych	63
3.2. Revenues, costs and financial results of industrial enterprises	63
3.3. Wskaźniki finansowe przedsiębiorstw przemysłowych	69
3.3. Financial indicators of industrial enterprises	69
3.4. Przedsiębiorstwa według wskaźnika rentowności obrotu netto	75
3.4. Enterprises by net turnover profitability indicator	75
Rozdział 4. Nakłady inwestycyjne	79
Chapter 4. Investment outlays	79

Rozdział 5. Uszeregowanie działów przemysłu według produkcji, wydajności pracy, wynagrodzeń i wskaźnika rentowności obrotu netto	83
Chapter 5. Ranking of industrial divisions by production, labour productivity and wages and salaries and net turnover profitability indicator	83
Uwagi metodologiczne	87
Methodological notes	93
1. Źródła i zakres danych	87
1. Sources and the scope of data	93
2. Objasnienia podstawowych pojęć	88
2. Basic definitions	94

Spis tablic

List of tables

Tablica 1. Produkcja sprzedana przemysłu według sekcji i wybranych działów PKD	23
Table 1. Sold production of industry by NACE sections and selected divisions	23
Tablica 2. Dynamika produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych grup PKD (ceny stałe; rok poprzedni = 100) – wzrosty	26
Table 2. Indices of sold production of industry by selected NACE groups (constant prices; previous year = 100) – increases	26
Tablica 3. Dynamika produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych grup PKD (ceny stałe; rok poprzedni = 100) – spadki	28
Table 3. Indices of sold production of industry by selected NACE groups (constant prices; previous year = 100) – decreases	28
Tablica 4. Produkcja sprzedana przemysłu według głównych grupowań przemysłowych	29
Table 4. Sold production of industry by main industrial groupings	29
Tablica 5. Obrót w przemyśle według sekcji PKD (ceny bieżące)	34
Table 5. Turnover in industry by NACE sections (current prices).....	34
Tablica 6. Produkcja ważniejszych wyrobów – wzrosty	36
Table 6. Production of major products – increases	36
Tablica 7. Produkcja ważniejszych wyrobów – spadki	38
Table 7. Production of major products – decreases	38
Tablica 8. Wskaźniki cen produkcji sprzedanej przemysłu według głównych grupowań przemysłowych (rok poprzedni = 100)	40
Table 8. Price indices of sold production of industry by main industrial groupings (previous year = 100)	40
Tablica 9. Nowe zamówienia ogółem i niekrajowe w przemyśle według działów PKD w 2018 r. (ceny bieżące)	42
Table 9. Total and non-domestic new orders in industry by NACE divisions in 2018 (current prices)	42
Tablica 10. Przeciętne zatrudnienie w przemyśle według sekcji i wybranych działów PKD	46
Table 10. Average paid employment in industry by NACE sections and selected divisions	46
Tablica 11. Dynamika przeciętnego zatrudnienia w przemyśle według wybranych grup PKD (rok poprzedni = 100) – wzrosty	48
Table 11. Indices of average paid employment in industry by selected NACE groups (previous year = 100) – increases	48
Tablica 12. Dynamika przeciętnego zatrudnienia w przemyśle według wybranych grup PKD (rok poprzedni = 100) – spadki	50
Table 12. Indices of average paid employment in industry by selected NACE groups (previous year = 100) – decreases	50
Tablica 13. Przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto w przemyśle według sekcji i wybranych działów PKD	54
Table 13. Average monthly gross wages and salaries in industry by NACE sections and selected divisions	54
Tablica 14. Dynamika przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto w przemyśle według wybranych grup PKD (rok poprzedni = 100) – wzrosty	56
Table 14. Indices of average monthly gross wages and salaries in industry by selected NACE groups (previous year = 100) – increases	56

Tablica 15. Przedsiębiorstwa przemysłowe według wysokości przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto według sekcji PKD w 2018 r.	60
Table 15. Industrial enterprises by amount of average monthly gross wages and salaries by NACE sections in 2018	60
Tablica 16. Aktywa i zobowiązania przedsiębiorstw przemysłowych według sekcji PKD	62
Table 16. Assets and liabilities of industrial enterprises by NACE sections	62
Tablica 17. Dynamika i struktura przychodów w przemyśle	65
Table 17. Indices and structure of revenues in industry	65
Tablica 18. Dynamika i struktura kosztów w przemyśle	65
Table 18. Indices and structure of costs in industry	65
Tablica 19. Wyniki finansowe przedsiębiorstw przemysłowych według sekcji PKD	66
Table 19. Financial results of industrial enterprises by NACE sections	66
Tablica 20. Przedsiębiorstwa przemysłowe według wskaźnika rentowności obrotu netto w 2018 r.	77
Table 20. Industrial enterprises by net turnover profitability indicator in 2018	77
Tablica 21. Uszeregowanie działów przemysłu według dynamiki produkcji sprzedanej, wydajności pracy i przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto oraz wskaźnika rentowności obrotu netto w 2018 r.	84
Table 21. Ranking of industrial divisions by dynamics of sold production, labour productivity and average monthly gross wages and salaries and net turnover profitability indicator in 2018	84

Spis wykresów

List of charts

Wykres 1. Dynamika produkcji sprzedanej przemysłu według sekcji PKD (ceny stałe; rok poprzedni=100)	22
Chart 1. Indices of sold production of industry by NACE sections (constant prices; previous year =100)	22
Wykres 2. Struktura produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych działów PKD (ceny bieżące)	25
Chart 2. Structure of sold production of industry by selected NACE divisions (current prices)	25
Wykres 3. Produkcja sprzedana przemysłu według województw w 2017 i 2018 r.	31
Chart 3. Sold production of industry by voivodships in 2017 and 2018	31
Wykres 4. Dynamika wydajności pracy w przemyśle według sekcji PKD (ceny stałe; rok poprzedni=100)	32
Chart 4. Indices of labour productivity in industry by NACE sections (constant prices; previous year =100)	32
Wykres 5. Dynamika wydajności pracy w przemyśle według województw (ceny stałe; rok poprzedni=100)	33
Chart 5. Indices of labour productivity in industry by voivodships (constant prices; previous year =100)	33
Wykres 6. Wskaźniki cen produkcji sprzedanej przemysłu według sekcji PKD (rok poprzedni=100) ...	40
Chart 6. Price indices of sold production of industry by NACE sections (previous year =100)	40
Wykres 7. Nowe zamówienia w przemyśle (ceny bieżące; analogiczny miesiąc roku poprzedniego = 100)	42
Chart 7. New orders in industry (current prices; corresponding months of previous year = 100)	42
Wykres 8. Dynamika przeciętnego zatrudnienia w przemyśle według sekcji PKD (rok poprzedni=100)	45
Chart 8. Indices of average paid employment in industry by NACE sections (previous year =100)	45
Wykres 9. Przeciętne zatrudnienie w przemyśle według województw w 2017 i 2018 r.	52
Chart 9. Average paid employment in industry by voivodships in 2017 and 2018	52
Wykres 10. Dynamika przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto w przemyśle według sekcji PKD (rok poprzedni=100)	53
Chart 10. Indices of average monthly gross wages and salaries in industry by NACE sections (previous year =100)	53
Wykres 11. Przedsiębiorstwa przemysłowe według wysokości przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto w 2018 r.	59
Chart 11. Industrial enterprises by amount of average monthly gross wages and salaries in 2018	59
Wykres 12. Struktura kosztów rodzajowych w przemyśle według sekcji PKD	68
Chart 12. Structure of costs by type in industry by NACE sections	68
Wykres 13. Wskaźnik poziomu kosztów w przemyśle według sekcji PKD	69
Table 13. Cost level indicator in industry by NACE sections	69
Wykres 14. Wskaźnik rentowności ze sprzedaży brutto w przemyśle według sekcji PKD	70
Chart 14. Gross sales profitability indicator in industry by NACE sections	70
Wykres 15. Wskaźnik rentowności obrotu brutto w przemyśle według sekcji PKD	71
Chart 15. Gross turnover profitability indicator in industry by NACE sections	71
Wykres 16. Wskaźnik rentowności obrotu netto w przemyśle według sekcji PKD	72
Chart 16. Net turnover profitability indicator in industry by NACE sections	72
Wykres 17. Wskaźnik płynności finansowej I stopnia w przemyśle według sekcji PKD	73
Chart 17. First degree financial liquidity indicator in industry by NACE sections	73
Wykres 18. Wskaźnik płynności finansowej II stopnia w przemyśle według sekcji PKD	74
Chart 18. Second degree financial liquidity indicator in industry by NACE sections	74

Wykres 19. Wskaźnik płynności finansowej III stopnia w przemyśle według sekcji PKD	75
Chart 19. Third degree financial liquidity indicator in industry by NACE sections	75
Wykres 20. Przedsiębiorstwa przemysłowe według wskaźnika rentowności obrotu netto w 2018 r.	76
Chart 20. Industrial enterprises by net turnover profitability indicator in 2018	76
Wykres 21. Dynamika nakładów inwestycyjnych w przemyśle według sekcji PKD (ceny bieżące; rok poprzedni = 100)	79
Chart 21. Indices of investment outlays in industry by NACE sections (current prices; previous year =100)	79
Wykres 22. Struktura nakładów inwestycyjnych w przemyśle według sekcji PKD	80
Chart 22. Structure of investment outlays in industry by NACE sections	80
Wykres 23. Dynamika nakładów inwestycyjnych w przemyśle według działów PKD (ceny bieżące; rok poprzedni = 100) – największe spadki i wzrosty	81
Chart 23. Indices of investment outlays in industry by NACE divisions (current prices; previous year=100) – highest decreases and increases	81

Spis map

List of maps

Mapa 1. Dynamika produkcji sprzedanej przemysłu według województw w 2017 i 2018 r. (ceny stałe; rok poprzedni = 100)	30
Map 1. Indices of sold production of industry by voivodships in 2017 and 2018 (constant prices; previous year = 100)	30
Mapa 2. Dynamika przeciętnego zatrudnienia w przemyśle według województw w 2017 i 2018 r. (rok poprzedni = 100)	51
Map 2. Indices of average paid employment in industry by voivodships in 2017 and 2018 (previous year = 100)	51
Mapa 3. Przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto w przemyśle według województw w 2017 i 2018 r.	58
Map 3. Average monthly gross wages and salaries in industry by voivodships in 2017 and 2018	58

Objaśnienia znaków umownych

Symbols

Symbol Symbol	Opis Description
Kreska (-)	zjawisko nie wystąpiło magnitude zero
zero (0)	zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,5 magnitude not zero, but less than 0,5 of a unit
(0,0)	zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,05 magnitude not zero, but less than 0,05 of a unit
Znak x	wypełnienie pozycji jest niemożliwe lub niecelowe not applicable
Znak Δ	oznacza, że nazwy zostały skrócone w stosunku do obowiązującej klasyfikacji categories of applied classification are presented in abbreviated form
Znak #	oznacza, że dane nie mogą być opublikowane ze względu na konieczność zachowania tajemnicy statystycznej w rozumieniu ustawy o statystyce publicznej data should not be published due to the necessity of maintaining statistical confidentiality in accordance with the Law of Official Statistics
Znak *	oznacza, że dane zostały zmienione w stosunku do wcześniej opublikowanych data revised
„W tym” „Of which”	oznacza, że nie podaje się wszystkich składników sumy indicates that not all elements of the sum are given
Comma (')	used in figures represents the decimal point

Skróty

Abbreviations

Skrót Abbreviation	Pełna nazwa Complete name
tys.	tysiąc thousand
mln	milion million
mld	miliard billion
zł PLN	złoty zloty
PKD	Polska Klasyfikacja Działalności Polish Classification of Activity
NACE	Statistical Classification of Economic Activities in the European Community
szt.	sztuka unit
t	tona tonne

Skrót (dok.) Abbreviation (cont.)	Pełna nazwa (dok.) Complete name (cont.)
km	kilometr kilometre
km ²	kilometr kwadratowy square kilometre
m ²	metr kwadratowy square metre
l	litr litre
hl	hectolitr hectolitre
dam ³	dekametr sześcienny cubic decametre
hm ³	hektometr sześcienny cubic hectometre
MW	megawat megawatt
GWh	gigawatogodzina gigawatt hour

W publikacji zastosowano skróty nazw niektórych poziomów klasyfikacyjnych; zestawienie zastosowanych skrótów i pełnych nazw podaje się poniżej:

The names of some classification levels used in the publication have been abbreviated; the list of abbreviations used and their full names are given below:

Skrót Abbreviation	Pełna nazwa Complete name
sekcje PKD sections of the NACE	
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę x	Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych Electricity, gas, steam and air conditioning supply
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja x	Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją Water supply; sewerage, waste management and remediation activities

Skrót (cd.) Abbreviation (cont.)	Pełna nazwa (dok.) Complete name (cont.)
działy PKD divisions of the NACE	
Produkcja skór i wyrobów skórzanych x	Produkcja skór i wyrobów ze skór wyprawionych Manufacture of leather and related products
Produkcja wyrobów z drewna, korka słomy i wikliny Manufacture of products of wood, cork, straw and wickers	Produkcja wyrobów z drewna oraz korka, z wyłączeniem mebli; produkcja wyrobów ze słomy i materiałów używanych do wyplatania Manufacture of wood and of products of wood and cork, except furniture; manufacture of articles of straw and plaiting materials
Produkcja koksu i produktów rafinacji ropy naftowej x	Wytwarzanie i przetwarzanie koksu i produktów rafinacji ropy naftowej Manufacture of coke and refined petroleum products
Produkcja wyrobów farmaceutycznych Manufacture of pharmaceutical products	Produkcja podstawowych substancji farmaceutycznych oraz leków i pozostałych wyrobów farmaceutycznych Manufacture of basic pharmaceutical products and pharmaceutical preparation
Produkcja wyrobów z metali Manufacture of metal products	Produkcja metalowych wyrobów gotowych, z wyłączeniem maszyn i urządzeń Manufacture of fabricated metal products, except machinery and equipment
Produkcja maszyn i urządzeń x	Produkcja maszyn i urządzeń, gdzie indziej niesklasyfikowana Manufacture of machinery and equipment n.e.c.
Produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep x	Produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep, z wyłączeniem motocykli Manufacture of motor vehicles, trailers and semi-trailers
Gospodarka odpadami; odzysk surowców x	Działalność związana ze zbieraniem, przetwarzaniem i nieszkodliwianiem odpadów; odzysk surowców Waste collection, treatment and disposal activities; materials recovery
grupy PKD groups of the NACE	
Wyprawa skór, garbowanie; wyprawa i barwienie skór futerkowych; produkcja wyrobów kaletniczych i rymarskich Tanning and dressing of leather; dressing and dyeing of fur, manufacture of luggage and saddlery	Wyprawa skór, garbowanie; wyprawa i barwienie skór futerkowych; produkcja toreb bagażowych, toreb ręcznych i podobnych wyrobów kaletniczych; produkcja wyrobów rymarskich Tanning and dressing of leather; manufacture of luggage, handbags, saddlery and harness; dressing and dyeing of fur
Produkcja wyrobów z drewna, korka, słomy Manufacture of products of wood, cork, straw	Produkcja wyrobów z drewna, korka, słomy i materiałów używanych do wyplatania Manufacture of products of wood, cork, straw and plaiting materials
Produkcja podstawowych chemikaliów, nawozów, tworzyw sztucznych i kauczuku Manufacture of basic chemicals, fertilisers, compounds and rubber	Produkcja podstawowych chemikaliów, nawozów i związków azotowych, tworzyw sztucznych i kauczuku syntetycznego w formach podstawowych Manufacture of basic chemicals, fertilisers and nitrogen compounds, plastics and synthetic rubber in primary forms

Skrót (dok.) Abbreviation (cont.)	Pełna nazwa (dok.) Complete name (cont.)
grupy PKD (dok.) groups of the NACE (cont.)	
Produkcja farb i lakierów x	Produkcja farb, lakierów i podobnych powłok, farb drukarskich i mas uszczelniających Manufacture of paints, varnishes and similar coatings, printing ink and mastics
Produkcja mydła, środków myjących i wyrobów kosmetycznych Manufacture of soap, detergents, perfumes and toilet preparations	Produkcja mydła i detergentów, środków myjących i czyszczących, wyrobów kosmetycznych i toaletowych Manufacture of soap and detergents, cleaning and polishing preparations, perfumes and toilet preparations
Produkcja wyrobów ściernych i pozostałych wyrobów z mineralnych surowców niemetalicznych Manufacture of abrasive products and non-metallic mineral products	Produkcja wyrobów ściernych i pozostałych wyrobów z mineralnych surowców niemetalicznych, gdzie indziej niesklasyfikowana Manufacture of abrasive products and non-metallic mineral products n.e.c.
Produkcja wytwornic pary, z wyłączeniem kotłów c.o. Manufacture of steam generators, except central heating hot water boilers	Produkcja wytwornic pary, z wyłączeniem kotłów do centralnego ogrzewania gorącą wodą Manufacture of steam generators, except central heating hot water boilers
Produkcja wyrobów nożowniczych i narzędzi Manufacture of cutlery and tools	Produkcja wyrobów nożowniczych, sztućców, narzędzi i wyrobów metalowych ogólnego przeznaczenia Manufacture of cutlery, tools and general hardware
Produkcja pojazdów samochodowych Manufacture of motor vehicles	Produkcja pojazdów samochodowych, z wyłączeniem motocykli Manufacture of motor vehicles excluding motorcycles
Produkcja statków powietrznych i kosmicznych Manufacture of air and spacecraft	Produkcja statków powietrznych, statków kosmicznych i podobnych maszyn Manufacture of air and spacecraft and related machinery
Produkcja pozostałych wyrobów x	Produkcja wyrobów, gdzie indziej niesklasyfikowana Manufacturing n.e.c.

Synteza

Produkcja przemysłowa

W przedsiębiorstwach o liczbie pracujących 10 osób i więcej produkcja sprzedana przemysłu w 2018 r. była o 5,8% wyższa niż przed rokiem (kiedy notowano wzrost o 6,6%). Zwiększenie produkcji obserwowano we wszystkich sekcjach przemysłu: w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 9,0% (wobec wzrostu o 5,5% przed rokiem), w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 6,1% (wobec wzrostu o 3,1% w 2017 r.), w przetwórstwie przemysłowym – o 5,7% (wobec wzrostu o 7,3% przed rokiem), w górnictwie i wydobywaniu – o 1,0% (wobec spadku o 7,2% przed rokiem). Wzrost produkcji sprzedanej wystąpił w 29 (spośród 34) działach przemysłu, których udział stanowił 96,2% wartości produkcji przemysłowej ogółem.

We wszystkich głównych grupowaniach przemysłowych w 2018 r., w porównaniu z rokiem poprzednim, odnotowano tendencje wzrostowe. Produkcja dóbr związanych z energią wzrosła o 8,0%, zaopatrzeniowych – o 6,7%, inwestycyjnych – o 5,6%, konsumpcyjnych trwałych – o 3,9%, a konsumpcyjnych nietrwałych – o 2,9%.

Wydajność pracy w przemyśle mierzona produkcją sprzedaną na jednego zatrudnionego była w 2018 r. o 3,1% wyższa niż przed rokiem (kiedy notowano wzrost o 3,3%).

Ceny

W 2018 r. ceny produkcji sprzedanej przemysłu wzrosły o 2,1% (wobec wzrostu o 2,9% w 2017 r.). Wzrost cen obserwowano w górnictwie i wydobywaniu – o 2,9% (wobec wzrostu o 19,5% przed rokiem), przetwórstwie przemysłowym – o 2,2% (wobec wzrostu o 2,4% przed rokiem), dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 1,3% (wobec wzrostu o 2,7% przed rokiem), wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 0,5% (wobec wzrostu o 0,2% przed rokiem).

Zatrudnienie

Przeciętne zatrudnienie w przemyśle (w przedsiębiorstwach o liczbie pracujących 10 osób i więcej) w 2018 r. wyniosło 2 719,0 tys. osób i było o 2,6% wyższe niż przed rokiem. Na wzrost wpłynęło zwiększenie przeciętnego zatrudnienia w przetwórstwie przemysłowym – o 2,9% oraz w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 2,4%. W górnictwie i wydobywaniu odnotowano niewielki wzrost przeciętnego zatrudnienia – o 0,1%. Utrzymał się natomiast spadek przeciętnego zatrudnienia w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 0,3% (przed rokiem o 1,3%).

Wynagrodzenia

Przeciętne miesięczne wynagrodzenie brutto w przemyśle (w przedsiębiorstwach o liczbie pracujących 10 osób i więcej) w 2018 r. wyniosło 4 904,44 zł i było o 7,3% wyższe niż w poprzednim roku. Wzrost wynagrodzeń wystąpił w górnictwie i wydobywaniu – o 10,6%, w przetwórstwie przemysłowym – o 7,5%, w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 5,9% oraz w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 5,1%.

Finanse przedsiębiorstw przemysłowych

W 2018 r. wyniki finansowe przedsiębiorstw przemysłowych (prowadzących księgi rachunkowe, z liczbą pracujących 50 osób i więcej) były słabsze od uzyskanych przed rokiem. Pogorszyły się podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe. Odnotowano niższe niż przed rokiem wyniki finansowe brutto i netto.

Wynik finansowy na działalności operacyjnej zmniejszył się – z 89 840,7 mln zł do 86 564,8 mln zł, ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów – z 87 704,6 mln zł do 86 266,8 mln zł, na operacjach finansowych – z 7 655,3 mln zł do 705,9 mln zł. oraz na pozostałej działalności operacyjnej – z 2 136,1 mln zł do 298,0 mln zł.

Wynik finansowy brutto wyniósł w 2018 r. 87 270,7 mln zł i był niższy o 10,5%. Na wynik finansowy brutto składał się: zysk brutto w wysokości 98 430,8 mln zł (spadek w skali roku o 7,4%) oraz strata brutto – 11 160,1 mln zł (wzrost o 27,0%).

Wynik finansowy netto wyniósł 72 963,1 mln zł i był o 12,5% niższy niż w 2017 r. Na wynik finansowy netto złożył się zysk netto w wysokości 83 816,6 mln zł, uzyskany przez 81,9% przedsiębiorstw (przed rokiem 82,9%) oraz strata netto w wysokości 10 853,5 mln zł.

W efekcie szybszego tempa wzrostu kosztów uzyskania przychodów z całokształtu działalności (o 6,0% w skali roku) niż przychodów z całokształtu działalności (wzrost o 4,9%) pogorszył się wskaźnik poziomu kosztów z 93,4% 2017 r. do 94,4%. Zmniejszyły się również wskaźniki: rentowności ze sprzedaży brutto — z 6,2% do 5,7%, rentowności obrotu brutto — z 6,6% do 5,6%, rentowności obrotu netto — z 5,6% do 4,7%, płynności finansowej I stopnia — z 36,5% do 32,6%, II stopnia — z 102,5% do 94,8% oraz III stopnia — z 151,0% do 144,0%.

Wartość aktywów obrotowych przedsiębiorstw przemysłowych na koniec 2018 r. wyniosła 532 035,4 mln zł i była o 5,1% wyższa niż w 2017 r. Największy wzrost zaobserwowano w wartości zapasów – o 12,8%, mniejszy natomiast w należnościach krótkoterminowych – o 3,8%. Zmniejszyła się wartość krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych – o 2,8% oraz inwestycji krótkoterminowych – o 1,4% w porównaniu z 2017 r.

W 2018 r. nakłady inwestycyjne ogółem przedsiębiorstw przemysłowych (prowadzących księgi rachunkowe, z liczbą pracujących 50 osób i więcej) wyniosły 83,0 mld zł i były (w cenach bieżących) o 7,2% wyższe niż przed rokiem (wobec spadku o 0,5% w 2017 r.).

Łączna wartość kosztorysowa inwestycji rozpoczętych w przemyśle w 2018 r. wyniosła 37,8 mld zł i była o 5,2% wyższa niż przed rokiem, kiedy notowano wzrost o 8,1%.

Executive summary

Sold production of industry

In enterprises with 10 or more persons employed, sold production of industry in 2018 was by 5.8% higher than in the previous year (which saw 6.6% increase). An increase of production was observed in all industry sections: in electricity, gas, steam and air conditioning supply – by 9.0% (an increase of 5.5% in the previous year), in water supply; sewerage, waste management and remediation activities – by 6.1% (an increase of 3.1% in 2017), in manufacturing – by 5.7% (an increase of 7.3% in the previous year), in mining and quarrying – by 1.0% (a decrease of 7.2% in the previous year). An increase in sold production was reported in 29 (out of 34) industry divisions, which share accounted for 96.2% of the total industrial production value.

In 2018, as compared to corresponding period of the previous year, an increase was reported in all main industrial groupings. The sales of the energy increased by 8.0%, intermediate goods – by 6.7%, capital goods – by 5.6%, durable consumer goods – by 3.9% and non-durable consumer goods – by 2.9%.

Labour productivity in industry measured by sold production per paid employee in 2018 was by 3.1% higher than in the previous year (an increase of 3.3%).

Prices

In 2018, the prices of sold production of industry increased by 2.1% (an increase of 2.9% in 2017). A growth in prices was reported in mining and quarrying – by 2.9 % (an increase of 19.5% in the previous year), in manufacturing – by 2.2% (an increase of 2.4% in the previous year), in water supply; sewerage, waste management and remediation activities – by 1.3 % (an increase of 2.7% in the previous year) and in electricity, gas steam and air conditioning supply – by 0.5% (an increase of 0.2% in 2017).

Employment

Average paid employment in industry (in enterprises with 10 or more persons employed) in 2018, equalled 2 719.0 thousand persons and was by 2.6% higher than in 2017. The growth was influenced by the increase in average paid employment in manufacturing – by 2.9% and in water supply; sewerage, waste management and remediation activities – by 2.4%. In mining and quarrying a slight increase of average paid employment was recorded – by 0.1%. A drop continued in electricity, gas, steam and air conditioning supply – by 0.3% (in the previous year by 1.3%).

Wages and salaries

Average monthly gross wages and salaries in industry (in enterprises with 10 or more persons employed) in 2018 equalled 4 904.44 PLN and was by 7.3% higher than in corresponding period of the previous year. An increase in wages and salaries was recorded in mining and quarrying – by 10.6%, in manufacturing – by 7.5%, in electricity, gas, steam and air conditioning supply – by 5.9% and in water supply; sewerage, waste management and remediation activities – by 5.1%.

Financial results of industrial enterprises

In 2018, financial results of industrial enterprises (keeping accounting ledgers and with 50 or more persons employed) deteriorated in comparison with the previous year. A decrease was observed in the main economic and financial indicators. Net and gross financial results were lower than in the corresponding period of 2017.

The financial result on operating activity decreased – from 89 840.7 million PLN to 86 564.8 million PLN, on the sale of products, goods and materials – from 87 704.6 million PLN to 86 266.8 million PLN, on financial operations – from 7 655.3 million PLN to 705.9 million PLN and the result on other operating activity – from 2 136.1 million PLN to 298.0 million PLN.

The gross financial result equalled 87 270.7 million PLN in 2018, and was by 10.5% lower than in the previous year. The gross financial result consisted of gross profit of 98 430.8 million PLN (a decrease of 7.4% y-o-y) and gross loss of 11 160.1 million PLN (an increase of 27.0% y-o-y).

The net financial result equalled 72 963.1 million PLN and was by 12.5% lower than in 2017. It comprised the net profit amounting to 83 816.6 million PLN and it was generated by 81.9% of enterprises (82.9% in the preceding year) and the net loss of 10 853.5 million PLN.

As a result of faster growth of the costs of obtaining revenues from total activity (an increase of 6.0% y-o-y) than revenues from total activity (an increase of 4.9% y-o-y), the cost level indicator deteriorated from 93.4% in 2017 to 94.4%. The following indicators have also decreased: gross sales profitability indicator – from 6.2% to 5.7%, gross turnover profitability indicator – from 6.6% to 5.6%, net turnover profitability indicator – from 5.6% to 4.7%, first degree financial liquidity indicator – from 36.5% to 32.6%, second degree financial liquidity indicator – from 102.5% to 94.8% and third degree financial liquidity indicator – from 151.0% to 144.0%.

The value of current assets in industrial enterprises at the end of 2018 was noted at the level of 532 035.4 million PLN and was by 5.1% higher than in 2017. The largest increase was observed in the value of stocks – by 12.8%, whereas less in short-term dues – by 3.8%. The value of inter-period settlements decreased – by 2.8% and short-term investments – by 1.4%, as compared to 2017.

The total investment outlays of industrial enterprises (keeping accounting ledgers, with 50 or more persons employed) in 2018 amounted to 83.0 billion PLN and increased by 7.2% (in current prices) as compared to the previous year (a decrease of 0.5% in 2017).

The value of cost calculation of investments newly started in industry in 2018 totalled 37.8 billion PLN and increased by 5.2% as compared to the previous year, which saw 8.1% increase.

Rozdział 1

Chapter 1

Ogólna charakterystyka sytuacji gospodarczej

General characteristics of economic situation

Wobec dynamicznie zmieniającego się otoczenia powstaje zapotrzebowanie na informacje o kondycji i perspektywach rozwojowych gospodarki narodowej. Przemysł jest szczególnie ważnym segmentem polskiej gospodarki i odgrywa znaczącą rolę w tworzeniu wartości dodanej brutto, wytwarzając ponad 20 procent PKB.

W Polsce od kilku lat obserwuje się rozwój przemysłu oraz wzrost aktywności gospodarczej przedsiębiorstw przemysłowych. Głównym czynnikiem pobudzającym ten rozwój jest obserwowany w ostatnich latach wzrost popytu na rynkach zagranicznych, które są znaczącym odbiorcą produkcji polskiego przemysłu, co daje odzwierciedlenie we wzroście obrotu niekrajowego, którego udział w obrotach ogółem przedsiębiorstw przemysłowych na przestrzeni ostatnich lat wciąż rośnie.

W 2018 r. obserwowano wzrost podstawowych wskaźników opisujących sytuację społeczno-gospodarczą przemysłu – produkcji sprzedanej, obrotu, nowych zamówień, wydajności pracy, pracujących, wynagrodzeń – choć wzrost ten był nieco słabszy w porównaniu z poprzednim rokiem. Natomiast nieznacznie pogorszyły się wskaźniki finansowe, co spowodowane było głównie wzrostem kosztów działalności przedsiębiorstw przemysłowych.

1.1. Produkcja sprzedana przemysłu

1.1. Sold production of industry

PRODUKCJA SPRZEDANA PRZEMYSŁU dotyczy całokształtu działalności podmiotu gospodarczego, tj. zarówno działalności przemysłowej, jak i nieprzemysłowej.

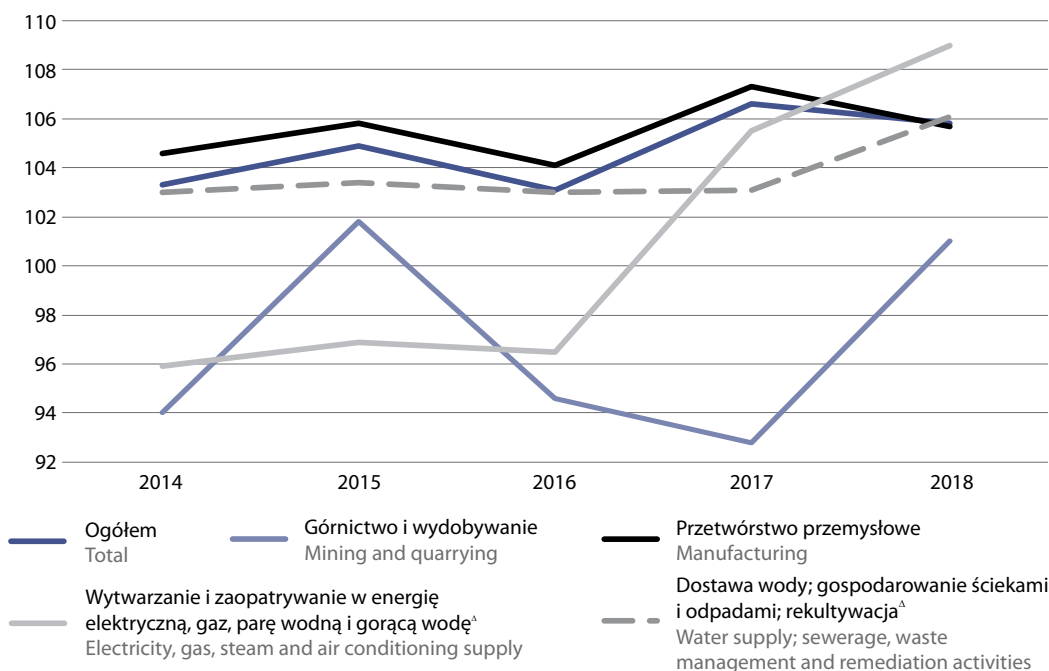
Produkcja sprzedana przemysłu obejmuje:

- 1) wartość sprzedanych wyrobów gotowych, półfabrykatów i części własnej produkcji (niezależnie od tego, czy otrzymano za nie należne opłaty);
- 2) wartość robót i usług świadczonych odpłatnie, tj. zarówno przemysłowych, jak i nieprzemysłowych;
- 3) zryczałtowaną odpłatność agenta w przypadku zawarcia umowy na warunkach zlecenia lub pełne przychody agenta w przypadku zawarcia umowy agencyjnej;
- 4) wartość produktów wytworzonych niezaliczonych do sprzedaży, traktowanych na równi ze sprzedażą, tj.: wartość własnych wyrobów przekazanych do własnych punktów sprzedaży detalicznej, jak również do własnych zakładów gastronomicznych i do własnych hurtowni, wartość wykonanych świadczeń na rzecz funduszu świadczeń socjalnych, wykonanych i przekazanych wyrobów i usług własnej produkcji na powiększenie wartości własnych środków trwałych, nieodpłatnie przekazanych wyrobów i usług na potrzeby reprezentacji i reklamy, przekazanych wyrobów i usług na potrzeby osobiste podatnika i pracowników oraz darowizny wyrobów i świadczonych usług bez pobrania zapłaty.

Dane o wartości produkcji sprzedanej prezentuje się w cenach bazowych tj. bez podatku od towarów i usług (VAT) i podatku akcyzowego, natomiast łącznie z wartością dotacji przedmiotowych tj. dotacji do wyrobów i usług.

W przedsiębiorstwach o liczbie pracujących 10 osób i więcej produkcja sprzedana przemysłu w 2018 r. była o 5,8% wyższa niż przed rokiem (kiedy notowano wzrost o 6,6%). We wszystkich sekcjach przemysłu obserwowano wzrost produkcji, przy czym największy notowano w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 9,0% (wobec wzrostu o 5,5% w 2017 r.). W mniejszym stopniu niż przed rokiem wzrosła produkcja w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 6,1% (wobec wzrostu o 3,1%) oraz w przetwórstwie przemysłowym – o 5,7% (wobec wzrostu o 7,3%). W górnictwie i wydobywaniu produkcja sprzedana zwiększyła się jedynie o 1,0%, podczas gdy w poprzednim roku notowano spadek o 7,2%.

Wykres 1. Dynamika produkcji sprzedanej przemysłu według sekcji PKD (ceny stałe; rok poprzedni =100)
Chart 1. Indices of sold production of industry by NACE sections (constant prices; previous year =100)



W 2018 r. wzrost produkcji sprzedanej wystąpił w 29 (spośród 34) działach przemysłu, których udział stanowił 96,2% wartości produkcji ogółem. Wzrost produkcji sprzedanej odnotowano m.in. w produkcji urządzeń elektrycznych – o 13,5% (przed rokiem wzrost o 5,6%), pozostałego sprzętu transportowego – o 12,4% (przed rokiem wzrost o 4,8%), wyrobów z metali – o 9,7% (przed rokiem wzrost o 10,7%), papieru i wyrobów z papieru – o 9,4% (przed rokiem wzrost o 7,2%), koksu i produktów rafinacji ropy naftowej – o 9,3% (przed rokiem wzrost o 1,7%), maszyn i urządzeń – o 8,7% (przed rokiem wzrost o 12,5%), wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych – o 8,2% (wzrost taki jak przed rokiem), wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny – o 6,4% (przed rokiem wzrost o 6,2%).

W 2018 r. spadek produkcji sprzedanej zaobserwowano m.in. w produkcji wyrobów farmaceutycznych – o 20,3% (przed rokiem wzrost o 4,2%), skór i wyrobów skórzanych – o 4,2% (wobec wzrostu przed rokiem o 8,1%), w wydobywaniu węgla kamiennego i brunatnego – o 0,2% (wobec spadku przed rokiem o 14,5%).

Tablica 1. Produkcja sprzedana przemysłu^a według sekcji i wybranych działów PKD
 Table 1. Sold production of industry^a by NACE sections and selected divisions

SEKCJE I DZIAŁY SECTIONS AND DIVISIONS	2017	2018	2017	2018	2017	2018
	w mln zł in million PLN		w odsetkach in percent		rok poprzedni=100 previous year=100	
	ceny bieżące current prices				ceny stałe constant prices	
Ogółem Total	1 352 954,7	1 459 501,9	100,0	100,0	106,6	105,8
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	47 668,8	49 568,0	3,5	3,4	92,8	101,0
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	1 180 304,7	1 273 615,4	87,2	87,3	107,3	105,7
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę ^Δ Electricity, gas, steam and air conditioning supply	93 883,1	102 885,0	7,0	7,0	105,5	109,0
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	31 098,0	33 433,5	2,3	2,3	103,1	106,1
Z przemysłu ogółem – wybrane działy: From total industry – selected divisions:						
Wydobywanie węgla kamiennego i węgla brunatnego Mining of coal and lignite	22 399,2	23 424,2	1,7	1,6	85,5	99,8
Produkcja artykułów spożywczych Manufacture of food products	224 673,4	233 545,8	16,6	16,0	106,7	103,9
Produkcja napojów Manufacture of beverages	19 588,2	20 926,5	1,4	1,4	102,2	105,0
Produkcja wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny ^Δ Manufacture of products of wood, cork, straw and wicker ^Δ	34 681,9	37 671,8	2,6	2,6	106,2	106,4
Produkcja papieru i wyrobów z papieru Manufacture of paper and paper products	40 671,7	46 705,0	3,0	3,2	107,2	109,4
Produkcja koksu i produktów rafinacji ropy naftowej ^Δ Manufacture of coke and refined petroleum products	67 179,8	86 519,9	5,0	5,9	101,7	109,3
Produkcja chemikaliów i wyrobów chemicznych Manufacture of chemicals and chemical products	61 245,2	64 755,1	4,5	4,4	104,6	103,0
Produkcja wyrobów farmaceutycznych ^Δ Manufacture of pharmaceutical products ^Δ	14 121,1	11 257,0	1,0	0,8	104,2	79,7
Produkcja wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych Manufacture of rubber and plastic products	88 296,6	94 199,1	6,5	6,5	109,5	106,2
Produkcja wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych Manufacture of other non-metallic mineral products	52 361,9	58 592,2	3,9	4,0	108,2	108,2
Produkcja metali Manufacture of basic metals	55 140,9	60 753,5	4,1	4,2	111,5	103,8

^a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 10 osób i więcej.

^a Data concern entities with 10 or more persons employed.

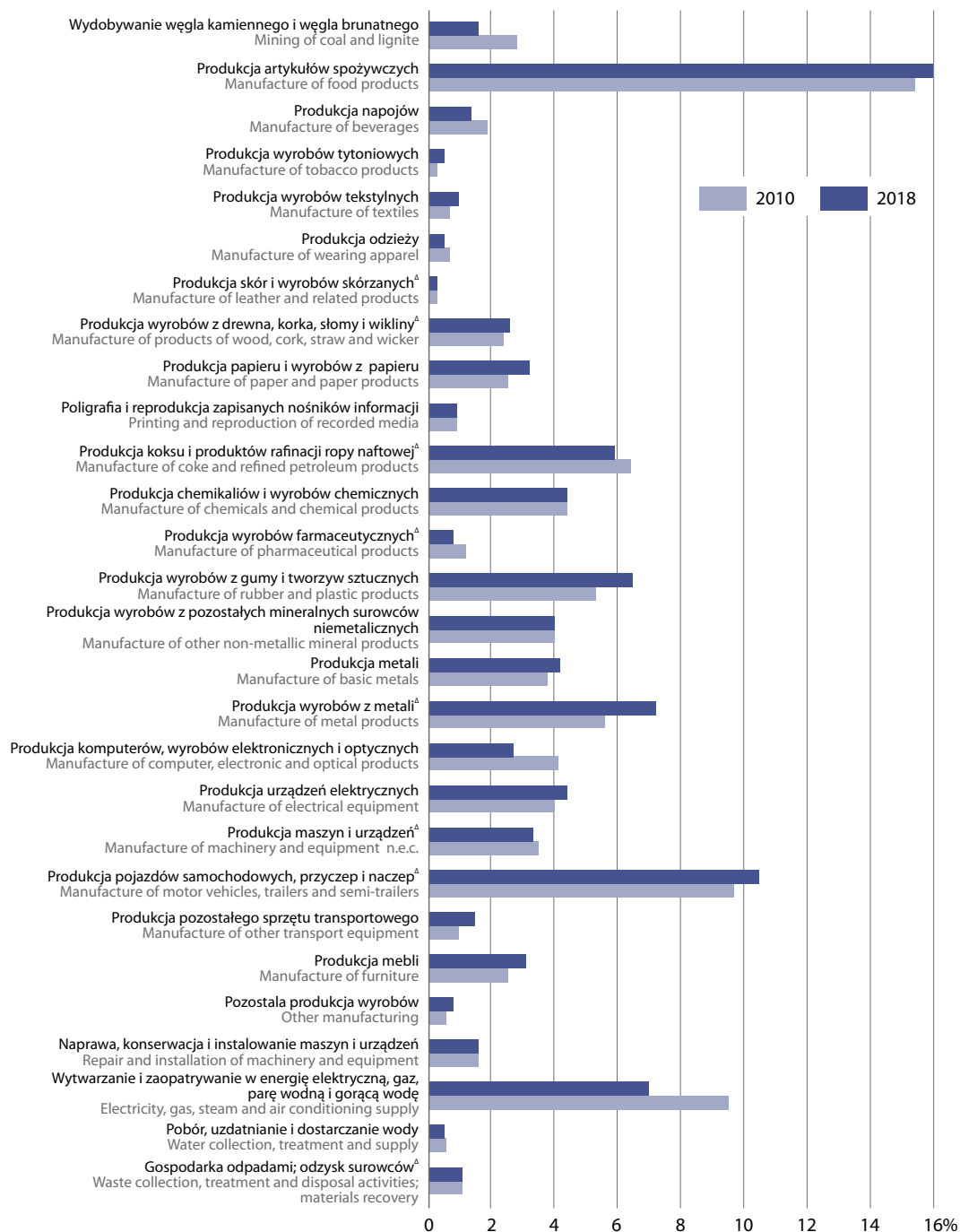
Tablica 1. Produkcja sprzedana przemysłu^a według sekcji i wybranych działów PKD (dok.)
 Table 1. Sold production of industry^a by NACE sections and selected divisions (cont.)

SEKCJE I DZIAŁY SECTIONS AND DIVISIONS	2017	2018	2017	2018	2017	2018
	w mln zł in million PLN		w odsetkach in percent		rok poprzedni=100 previous year=100	
	ceny bieżące current prices				ceny stałe constant prices	
Produkcja wyrobów z metali ^a Manufacture of metal products ^a	93 662,4	104 357,1	6,9	7,2	110,7	109,7
Produkcja komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych Manufacture of computer, electronic and optical products	39 436,1	38 959,6	2,9	2,7	106,3	100,1
Produkcja urządzeń elektrycznych Manufacture of electrical equipment	56 557,0	64 265,9	4,2	4,4	105,6	113,5
Produkcja maszyn i urządzeń ^a Manufacture of machinery and equipment n.e.c.	44 519,8	48 471,1	3,3	3,3	112,5	108,7
Produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep ^a Manufacture of motor vehicles, trailers and semi-trailers	44 519,8	153 417,9	11,0	10,5	107,7	103,0
Produkcja pozostałego sprzętu transportowego Manufacture of other transport equipment	19 436,2	21 487,1	1,4	1,5	104,8	112,4
Produkcja mebli Manufacture of furniture	41 800,9	44 512,1	3,1	3,1	107,4	105,9

a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 10 osób i więcej.
 a Data concern entities with 10 or more persons employed.

W porównaniu z 2017 r., w strukturze produkcji sprzedanej zwiększył się nieznacznie udział przetwórstwa przemysłowego – z 87,2% do 87,3%, natomiast zmniejszył się w górnictwie i wydobywaniu – z 3,5% do 3,4%. Udział wytwarzania i zaopatrywania w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę oraz dostawy wody; gospodarowania ściekami i odpadami; rekultywacji pozostał na tym samym poziomie i wyniósł odpowiednio 7,0% i 2,3%.

Wykres 2. Struktura produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych działów PKD (ceny bieżące)
 Chart 2. Structure of sold production of industry by selected NACE divisions (current prices)



Spośród 34 działów przemysłu, w 14 z nich udział produkcji sprzedanej w 2018 r., w porównaniu z poprzednim rokiem, pozostał na tym samym poziomie, w 9 wzrósł, a w 11 obniżył się. Wśród działów przetwórstwa przemysłowego najbardziej wzrósł udział produkcji koksu i produktów rafinacji ropy naftowej (z 5,0% do 5,9%), wyrobów z metali (z 6,9% do 7,2%), papieru i wyrobów z papieru (z 3,0% do 3,2%). Zmniejszył się natomiast udział m.in. produkcji artykułów spożywczych (z 16,6% do 16,0%) oraz pojazdów samochodowych, przyczep i nacze (z 11,0% do 10,5%).

W 2018 r., w porównaniu z 2010 r., najbardziej zwiększył się udział produkcji wyrobów z metali (z 5,6% do 7,2%), wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych (z 5,3% do 6,5%), pojazdów samochodowych, przyczep i nacze (z 9,7% do 10,5%) oraz papieru i wyrobów z papieru (z 2,5% do 3,2%). Natomiast najbardziej zmniejszył się udział wytwarzania i zaopatrywania w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (z 9,5% do 7,0%), produkcji komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych (z 4,1% do 2,7%) oraz wydobywania węgla kamiennego i brunatnego (z 2,8% do 1,6%).

Spośród 105 grup przemysłu według PKD, wzrost produkcji sprzedanej w 2018 r. odnotowano w 84 grupach, w tym w 5 – o ponad 30%, w 6 – o ponad 20%, a w 22 – o ponad 10%.

Tablica 2. Dynamika produkcji sprzedanej przemysłu^a według wybranych grup PKD (ceny stałe; rok poprzedni = 100) – wzrosty

Table 2. Indices of sold production of industry^a by selected NACE groups (constant prices; previous year = 100) – increases

GRUPY PKD NACE GROUPS	2017	2018
	rok poprzedni=100 previous year=100	
Wzrost o ponad 30% – w tym Increase more than 30% – of which		
Produkcja baterii i akumulatorów Manufacture of batteries and accumulators	98,3	155,2
Cięcie, formowanie i wykańczanie kamienia Cutting, shaping and finishing of stone	110,5	144,6
Przygotowanie i przędzenie włókien tekstylnych Preparation and spinning of textile fibres	95,7	130,2
Wzrost o ponad 20% – w tym Increase more than 20% – of which		
Produkcja włókien chemicznych Manufacture of man-made fibres	98,5	125,2
Produkcja pozostałego sprzętu elektrycznego Manufacture of other electrical equipment	114,9	125,1
Produkcja lokomotyw kolejowych oraz taboru szynowego Produkcja lokomotyw kolejowych oraz taboru szynowego	115,5	122,2
Produkcja urządzeń, instrumentów oraz wyrobów medycznych, włączając dentystyczne Manufacture of medical and dental instruments and supplies	110,7	121,5
Produkcja komputerów i urządzeń peryferyjnych Manufacture of computers and peripheral equipment	97,0	120,9

^a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.
a Data concern entities with 50 or more persons employed.

Tablica 2. Dynamika produkcji sprzedanej przemysłu^a według wybranych grup PKD (ceny stałe; rok poprzedni = 100) wzrosty (dok.)

Table 2. Indices of sold production of industry^a by selected NACE groups (constant prices; previous year = 100) – increases (cont.)

GRUPY PKD NACE GROUPS	2017	2018
	rok poprzedni=100 previous year=100	
Wzrost o ponad 10% – w tym Increase more than 10% – of which		
Produkcja pozostałych maszyn specjalnego przeznaczenia Manufacture of other special-purpose machinery	103,9	119,2
Produkcja wytwornic pary, z wyłączeniem kotłów c.o. ^A Manufacture of steam generators, except central heating hot water boilers	59,7	119,0
Obróbka metali i nakładanie powłok na metale; obróbka mechaniczna elementów metalowych Treatment and coating of metals; machining	116,2	118,4
Produkcja wyrobów z betonu, cementu i gipsu Manufacture of articles of concrete, cement and plaster	117,1	117,7
Produkcja wyrobów ogniotrwałych Manufacture of refractory products	114,1	117,3
Produkcja statków powietrznych i kosmicznych ^A Manufacture of air and spacecraft	112,2	116,8
Produkcja broni i amunicji Manufacture of weapons and ammunition	137,1	116,4
Produkcja instrumentów i przyrządów pomiarowych kontrolnych i nawigacyjnych; produkcja zegarków i zegarów Manufacture of instruments and appliances for measuring, testing and navigation; watches and clocks	113,9	116,3
Produkcja elektrycznych silników, prądnic, transformatorów, aparatury rozdzielczej i sterowniczej energii elektrycznej Manufacture of electric motors, generators, transformers and electricity distribution and control apparatus	104,2	116,0
Produkcja pozostałych maszyn ogólnego przeznaczenia Manufacture of other general-purpose machinery	106,6	115,3
Produkcja wyrobów ściernych i pozostałych wyrobów z mineralnych surowców niemetalicznych ^A Manufacture of abrasive products and non-metallic mineral products n.e.c.	100,9	115,1
Produkcja wyrobów tartacznych Sawmilling and planing of wood	105,6	114,6
Zbieranie odpadów Waste collection	102,8	114,6
Produkcja izolowanych przewodów i kabli oraz sprzętu instalacyjnego Manufacture of wiring and wiring devices	106,1	113,7
Produkcja rur, przewodów, kształtowników zamkniętych i łączników, ze stali Manufacture of tubes, pipes hollow profiles and related fittings, of steelt	116,0	112,2
Kucie, prasowanie, wytłaczanie i walcowanie metali; metalurgia proszków Forging, pressing, stamping and roll-forming of metal; powder metallurgy	141,0	112,5
Produkcja nadwozi do pojazdów silnikowych; produkcja przyczep i naczep Manufacture of bodies (coachwork) for motor vehicles; manufacture of trailers and semi-trailers	117,5	111,3
Produkcja wyrobów z papieru i tektury Manufacture of articles of paper and paperboard	108,1	111,2
Wytwarzanie i przetwarzanie produktów rafinacji ropy naftowej Manufacture of refined petroleum products	101,1	111,2
Produkcja pozostałych wyrobów ze stali poddanej wstępnej obróbce Manufacture of other products of first processing of steel	106,1	110,1
Produkcja maszyn i narzędzi mechanicznych Manufacture of metal forming machinery and machine-tools	94,5	110,1

a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.

a Data concern entities with 50 or more persons employed.

Niższy poziom produkcji sprzedanej w 2018 r., w stosunku do roku poprzedniego, wystąpił w 21 grupach, a w 7 z nich spadek był większy niż 10%.

Tablica 3. Dynamika produkcji sprzedanej przemysłu^a według wybranych grup PKD (ceny stałe; rok poprzedni = 100) – spadki

Table 3. Indices of sold production of industry^a by selected NACE groups (constant prices; previous year = 100) – decreases

GRUPY PKD NACE GROUPS	2017	2018
	rok poprzedni=100 previous year=100	
Spadek o ponad 10% – w tym Decrease more than 10% – of which		
Produkcja leków i pozostałych wyrobów farmaceutycznych Manufacture of pharmaceutical preparations	106,7	79,2
Spadek mniejszy niż 10% – w tym Decrease less than 10% – of which		
Odzysk surowców Materials recovery	97,1	90,4
Produkcja elektronicznego sprzętu powszechnego użytku Manufacture of consumer electronics	104,2	91,1
Produkcja sprzętu (tele)komunikacyjnego Manufacture of communication equipment	90,2	91,5
Produkcja podstawowych substancji farmaceutycznych Manufacture of basic pharmaceutical products	34,3	92,8
Produkcja statków i łodzi Building of ships and boats	76,4	98,0
Produkcja pojazdów samochodowych ^a Manufacture of motor vehicles	103,2	98,1
Instalowanie maszyn przemysłowych, sprzętu i wyposażenia Installation of industrial machinery and equipment	103,2	98,3
Produkcja szkła i wyrobów ze szkła Manufacture of glass and glass products	109,1	99,4
Wytwarzanie produktów przemiału zbóż, skrobi i wyrobów skrobiowych Manufacture of grain mill products, starches and starch products	105,8	99,5
Produkcja wyrobów nożowniczych i narzędzi ^a Manufacture of cutlery, tools and general hardware	105,3	99,9

a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.
a Data concern entities with 50 or more persons employed.

We wszystkich głównych grupowaniach przemysłowych w 2018 r. obserwowano wzrost produkcji sprzedanej w skali roku. Najbardziej zwiększyła się produkcja dóbr związanych z energią – o 8,0% (stanowiła ona 16,4% wartości produkcji przemysłowej ogółem). Produkcja sprzedana dóbr zaopatrzeniowych zwiększyła się o 6,7% (udział 36,0%), inwestycyjnych – o 5,6% (udział 22,1%), konsumpcyjnych trwałych – o 3,9% (udział 6,0%), konsumpcyjnych nietrwałych – o 2,9% (udział 19,5%).

Tablica 4. Produkcja sprzedana przemysłu¹ według głównych grupowań przemysłowych
 Table 4. Sold production of industry¹ by main industrial groupings

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION		2014	2015	2016	2017	2018
a – poprzedni rok=100 previous year = 100						
b – udział w wartości produkcji przemysłowej ogółem w % share in total industrial production in %						
Dobra zaopatrzeniowe Intermediate goods	a	106,3	104,2	103,7	107,8	106,7
	b	34,6	34,8	35,1	35,5	36,0
Dobra inwestycyjne Capital goods	a	107,4	110,5	103,8	107,8	105,6
	b	20,8	22,4	23,0	22,5	22,1
Dobra konsumpcyjne trwałe Durable consumer goods	a	105,7	107,6	106,6	106,9	103,9
	b	5,9	6,2	6,4	6,3	6,0
Dobra konsumpcyjne nietrwałe Non-durable consumer goods	a	100,7	104,9	104,9	106,8	102,9
	b	19,8	19,8	20,4	20,4	19,5
Dobra związane z energią Energy	a	96,3	99,6	96,1	101,8	108,0
	b	19,0	16,8	15,1	15,3	16,4

¹ Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 10 osób i więcej.

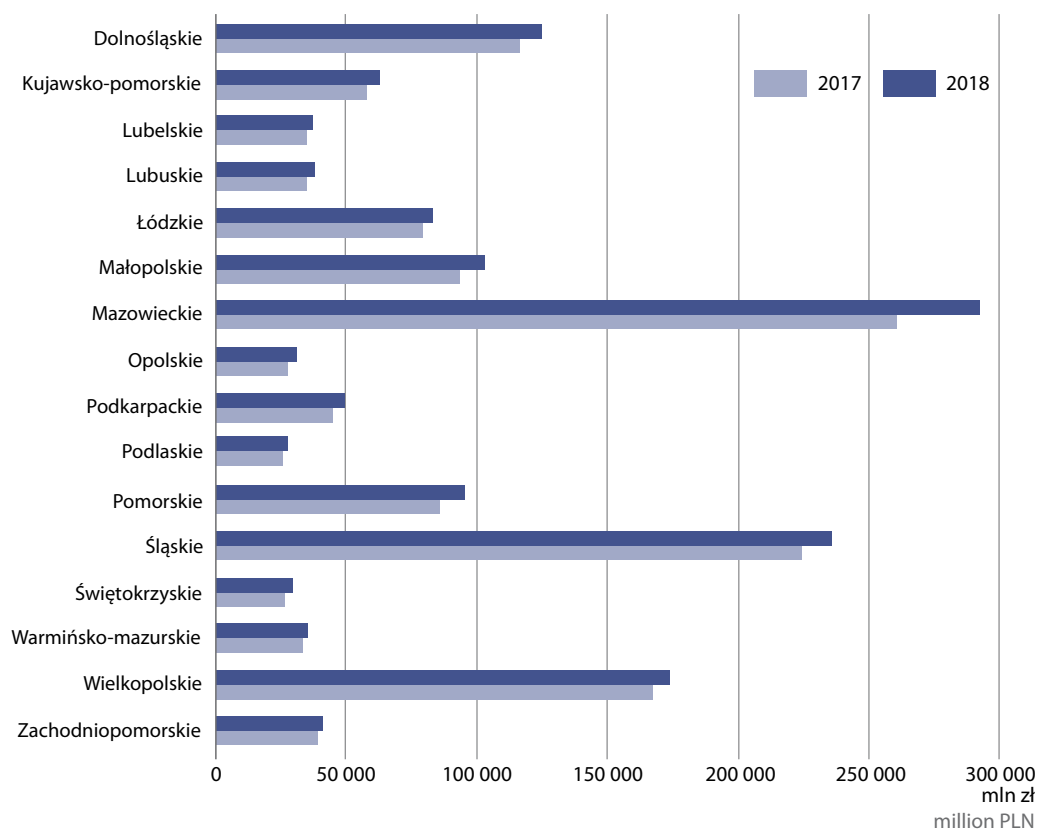
¹ Data concern entities with 10 or more persons employed.

W 2018 r., w porównaniu z 2017 r., produkcja sprzedana przemysłu wzrosła we wszystkich szesnastu analizowanych województwach. Udział trzech największych województw w ogółem produkcji sprzedanej stanowił 48,1%.

W województwie mazowieckim, którego udział jest największy i wyniósł 20,0%, produkcja wzrosła o 9,2% (wobec wzrostu 8,4% przed rokiem) i był to jeden z najwyższych wzrostów produkcji. Województwo śląskie stanowiące 16,2% w ogółem przemysłu dla Polski, odnotowało wzrost produkcji o 4,2% w stosunku do roku poprzedniego, kiedy wzrost był nieco wyższy i wyniósł 4,9%. W trzecim co do wielkości pod względem udziału województwie wielkopolskim (udział 11,9%) zaobserwowano wzrost o 2,4% (wobec wzrostu o 7,9% w 2017 r.).

Najwyższy wzrost produkcji przemysłowej wystąpił w województwie podkarpackim – o 9,8%, którego udział w wartości dla Polski ogółem wyniósł 3,4%. Znaczny wzrost odnotowano również w województwach: opolskim – o 8,8% (udział 2,1%), małopolskim – o 7,9% (udział 7,1%) oraz lubuskim – o 7,3% (udział 2,6%). W województwie podlaskim o najniższym udziale (1,9%), osiągnięto wzrost produkcji o 5,8% (wobec wzrostu o 14,5% przed rokiem).

Wykres 3. Produkcja sprzedana przemysłu według województw w 2017 i 2018 r.
 Chart 3. Sold production of industry by voivodships in 2017 and 2018

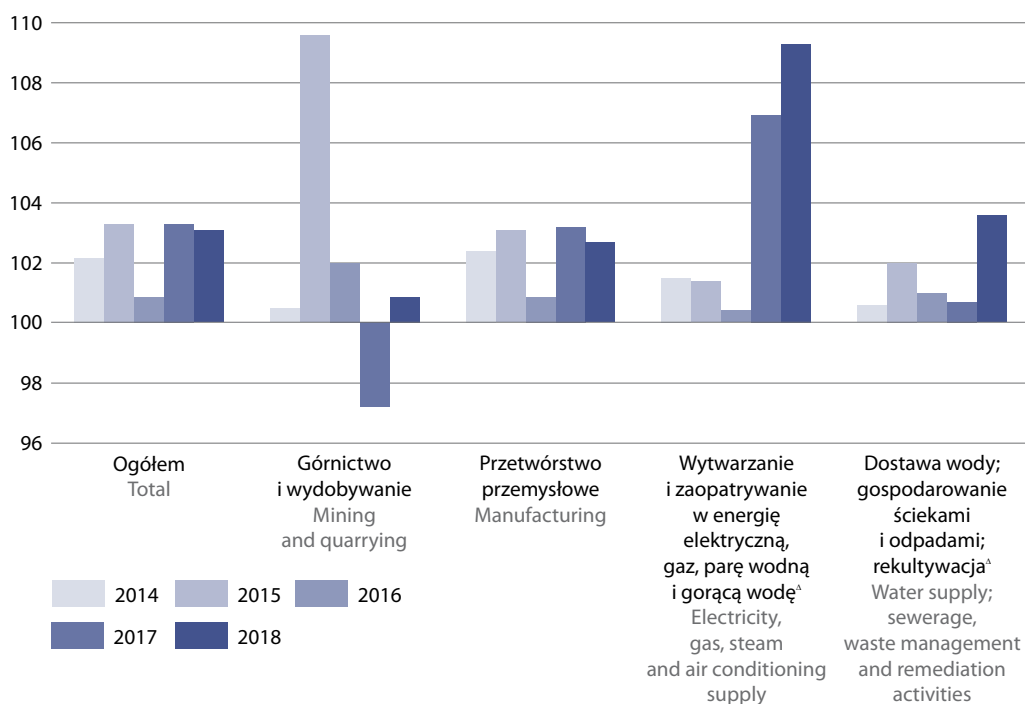


1.2. Wydajność pracy w przemyśle

1.2. Labour productivity in industry

Wydajność pracy w przemyśle mierzona produkcją sprzedaną na jednego zatrudnionego była w 2018 r. o 3,1% wyższa niż przed rokiem (kiedy notowano wzrost o 3,3%). Największy wzrost wydajności pracy odnotowano w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 9,3%, mniejszy natomiast – w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 3,6% oraz w przetwórstwie przemysłowym – o 2,7%. W sekcji górnictwo i wydobywanie wydajność pracy wzrosła w niewielkim stopniu (o 0,9%) w porównaniu z 2017 r.

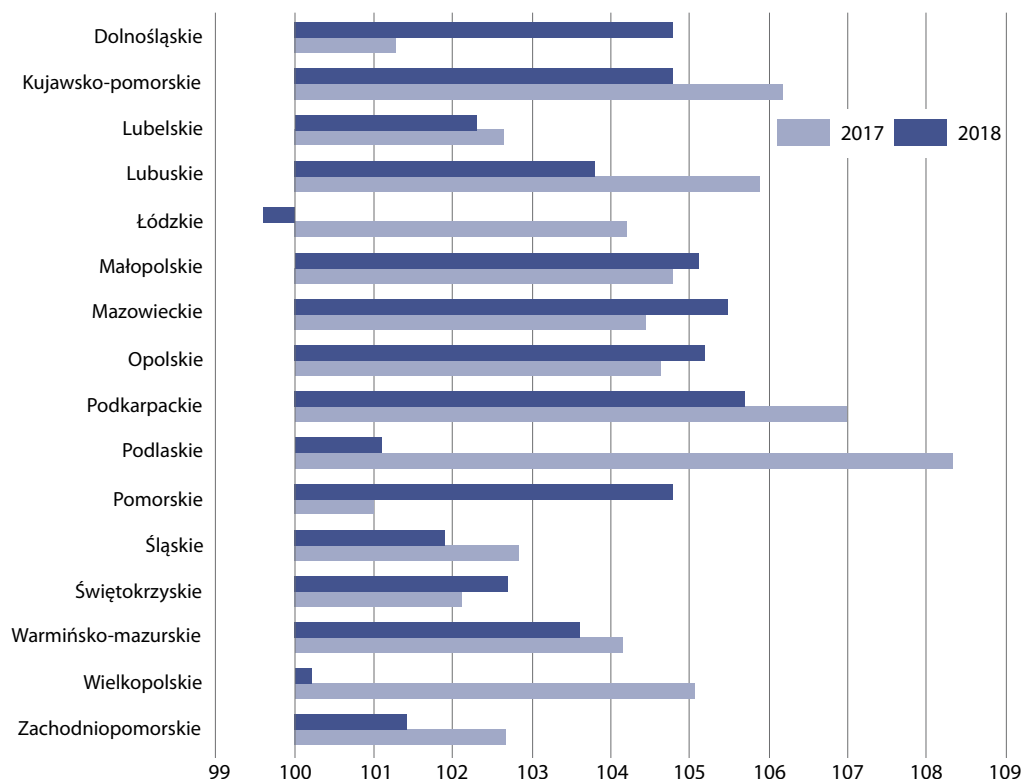
Wykres 4. Dynamika wydajności pracy w przemyśle według sekcji PKD (ceny stałe; rok poprzedni=100)
 Chart 4. Indices of labour productivity in industry by NACE sections (constant prices; previous year =100)



W 2018 r. wzrost wydajności pracy zaobserwowano m.in. w naprawie, konserwacji i instalowaniu maszyn i urządzeń – o 8,0%, w produkcji koksu i produktów rafinacji ropy naftowej – o 7,2%, w pozostałej produkcji wyrobów – o 6,4%, w produkcji wyrobów z metali – o 6,3%, urządzeń elektrycznych – o 5,8%, napojów – o 5,5%, wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych – o 4,7%, wyrobów tekstylnych – o 4,7% oraz odzieży – o 4,5%.

Największy spadek wydajności pracy wystąpił w produkcji wyrobów farmaceutycznych – o 25,3%, po wzroście o 6,9% w ubiegłym roku. Spadek wydajności pracy odnotowano również m.in. w produkcji wyrobów tytoniowych – o 6,4%, skór i wyrobów skórzanych – o 1,9%, komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych – o 1,0% oraz pojazdów samochodowych, przyczep i naczep – o 1,0%. W wydobywaniu węgla kamiennego i brunatnego, po dużym spadku wydajności pracy w 2017 r. (o 8,4%), w 2018 r. odnotowano niewielki wzrost – o 0,2%.

Wykres 5. Dynamika wydajności pracy w przemyśle według województw (ceny stałe; rok poprzedni=100)
 Chart 5. Indices of labour productivity in industry by voivodships (constant prices; previous year=100)



W 2018 r. we wszystkich województwach zanotowano wzrost wydajności pracy w przemyśle, z wyjątkiem województwa łódzkiego, gdzie odnotowano spadek o 0,4% (wobec wzrostu o 4,2% przed rokiem). Największy wzrost wydajności wystąpił w województwie podkarpackim – o 5,7% (wzrost o 7,0% przed rokiem), mazowieckim – o 5,5% (wzrost o 4,4% przed rokiem), opolskim – o 5,2% (wzrost o 4,6%) oraz w małopolskim – o 5,1% (wzrost o 4,8%).

1.3. Obrót w przemyśle

1.3. Turnover in industry

OBRÓT W PRZEMYŚLE dotyczy całokształtu działalności podmiotu gospodarczego, tj. zarówno działalności przemysłowej, jak i nieprzemysłowej. Obejmuje on przychody netto ze sprzedaży w kraju i na eksport wytworzonych przez jednostkę produktów (wyrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami oraz przychody ze sprzedaży towarów i materiałów (tj. nabytych w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowych aktywów obrotowych oraz produktów przez siebie wytworzonych jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji). Dane o wartości obrotu prezentuje się bez podatku od towarów i usług (VAT) i podatku akcyzowego.

OBRÓT NIEKRAJOWY (NA EKSPORT I WYWÓZ) W PRZEMYŚLE stanowi część obrotów w przemyśle, który dotyczy przychodów ze sprzedaży odbiorcom mających swą siedzibę za granicą lub firmom krajowym – eksporterom, które eksportują/ wywożą za granicę zamówione produkty lub towary bez dalszej obróbki lub przetwarzania.

W 2018 r. obrót w przemyśle wzrósł o 7,2% w porównaniu z 2017 r., kiedy notowano wzrost o 9,6%. Wzrost obrotów wystąpił we wszystkich sekcjach, największy w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 8,5%, po wzroście o 1,6% przed rokiem. W dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji obrót zwiększył się o 7,3%, w przetwórstwie przemysłowym – o 7,0%, a w górnictwie i wydobywaniu – o 5,4%.

Wzrost obrotu niekrajowego w 2018 r. wyniósł 6,7% i był niższy od notowanego w 2016 i 2017 r. (odpowiednio 8,2% i 10,7%). Jego udział w obrocie ogółem wzrósł z 37,2% w 2014 r. do 40,3% w 2018 r. Obrót niekrajowy najbardziej wzrósł w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 151,2%, po spadku o 7,8% przed rokiem. W przetwórstwie przemysłowym wzrost obrotu niekrajowego wyniósł 6,3% (wobec wzrostu o 10,7% przed rokiem), a w górnictwie i wydobywaniu – 2,7% (wobec wzrostu o 13,3% przed rokiem). Spadek wystąpił jedynie w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 0,7%, po dużym wzroście rok wcześniej – o 28,9%.

Tablica 5. Obrót w przemyśle¹ według sekcji PKD (ceny bieżące)
Table 5. Turnover in industry¹ by NACE sections (current prices)

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION		2014	2015	2016	2017	2018
a – rok poprzedni = 100 previous year = 100						
b – udział obrotu niekrajowego w obrocie ogółem share of non-domestic turnover in total turnover						
c – udział strefy euro w obrocie niekrajowym share of euro-zone turnover in non-domestic turnover						
Ogółem Total	a	101,2	102,8	102,5	109,6	107,2
w tym niekrajowy (na eksport i wywóz) of which non-domestic turnover	a	102,1	104,9	108,2	110,7	106,7
	b	37,2	37,9	40,1	40,5	40,3
w tym do strefy euro of which to euro-zone	a	105,1	109,2	112,4	110,7	109,3
	c	60,3	62,8	65,3	65,3	66,8
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	a	90,5	97,2	94,3	111,5	105,4
w tym niekrajowy (na eksport i wywóz) of which non-domestic turnover	a	88,4	91,5	96,5	113,3	102,7
	b	34,1	32,1	32,9	33,4	32,5
w tym do strefy euro of which to euro-zone	a	103,6	79,5	90,9	121,4	105,1
	c	51,0	44,3	41,7	44,7	45,8
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	a	102,7	102,1	104,2	110,8	107,0
w tym niekrajowy (na eksport i wywóz) of which non-domestic turnover	a	102,9	105,4	108,7	110,7	106,3
	b	43,7	45,2	47,1	47,1	46,8
w tym do strefy euro of which to euro-zone	a	105,4	110,6	113,1	110,5	108,9
	c	60,5	63,5	66,0	65,9	67,5
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę^Δ Electricity, gas, steam and air conditioning supply	a	95,2	108,8	94,0	101,6	108,5
w tym niekrajowy (na eksport i wywóz) of which non-domestic turnover	a	81,0	98,6	104,1	92,2	251,2
	b	1,5	1,3	1,5	1,3	3,1
w tym do strefy euro of which to euro-zone	a	83,7	51,2	104,7	117,2	270,1
	c	73,2	38,1	38,3	48,7	52,3

¹ Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 10 osób i więcej.

¹ Data concern entities with 10 or more persons employed.

Tablica 5. Obrót w przemyśle¹ według sekcji PKD (ceny bieżące) (dok.)
 Table 5. Turnover in industry¹ by NACE sections (current prices) (cont.)

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION		2014	2015	2016	2017	2018
a – rok poprzedni = 100 previous year = 100						
b – udział obrotu niekrajowego w obrocie ogółem share of non-domestic turnover in total turnover						
c – udział strefy euro w obrocie niekrajowym share of euro-zone turnover in non-domestic turnover						
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja ^a Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	a	102,3	102,8	103,2	108,4	107,3
w tym niekrajowy (na eksport i wywóz) of which non-domestic turnover	a	82,7	98,3	75,4	128,9	99,3
	b	5,6	5,3	3,9	4,6	4,3
w tym do strefy euro of which to euro-zone	a	90,8	79,8	75,7	119,5	109,0
	c	88,4	71,8	72,1	68,8	73,3

¹ Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 10 osób i więcej.

¹ Data concern entities with 10 or more persons employed.

1.4. Produkcja wyrobów przemysłowych

1.4. Production of industrial products

PRODUKCJA WYTWORZONA to rezultat procesów produkcyjnych wzajemnie ze sobą powiązanych i uwarunkowanych, zachodzących w określonym czasie. Produkcja wytworzona obejmuje całkowitą ilość wyprodukowanych w okresie sprawozdawczym wyrobów gotowych, z surowca własnego lub powierzonego przez inne przedsiębiorstwo lub osobę fizyczną. Obejmuje również całkowitą ilość półfabrykatów, części, zespołów maszyn i urządzeń, niezależnie od tego, czy zostały one przeznaczone do sprzedaży czy do przedsiębiorstwa macierzystego, do innych zakładów tego samego przedsiębiorstwa, czy też przeznaczone do dalszego przerobu (montażu) w przedsiębiorstwie. Do produkcji wytworzonej zalicza się zatem wyroby wyprodukowane przez przedsiębiorstwo, odpowiadające określonym normom, warunkom technicznym lub warunkom umowy zawartej pomiędzy wykonawcą a odbiorcą. Wyroby powstałe z surowców wtórnych zalicza się do produkcji, jeśli mają charakter użytkowy i są bezpośrednim rezultatem pracy wytwórczej przedsiębiorstwa. Do produkcji zalicza się także tak zwane produkty uboczne, powstałe w procesie produkcyjnym równocześnie z produktem zasadniczym.

Spośród 296 badanych wyrobów i grup wyrobów przemysłowych w 2018 r. produkcja 164 była wyższa niż przed rokiem, w tym w 8 większa o ponad 30%, w 5 – ponad 20%, a w 30 – ponad 10%.

Tablica 6. Produkcja ważniejszych wyrobów^a – wzrosty
Table 6. Production of major products^a – increases

WYROBY	2017	2018	PRODUCTS
	rok poprzedni = 100 previous year = 100		
Wzrost o ponad 20% – w tym Increase more than 20% – of which			
Aluminium nieobrobione plastycznie, niestopowe ^b (t)	80,6	152,4	Unwrought primary aluminium ^b (t)
Mydło, produkty organiczne powierzchniowo czynne i preparaty stosowane jako mydło (t)	104,0	136,0	Soap, organic surface – active products and preparations use as a soap (t)
Soki z owoców i warzyw (tys. hl)	87,5	121,3	Fruit and vegetable juice (thousand hectolitres)
Wzrost o ponad 10% – w tym Increase more than 10% – of which			
Samochody ciężarowe i ciągniki drogowe do ciągnięcia naczep (szt.)	139,2	119,1	Lorries and road tractors (units)
Opakowania konserwowe lekkie z blachy ocynowanej białej do żywności (t)	95,2	117,1	Cans used for preserving food and drink of white tin-plated sheets (t)
Blachy cienkie i taśmy ze stali niestopowej pokrywane cynkiem (tys. t)	129,0	116,9	Zinc coated thin sheets and wide strips of non-alloy steel (thousand tonnes)
Mebłe drewniane w rodzaju stosowanych w sypialni (tys. szt.)	93,4	116,2	Wooden furniture for bedroom (thousand units)
Mebłe drewniane w rodzaju stosowanych w pokojach stołowych i salonach (tys. szt.)	122,7	114,8	Wooden furniture for dining and living room (thousand units)
Pojazdy do transportu publicznego ^c w szt.	100,3	112,5	Public transport vehicles ^c (units)
Tkaniny bawełniane o masie powierzchniowej nie większej niż 200 g/m ² (z wyłączeniem gazy, drelichów i kolorowo tkanych) (tys. m ²)	100,1	112,1	Woven fabrics of cotton not of yarns of different colours weighing less than 200 g/m ² excluding gauze, denim (thousand m ²)
Mąka żytnia (tys. t)	107,9	111,8	Rye flour (thousand tonnes)
Maszyny i urządzenia do robót budowlanych, drogowych i melioracyjnych (t)	124,3	111,6	Machinery and equipment for construction, road and drainage work (t)
Masa celulozowa drzewna, sodowa lub siarczanowa inna niż do przerobu chemicznego (tys. t)	106,6	110,7	Soda or sulphate chemical wood-pulp other than for dissolving grades (thousand tonnes)
Maszyny dla rolnictwa i leśnictwa – siewniki polowe (szt.)	121,5	110,3	Machinery for agriculture and forestry – field sowers (units)
Wzrost o ponad 6% – w tym Increase more than 6% – of which			
Cement ^d (tys. t)	111,1	109,9	Cement ^d (thousand tonnes)
Masa betonowa prefabrykowana (beton gotowy do wylania) (tys. t)	113,1	109,7	Ready-mixed concrete (thousand tonnes)
Komputery ^e (tys. szt.)	109,7	109,5	Computers ^e (thousand units)
Tokarki do usuwania metalu w szt.	122,4	109,3	Lathes for removing metal (units)
Kasze i grysiki jęczmienne (t)	109,2	109,2	Barley groats (t)
Oleje napędowe ^f (tys. t)	102,6	109,2	Diesel oils ^f (thousand tonnes)

Notki patrz na str. 37.

See notes on page 37.

Tablica 6. Produkcja ważniejszych wyrobów^a – wzrosty (dok.)
 Table 6. Production of major products^a – increases (cont.)

WYROBY	2017	2018	PRODUCTS
	rok poprzedni = 100 previous year = 100		
Wzrost o ponad 6% – w tym (dok.) Increase more than 6% – of which (cont.)			
Meble drewniane w rodzaju stosowanych w kuchni (tys. szt.)	94,1	109,0	Wooden furniture for kitchen (thousand units)
Mleko i śmietana w postaci stałej (tys. t)	94,6	108,6	Milk and cream powder (thousand tonnes)
Benzyna silnikowa łącznie z lotniczą (tys. t)	100,6	108,5	Motor gasoline including aviation gasoline (thousand tonnes)
Płaszczki i podobne artykuły damskie lub dziewczęce ^g (tys. szt.)	90,8	108,0	Women's or girls' overcoats and other similar articles ^g (thousand units)
Okna z tworzyw sztucznych dla budownictwa (tys. szt.)	x	107,6	Plastic windows for building industry (thousand units)
Meble do siedzenia przekształcalne w miejsca do spania (z wyjątkiem ogrodowych lub kempingowych) (tys. szt.)	100,8	107,3	Seats convertible into beds (excluding garden seats or camping equipment) (thousand units)
Produkty uboju ^h wliczane do wydajności poubojowej trzody chlewnej (tys. t)	104,7	107,2	Slaughter products ^h included slaughter capacity pigs (thousand tonnes)
Ryby morskie mrożone (tys. t)	99,9	107,2	Frozen sea fish (thousand tonnes)
Czekolada i wyroby czekoladowe (tys. t)	99,9	107,2	Chocolate and chocolate confectionery (thousand tonnes)
Amoniak w roztworze wodnym (tys. t NH ₃)	102,2	107,0	Ammonia in aqueous solution (thousand t NH ₃)
Spoiwa gipsowe ⁱ (tys. t)	134,2	106,5	Plasters ⁱ (thousand tonnes)
Opony ^j (tys. szt.)	97,9	106,4	Tyres ^j (thousand units)
Spodnie, ogrodniczki, bryczesy i szorty damskie lub dziewczęce (tys. szt.)	75,3	106,3	Women's or girls' trousers, overalls, breeches and shorts (thousand units)
Wodomierze (tys. szt.)	111,7	106,3	Water meters (thousand units)
Dywany ^k (tys. m ²)	96,2	106,1	Carpets ^k (thousand m ²)
Wyroby izolacji termicznej z wełny mineralnej (tys. t)	113,2	106,1	Products of heat insulating mineral wools (thousand tonnes)

a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej. b Z wyłączeniem aluminium w postaci proszku i płatków. c Do przewozu 10 osób i więcej. d Cement portlandzki, glinowy, żuźlowy i podobne rodzaje cementu hydraulicznego. e Maszyny cyfrowe do automatycznego przetwarzania danych z jednostkami wejścia/wyjścia (włączając komputery osobiste, laptopy, notebooki, palmtopy itp.). f Do silników z zapłonem samoczynnym, bez komponentów paliwowych. g Włączając płaszcze przeciwdeszczowe, kurtki, peleryny, skafandry i wiatrówki. h Ubój przemysłowy; w wadze poubojowej ciepłej; obejmuje mięso, tłuszcze, podroby oraz części niejadalne (odpady). i Włączając do stosowania w budownictwie, do klejenia tkanin lub wyrównywania powierzchni papieru, do stosowania w stomatologii. j Bez opon rowerowych, motorowerowych, motocyklowych oraz bieżnikowanych. k Wiązane, tkane, igłowe oraz gdzie indziej niesklasyfikowane.

a Data concern entities employing 50 or more persons. b Excluding aluminium powders and flakes. c For transport of 10 and more persons. d Portland cement, aluminous, slag and similar hydraulic cements. e Digital automatic data processing machines with input/output units (including desktop PCs, laptops, notebooks, palmtop organizers ect.). f For diesel engines; excluding fuel components. g Including raincoats, anoraks, wind-jackets and wind-cheaters h Industrial slaughter; in post-slaughter warm weight; including meat, fats, offal and non-edible parts (waste). i Including for use in building, for use in dressing woven fabrics or surfacing paper, for use in dentistry. j Excluding bicycle, moped, motorbike and retreaded tyres. k Tufted, knotted, needlefelt and not elsewhere classified.

Produkcja 130 wyrobów i grup wyrobów ukształtowała się na poziomie niższym niż przed rokiem, w tym w przypadku 17 spadek był większy niż 20%, a w 24 – większy niż 10%.

Tablica 7. Produkcja ważniejszych wyrobów^a – spadki
Table 7. Production of major products^a – decreases

WYROBY	2017	2018	PRODUCTS
	rok poprzedni = 100 previous year = 100		
Spadek o ponad 30% – w tym Decrease more than 30% – of which			
Kostiumy i komplety, damskie lub dziewczęce (tys. szt.)	95,7	22,6	Women's or girls' suits and ensembles (thousand units)
Opony do ciągników (tys. szt.)	110,4	54,7	Tyres for tractors (thousand units)
Maszyny dla rolnictwa i leśnictwa – ciągniki rolnicze (szt.)	116,2	62,6	Machinery for agriculture and forestry – agricultural tractors (units)
Młynki, miksery, roboty kuchenne i sokowirówki typu domowego (tys. szt.)	75,3	63,3	Domestic food grinders, mixers and fruit or vegetables extrators household type (thousand units)
Spadek o ponad 20% – w tym Decrease more than 20% – of which			
Tkaniny bawełniane o masie powierzchniowej większej niż 200 g/m ² , włączając drelch (tys. m ²)	88,3	75,5	Woven fabrics of cotton of yarns weighing more than 200 g/m ² including denim (thousand m ²)
Wodorotlenek sodu stały (soda kaustyczna), w przeliczeniu na 96% NaOH (tys. t)	116,5	75,6	Sodium hydroxide (caustic soda), solid in terms of 96% NaOH (thousand tonnes)
Obuwie z wierzchami wykonanymi ze skóry ^b (tys. par)	110,0	77,1	Footwear with leather uppers ^b (thousand pairs)
Gazomierze (tys. szt.)	104,1	79,3	Gas meters (thousand units)
Wykładziny ^c (tys. m ²)	107,2	79,5	Floor coverings ^c (thousand m ²)
Spadek o ponad 10% – w tym Decrease more than 10% – of which			
Odkurzacze (typu domowego) (tys. szt.)	166,1	80,0	Vacuum cleaners (household type) (thousand units)
Chodniki ^c (tys. m ²)	96,9	83,3	Floor mats ^c (thousand m ²)
Spodnie, ogrodniczki, bryczesy i szorty męskie lub chłopięce (tys. szt.)	93,8	83,9	Men's or boys' trousers, overalls, breeches and shorts (thousand units)
Silniki elektryczne i prądnice (MW)	104,5	84,3	Electric motors and generators (MW)
Kuchnie gazowe z piekarnikiem (typu domowego) (tys. szt.)	102,4	84,4	Gas stoves with oven (household type) (thousand units)
Akumulatory do pojazdów samochodowych ^d (tys. szt.)	102,5	85,5	Accumulators for motor vehicles ^d (thousand units)
Sól kamienna ^e (tys. t)	140,8	86,7	Rock salt ^e (thousand tonnes)
Maszyny dla rolnictwa i leśnictwa – pługi (szt.)	124,6	86,8	Machinery for agriculture and forestry – ploughs (units)
Filet z ryb morskich, mrożone (tys. t)	102,5	87,7	Frozen fish fillets from sea fish (thousand tonnes)
Rajstopy i trykoty (tys. szt.)	102,2	87,7	Panty hose and tights (thousand units)

Notki patrz na str. 39.

See notes on page 39.

Tablica 7. Produkcja ważniejszych wyrobów^a – spadki (dok.)
 Table 7. Production of major products^a – decreases (cont.)

WYROBY	2017	2018	PRODUCTS
	rok poprzedni = 100 previous year = 100		
Spadek o ponad 10% – w tym (dok.) Decrease more than 10% – of which (cont.)			
Samochody osobowe ^f (tys. szt.)	92,8	87,8	Passenger cars ^f (thousand units)
Polichlorek winylu niez mieszany z innymi substancjami w formach podstawowych (tys. t)	111,2	88,2	Polyvinyl chloride not mixed with any other substances in primary forms (thousand tonnes)
Sukienki, spódnice i spódnico-spodnie damskie lub dziewczęce (tys. szt.)	85,9	88,6	Women's or girls' dresses, skirts and culottes (thousand units)
Sól warzona odpowiednia do spożycia przez ludzi (t)	99,9	88,7	Evaporated salt suitable for human consumption (t)
Szkło typu "float" i szkło powierzchniowo zagruntowane lub polerowane, w arkuszach, nieobrobione inaczej (tys. m ²)	99,9	89,3	Float glass and surface ground or polished glass, in sheets, but not otherwise worked (thousand m ²)

a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej. b Z wyłączeniem obuwia sportowego, obuwia z metalowym noskiem ochronnym oraz obuwia specjalnego różnego typu; łącznie z obuwiem ze spodem z drewna. c Wiązane, tkane, igłowe oraz gdzie indziej niesklasyfikowane d Kwasowo-olowiowe; stosowane do uruchamiania silników tłokowych. e Z wyłączeniem soli odpowiedniej do spożycia przez ludzi. f Z wyłączeniem samochodów kempingowych, pojazdów śniegowych, do golfa i podobnych.

a Data concern entities employing 50 or more persons. b Excluding sports footwear, footwear incorporating a protective metal toe-cap and miscellaneous special footwear; including footwear with wooden outer soles. c Tufted, knotted, needlefelt and not elsewhere classified. h Lead-acid; used for starting piston engines. e Excluding salt suitable for human consumption. f Excluding motor caravans, snowmobiles, golf cars and similar vehicles.

1.5. Ceny producenta w przemyśle

1.5. Producer prices in industry

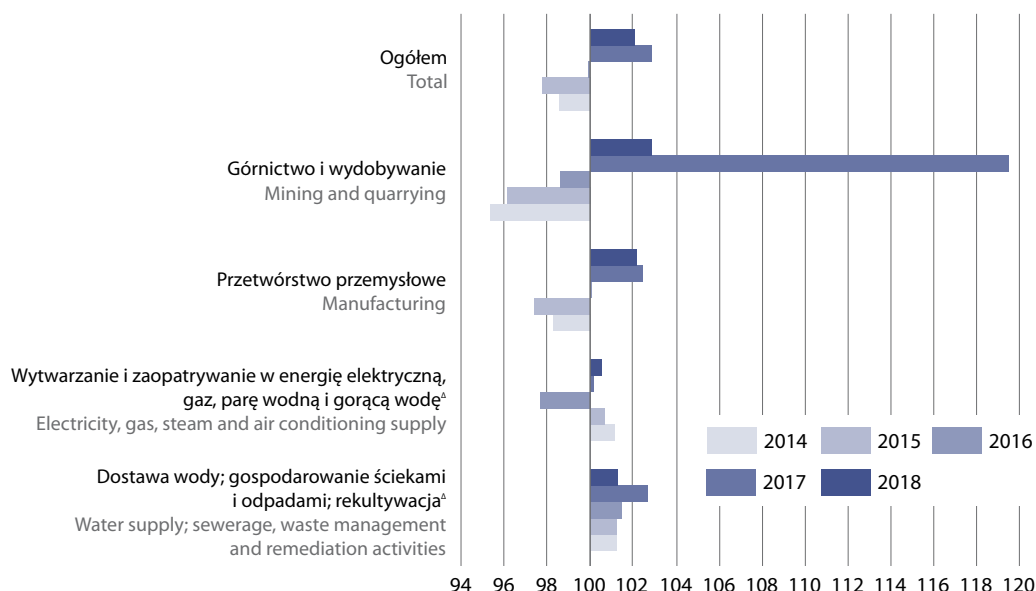
WSKAŹNIKI CEN PRODUKCJI SPRZEDANEJ PRZEMYSŁU opracowano na podstawie miesięcznego badania cen wyrobów i usług faktycznie uzyskiwanych przez dobrane w sposób celowy podmioty gospodarcze zaklasyfikowane do sekcji: „Górnictwo i wydobywanie”, „Przetwórstwo przemysłowe”, „Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych” oraz „Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją”.

Wskaźniki cen dla każdego rodzaju działalności, przy podstawie analogiczny okres roku poprzedniego = 100, obliczane są jako średnie wskaźników cen agregatów niższych szczebli ważone wartością ich sprzedaży z 2015 r., która jest aktualizowana miesięcznie o zmiany cen i zmiany struktury sprzedaży zachodzące w kolejnych miesiącach roku, którego dotyczą wskaźniki cen.

Wskaźniki cen obrazują dynamikę cen wynikającą z faktycznie wprowadzonych zmian cen, jak i zmian w strukturze asortymentowej sprzedaży i strukturze odbiorców.

Wzrost cen produkcji sprzedanej przemysłu w 2018 r. w stosunku do ubiegłego roku wyniósł 2,1% (wobec wzrostu o 2,9% w 2017 r.). Największy wzrost cen odnotowano w górnictwie i wydobywaniu – o 2,9% (wobec wzrostu o 19,5% przed rokiem), w tym w wydobywaniu węgla kamiennego i brunatnego – o 4,8% oraz w przetwórstwie przemysłowym – o 2,2% (wobec wzrostu o 2,4% przed rokiem). Mniejszy wzrost wystąpił w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 1,3% (wobec wzrostu o 2,7% przed rokiem). W wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę wzrost cen był niewielki – o 0,5% (wobec wzrostu o 0,2% przed rokiem).

Wykres 6. Wskaźniki cen produkcji sprzedanej przemysłu według sekcji PKD (rok poprzedni=100)
 Chart 6. Price indices of sold production of industry by NACE sections (previous year =100)



W zakresie przetwórstwa przemysłowego w 2018 r. obserwowano wzrost cen w 19 działach (w 2017 r. w 17 działach), największy w produkcji koksu i produktów rafinacji ropy naftowej (o 17,4%), metali (o 6,2%) oraz papieru i wyrobów z papieru (o 5,0%), mniejszy natomiast wzrost odnotowano w produkcji skór i wyrobów skórzanych (o 3,4%), wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych (o 3,3%), chemikaliów i wyrobów chemicznych (o 2,6%), odzieży (o 2,5%), wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny (o 2,1%), napojów (o 1,8%), wyrobów z metali (o 1,5%) oraz wyrobów tekstylnych (o 1,3%). Spadek cen wystąpił w 4 działach przetwórstwa przemysłowego – w produkcji pozostałego sprzętu transportowego (o 1,7%), komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych (o 1,3%), w pozostałej produkcji wyrobów (o 1,3%) oraz w naprawie, konserwacji i instalowaniu maszyn i urządzeń (o 1,2%).

Tablica 8. Wskaźniki cen produkcji sprzedanej przemysłu^a według głównych grupowań przemysłowych (rok poprzedni=100).

Table 8. Price indices of sold production of industry^a by main industrial groupings (previous year =100)

Wyszczególnienie Specification	2014	2015	2016	2017	2018
	rok poprzedni =100		previous year = 100		
Dobra zaopatrzeniowe Intermediate goods	98,2	99,5	99,8	103,0	102,3
Dobra inwestycyjne Capital goods	98,8	100,0	102,0	99,3	100,0
Dobra konsumpcyjne trwałe Durable consumer goods	99,0	101,0	100,1	99,6	100,7
Dobra konsumpcyjne nietrwałe Non-durable consumer goods	99,3	97,9	101,0	102,7	100,1
Dobra związane z energią Energy	97,6	91,8	96,9	108,9	107,9

^a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 10 osób i więcej.
^a Data concern entities with 10 or more persons employed.

W 2018 r., w porównaniu z poprzednim rokiem, największy wzrost wskaźnika cen produkcji sprzedanej przemysłu odnotowano w dobrach związanych z energią – o 7,9%, mniejszy natomiast w dobrach zaopatrzeniowych – o 2,3%. Nieznaczny wzrost cen wystąpił w dobrach konsumpcyjnych trwałych – o 0,7% oraz w dobrach konsumpcyjnych nietrwałych – o 0,1%. Wskaźnik cen produkcji sprzedanej przemysłu w dobrach inwestycyjnych pozostał na poziomie sprzed roku.

1.6. Nowe zamówienia w przemyśle

1.6. New orders in industry

WSKAŹNIK NOWE ZAMÓWIENIA W PRZEMYŚLE służy ocenie przyszłej produkcji i pokazuje rozwój popytu na wyroby i usługi przemysłowe w wybranych działach sekcji „Przetwórstwo przemysłowe” tj. działy 13, 14, 17, 20, 21, 24 – 30 według PKD 2007. Zamówienia w przemyśle określane są jako wartość kontraktów (bez podatku od towarów i usług – VAT) wiążących producenta i stronę trzecią w zakresie dostarczania wyrobów i usług.

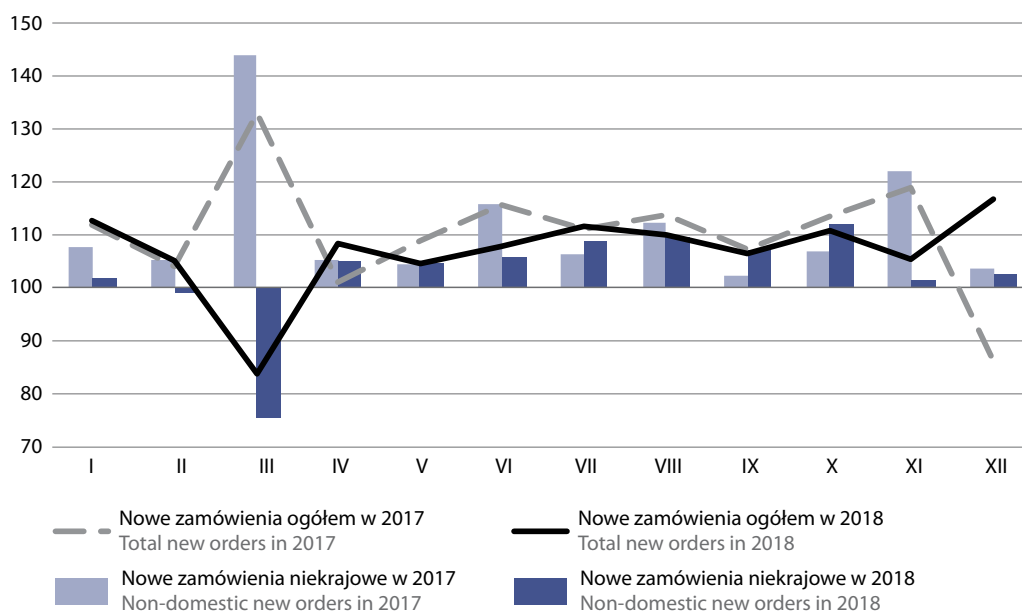
NOWE ZAMÓWIENIA NIEKRAJOWE stanowią część nowych zamówień w przemyśle i określane są jako wartość kontraktów (bez podatku od towarów i usług - VAT) wiążących producenta i stronę trzecią będącą odbiorcą mającym swoją siedzibę za granicą lub firmą krajową – eksporterem, które eksportują/ wywożą za granicę zamówione produkty.

W poszczególnych miesiącach 2018 r. obserwowano wzrosty nowych zamówień w przemyśle, z wyjątkiem marca kiedy to odnotowano spadek o 16,2% (wobec wysokiego wzrostu o 33,0% w marcu 2017 r.). Wpływ na to miał duży spadek nowych zamówień niekrajowych w marcu 2018 r. o 24,3% (wobec dużego wzrostu o 43,9% w marcu 2017 r.). Niewielki spadek nowych zamówień niekrajowych wystąpił w lutym 2018 r. – 0,9%, wobec wzrostu o 5,2% w lutym 2017 r.

Największy wzrost nowych zamówień niekrajowych w skali roku odnotowano w październiku 2018 r. – o 11,9% (przed rokiem wzrost o 6,9%), natomiast mniejszy wzrost obserwowano w sierpniu – o 9,6%, w lipcu – o 8,8% oraz we wrześniu – o 7,1%. Spośród 12 badanych działów, tylko dwa – produkcja papieru i wyrobów z papieru oraz urządzeń elektrycznych – odnotowały we wszystkich miesiącach 2018 r. wzrosty nowych zamówień ogółem i niekrajowych w porównaniu z 2017 r.

W 2018 r. udział nowych zamówień niekrajowych w nowych zamówieniach ogółem wynosił średnio 61,2% (wobec 63,8% przed rokiem), natomiast udział nowych zamówień do strefy euro w nowych zamówieniach niekrajowych wyniósł średnio 71,0% (wobec 70,4% przed rokiem).

Wykres 7. Nowe zamówienia w przemyśle (ceny bieżące; analogiczny miesiąc roku poprzedniego = 100)
 Chart 7. Total new orders in industry (current prices; corresponding months of previous year = 100)



Tablica 9. Nowe zamówienia ogółem i niekrajowe w przemyśle¹ według działów PKD w 2018 r. (ceny bieżące)

Table 9. Total and non-domestic new orders in industry¹ by NACE divisions in 2018 (current prices)

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION	miesiące months												
	I	II	III	IV	V	VI	VII	VIII	IX	X	XI	XII	
	miesiąc analogiczny=100 corresponding month = 100												
a – ogółem total	a	112,6	105,2	83,8	108,4	104,6	107,9	111,5	109,9	106,5	110,9	105,4	116,6
	b	101,8	99,1	75,7	104,9	104,8	105,8	108,8	109,6	107,1	111,9	101,4	102,5
b – w tym niekrajowe of which non-domestic new orders	a	101,8	99,1	75,7	104,9	104,8	105,8	108,8	109,6	107,1	111,9	101,4	102,5
	b	101,8	99,1	75,7	104,9	104,8	105,8	108,8	109,6	107,1	111,9	101,4	102,5
Ogółem – wybrane działy „Przetwórstwa przemysłowego” Total – selected divisions of „Manufacturing”	a	112,6	105,2	83,8	108,4	104,6	107,9	111,5	109,9	106,5	110,9	105,4	116,6
	b	101,8	99,1	75,7	104,9	104,8	105,8	108,8	109,6	107,1	111,9	101,4	102,5
Produkcja wyrobów tekstylnych Manufacture of textiles	a	229,9	86,0	102,0	90,2	93,2	271,4	108,7	123,9	108,2	135,5	118,1	110,9
	b	260,5	92,8	102,5	95,1	137,1	347,4	92,3	117,7	100,7	143,0	123,9	104,6
Produkcja odzieży Manufacture of wearing apparel	a	76,4	42,3	89,3	157,2	123,3	102,9	286,2	139,9	116,8	40,3	75,4	132,0
	b	70,1	31,8	83,7	150,8	136,6	101,7	328,0	150,6	118,0	30,9	62,1	126,4
Produkcja papieru i wyrobów z papieru Manufacture of paper and paper products	a	112,2	111,8	107,4	113,3	108,9	114,1	110,5	109,7	112,8	113,7	114,3	113,2
	b	106,8	115,6	111,0	118,1	122,1	124,7	115,6	114,2	110,9	110,9	119,2	115,5
Produkcja chemikaliów i wyrobów chemicznych Manufacture of chemicals and chemical products	a	100,5	103,6	95,7	106,0	103,2	104,6	104,3	105,4	104,3	112,9	110,5	119,3
	b	97,7	109,6	110,9	101,5	102,8	83,9	98,4	98,0	94,6	98,7	97,5	95,4

¹ Dane dotyczą podmiotów, których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej oraz 10% reprezentacji podmiotów o liczbie pracujących od 10 do 49 osób.

¹ Data concern entities with 50 or more persons employed and a 10% representation of entities with the number of employees within the range 10 to 49.

Tablica 9. Nowe zamówienia ogółem i niekrajowe w przemyśle¹ według działów PKD w 2018 r. (ceny bieżące) (dok.)Table 9. Total and non-domestic new orders in industry¹ by NACE divisions in 2018 (current prices) (cont.)

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION	miesiące months											
	I	II	III	IV	V	VI	VII	VIII	IX	X	XI	XII
	miesiąc analogiczny=100 corresponding month = 100											
a – ogółem total												
b – w tym niekrajowe of which non-domestic new orders												
Produkcja wyrobów farmaceutycznych Manufacture of pharmaceutical products ^Δ	a 64,1	90,6	78,4	43,8	81,6	82,6	97,9	125,3	88,7	70,3	32,9	41,4
	b 32,8	61,7	57,3	22,7	54,0	57,4	74,6	142,9	60,7	35,9	14,4	22,3
Produkcja metali Manufacture of basic metals	a 117,5	113,8	109,6	122,4	98,6	123,4	114,6	118,2	100,1	105,3	102,9	106,6
	b 101,5	100,3	105,3	120,9	100,2	124,1	107,7	122,3	86,9	106,1	96,4	96,5
Produkcja wyrobów z metali Manufacture of metal products ^Δ	a 130,0	135,1	117,2	126,5	132,4	119,7	143,4	115,7	110,8	108,8	132,3	229,0
	b 119,5	121,7	117,7	125,2	115,1	123,5	132,5	104,3	112,2	98,1	115,4	113,7
Produkcja komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych Manufacture of computer, electronic and optical products	a 88,9	86,4	87,4	98,7	84,8	107,9	98,5	98,3	111,5	110,7	94,9	103,9
	b 87,5	86,2	89,2	107,3	86,5	104,8	96,0	96,6	113,1	108,3	92,4	106,3
Produkcja urządzeń elektrycznych Manufacture of electrical equipment	a 126,8	109,8	108,4	116,8	101,4	108,0	116,9	112,5	104,5	113,0	108,1	108,2
	b 115,6	111,9	110,0	119,6	105,0	117,6	128,3	114,9	117,5	132,6	120,8	121,6
Produkcja maszyn i urządzeń Manufacture of machinery and equipment n.e.c.	a 116,8	135,3	107,0	120,4	126,4	71,0	118,5	113,9	115,2	124,7	119,3	99,2
	b 122,5	141,9	113,7	112,3	124,6	66,7	123,3	117,2	127,0	129,8	110,0	96,7
Produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep Manufacture of motor vehicles, trailers and semi-trailers	a 89,0	88,0	89,8	106,6	95,6	102,9	92,7	92,6	98,6	112,3	96,5	107,6
	b 84,4	84,0	90,2	108,8	97,4	105,6	94,9	93,0	100,7	118,3	99,6	112,6
Produkcja pozostałego sprzętu transportowego Manufacture of other transport equipment	a 233,3	134,1	18,6	87,6	132,2	143,7	135,2	148,5	200,7	161,6	161,5	176,5
	b 139,3	121,8	14,0	66,4	147,9	153,3	144,1	158,7	259,1	180,1	167,5	184,1

¹ Dane dotyczą podmiotów, których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej oraz 10% reprezentacji podmiotów o liczbie pracujących od 10 do 49 osób.

¹ Data concern entities with 50 or more persons employed and a 10% representation of entities with the number of employees within the range 10 to 49.

Rozdział 2

Chapter 2

Zatrudnienie i wynagrodzenia w przemyśle

Employment, wages and salaries in industry

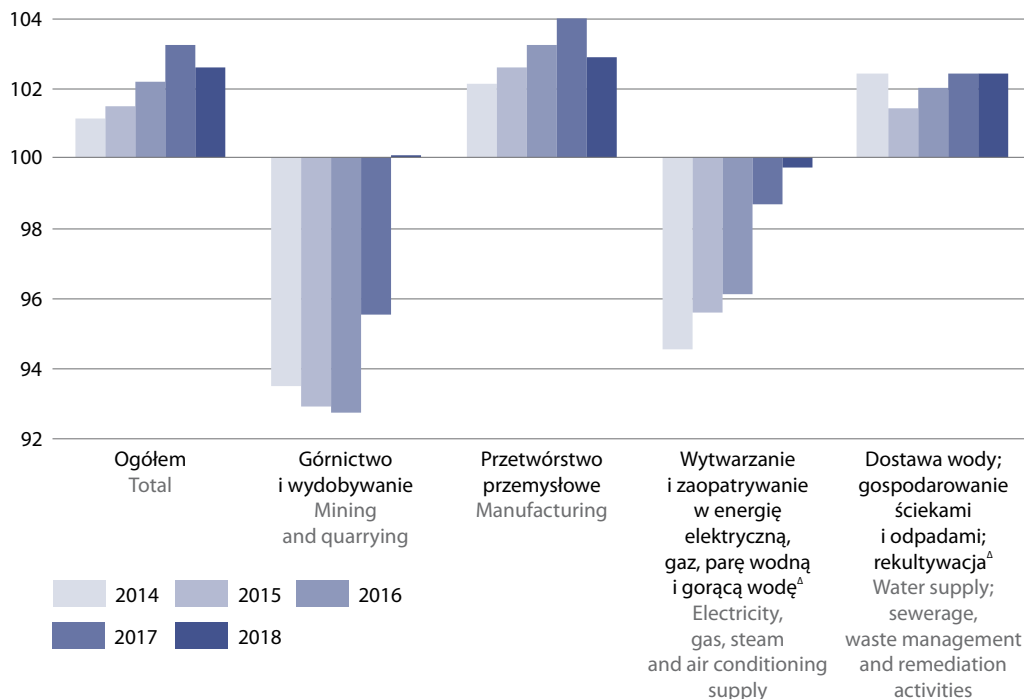
2.1. Zatrudnienie w przemyśle

2.1. Employment in industry

PRZECIĘTNE ZATRUDNIENIE oblicza się jako sumę przeciętnego zatrudnienia w poszczególnych miesiącach podzieloną przez liczbę miesięcy w badanym okresie (bez względu na to, czy jednostka funkcjonowała przez cały badany okres), po wcześniejszym przeliczeniu osób niepełnozatrudnionych na pełne etaty. Przeliczenia osób niepełnozatrudnionych na pełne etaty dokonuje się według godzin pracy ustalonych w umowie o pracę, w stosunku do obowiązującej normy.

Przeciętne zatrudnienie w przemyśle w 2018 r. (w przedsiębiorstwach o liczbie pracujących 10 osób i więcej) wyniosło 2 719,0 tys. osób. Na wzrost zatrudnienia o 2,6% w 2018 r., w porównaniu z 2017 r., wpłynęło głównie zwiększenie przeciętnego zatrudnienia w przetwórstwie przemysłowym – o 2,9% oraz w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 2,4%. W górnictwie i wydobywaniu zatrudnienie nie uległo istotnej zmianie (wzrost o 0,1%). Spadek zatrudnienia odnotowano w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 0,3% (wobec spadku przed rokiem o 1,3%).

Wykres 8. Dynamika przeciętnego zatrudnienia w przemyśle według sekcji PKD (rok poprzedni=100)
Chart 8. Indices of average paid employment in industry by NACE sections (previous year =100)



Największy wzrost przeciętnego zatrudnienia w 2018 r. wystąpił w produkcji wyrobów tytoniowych – o 13,3% (przed rokiem wzrost o 10,1%), w pozostałej produkcji wyrobów – o 8,3% (przed rokiem wzrost o 4,5%), w produkcji pozostałego sprzętu transportowego – o 8,2% (w 2017 r. wzrost o 1,8%), papieru i wyrobów z papieru – o 7,7% (w 2017 r. wzrost o 5,4%), urządzeń elektrycznych – o 7,3% (przed rokiem wzrost o 4,3%), wyrobów farmaceutycznych – o 6,7% (przed rokiem spadek o 2,5%), maszyn i urządzeń – o 5,5% (w 2017 r. wzrost o 1,9%).

Spadek przeciętnego zatrudnienia zaobserwowano w produkcji odzieży – o 2,8%, % (przed rokiem spadek o 0,7%), skór i wyrobów skórzanych – o 2,3% (przed rokiem wzrost o 9,1%), w naprawie, konserwacji i instalowaniu maszyn i urządzeń – o 1,3% (przed rokiem wzrost o 3,5%), w produkcji napojów – o 0,5% (w 2017 r. spadek o 0,2%), w wydobywaniu węgla kamiennego i brunatnego – o 0,4% (w 2017 r. spadek o 6,7%).

Tablica 10. Przeciętne zatrudnienie w przemyśle^a według sekcji i wybranych działów PKD
Table 10. Average paid employment in industry^a by NACE sections and selected divisions

SEKCJE I DZIAŁY SECTIONS AND DIVISIONS	2017	2018	2017	2018	2017	2018
	w tys. in thousand		rok poprzedni=100 previous year = 100		w odsetkach in percent	
Ogółem Total	2 649,9	2 719,0	103,2	102,6	100,0	100,0
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	129,2	129,3	95,5	100,1	4,9	4,8
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	2 281,4	2 347,9	104,0	102,9	86,1	86,4
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę ^Δ Electricity, gas, steam and air conditioning supply	116,1	115,7	98,7	99,7	4,4	4,3
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja ^Δ Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	123,2	126,1	102,4	102,4	4,6	4,6
Z przemysłu ogółem – wybrane działy: From total industry – selected divisions:						
Wydobywanie węgla kamiennego i węgla brunatnego (lignitu) Mining of coal and lignite	79,0	78,6	93,3	99,6	3,0	2,9
Produkcja artykułów spożywczych Manufacture of food products	381,0	381,2	102,6	100,1	14,4	14,0
Produkcja napojów Manufacture of beverages	21,7	21,6	99,8	99,5	0,8	0,8
Produkcja wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny ^Δ Manufacture of products of wood, cork, straw and wicker ^Δ	94,8	98,2	103,5	103,6	3,6	3,6
Produkcja papieru i wyrobów z papieru Manufacture of paper and paper products	54,8	59,0	105,4	107,7	2,1	2,2
Produkcja koksu i produktów rafinacji ropy naftowej ^Δ Manufacture of coke and refined petroleum products	13,2	13,5	102,0	102,0	0,5	0,5

^a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 10 osób i więcej.

^a Data concern entities with 10 or more persons employed.

Tablica 10. Przeciętne zatrudnienie w przemyśle^a według sekcji i wybranych działów PKD (dok.)
 Table 10. Average paid employment in industry^a by NACE sections and selected divisions (cont.)

SEKCJE I DZIAŁY SECTIONS AND DIVISIONS	2017	2018	2017	2018	2017	2018
	w tys. in thousand		rok poprzedni=100 previous year = 100		w odsetkach in percent	
Produkcja chemikaliów i wyrobów chemicznych Manufacture of chemicals and chemical products	74,0	76,4	100,3	103,2	2,8	2,8
Produkcja wyrobów farmaceutycznych ^Δ Manufacture of pharmaceutical products ^Δ	22,1	23,6	97,5	106,7	0,8	0,9
Produkcja wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych Manufacture of rubber and plastic products	193,3	200,8	106,3	103,9	7,3	7,4
Produkcja wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych Manufacture of other non-metallic mineral products	116,6	120,5	104,0	103,3	4,4	4,4
Produkcja metali Manufacture of basic metals	62,9	64,8	101,3	102,9	2,4	2,4
Produkcja wyrobów z metali ^Δ Manufacture of metal products ^Δ	269,9	278,5	105,3	103,2	10,2	10,2
Produkcja komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych Manufacture of computer, electronic and optical products	56,3	56,9	107,1	101,1	2,1	2,1
Produkcja urządzeń elektrycznych Manufacture of electrical equipment	104,0	111,6	104,3	107,3	3,9	4,1
Produkcja maszyn i urządzeń ^Δ Manufacture of machinery and equipment n.e.c.	118,2	124,7	101,9	105,5	4,5	4,6
Produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep ^Δ Manufacture of motor vehicles, trailers and semi-trailers	194,9	202,7	108,2	104,0	7,4	7,5
Produkcja pozostałego sprzętu transportowego Manufacture of other transport equipment	42,2	45,6	101,8	108,2	1,6	1,7
Produkcja mebli Manufacture of furniture	156,9	161,4	105,0	102,9	5,9	5,9

^a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 10 osób i więcej.

^a Data concern entities with 10 or more persons employed.

Spośród 105 grup przemysłu według PKD, w 69 zaobserwowano wzrost przeciętnego zatrudnienia w 2018 r., w tym w 2 grupach powyżej 30%, w 4 – powyżej 20% i w 5 – powyżej 10%. W 3 grupach poziom przeciętnego zatrudnienia w 2018 r. pozostał na tym samym poziomie co przed rokiem.

Tablica 11. Dynamika przeciętnego zatrudnienia^a w przemyśle według wybranych grup PKD (rok poprzedni=100) – wzrostyTable 11. Indices of average paid employment in industry^a by selected NACE groups (previous year =100) – increases

GRUPY PKD NACE GROUPS	2017	2018
	rok poprzedni=100 previous year=100	
Wzrost o ponad 20% – w tym Increase more than 20% – of which		
Cięcie, formowanie i wykańczanie kamienia Cutting, shaping and finishing of stone	125,0	139,1
Produkcja baterii i akumulatorów Manufacture of batteries and accumulators	109,0	127,8
Produkcja wyrobów ściernych i pozostałych wyrobów z mineralnych surowców niemetalicznych ^a Manufacture of abrasive products and non-metallic mineral products n.e.c.	93,2	121,1
Wzrost o ponad 10% – w tym Increase more than 10% – of which		
Produkcja urządzeń, instrumentów oraz wyrobów medycznych, włączając dentystyczne Manufacture of medical and dental instruments and supplies	106,7	112,6
Produkcja statków powietrznych i kosmicznych ^a Manufacture of air and spacecraft	102,8	112,0
Produkcja pozostałego sprzętu elektrycznego Manufacture of other electrical equipment	105,9	111,5
Produkcja elektrycznych silników, prądnic, transformatorów, aparatury rozdzielczej i sterowniczej energii elektrycznej Manufacture of electric motors, generators, transformers and electricity distribution and control apparatus	103,7	111,0
Produkcja maszyn ogólnego przeznaczenia Manufacture of general-purpose machinery	105,9	111,0
Wzrost poniżej 10% – w tym Increase less than 10% – of which		
Produkcja wyrobów z papieru i tektury Manufacture of articles of paper and paperboard	105,9	109,2
Produkcja lokomotyw kolejowych oraz taboru szynowego Manufacture of railway locomotives and rolling stock	97,7	109,2
Produkcja pestycydów i pozostałych środków agrochemicznych Manufacture of pesticides and other agrochemical products	125,2	108,9
Produkcja nadwozi do pojazdów silnikowych; produkcja przyczep i naczep Manufacture of bodies (coachwork) for motor vehicles; manufacture of trailers and semi-trailers	112,7	108,0
Produkcja pozostałych wyrobów chemicznych Manufacture of other chemical products	73,5	106,5
Produkcja sprzętu (tele)komunikacyjnego Manufacture of communication equipment	128,3	105,3
Produkcja sprzętu gospodarstwa domowego Manufacture of domestic appliances	102,5	104,8
Produkcja elektrycznego sprzętu oświetleniowego Manufacture of electric lighting equipment	107,5	104,4
Produkcja wyrobów z tworzyw sztucznych Manufacture of plastic products	107,8	104,2

a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.

a Data concern entities with 50 or more persons employed.

Tablica 11. Dynamika przeciętnego zatrudnienia w przemyśle^a według wybranych grup PKD (rok poprzedni=100) – wzrosty (dok.)

Table 11. Indices of average paid employment in industry^a by selected NACE groups (previous year =100) – increases (cont.)

GRUPY PKD NACE GROUPS	2017	2018
	rok poprzedni=100 previous year=100	
Wzrost poniżej 10% – w tym (dok.) Increase less than 10% – of which (cont.)		
Produkcja maszyn i narzędzi mechanicznych Manufacture of metal forming machinery and machine-tools	95,2	103,6
Produkcja metalowych elementów konstrukcyjnych Manufacture of structural metal products	102,4	103,4
Reprodukcja zapisanych nośników informacji Reproduction of recorded media	95,4	103,0
Produkcja metali szlachetnych i innych metali nieżelaznych Manufacture of basic precious and other non-ferrous metals	98,9	103,0
Produkcja masy włóknistej, papieru i tektury Manufacture of pulp, paper and paperboard	106,5	102,9

a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.
a Data concern entities with 50 or more persons employed.

Niższy poziom przeciętnego zatrudnienia w 2018 r., w porównaniu z poprzednim rokiem, wystąpił w 33 grupach, w 3 z nich spadek był większy niż 10%.

Tablica 12. Dynamika przeciętnego zatrudnienia w przemyśle^a według wybranych grup PKD (rok poprzedni=100) – spadkiTable 12. Indices of average paid employment in industry^a by selected NACE groups (previous year =100) – decreases

GRUPY PKD NACE GROUPS	2017	2018
	rok poprzedni=100 previous year=100	
Spadek o ponad 10% Decrease more than 10%		
Produkcja podstawowych substancji farmaceutycznych Manufacture of basic pharmaceutical products	46,2	76,0
Produkcja elektronicznego sprzętu powszechnego użytku Manufacture of consumer electronics	88,6	79,8
Produkcja olejów i tłuszczów pochodzenia roślinnego i zwierzęcego Manufacture of vegetable and animal oils and fats	95,5	81,8
Spadek mniejszy niż 10% Decrease less than 10%		
Produkcja odzieży, z wyłączeniem wyrobów futrzarskich Manufacture of wearing apparel, except fur apparel	99,3	94,7
Instalowanie maszyn przemysłowych, sprzętu i wyposażenia Installation of industrial machinery and equipment	102,7	95,2
Produkcja farb i lakierów ^a Manufacture of paints, varnishes and similar coatings, printing ink and mastics	107,6	95,4
Produkcja wytwornic pary, z wyłączeniem kotłów c.o. ^a Manufacture of steam generators, except central heating hot water boilers	94,2	96,0
Naprawa i konserwacja metalowych wyrobów gotowych, maszyn i urządzeń Repair of fabricated metal products, machinery and equipment	103,0	96,3
Przetwarzanie i konserwowanie mięsa oraz produkcja wyrobów z mięsa Processing and preserving of meat and production of meat products	102,4	96,6
Produkcja wyrobów nożowniczych i narzędzi ^a Manufacture of cutlery, tools and general hardware	103,0	96,6
Produkcja komputerów i urządzeń peryferyjnych Manufacture of computers and peripheral equipment	129,2	97,4
Produkcja elektronicznych elementów i obwodów drukowanych Manufacture of electronic components and boards	93,9	97,7
Produkcja tkanin Weaving of textiles	81,3	97,8
Produkcja szkła i wyrobów ze szkła Manufacture of glass and glass products	105,3	98,1
Produkcja pozostałych wyrobów tekstylnych Manufacture of other textiles	104,6	98,3
Przygotowanie i przędzenie włókien tekstylnych Preparation and spinning of textile fibres	91,9	98,7
Produkcja pojazdów samochodowych ^a Manufacture of motor vehicles	100,1	98,9
Odzysk surowców Materials recovery	102,5	99,0
Przetwarzanie i konserwowanie ryb, skorupiaków i mięczaków Processing and preserving of fish, crustaceans and molluscs	106,5	99,6
Wytwarzanie produktów przemiału zbóż, skrobi i wyrobów skrobiowych Manufacture of grain mill products, starches and starch products	106,0	99,8
Kucie, prasowanie, wyłaczanie i walcowanie metali; metalurgia proszków Forging, pressing, stamping and roll-forming of metal; powder metallurgy	114,5	99,8
Wytwarzanie, przesyłanie, dystrybucja i handel energią elektryczną Electric power generation, transmission and distribution	98,2	99,8

a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.

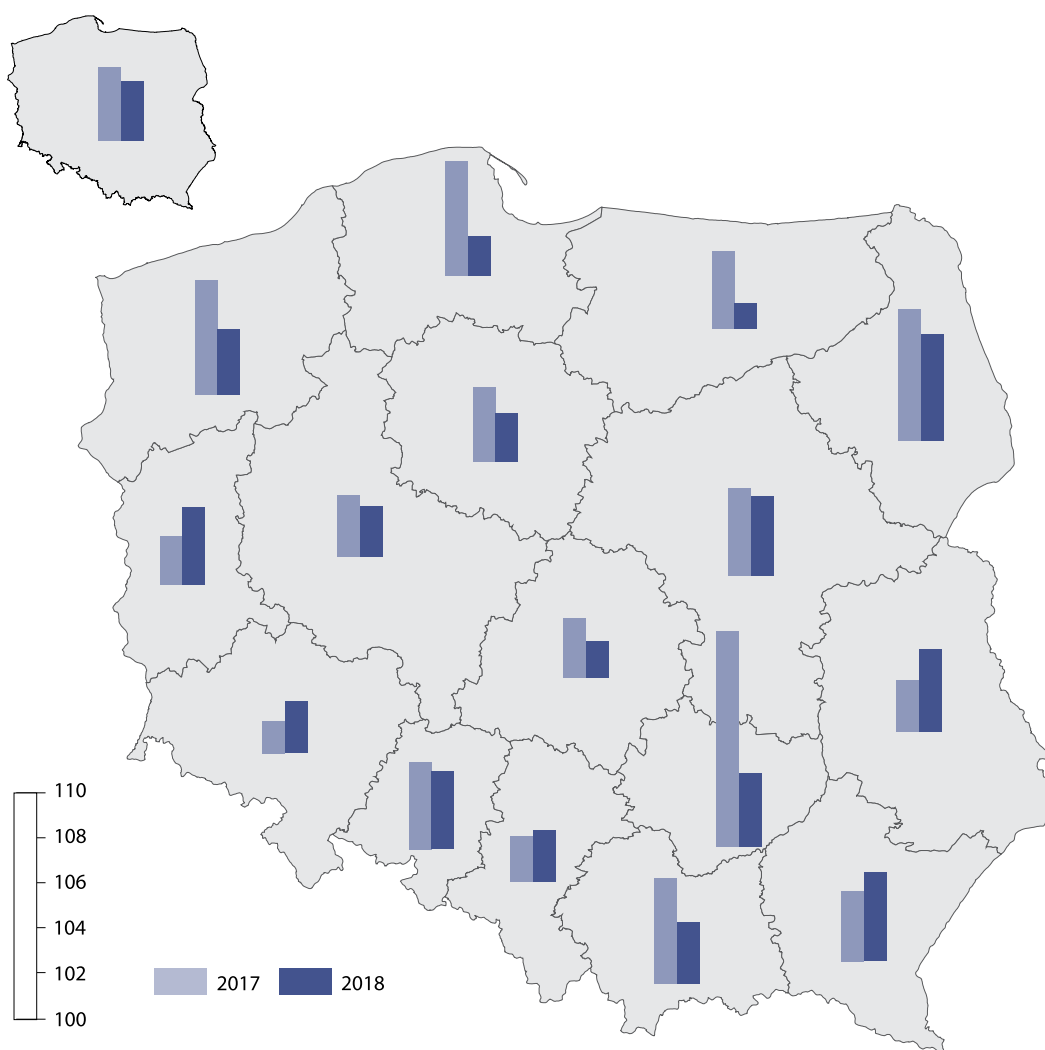
a Data concern entities with 50 or more persons employed.

W 2018 r. wystąpił wzrost przeciętnego zatrudnienia we wszystkich województwach, a w 9 z nich, podobnie jak w 2017 r., wzrost był większy niż średni wzrost w kraju. Województwa te charakteryzowały się również wyższym wzrostem produkcji sprzedanej w porównaniu ze średnim wzrostem krajowym.

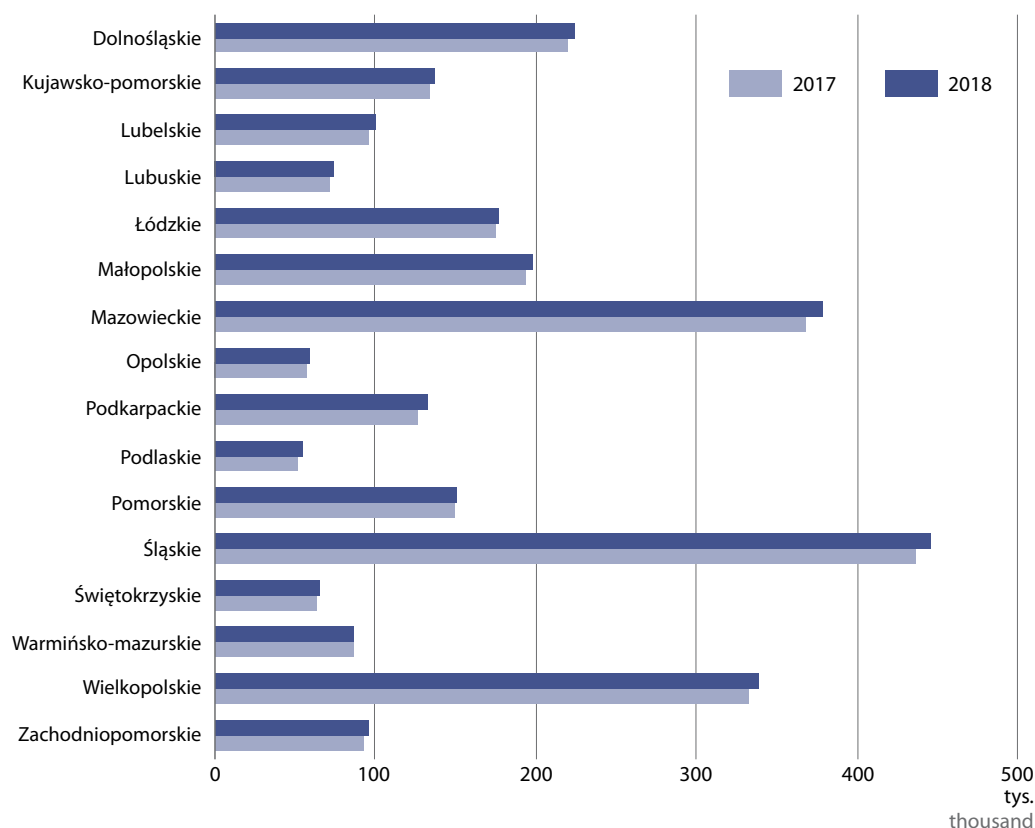
Największy wzrost zatrudnienia wystąpił w województwach: podlaskim – o 4,7% (udział 2,0%), podkarpackim – o 3,9% (udział 4,9%), lubelskim – o 3,6% (udział 3,7%) oraz mazowieckim – o 3,5% (udział 13,9%). Znacznie mniejszy wzrost zaobserwowano w województwach: warmińsko-mazurskim – o 1,1% (udział 3,2%), łódzkim – o 1,6% (udział 6,5%) oraz pomorskim – o 1,7% (udział 5,6%). W województwie śląskim, mającym największy udział zatrudnionych w ogólnym zatrudnionych w przemyśle w Polsce (udział 16,4%), notowano wzrost o 2,3%

Mapa 2. Dynamika przeciętnego zatrudnienia w przemyśle według województw w 2017 i 2018 r. (rok poprzedni=100)

Map 2. Indices of average paid employment in industry by voivodships in 2017 and 2018 (previous year =100)



Wykres 9. Przeciętne zatrudnienie w przemyśle według województw w 2017 i 2018 r.
 Chart 9. Average paid employment in industry by voivodships in 2017 and 2018



2.2. Wynagrodzenia w przemyśle

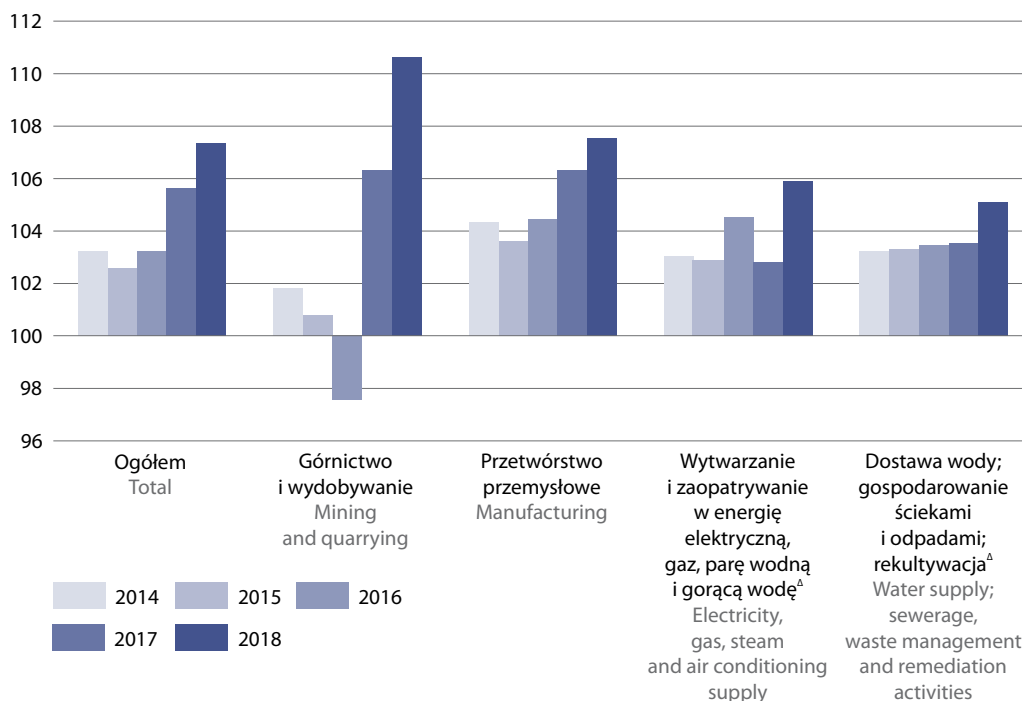
2.2. Wages and salaries in industry

PRZECIĘTNE WYNAGRODZENIE BRUTTO nominalne przypadające na 1 zatrudnionego obliczono przyjmując: wynagrodzenia osobowe (bez wynagrodzeń osób wykonujących pracę nakładczą oraz uczniów, a także osób zatrudnionych za granicą), wypłaty z tytułu udziału w zysku lub w nadwyżce bilansowej w spółdzielniach, dodatkowe wynagrodzenia roczne dla pracowników jednostek sfery budżetowej oraz honoraria wypłacane niektórym grupom pracowników za prace wynikające z umowy o pracę. Dane o przeciętnych wynagrodzeniach miesięcznych prezentuje się w ujęciu brutto

Przeciętne miesięczne wynagrodzenie brutto w przemyśle w 2018 r. (w przedsiębiorstwach o liczbie pracujących 10 osób i więcej) wyniosło 4 904,44 zł. W stosunku do 2017 r. płace wzrosły o 7,3%. Był to kolejny rok wzrostu wynagrodzeń. Najwyższy wzrost wynagrodzeń odnotowano w górnictwie i wydobywaniu – o 10,6%, w przetwórstwie przemysłowym – o 7,5%, mniejszy natomiast w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 5,9% oraz w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 5,1%.

Wykres 10. Dynamika przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto w przemyśle według sekcji PKD (rok poprzedni =100)

Chart 10. Indices of average monthly gross wages and salaries in industry by NACE sections (previous year =100)



W 2018 r. we wszystkich działach przemysłu nastąpił wzrost wynagrodzeń, przy czym najwyższy w wydobywaniu węgla kamiennego i brunatnego – o 12,5%, w produkcji wyrobów farmaceutycznych – o 10,3%, artykułów spożywczych – o 9,9%, wyrobów tekstylnych – o 8,9%, wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny – o 8,0%, w pozostałej produkcji wyrobów – o 7,9%, w produkcji urządzeń elektrycznych – o 7,7%, pozostałego sprzętu transportowego – o 7,7%. Najmniejszy wzrost przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto odnotowano w produkcji wyrobów tytoniowych – o 1,6%.

Najwyższy poziom przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia, podobnie jak w roku ubiegłym, osiągnęły przedsiębiorstwa z działów: produkcja koksu i produktów rafinacji ropy naftowej (8 438,43 zł), wydobywanie węgla kamiennego i węgla brunatnego (8 321,22 zł), wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (7 466,28 zł), produkcja wyrobów farmaceutycznych (6 771,70 zł), produkcja wyrobów tytoniowych (6 575,77 zł), produkcja napojów (6 393,35 zł), produkcja pozostałego sprzętu transportowego (5 601,67 zł), naprawa, konserwacja i instalowanie maszyn i urządzeń (5 589,96 zł).

Wyższy poziom wynagrodzeń od przeciętnego wynagrodzenia dla przemysłu ogółem odnotowano m.in. w produkcji koksu i produktów rafinacji ropy naftowej – o 72,1%, w wydobywaniu węgla kamiennego i brunatnego – o 69,7%, w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 52,2%, w produkcji wyrobów farmaceutycznych – o 38,1%, wyrobów tytoniowych – o 34,1%, napojów – o 30,4%. Natomiast dużo niższy poziom wynagrodzenia w relacji do przeciętnego wynagrodzenia w przemyśle ogółem zaobserwowano w produkcji odzieży – o 43,2%, skór i wyrobów skórzanych – o 38,9%, wyrobów tekstylnych – o 28,3%, wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny – o 25,0%, mebli – o 24,4% oraz artykułów spożywczych – o 16,0%.

Tablica 13. Przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto w przemyśle^a według sekcji i wybranych działów PKDTable 13. Average monthly gross wages and salaries in industry^a by NACE sections and selected divisions

SEKCJE I DZIAŁY SECTIONS AND DIVISIONS	2017	2018	2017	2018	2017	2018
	w zł in PLN		rok poprzedni=100 previous year = 100		ogółem=100 total=100	
Ogółem Total	4 569,41	4904,44	105,6	107,3	100,0	100,0
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	7 179,86	7937,90	106,3	110,6	157,1	161,9
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	4 311,75	4633,76	106,3	107,5	94,4	94,5
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę ^a Electricity, gas, steam and air conditioning supply	7 051,00	7466,28	102,8	105,9	154,3	152,2
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja ^a Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	4 263,98	4482,45	103,5	105,1	93,3	91,4
Z przemysłu ogółem – wybrane działy: From total industry – selected divisions:						
Wydobywanie węgla kamiennego i węgla brunatnego (lignitu) Mining of coal and lignite	7 398,29	8321,22	107,1	112,5	161,9	169,7
Produkcja artykułów spożywczych Manufacture of food products	3 751,17	4121,96	107,3	109,9	82,1	84,0
Produkcja napojów Manufacture of beverages	6 047,55	6393,35	102,6	105,7	132,3	130,4
Produkcja wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny ^a Manufacture of products of wood, cork, straw and wicker ^a	3 408,03	3680,59	105,7	108,0	74,6	75,0
Produkcja papieru i wyrobów z papieru Manufacture of paper and paper products	4 755,34	5015,50	105,2	105,5	104,1	102,3
Produkcja koksu i produktów rafinacji ropy naftowej ^a Manufacture of coke and refined petroleum products	8 048,55	8438,43	103,0	104,8	176,1	172,1
Produkcja chemikaliów i wyrobów chemicznych Manufacture of chemicals and chemical products	5 223,42	5496,81	104,3	105,2	114,3	112,1
Produkcja wyrobów farmaceutycznych ^a Manufacture of pharmaceutical products ^a	6 141,29	6771,70	101,5	110,3	134,4	138,1
Produkcja wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych Manufacture of rubber and plastic products	4 232,62	4539,20	106,7	107,2	92,6	92,6
Produkcja wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych Manufacture of other non-metallic mineral products	4 635,03	4978,77	106,6	107,4	101,4	101,5

a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 10 osób i więcej.

a Data concern entities with or more persons employed.

Tablica 13. Przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto w przemyśle^a według sekcji i wybranych działów PKD (dok.)Table 13. Average monthly gross wages and salaries in industry^a by NACE sections and selected divisions (cont.)

SEKCJE I DZIAŁY SECTIONS AND DIVISIONS	2017	2018	2017	2018	2017	2018
	w zł in PLN		rok poprzedni=100 previous year = 100		ogółem=100 total=100	
Produkcja metali Manufacture of basic metals	4 967,38	5 319,88	106,4	107,1	108,7	108,5
Produkcja wyrobów z metali ^Δ Manufacture of metal products ^Δ	4 197,07	4 462,32	106,7	106,3	91,9	91,0
Produkcja komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych Manufacture of computer, electronic and optical products	4 778,40	5 097,64	108,1	106,7	104,6	103,9
Produkcja urządzeń elektrycznych Manufacture of electrical equipment	4 661,15	5 018,14	106,3	107,7	102,0	102,3
Produkcja maszyn i urządzeń ^Δ Manufacture of machinery and equipment n.e.c.	4 799,55	5 110,24	106,9	106,5	105,0	104,2
Produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep ^Δ Manufacture of motor vehicles, trailers and semi-trailers	5 002,35	5 309,37	107,1	106,1	109,5	108,3
Produkcja pozostałego sprzętu transportowego Manufacture of other transport equipment	5 199,51	5 601,67	106,1	107,7	113,8	114,2
Produkcja mebli Manufacture of furniture	3 456,16	3 706,91	107,3	107,3	75,6	75,6

^a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 10 osób i więcej.

^a Data concern entities with 10 or more persons employed.

Wzrost przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto w 2018 r. odnotowano w 104 (spośród 105) grupach przemysłu, w tym w 24 grupach wzrost ten wyniósł powyżej 10%.

Tablica 14. Dynamika przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto w przemyśle^a według wybranych grup PKD (rok poprzedni=100) – wzrosty
 Table 14. Indices of average monthly gross wages and salaries in industry^a by selected NACE groups (previous year =100) – increases

GRUPY PKD NACE GROUPS	2017	2018
	rok poprzedni = 100 previous year = 100	
Wzrost o ponad 10% – w tym Increase more than 10% – of which		
Wytwarzanie i przetwarzanie koksu Manufacture of coke oven products	102,0	113,9
Przetwarzanie i konserwowanie mięsa oraz produkcja wyrobów z mięsa Processing and preserving of meat and production of meat products	108,8	113,5
Produkcja włókien chemicznych Manufacture of man-made fibres	112,2	112,7
Produkcja wyrobów ogniotrwałych Manufacture of refractory products	111,9	112,6
Wykończanie wyrobów włókienniczych Finishing of textiles	107,5	112,3
Produkcja nadwozi do pojazdów silnikowych; produkcja przyczep i naczep Manufacture of bodies (coachwork) for motor vehicles; manufacture of trailers and semi-trailers	112,5	112,2
Produkcja komputerów i urządzeń peryferyjnych Manufacture of computers and peripheral equipment	99,4	112,1
Przetwarzanie i konserwowanie owoców i warzyw Processing and preserving of fruit and vegetables	105,7	111,9
Produkcja pozostałych wyrobów ze stali poddanej wstępnej obróbce Manufacture of other products of first processing of steel	102,5	111,9
Produkcja rur, przewodów, kształtowników zamkniętych i łączników, ze stali Manufacture of tubes, pipes hollow profiles and related fittings of steel	108,8	111,8
Produkcja maszyn i narzędzi mechanicznych Manufacture of metal forming machinery and machine-tools	105,8	111,5
Przetwarzanie i konserwowanie ryb, skorupiaków i mięczaków Processing and preserving of fish, crustaceans and molluscs	104,4	111,4
Instalowanie maszyn przemysłowych, sprzętu i wyposażenia Installation of industrial machinery and equipment	106,7	111,3
Produkcja podstawowych substancji farmaceutycznych Manufacture of basic pharmaceutical products	96,4	111,2
Obróbka metali i nakładanie powłok na metale; obróbka mechaniczna elementów metalowych Treatment and coating of metals; machining	106,8	111,2
Przygotowanie i przędzenie włókien tekstylnych Preparation and spinning of textile fibres	108,1	111,0
Produkcja wytwornic pary, z wyłączeniem kotłów c.o. ^a Manufacture of steam generators, except central heating hot water boilers	101,0	111,0
Produkcja olejów i tłuszczów pochodzenia roślinnego i zwierzęcego Manufacture of vegetable and animal oils and fats	101,2	110,7
Produkcja lokomotyw kolejowych oraz taboru szynowego Manufacture of railway locomotives and rolling stock	113,1	110,3
Produkcja leków i pozostałych wyrobów farmaceutycznych Manufacture of pharmaceutical preparations	101,4	110,1

^a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.
^a Data concern entities with 50 or more persons employed.

Tablica 14. Dynamika przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto w przemyśle^a według wybranych grup PKD (rok poprzedni=100) – wzrosty (dok.)
 Table 14. Indices of average monthly gross wages and salaries in industry^a by selected NACE groups (previous year =100) – increases (cont.)

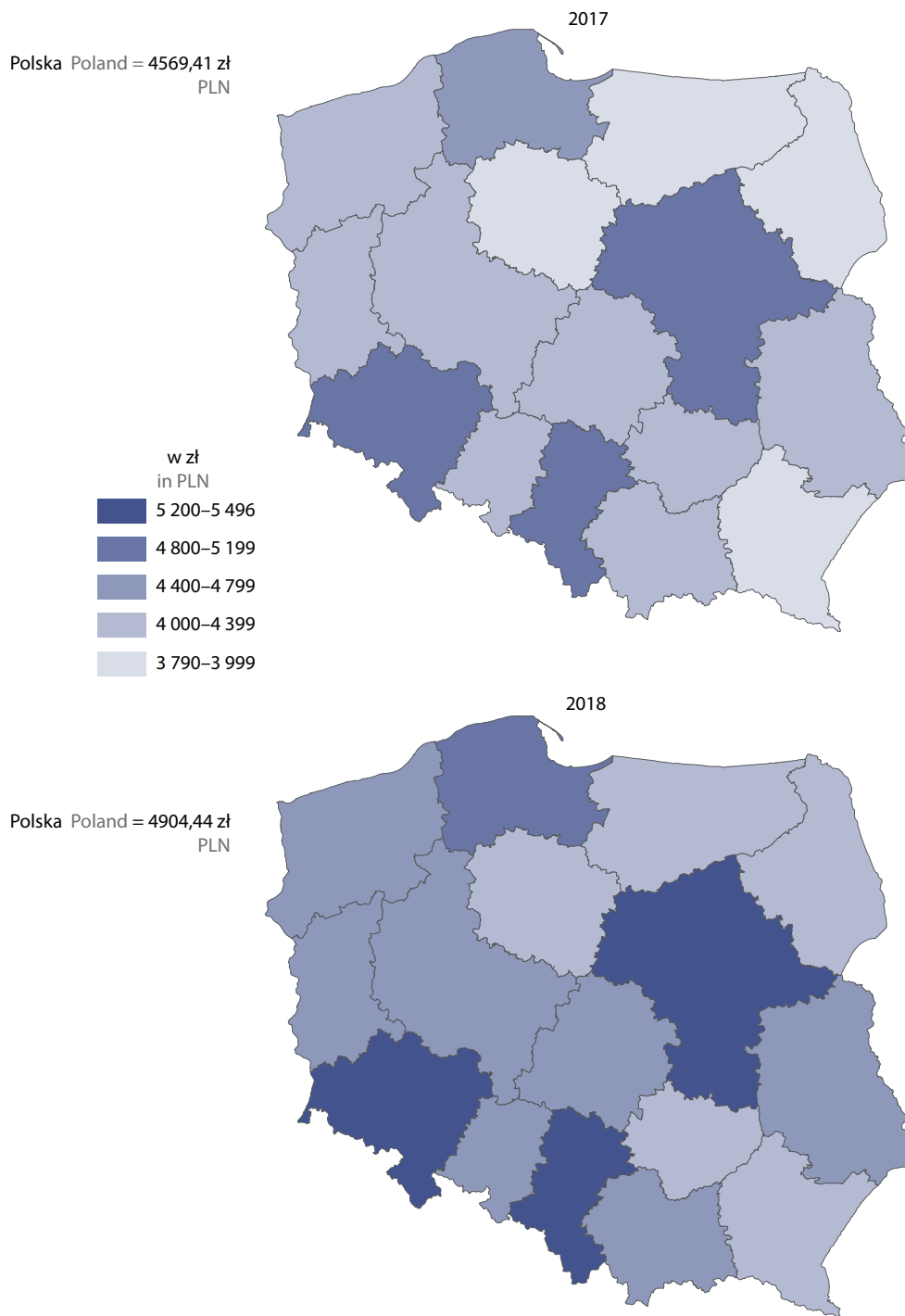
GRUPY PKD NACE GROUPS	2017	2018
	rok poprzedni = 100 previous year = 100	
Wzrost poniżej 10% – w tym Increase less than 10% – of which		
Produkcja pozostałych wyrobów tekstylnych Manufacture of other textiles	104,5	109,0
Produkcja izolowanych przewodów i kabli oraz sprzętu instalacyjnego Manufacture of wiring and wiring devices	107,3	108,8
Produkcja wyrobów z betonu, cementu i gipsu Manufacture of articles of concrete, cement and plaster	105,1	108,6
Produkcja wyrobów tartacznych Sawmilling and planing of wood	106,3	108,4
Produkcja wyrobów z tworzyw sztucznych Manufacture of plastic products	107,3	108,3
Produkcja elektronicznych elementów i obwodów drukowanych Manufacture of electronic components and boards	111,5	108,3
Produkcja zbiorników, cystern i pojemników metalowych Manufacture of tanks, reservoirs and containers of metal	107,8	107,5
Produkcja wyrobów piekarskich i mącznych Manufacture of bakery and farinaceous products	109,1	107,4
Produkcja sprzętu gospodarstwa domowego Manufacture of domestic appliances	107,9	107,1
Produkcja tkanin Weaving of textiles	105,8	107,0
Wytwarzanie wyrobów mleczarskich Manufacture of dairy products	110,5	106,1
Produkcja masy włóknistej, papieru i tektury Manufacture of pulp, paper and paperboard	103,4	105,9
Produkcja pestycydów i pozostałych środków agrochemicznych Manufacture of pesticides and other agrochemical products	101,7	105,9

a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.
 a Data concern entities with 50 or more persons employed.

Wyższy poziom przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia w 2018 r. odnotowano w województwie mazowieckim (5 495,42 zł), śląskim (5 464,42 zł), dolnośląskim (5 457,38 zł) i pomorskim (4 935,75 zł). W województwach tych poziom wynagrodzeń był wyższy od przeciętnego wynagrodzenia w przemyśle dla Polski, tj. w mazowieckim – o 12,0%, śląskim – o 11,4%, dolnośląskim – o 11,3% i pomorskim – o 0,6%.

Natomiast najwyższy wzrost przeciętnego wynagrodzenia w 2018 r., w porównaniu do roku poprzedniego, odnotowano w województwie lubuskim – o 9,0%, śląskim – o 8,4%, podkarpackim – o 7,9%, łódzkim i pomorskim – po 7,6%.

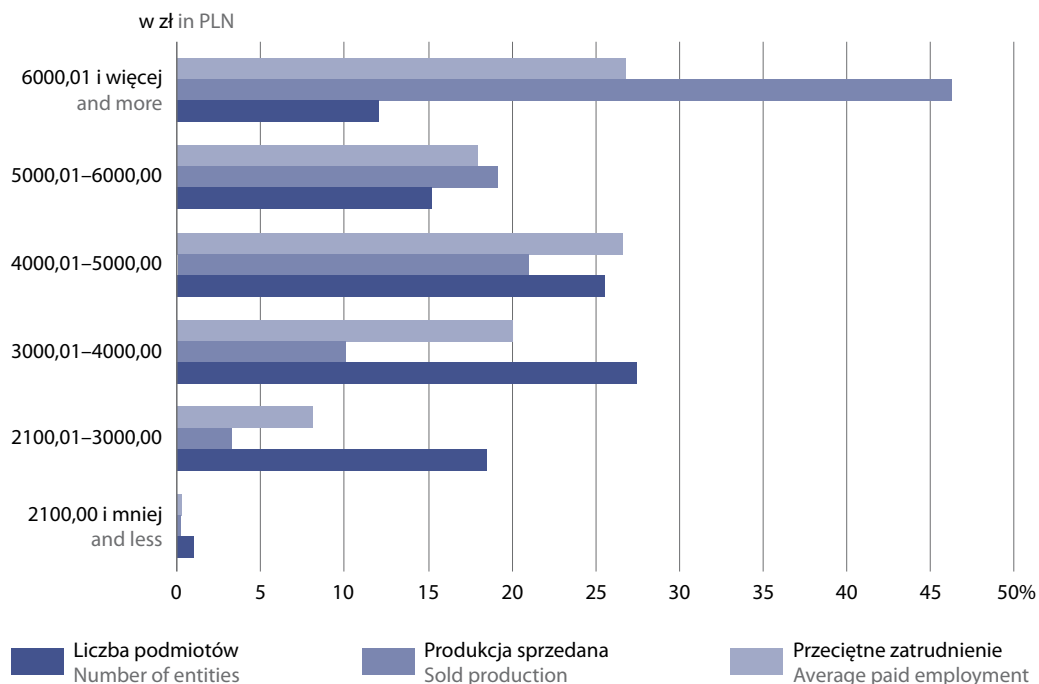
Mapa 3. Przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto w przemyśle według województw w 2017 i 2018 r.
 Map 3. Average monthly gross wages and salaries in industry by voivodships in 2017 and 2018



W 2018 r. zaobserwowano znaczne zróżnicowanie przedsiębiorstw (o liczbie pracujących 50 osób i więcej) według poziomu przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto. W największej liczbie przedsiębiorstw – 2 317 – uzyskano przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto w przedziale 3 000,01 – 4 000,00 zł. Wytworzyły one 10,1% produkcji sprzedanej i zatrudniały 20,1% ogółu pracowników. Również liczna grupa przedsiębiorstw – 2 155 – znalazła się w przedziale 4 000,01 – 5 000,00 zł przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto. Wytworzyły one 21,0% produkcji sprzedanej i zatrudniały 26,6% pracowników. Największy udział w produkcji sprzedanej miała grupa 1 016 przedsiębiorstw, w których pracownicy osiągnęli przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto powyżej 6 000,01 zł. Przedsiębiorstwa te wytworzyły 46,3% produkcji sprzedanej zatrudniając 26,8% ogółu pracowników.

Wykres 11. Przedsiębiorstwa przemysłowe według wysokości przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto w 2018 r.

Chart 11. Industrial enterprises by amount of average monthly gross wages and salaries in 2018



Tablica 15. Przedsiębiorstwa przemysłowe¹ według wysokości przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto według sekcji PKD w 2018 r.Table 15. Industrial enterprises¹ by amount of average monthly gross wages and salaries by NACE sections in 2018

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION a – liczba podmiotów number of entities b – produkcja sprzedana w odsetkach sold production in percent c – przeciętne zatrudnienie w odsetkach average paid employment in percent	Ogółem Total	O wysokości przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto w zł By average monthly gross wages and salaries in PLN						
		2100,00 i mniej and less	2100,01– –3000,00	3000,01– –4000,00	4000,01– –5000,00	5000,01– –6000,00	6000,01 i więcej and more	
Ogółem Total	a	8421	85	1557	2317	2155	1291	1016
	b	100,0	0,2	3,3	10,1	21,0	19,2	46,3
	c	100,0	0,3	8,1	20,1	26,6	18,0	26,8
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	a	128	–	13	20	24	26	45
	b	100,0	–	0,5	1,4	3,4	3,7	90,9
	c	100,0	–	1,0	4,0	5,1	4,4	85,5
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	a	7396	85	1496	2037	1825	1085	868
	b	100,0	0,2	3,7	11,2	23,2	21,3	40,4
	c	100,0	0,4	9,3	21,9	28,8	19,4	20,2
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną gorącą wodę ^Δ Electricity, gas, steam and air condi- tioning supply	a	216	–	2	21	52	73	68
	b	100,0	–	#	#	1,5	3,0	95,1
	c	100,0	–	#	#	4,8	8,4	85,1
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywa- cja ^Δ Water supply; sewerage, waste ma- nagement and remediation ac- tivities	a	681	–	46	239	254	107	35
	b	100,0	–	2,8	17,8	34,9	23,9	20,5
	c	100,0	–	4,2	27,0	37,8	20,6	10,3

U w a g a. W tablicy nie ujęto podmiotów zlikwidowanych oraz tych, które zawiesiły działalność.

N o t e. In table excluded entities were liquidated and those which suspended activities.

¹ Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.¹ Data concern entities with 50 or more persons employed.

Rozdział 3

Chapter 3

Wyniki finansowe przedsiębiorstw przemysłowych

Financial results of industrial enterprises

3.1. Aktywa i zobowiązania

3.1. Assets and liabilities

AKTYWA TRWAŁE obejmują wartości niematerialne i prawne, rzeczowe aktywa trwałe, należności długoterminowe, inwestycje długoterminowe oraz długoterminowe rozliczenia międzyokresowe

AKTYWA OBROTOWE są częścią kontrolowanych przez jednostkę zasobów majątkowych wykorzystywanych w działalności operacyjnej o wiarygodnie określonej wartości, powstałych w wyniku przyszłych zdarzeń, które spowodują w przyszłości wpływ do jednostki korzyści ekonomicznych. Obejmują: zapasy, należności krótkoterminowe, inwestycje krótkoterminowe oraz krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe.

NALEŻNOŚCI KRÓTKOTERMINOWE obejmują ogół należności z tytułu dostaw i usług (bez względu na termin ich zapłaty) oraz całość lub część należności z innych tytułów niezaliczonych do aktywów finansowych, a które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego.

ZOBOWIĄZANIA KRÓTKOTERMINOWE są ogółem zobowiązań z tytułu dostaw i usług, a także całością lub częścią pozostałych zobowiązań, które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego.

ZOBOWIĄZANIA DŁUGOTERMINOWE są ogółem zobowiązań, których termin płatności w całości lub części przypada powyżej 12 miesięcy po dniu bilansowym

Aktywa trwałe w przedsiębiorstwach przemysłowych (prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej) na koniec 2018 r. wyniosły 961 043,6 mln zł i były o 5,3% wyższe niż w 2017 r. Inwestycje długoterminowe, których udział w aktywach trwałych wyniósł 24,0%, wzrosły o 5,7%, a należności długoterminowe o udziale 0,4% wzrosły o 10,6%. Największy wzrost aktywów trwałych odnotowano w przetwórstwie przemysłowym – o 6,6%, w dostawie wody, gospodarowaniu ściekami i odpadami, rekultywacji – o 5,8% oraz w górnictwie i wydobywaniu – o 5,0%, mniejszy natomiast w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 3,3%.

Aktywa obrotowe w przemyśle na koniec 2018 r. wyniosły 532 035,4 mln zł i były o 5,1% wyższe niż w 2017 r. W największym stopniu wzrosła wartość zapasów – o 12,8%, w mniejszym – wartość należności krótkoterminowych (o 3,8%). Spadła natomiast wartość krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych (o 2,8%) oraz inwestycji krótkoterminowych (o 1,4%).

W strukturze aktywów obrotowych przemysłu zwiększył się jedynie udział zapasów – z 30,0% do 32,2%. Obniżył się natomiast udział inwestycji krótkoterminowych – z 24,1% do 22,6%, należności krótkoterminowych – z 43,8% do 43,2% (w tym należności z tytułu dostaw i usług, które stanowiły w 2018 r. 81,3% należności krótkoterminowych) oraz krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe – z 2,1% do 1,9%.

Tablica 16. Aktywa i zobowiązania przedsiębiorstw przemysłowych¹ według sekcji PKD
Table 16. Assets and liabilities of industrial enterprises¹ by NACE sections

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION Stan w końcu roku End of a – 2017 b – 2018		Ogółem Total	Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę ^a Electricity, gas, steam and air conditioning supply	Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja ^a Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	w mln zł in million PLN	
							a	b
Aktywa trwałe Total fixed assets	a	912 750,3	62 748,3	475 047,5	312 201,7	62 752,8		
	b	961 043,6	65 861,8	506 271,6	322 510,3	66 400,0		
w tym: of which :								
inwestycje długoterminowe long-term investments	a	218 191,6	14 517,4	83 705,8	117 814,8	2 153,6		
	b	230 624,6	15 976,0	89 143,7	121 644,7	3 860,2		
należności długoterminowe long-term receivable	a	3 377,5	103,7	2 422,7	822,4	28,6		
	b	3 736,7	75,6	2 875,3	747,8	38,0		
Aktywa obrotowe Current assets	a	506 136,8	18 930,5	417 336,3	59 120,8	10 749,2		
	b	532 035,4	19 085,6	432 893,1	68 858,7	11 198,0		
w tym zapasy razem of which stocks total	a	151 807,7	5 207,2	138 263,4	7 627,3	709,7		
	b	171 308,0	5 761,1	154 322,6	10 468,8	755,5		
w tym: of which:								
produkty gotowe finished products	a	37 339,1	1 019,6	35 839,6	385,8	94,1		
	b	41 566,2	1 342,6	39 513,9	615,5	94,2		
towary goods	a	11 594,2	266,4	9 671,6	1 541,8	114,5		
	b	13 528,1	329,1	10 423,8	2 641,7	133,5		
należności krótkoterminowe short-term receivable	a	221 464,3	6 948,3	183 559,9	27 017,2	3 938,9		
	b	229 894,1	5 350,2	188 642,5	31 603,3	4 298,1		
w tym z tytułu dostaw i usług ² of which resulting from deliveries and services ²	a	183 758,8	4 536,3	153 640,2	22 480,7	3 101,6		
	b	186 978,1	4 097,8	155 489,6	24 095,2	3 295,4		
Zobowiązania: Liabilities:								
długoterminowe long-term	a	179 388,6	11 951,1	94 368,0	64 404,8	8 664,7		
	b	180 773,5	11 283,0	98 665,0	62 444,4	8 381,2		
w tym kredyty bankowe i pożyczki of which bank credits and loans	a	108 066,5	7 637,7	74 630,7	18 926,5	6 871,6		
	b	112 894,1	7 745,0	79 404,8	19 190,2	6 554,2		
krótkoterminowe ³ short-term ³	a	335 191,3	13 875,9	272 676,5	42 821,8	5 817,1		
	b	369 587,3	15 794,8	289 965,4	57 258,9	6 568,1		
w tym: of which:								
kredyty bankowe i pożyczki bank credits and loans	a	73 313,7	1 730,3	60 793,3	9 121,1	1 669,0		
	b	83 331,8	2 548,0	65 599,4	13 399,8	1 784,7		
z tytułu dostaw i usług ² resulting from deliveries and se- rvices ²	a	166 949,1	6 139,7	143 656,6	15 201,3	1 951,5		
	b	175 600,2	6 778,0	148 547,1	18 093,3	2 181,8		
Relacja zobowiązań krótkoterminowych z tytułu dostaw i usług do należności z tytułu dostaw i usług Relation of short-term liabilities resulting from deliveries and services to receiva- ble resulting from deliveries and services	a	90,9	135,3	93,5	67,6	62,9		
	b	93,9	165,4	95,5	75,1	66,2		

1 Dane dotyczą podmiotów w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej. 2 Bez względu na okres wymagalności zapłaty. 3 Obejmują zobowiązania o okresie spłaty do 1 roku, z wyjątkiem zobowiązań z tytułu dostaw i usług; bez funduszy specjalnych.

1 Data concern economic entities with 50 or more persons employed. 2 Regardless the maturity date. 3 Including liabilities with maturity of up to 1 year, apart from deliveries and services; excluding special funds.

Wartość zapasów produktów gotowych w cenach bieżących w przedsiębiorstwach przemysłowych (prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej) była na koniec grudnia 2018 r. o 11,3% wyższa niż na koniec grudnia 2017 r. (kiedy notowano wzrost o 7,8%), a ich udział w strukturze zapasów ogółem zmniejszył się nieznacznie z 24,6% do 24,3%.

Relacja wartości zapasów produktów gotowych ogółem do wartości przychodów netto ze sprzedaży produktów wyniosła 3,4% (wobec 3,2% przed rokiem), natomiast liczona bez produkcji artykułów spożywczych i napojów – 3,2% (wobec 3,0%).

Poziom tego wskaźnika uległ pogorszeniu m.in. w produkcji wyrobów farmaceutycznych (z 5,1% do 6,5%), w wydobywaniu węgla kamiennego i węgla brunatnego (z 1,7% do 2,5%), w produkcji wyrobów tekstylnych (z 5,5% do 6,1%), metali (z 4,3% do 4,9%), wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny (z 4,5% do 5,0%), urządzeń elektrycznych (z 3,1% do 3,5%). Poprawę relacji odnotowano m.in. w produkcji odzieży (z 9,6% do 8,1%), w pozostałej produkcji wyrobów (z 7,2% do 6,7%).

Relacja wartości zapasów produktów gotowych ogółem do wartości przychodów netto ze sprzedaży produktów pozostała na tym samym poziomie co przed rokiem, m.in. w produkcji wyrobów tytoniowych (2,2%), skór i wyrobów skórzanych (7,4%), maszyn i urządzeń (3,7%), mebli (3,8%).

Relacja zobowiązań krótkoterminowych do należności (z tytułu dostaw i usług) ukształtowała się w 2018 r. na poziomie wyższym niż przed rokiem i wyniosła 93,9% (wobec 90,9%). Zobowiązania z tytułu dostaw i usług przekroczyły poziom należności m.in. w wydobywaniu węgla kamiennego i węgla brunatnego, w produkcji metali, pojazdów samochodowych, przyczep i naczep, urządzeń elektrycznych, chemikaliów i wyrobów chemicznych, wyrobów tytoniowych, wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny.

3.2. Przychody, koszty i wyniki finansowe przedsiębiorstw przemysłowych

3.2. Revenues, costs and financial results of industrial enterprises

PRZYCHODY OGÓŁEM (PRZYCHODY Z CAŁOKSZTAŁTU DZIAŁALNOŚCI) obejmują przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, pozostałe przychody operacyjne oraz przychody finansowe.

PRZYCHODY NETTO ZE SPRZEDAŻY PRODUKTÓW to przychody netto ze sprzedaży w kraju i na eksport wytworzonych przez jednostkę produktów (wyrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami.

PRZYCHODY NETTO ZE SPRZEDAŻY TOWARÓW I MATERIAŁÓW, tj. nabyte w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowe aktywa obrotowe oraz produkty wytworzone przez jednostkę, jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji, jak również kwoty należne za sprzedane towary i materiały, niezależnie od tego, czy zostały zapłacone.

POZOSTAŁE PRZYCHODY OPERACYJNE, to przychody związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych (środków trwałych, środków trwałych w budowie, wartości niematerialnych i prawnych, inwestycji w nieruchomości i prawa), otrzymane nieodpłatnie, w tym w drodze darowizny, aktywa (środki pieniężne), odszkodowania, rozwiązane rezerwy, korekty odpisów aktualizujących wartość aktywów niefinansowych, przychody z działalności socjalnej, przychody z najmu lub dzierżawy środków trwałych albo inwestycji w nieruchomości i prawa, przychody związane ze zdarzeniami losowymi.

PRZYCHODY FINANSOWE, to m.in. kwoty należne z tytułu dywidend i udziałów w zysku, odsetki od udzielanych pożyczek, odsetki od lokat terminowych, odsetki za zwłokę, zysk ze zbycia inwestycji (sprzedaży), zmniejszenia odpisów aktualizacyjnych wartości inwestycji wobec całkowitego lub częściowego ustania przyczyn powodujących trwałą utratę ich wartości, nadwyżka dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi.

KOSZTY OGÓŁEM (KOSZTY UZYSKANIA PRZYCHODÓW Z CAŁOKSZTAŁTU DZIAŁALNOŚCI) obejmują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, pozostałe koszty operacyjne oraz koszty finansowe.

KOSZTY SPRZEDANYCH PRODUKTÓW, TOWARÓW I MATERIAŁÓW obejmują koszt własny sprzedanych produktów (tj. koszty podstawowej działalności operacyjnej pomniejszone o koszt wytworzenia świadczeń na własne potrzeby jednostki i skorygowane o zmianę stanu produktów) oraz wartość sprzedanych towarów i materiałów według cen zakupu lub nabycia.

POZOSTAŁE KOSZTY OPERACYJNE, to koszty związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych i środków trwałych w budowie, amortyzacja oddanych w dzierżawę lub najem środków trwałych, nieplanowane odpisy amortyzacyjne (odpisy z tytułu trwałej utraty wartości), poniesione kary, grzywny, odszkodowania, odpisane w części lub całość wierzytelności w związku z postępowaniem upadłościowym, układowym i naprawczym, utworzone rezerwy na pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązania (straty z transakcji gospodarczych w toku), odpisy aktualizujące wartość aktywów niefinansowych, koszty utrzymania obiektów działalności socjalnej, darowizny lub nieodpłatnie przekazane aktywa trwałe, straty związane ze zdarzeniami losowymi.

KOSZTY FINANSOWE, to m.in. odsetki od zaciągniętych kredytów i pożyczek, odsetki i dyskonto od wyemitowanych przez jednostkę obligacji, odsetki za zwłokę, strata ze zbycia inwestycji, odpisy z tytułu aktualizacji wartości inwestycji, nadwyżka ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi.

WYNIK FINANSOWY ZE SPRZEDAŻY PRODUKTÓW, TOWARÓW I MATERIAŁÓW stanowi różnicę między przychodami netto osiągniętymi ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, a kosztami poniesionymi na ich uzyskanie (koszt własny sprzedanych produktów, towarów i materiałów).

WYNIK FINANSOWY BRUTTO oblicza się jako różnicę przychodów ogółem i kosztów ogółem – w przypadku nadwyżki kosztów ogółem nad przychodami ogółem wynik finansowy zapisuje się ze znakiem (-).

WYNIK FINANSOWY NETTO to wynik finansowy brutto pomniejszony o obowiązkowe obciążenia.

W 2018 r. wyniki finansowe przedsiębiorstw przemysłowych (prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej) były słabsze od uzyskanych w 2017 r. Pogorszyły się podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe oraz większość wyników finansowych.

Przychody z całokształtu działalności w 2018 r. wzrosły o 4,9% w porównaniu z 2017 r., kiedy notowano wzrost o 9,2%. Na wzrost ten wpłynęło zwiększenie przychodów netto ze sprzedaży towarów i materiałów – o 6,6% oraz przychodów netto ze sprzedaży produktów – o 5,5%, których udział w przychodach z całokształtu działalności stanowił odpowiednio 17,2% i 79,8%. Pozostałe przychody operacyjne oraz przychody finansowe, mające małe udziały w przychodach z całokształtu działalności (odpowiednio – 1,4% i 1,7%), odnotowały spadki w skali roku – o 20,4% i o 8,6%.

Tablica 17. Dynamika i struktura przychodów w przemyśle¹
 Table 17. Indices and structure of revenues in industry¹

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION a – rok poprzedni = 100 previous year = 100 b – udział w przychodach z całokształtu działalności w % share in revenues from whole activity in %		2014	2015	2016	2017	2018
Przychody ogółem (przychody z całokształtu działalności) Total revenues	a	101,5	102,0	103,0	109,2	104,9
	b	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
przychody netto ze sprzedaży produktów net revenues from sale of products	a	102,0	103,2	103,4	108,3	105,5
	b	78,8	79,7	80,0	79,4	79,8
przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów net revenues from sale of goods and materials	a	96,4	101,7	99,0	110,6	106,6
	b	17,4	17,3	16,7	16,9	17,2
pozostałe przychody operacyjne other operating revenues	a	98,8	93,8	109,7	125,6	79,6
	b	1,6	1,5	1,6	1,8	1,4
przychody finansowe financial revenues	a	136,2	68,0	119,0	124,2	91,4
	b	2,2	1,5	1,7	1,9	1,7

¹ Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.

¹ Data concern entities with 50 or more persons employed.

Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności wzrosły w 2018 r. o 6,0% w porównaniu z 2017 r., kiedy notowano wzrost o 8,9%. Duży wzrost odnotowano w kosztach finansowych – o 21,8%, wobec spadku o 4,4% przed rokiem (ich udział w kosztach uzyskania przychodów z całokształtu działalności stanowił 1,7%). Koszt własny sprzedanych produktów, mający największy udział w kosztach uzyskania przychodów z całokształtu działalności (81,7%), wzrósł w 2018 r. o 5,9%, natomiast wartość sprzedanych towarów i materiałów wzrosła o 7,6%, a jej udział w kosztach uzyskania przychodów z całokształtu działalności wyniósł 15,1%. Spadek odnotowano jedynie w pozostałych kosztach operacyjnych – o 14,8%, których udział w koszcie uzyskania przychodów z całokształtu działalności stanowił 1,5%.

Tablica 18. Dynamika i struktura kosztów w przemyśle¹
 Table 18. Indices and structure of costs in industry¹

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION a – rok poprzedni = 100 previous year = 100 b – udział w kosztach uzyskania przychodów z całokształtu działalności w % share in costs of obtaining revenues from whole activity in %		2014	2015	2016	2017	2018
Koszty ogółem (koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności) Total costs	a	102,0	102,6	101,3	108,9	106,0
	b	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
koszt własny sprzedanych produktów cost of products sold	a	101,9	103,6	102,1	109,2	105,9
	b	80,1	80,9	81,6	81,8	81,7
wartość sprzedanych towarów i materiałów value of goods and materials	a	97,4	100,4	98,5	107,8	107,6
	b	15,8	15,5	15,0	14,9	15,1
pozostałe koszty operacyjne other operating costs	a	97,8	99,8	109,9	119,2	85,2
	b	1,6	1,5	1,6	1,8	1,5
koszty finansowe financial costs	a	163,3	85,4	85,3	95,6	121,8
	b	2,5	2,1	1,7	1,5	1,7

¹ Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.

¹ Data concern entities with 50 or more persons employed.

W 2018 r, w porównaniu z rokiem poprzednim, wyniki finansowe dla przemysłu ogółem uległy pogorszeniu. W największym stopniu zmniejszył się wynik na działalności finansowej – z 7 655,3 mln zł do 705,9 mln zł oraz wynik na pozostałej działalności operacyjnej – z 2 136,1 mln zł do 298,0 mln zł. Wynik finansowy na działalności operacyjnej obniżył się z 89 840,7 mln zł do 86 564,8 mln zł, tj. o 3,6% w porównaniu do poprzedniego roku, natomiast wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów – z 87 704,6 mln zł do 86 266,8 mln zł, tj. o 1,6%.

Wynik finansowy brutto wyniósł w 2018 r. 87 270,7 mln zł i był niższy w skali roku o 10,5%. Największe pogorszenie tego wyniku odnotowano w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę z 20 072,8 mln zł do 12 825,8 mln zł oraz w górnictwie i wydobywaniu – z 7 843,9 mln zł do 5 039,2 mln zł, mniejsze natomiast w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – z 1 907,3 mln zł do 1 688,0 mln zł. W przetwórstwie przemysłowym wynik finansowy brutto nieznacznie wzrósł z 67 672,0 mln zł do 67 717,7 mln zł tj. o 0,1%.

Na wynik finansowy brutto składały się: zysk brutto w wysokości 98 430,8 mln zł (spadek w skali roku o 7,4%) oraz strata brutto – 11 160,1 mln zł (wzrost o 27,0%).

Wynik finansowy netto wyniósł 72 963,1 mln zł, i był o 12,5% niższy niż w 2017 r. Na wynik finansowy netto złożył się zysk netto w wysokości 83 816,6 mln zł, uzyskany przez 81,9% przedsiębiorstw (przed rokiem 82,9%) oraz strata netto w wysokości 10 853,5 mln zł.

Tablica 19. Wyniki finansowe przedsiębiorstw przemysłowych¹ według sekcji PKD
Table 19. Financial results of industrial enterprises¹ by NACE sections

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION a = 2017 – w mln zł in million PLN b = 2018 – w mln zł in million PLN c = rok poprzedni = 100 previous year = 100	Ogółem Total	Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	Przetwórstwo przemysłowe Manufac- turing	Wytwarzanie i zaopatry- wanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę ^Δ Electricity, gas, steam and air conditioning supply	Dostawa wody; gospodaro- wanie ściekami i odpadami; rekultywacja ^Δ Water supply; sewerage, waste management and remedia- tion activities	
Wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów Financial result from the sale of products, goods and materials	a	87 704,6	6 300,7	63 764,0	16 353,8	1 286,1
	b	86 266,8	4 365,1	67 856,5	13 042,7	1 002,5
	c	98,4	69,3	106,4	79,8	77,9
Wynik finansowy na działalności operacyjnej Result on operating activity	a	89 840,7	8 094,3	65 852,9	13 820,0	2 073,5
	b	86 564,8	4 824,5	69 249,6	10 640,9	1 849,8
	c	96,4	59,6	105,2	77,0	89,2
Wynik finansowy na pozostałej działalności operacyjnej Result on other operating activity	a	2 136,1	1 793,6	2 089,0	-2 533,8	787,4
	b	298,0	459,4	1 393,1	-2 401,8	847,3
	c	14,0	25,6	66,7	94,8	107,6
Wynik finansowy na działalności finansowej Financial result on economic activity	a	7 655,3	-250,3	1 819,0	6 252,8	-166,2
	b	705,9	214,7	-1 532,0	2 184,9	-161,7
	c	9,2	.	.	34,9	97,3

¹ Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.

¹ Data concern entities with 50 or more persons employed.

Tablica 19. Wyniki finansowe przedsiębiorstw przemysłowych¹ według sekcji PKD (dok.)
 Table 19. Financial results of industrial enterprises¹ by NACE sections (cont.)

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION a = 2017 – w mln zł in million PLN b = 2018 – w mln zł in million PLN c = rok poprzedni = 100 previous year = 100	Ogółem Total	Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę ^Δ Electricity, gas, steam and air conditioning supply	Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja ^Δ Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	
Wynik finansowy brutto Gross financial result	a	97 496,0	7 843,9	67 672,0	20 072,8	1 907,3
	b	87 270,7	5 039,2	67 717,7	12 825,8	1 688,0
	c	89,5	64,2	100,1	63,9	88,5
Obowiązkowe obciążenia wyniku finansowego brutto Obligatory encumbrances on gross financial result	a	14 124,7	1 794,4	9 631,5	2 322,0	376,7
	b	14 307,7	1 249,2	10 416,9	2 268,6	373,0
	c	101,3	69,6	108,2	97,7	99,0
Wynik finansowy netto Net financial result	a	83 371,3	6 049,5	58 040,4	17 750,7	1 530,6
	b	72 963,1	3 790,0	57 300,8	10 557,2	1 315,0
	c	87,5	62,6	98,7	59,5	85,9
Zysk netto Net profit	a	92 039,7	6 653,3	64 936,5	18 717,3	1 732,6
	b	83 816,6	5 052,7	63 872,0	13 241,5	1 650,4
	c	91,1	75,9	98,4	70,7	95,3
Strata netto Net loss	a	8 668,4	603,8	6 896,1	966,5	202,0
	b	10 853,5	1 262,6	6 571,1	2 684,3	335,4
	c	125,2	209,1	95,3	277,7	166,0

¹ Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.

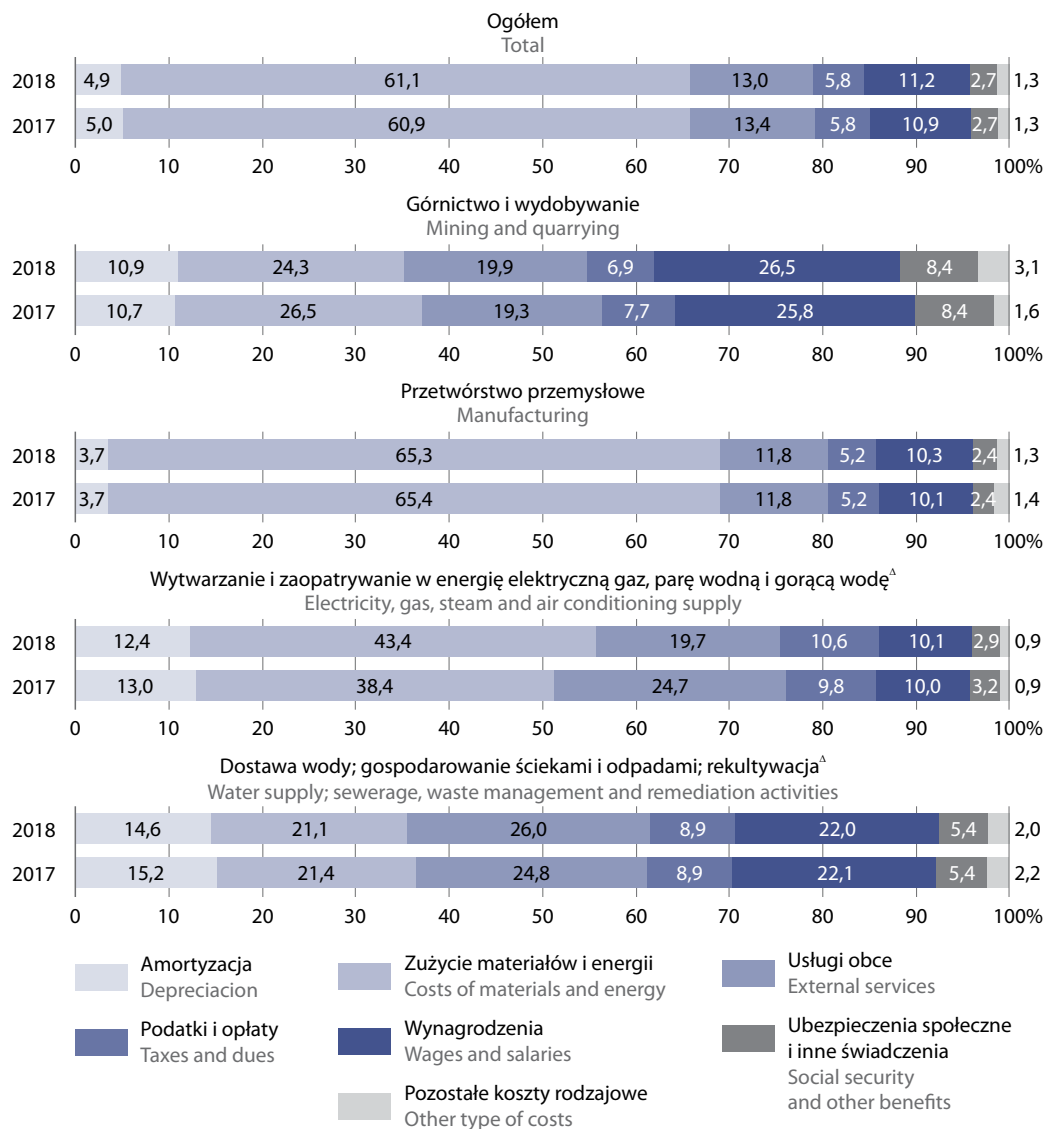
¹ Data concern entities with 50 or more persons employed.

Największe pogorszenie wyników finansowych brutto i netto odnotowano m.in. w wydobywaniu węgla kamiennego i węgla brunatnego, w gospodarce odpadami: odzysku surowców, w produkcji pojazdów samochodowych, przyczep i naczip, w naprawie, konserwacji i instalowaniu maszyn i urządzeń, w produkcji chemikaliów i wyrobów chemicznych, wyrobów tekstylnych, mebli.

Największą poprawę wyników finansowych brutto i netto odnotowano m.in. w produkcji wyrobów farmaceutycznych, napojów, urządzeń elektrycznych, papieru i wyrobów z papieru, wyrobów tytoniowych, odzieży.

W strukturze rodzajowej kosztów ogółem w 2018 r., w porównaniu z poprzednim rokiem, zmniejszył się udział kosztów usług obcych (z 13,4% do 13,0%) oraz amortyzacji (z 5,0% do 4,9%), wzrósł natomiast udział kosztów wynagrodzeń (z 10,9% do 11,2%) oraz zużycia materiałów i energii (z 60,9% do 61,1%). Na tym samym poziomie pozostały udziały kosztów podatków i opłat (5,8%), ubezpieczeń społecznych i innych świadczeń (2,7%) oraz pozostałych kosztów rodzajowych (1,3%).

Wykres 12. Struktura kosztów rodzajowych w przemyśle według sekcji PKD
 Chart 12. Structure of costs by type in industry by NACE sections



Największe zmniejszenie udziału kosztów usług obcych odnotowano w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (z 24,7% do 19,7%), natomiast kosztów amortyzacji – w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji (z 15,2% do 14,6%) oraz w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (z 13,0% do 12,4%).

Największe zwiększenie udziału kosztów wynagrodzeń zaobserwowano w górnictwie i wydobywaniu (z 25,8% do 26,5%), natomiast zużycia materiałów i energii – w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (z 38,4% do 43,4%).

3.3. Wskaźniki finansowe przedsiębiorstw przemysłowych

3.3. Financial indicators of industrial enterprises

WSKAŹNIKI POZIOMU KOSZTÓW to relacja kosztów ogółem (kosztów uzyskania przychodów z całokształtu działalności) do przychodów ogółem (przychodów z całokształtu działalności).

WSKAŹNIK RENTOWNOŚCI ZE SPRZEDAŻY BRUTTO jest to relacja wyniku ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów do przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów.

WSKAŹNIK RENTOWNOŚCI OBROTU BRUTTO jest to relacja wyniku finansowego brutto do przychodów ogółem.

WSKAŹNIK RENTOWNOŚCI OBROTU NETTO jest to relacja wyniku finansowego netto do przychodów ogółem.

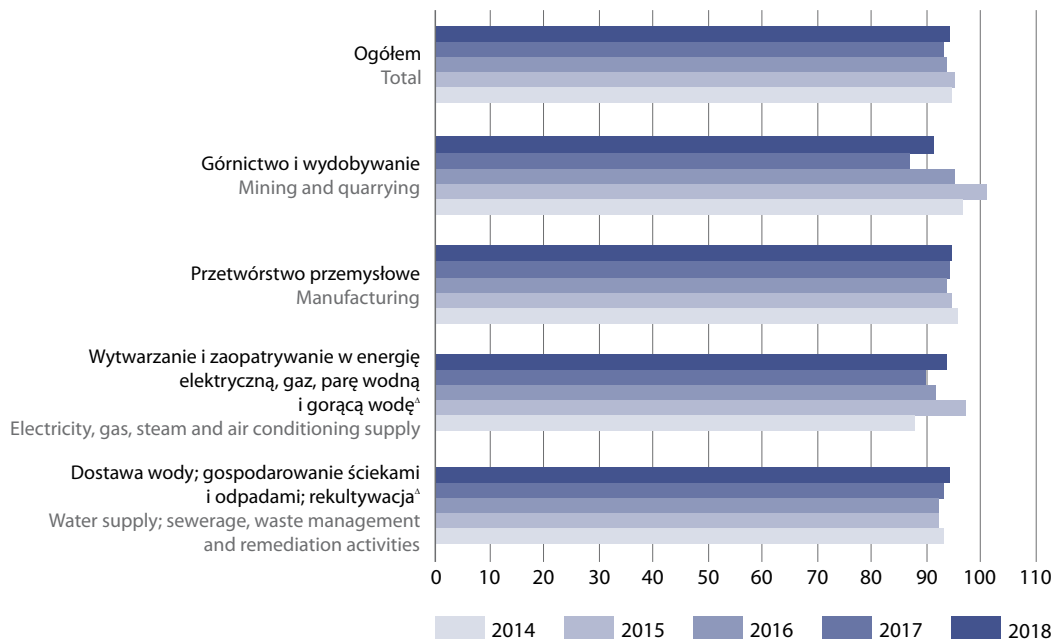
WSKAŹNIK PŁYNNOŚCI FINANSOWEJ I STOPNIA jest to relacja inwestycji krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych.

WSKAŹNIK PŁYNNOŚCI FINANSOWEJ II STOPNIA jest to relacja inwestycji krótkoterminowych i należności krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych.

WSKAŹNIK PŁYNNOŚCI FINANSOWEJ III STOPNIA jest to relacja aktywów obrotowych jednostki (zapasów, należności krótkoterminowych, inwestycji krótkoterminowych i krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych) do zobowiązań krótkoterminowych.

W efekcie szybszego tempa wzrostu kosztów uzyskania przychodów z całokształtu działalności (o 6,0% w skali roku) niż przychodów z całokształtu działalności (wzrost o 4,9%) pogorszył się wskaźnik poziomu kosztów z 93,4% w 2017 r. do 94,4% w 2018 r.

Wykres 13. Wskaźnik poziomu kosztów w przemyśle według sekcji PKD
Chart 13. Cost level indicator in industry by NACE sections

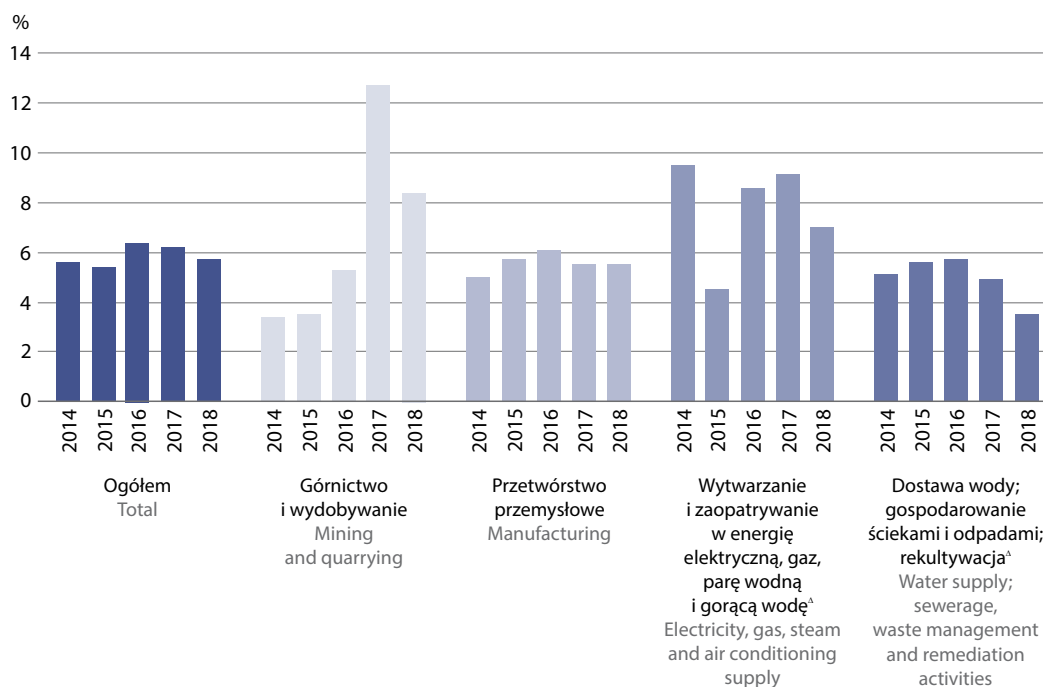


Zwiększenie wskaźnika poziomu kosztów w 2018 r. obserwowano m.in. w wydobywaniu węgla kamiennego i węgla brunatnego, w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę, w gospodarce odpadami; odzysku surowców, w produkcji chemikaliów i wyrobów chemicznych, koksu i produktów rafinacji ropy naftowej, w poligrafii i reprodukcji zapisanych nośników informacji, w produkcji maszyn i urządzeń oraz pojazdów samochodowych, przyczep i naczep. Zmniejszenie natomiast odnotowano m.in. w produkcji wyrobów farmaceutycznych, odzieży, napojów, papieru i wyrobów z papieru, w poborze, uzdatnianiu i rozprowadzaniu wody, w produkcji skór i wyrobów skórzanych.

W 2018 r. pogorszyły się wskaźniki rentowności obrotu brutto – z 6,6% w 2017 r. do 5,6% w 2018 r. i rentowności obrotu netto – z 5,6% do 4,7%. Niższe niż przed rokiem były wskaźniki płynności finansowej: I stopnia – 32,6% (wobec 36,5%), II stopnia – 94,8% (wobec 102,5%) oraz III stopnia – 144,0% (wobec 151,0%). Wskaźnik rentowności ze sprzedaży brutto był słabszy niż przed rokiem i wyniósł 5,7% (wobec 6,2% w 2017 r.).

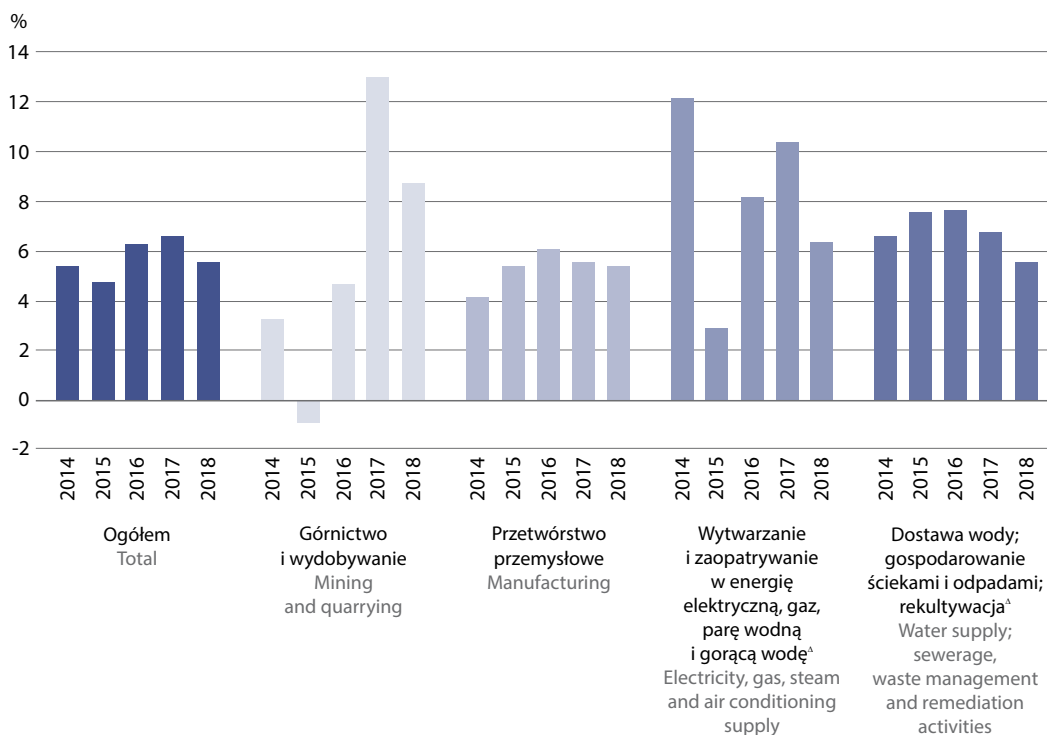
Wykres 14. Wskaźnik rentowności ze sprzedaży brutto w przemyśle według sekcji PKD

Chart 14. Gross sales profitability indicator in industry by NACE sections

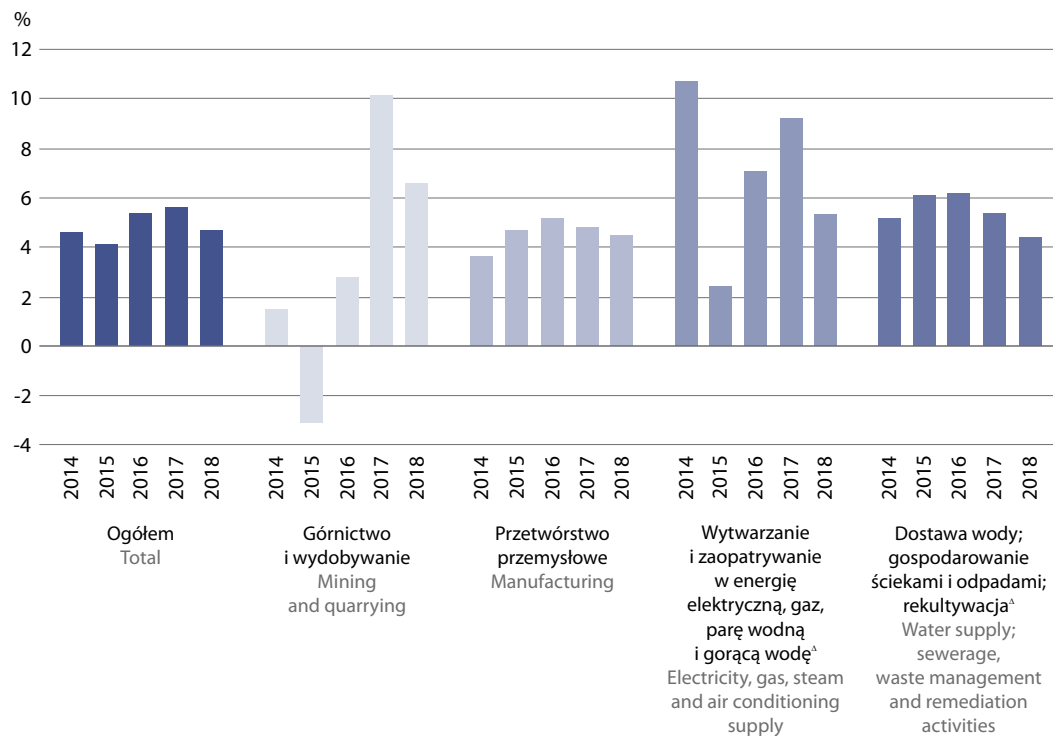


W 2018 r. pogorszenie wskaźnika rentowności ze sprzedaży zaobserwowano we wszystkich sekcjach przemysłu z wyjątkiem przetwórstwa przemysłowego, gdzie wskaźnik pozostał na tym samym poziomie. Największe pogorszenie wystąpiło w górnictwie i wydobywaniu – z 12,7% w 2017 r. do 8,4% w 2018 r. oraz w wytwarzaniu, zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – z 9,1% w 2017 r. do 7,0% w 2018 r.

Wykres 15. Wskaźnik rentowności obrotu brutto w przemyśle według sekcji PKD
Chart 15. Gross turnover profitability indicator in industry by NACE sections

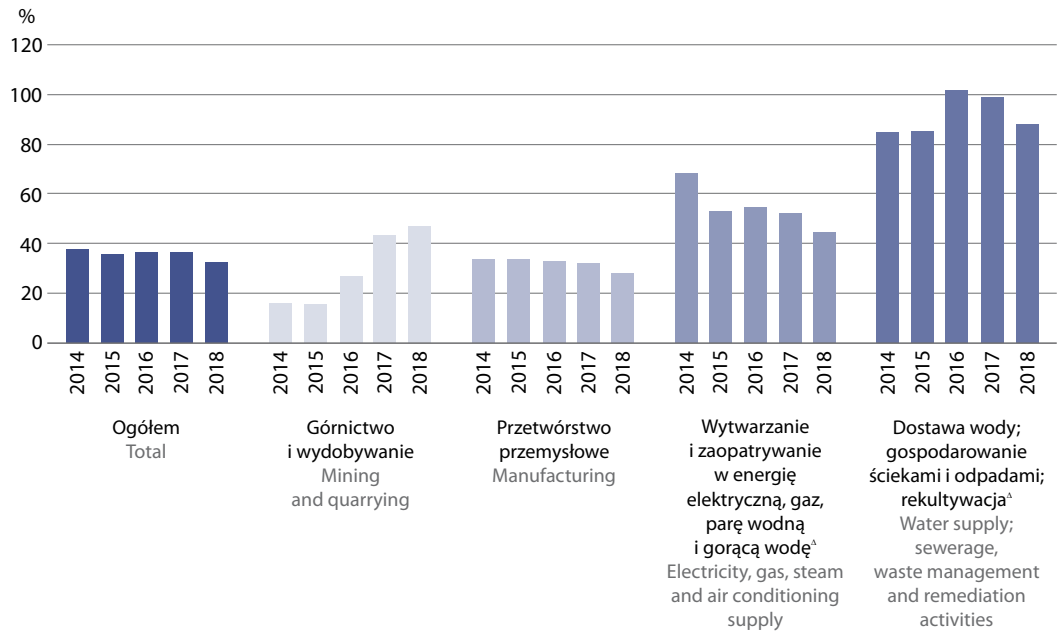


Wykres 16. Wskaźnik rentowności obrotu netto w przemyśle według sekcji PKD
 Chart 16. Net turnover profitability indicator in industry by NACE sections



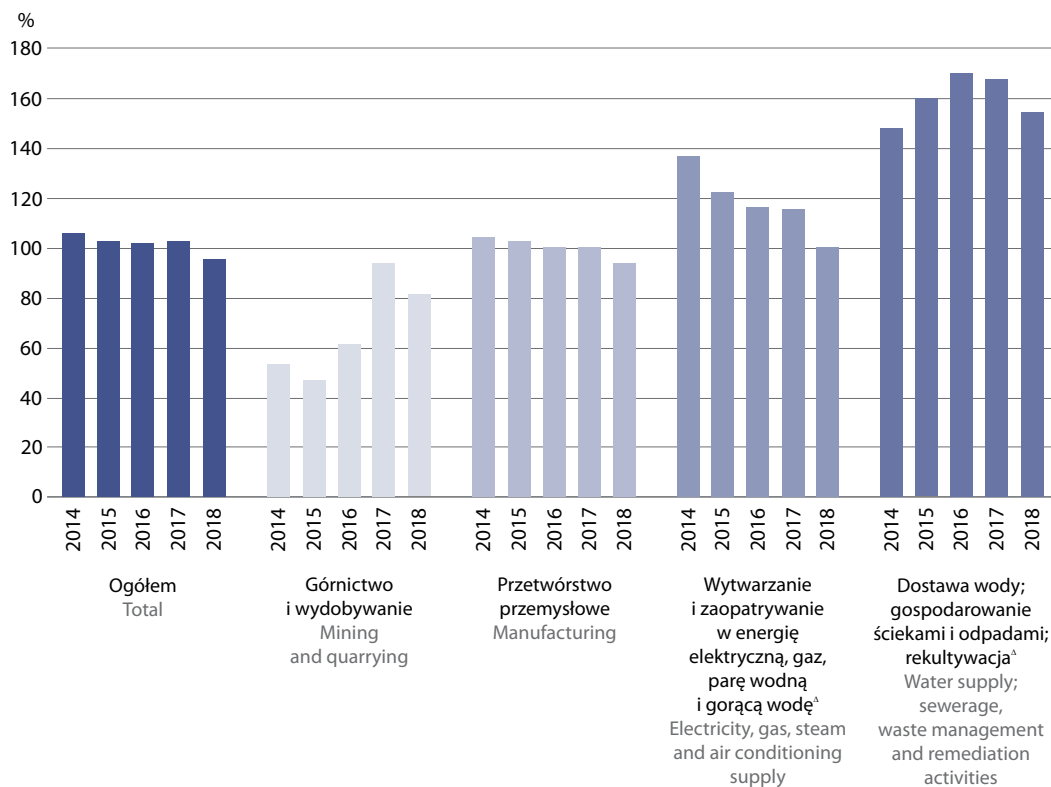
Najbardziej znaczące pogorszenie wskaźnika rentowności obrotu brutto i netto, w porównaniu z 2017 r., odnotowano w dwóch sekcjach przemysłu – górnictwie i wydobywaniu (brutto – z 13,0% do 8,8% i netto – z 10,1% do 6,6% w 2018 r.) oraz w wytwarzaniu, zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (brutto – z 10,4% do 6,4% i netto – z 9,2% do 5,3% w 2018 r.).

Wykres 17. Wskaźnik płynności finansowej I stopnia w przemyśle według sekcji PKD
 Chart 17. First degree financial liquidity indicator in industry by NACE sections



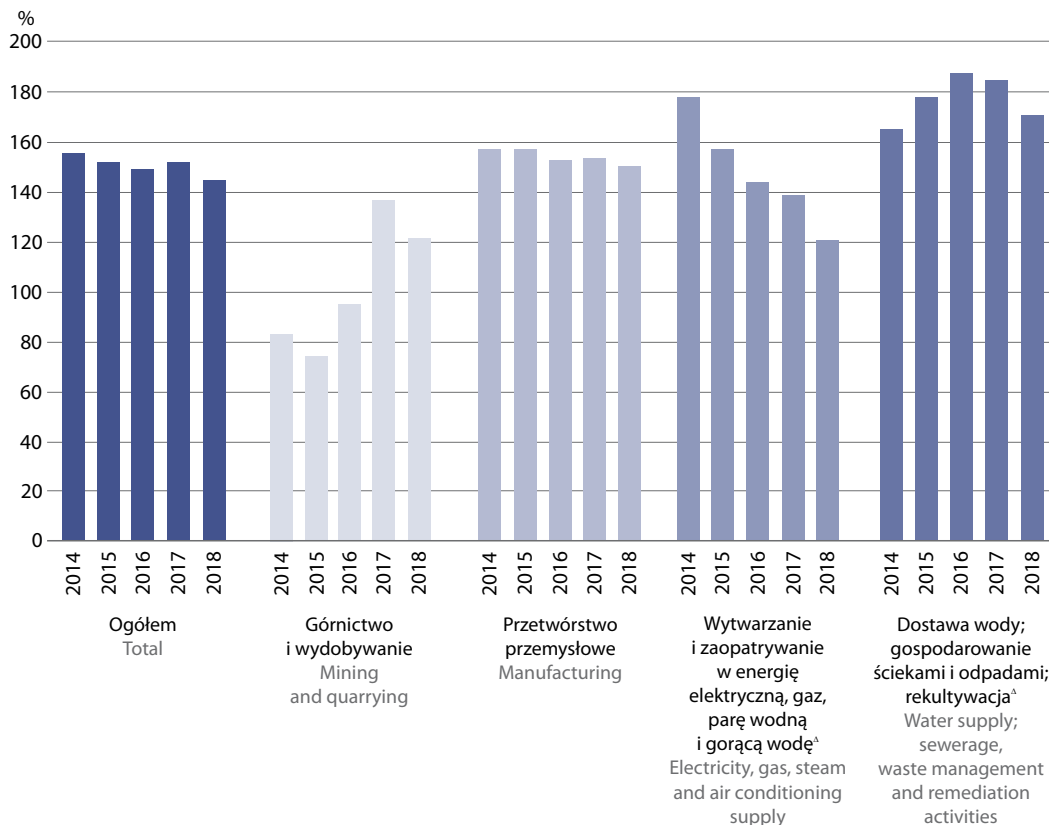
W ostatnich 4 latach znaczny wzrost wskaźnika płynności finansowej I stopnia obserwowano tylko w górnictwie i wydobywaniu – z 15,6% w 2015 r. do 47,2% w 2018 r. Największy spadek wskaźnika płynności finansowej I stopnia odnotowano w dostawie wody, gospodarowaniu ściekami i odpadami, rekultywacji – z 99,3% w 2017 r. do 88,1% w 2018 r. W przetwórstwie przemysłowym przez ostatnie 4 lata obserwowano nieznaczne zmniejszanie się wartości wskaźnika z roku na rok, natomiast w 2018 r. obniżył się on znacząco do poziomu 28,2% (wobec 32,3% w 2017 r.).

Wykres 18. Wskaźnik płynności finansowej II stopnia w przemyśle według sekcji PKD
 Chart 18. Second degree financial liquidity indicator in industry by NACE sections



W 2018 r. wskaźnik płynności finansowej II stopnia zmniejszył się w porównaniu z 2017 r. we wszystkich sekcjach przemysłu, najbardziej w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – z 115,2% w 2017 r. do 99,6% w 2018 r.

Wykres 19. Wskaźnik płynności finansowej III stopnia w przemyśle według sekcji PKD
 Chart 19. Third degree financial liquidity indicator in industry by NACE sections



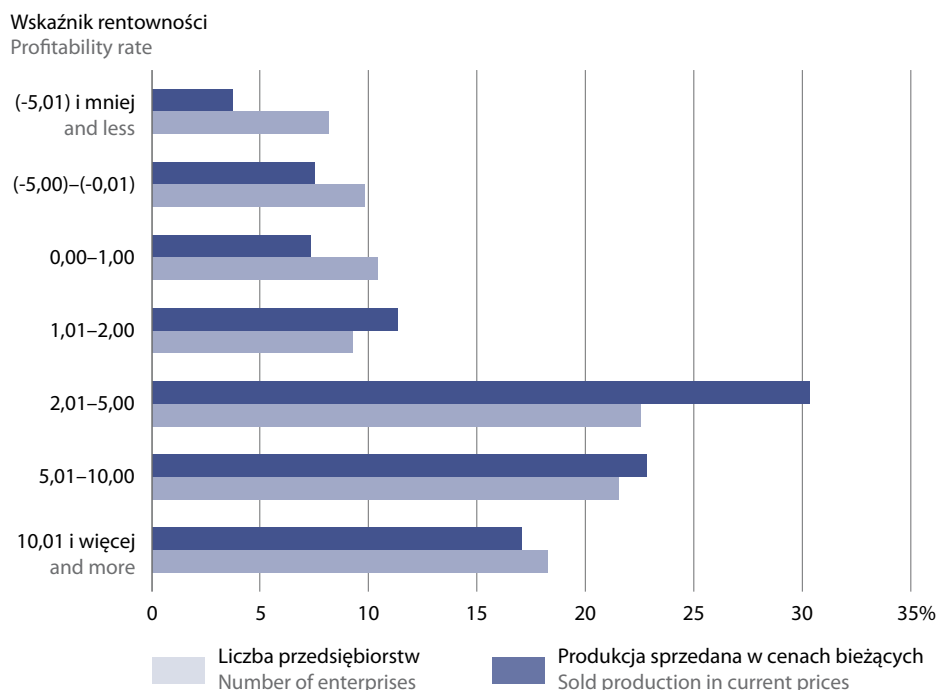
W sekcjach przetwórstwo przemysłowe oraz wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę obserwuje się od 5 lat spadek wskaźnika płynności finansowej III stopnia (odpowiednio z 157,0% w 2014 r. do 149,3% w 2018 r. oraz z 177,7% do 120,3%). W 2018 r., podobnie jak w 2017 r., wysoki wskaźnik zanotowano w górnictwie i wydobywaniu – 120,8%, po notowanych znacznie niższych wskaźnikach w latach 2014–2016.

3.4. Przedsiębiorstwa według wskaźnika rentowności obrotu netto

3.4. Enterprises by net turnover profitability indicator

Liczba przedsiębiorstw rentownych w 2018 r. wyniosła 6 797 tj. 82,0% ogólnej liczby przedsiębiorstw, a ich udział w produkcji sprzedanej stanowił 88,8%. Rozkład przedsiębiorstw wg wskaźnika rentowności obrotu netto w 2018 r. nie uległ zmianie w porównaniu do 2017 r. Największa liczba przedsiębiorstw rentownych w 2018 r. osiągnęła wskaźnik rentowności obrotu netto w przedziałach: 2,01 – 5,00 % – 1 863 podmiotów oraz 5,01 – 10,00 % – 1 786 podmiotów.

Wykres 20. Przedsiębiorstwa przemysłowe według wskaźnika rentowności obrotu netto w 2018 r.
 Chart 20. Industrial enterprises by net turnover profitability indicator in 2018



Duży udział przedsiębiorstw rentownych w ogólnej produkcji sprzedanej działu odnotowano m.in. w produkcji wyrobów tytoniowych – 100,0%, wyrobów farmaceutycznych – 97,5%, chemikaliów i wyrobów chemicznych – 95,8%, skór i wyrobów skórzanych – 94,2%, w poborze, uzdatnianiu i dostarczaniu wody – 92,6%, w pozostałej produkcji wyrobów – 92,0%, w produkcji metali – 91,5%, wyrobów tekstylnych – 90,4%, wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych – 89,5%, papieru i wyrobów z papieru – 89,4%, pozostałego sprzętu transportowego – 89,3%, artykułów spożywczych – 88,8%.

W 2018 r. liczba przedsiębiorstw deficytowych wyniosła 1 490 tj. 18,0% ogólnej liczby przedsiębiorstw. Ich udział w sprzedaży stanowił 11,2%. Przy nieznacznym wzroście liczby przedsiębiorstw deficytowych i ich udziału w produkcji sprzedanej w 2018 r. w porównaniu do poprzedniego roku, poprawie uległ wskaźnik poziomu kosztów. Koszty przedsiębiorstw deficytowych przekroczyły poziom przychodów o 6,1% (wobec 6,4% w 2017 r.).

Wysoki udział przedsiębiorstw deficytowych w ogólnej liczbie przedsiębiorstw odnotowano m.in. w wydobywaniu węgla kamiennego i węgla brunatnego – 33,3% (stanowiły one 11,0% produkcji sprzedanej), w gospodarce odpadami; odzysku surowców – 27,1% (22,6% produkcji sprzedanej), w produkcji wyrobów tekstylnych – 26,3% (9,6% produkcji sprzedanej), w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – 25,5% (16,0% produkcji sprzedanej), produkcji skór i wyrobów skórzanych – 25,4% (5,8% produkcji sprzedanej), odzieży – 25,0%, (18,4% produkcji sprzedanej), metali – 24,0% (8,5% produkcji sprzedanej), pozostałego sprzętu transportowego – 23,1% (10,7% produkcji sprzedanej), pojazdów samochodowych, przyczep i naczep – 21,1% (13,1% produkcji sprzedanej), napojów – 20,6%, (14,8% produkcji sprzedanej), w poligrafii i reprodukcji zapisanych nośników informacji – 20,3% (15,4% produkcji sprzedanej), w produkcji mebli – 19,0% (15,1% produkcji sprzedanej).

Tablica 20. Przedsiębiorstwa przemysłowe¹ według wskaźnika rentowności obrotu netto w 2018 r.
Table 20. Industrial enterprises¹ by net turnover profitability indicator in 2018

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION	Przedsiębiorstwa Enterprises		Produkcja sprzedana w cenach bieżących Sold production in current prices		Przeciętne zatrudnienie Average paid employment	Przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto Average monthly gross wages and salaries	Wskaźnik poziomu kosztów Cost level indicator	Wskaźnik rentowności obrotu Profitability indicator of turnover		
	w liczbach bezwzględnych in absolute numbers	w odsetkach in percent	w mln zł in million PLN	w odsetkach in percent	w tys. in thousand	w zł in PLN	w % in %	brutto	netto	
								w % in %	w % in %	
OGÓŁEM TOTAL	a	8 437	100,0	1 149 794,3	100,0	2 106,5	4 801,72	93,4	6,6	5,6
	b	8 287	100,0	1 228 017,0	100,0	2 132,9	5 168,85	94,4	5,6	4,7
Przedsiębiorstwa deficytowe Nonprofitable enterprises	a	1 438	17,0	116 544,4	10,1	298,1	4 403,97	106,4	-6,4	-6,3
	b	1 490	18,0	137 939,1	11,2	335,1	4 919,36	106,1	-6,1	-6,2
z tego o wskaźniku rentowności (w %): of which by profitability rate (in %):										
-5,01 i mniej and less		676	8,2	46 066,6	3,7	127,8	4 890,24	115,9	-15,9	-15,3
-5,00–0,01		814	9,8	918 872,5	7,5	207,3	4 937,30	101,3	-1,3	-1,6
Przedsiębiorstwa rentowne Profitable enterprises	a	6 999	83,0	1 033 249,9	89,9	1 808,4	4 867,30	92,1	7,9	6,8
	b	6 797	82,0	1 090 077,9	88,8	1 797,8	5 215,35	92,9	7,1	6,1
z tego o wskaźniku rentowności (w %): of which by profitability rate (in %):										
0,00–1,00		866	10,4	89 462,7	7,3	182,7	4 539,99	99,3	0,7	0,5
1,01–2,00		767	9,3	139 149,0	11,3	221,8	4 678,47	97,9	2,1	1,6
2,01–5,00		1 863	22,5	371 912,4	30,3	506,3	5 105,54	95,6	4,4	3,7
5,01–10,00		1 786	21,5	279 808,4	22,8	515,8	5 521,52	91,4	8,6	7,2
10,01 i więcej and more		1 515	18,3	209 745,4	17,1	371,2	5 592,75	82,1	17,9	15,8

U w a g a: W tablicy nie ujęto jednostek, które uległy przekształceniom i zmianom organizacyjnym.

N o t e. Entities which underwent transformation and organizational changes are not included in table.

1 Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.

1 Data concern entities with 50 or more persons employed.

Rozdział 4

Chapter 4

Nakłady inwestycyjne

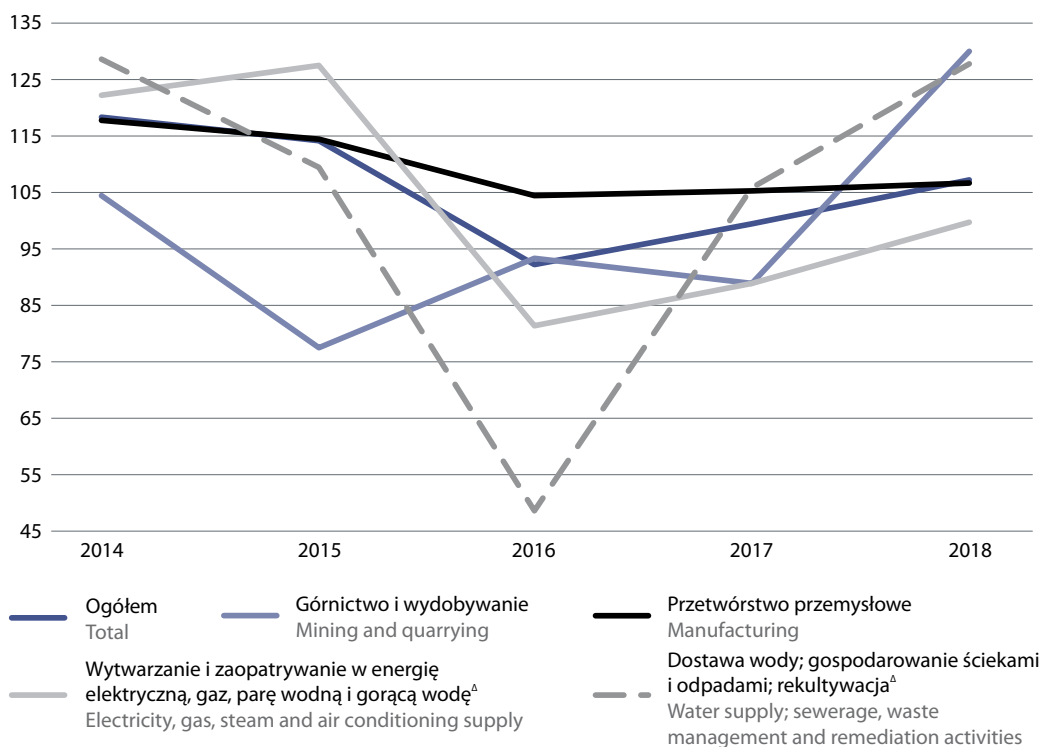
Investment outlays

NAKLĄDY INWESTYCYJNE to nakłady finansowe lub rzeczowe, których celem jest stworzenie nowych środków trwałych lub ulepszenie (przebudowa, rozbudowa, rekonstrukcja lub modernizacja) istniejących obiektów majątku trwałego, a także nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji. Nakłady inwestycyjne dzielą się na nakłady na środki trwałe oraz pozostałe nakłady.

W 2018 r. nakłady inwestycyjne ogółem przedsiębiorstw przemysłowych (prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej) wyniosły 83,0 mld zł i były (w cenach bieżących) o 7,2% wyższe niż przed rokiem (wobec spadku o 0,5% w 2017 r.). Duży wzrost nakładów odnotowano w górnictwie i wydobywaniu – o 30,0% (przed rokiem spadek o 11,2%), w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 27,8% (przed rokiem wzrost o 5,7%), mniejszy natomiast w przetwórstwie przemysłowym – o 6,7% (wobec wzrostu o 5,2% w 2017 r.). Nieznacznie zmniejszyły się nakłady w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 0,4% (przed rokiem spadek o 11,0%).

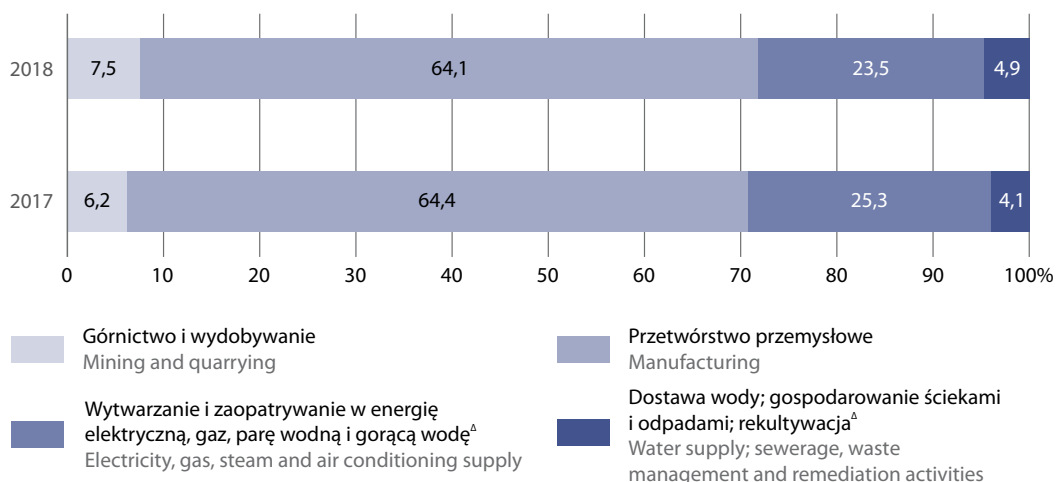
Wykres 21. Dynamika nakładów inwestycyjnych w przemyśle według sekcji PKD (ceny bieżące; rok poprzedni=100)

Chart 21. Indices of investment outlays in industry by NACE sections (current prices; previous year =100)



W porównaniu z 2017 r. w strukturze nakładów inwestycyjnych przemysłu zwiększył się udział górnictwa i wydobywania – z 6,2% do 7,5% oraz dostawy wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja – z 4,1% do 4,9%. Zmniejszył się natomiast udział wytwarzania i zaopatrywania w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – z 25,3% do 23,5% oraz w mniejszym stopniu przetwórstwa przemysłowego – z 64,4% przed rokiem do 64,1%

Wykres 22. Struktura nakładów inwestycyjnych w przemyśle według sekcji PKD
Chart 22. Structure of investment outlays in industry by NACE sections

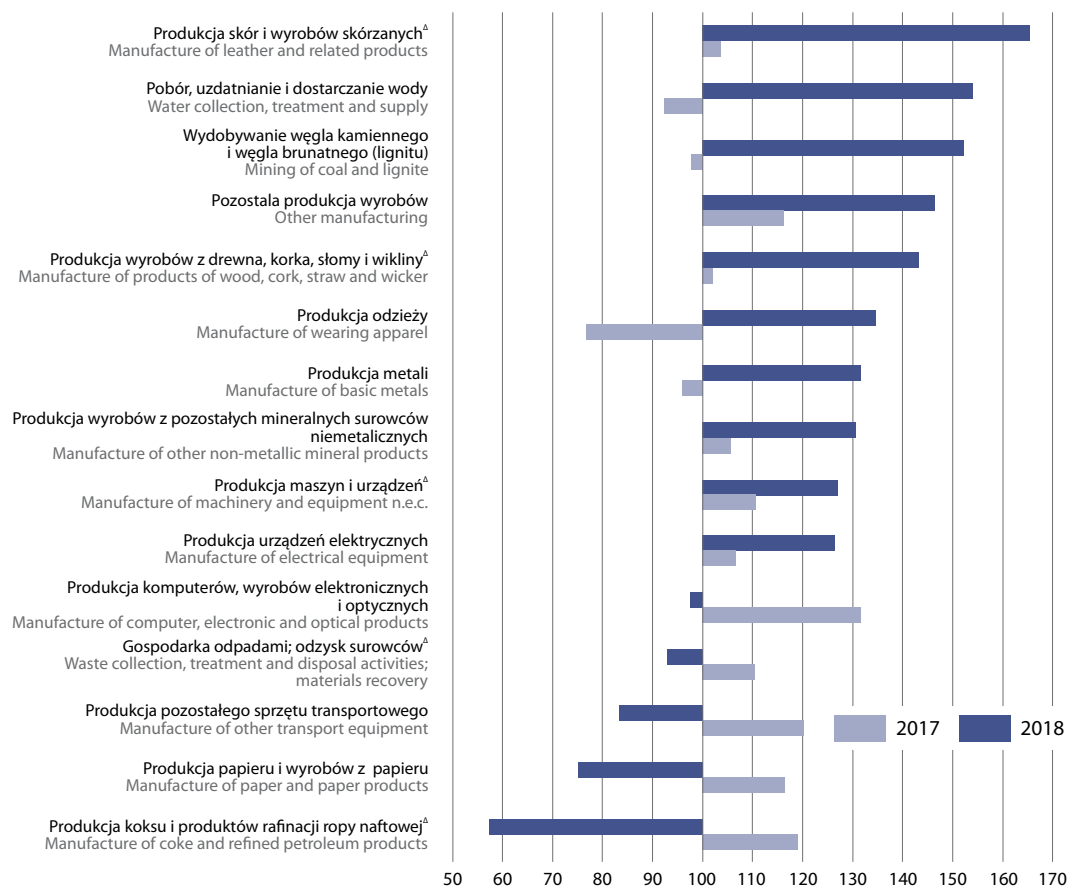


Największe wzrosty nakładów inwestycyjnych w 2018 r., w porównaniu z 2017 r., odnotowano w produkcji skór i wyrobów skórzanych – o 65,4% (wobec wzrostu o 3,6% przed rokiem), w poborze, uzdatnianiu i dostarczaniu wody – o 54,1% (wobec spadku o 7,7%), w wydobywaniu węgla kamiennego i brunatnego – o 52,1% (wobec spadku o 2,3% przed rokiem), w pozostałej produkcji wyrobów – o 46,4% (wobec wzrostu o 16,3% przed rokiem), w produkcji wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny – o 43,3% (wobec wzrostu o 2,1%), odzieży – o 34,7% (wobec spadku o 23,2%), metali – o 31,8% (wobec spadku o 4,2%) oraz wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych – o 30,7% (wobec wzrostu o 5,6% przed rokiem). Mniejszy wzrost nakładów odnotowano w produkcji wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych – o 18,1% (wobec wzrostu o 7,2%), wyrobów z metali – o 15,2% (wobec wzrostu o 18,8%), pojazdów samochodowych, przyczep i naczep – o 8,6% (wobec spadku o 7,9%).

Największy spadek nakładów inwestycyjnych wystąpił w produkcji koksu i produktów rafinacji ropy naftowej – o 42,7% (wobec wzrostu o 19,0% przed rokiem), papieru i wyrobów z papieru – o 24,9% (wobec wzrostu o 16,5%), pozostałego sprzętu transportowego – o 16,7% (wobec wzrostu o 20,2%). Mniejszy spadek odnotowano m.in. w produkcji komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych – o 2,5% (wobec wzrostu o 31,6% przed rokiem) oraz artykułów spożywczych – o 1,1% (wobec wzrostu o 3,6%).

Wykres 23. Dynamika nakładów inwestycyjnych w przemyśle według działów PKD (ceny bieżące; rok poprzedni=100) – największe spadki i wzrosty

Chart 23. Indices of investment outlays in industry by NACE divisions (current prices; previous year=100) – highest decreases and increases



Łączna wartość kosztorysowa inwestycji rozpoczętych w przemyśle w 2018 r. wyniosła 37,8 mld zł i była o 5,2% wyższa niż przed rokiem, kiedy notowano wzrost o 8,1%. Znaczny wzrost zaobserwowano w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 24,2% oraz w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 15,3%. W górnictwie i wydobywaniu oraz w przetwórstwie przemysłowym odnotowano spadek wartości kosztorysowej inwestycji – odpowiednio o 15,9% i o 2,7%.

Wzrost wartości kosztorysowej inwestycji w skali roku wystąpił m.in. w produkcji wyrobów tekstylnych – o 196,2%, wyrobów farmaceutycznych – o 75,8%, napojów – o 48,1%, pojazdów samochodowych, przyczep i naczep – o 41,5%, natomiast spadek zaobserwowano – w produkcji chemikaliów i wyrobów chemicznych – o 45,5%, komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych – o 44,1%, koks i produktów rafinacji ropy naftowej – o 44,0%, pozostałego sprzętu transportowego – o 41,0%.

Rozdział 5

Chapter 5

Uzeregowanie działów przemysłu według produkcji, wydajności pracy, wynagrodzeń i wskaźnika rentowności obrotu netto

Ranking of industrial divisions by production, labour productivity and wages and salaries and net turnover profitability indicator

W działach, w których notowano największy wzrost produkcji sprzedanej przemysłu w 2018 r., tj. w pozostałej produkcji wyrobów oraz w produkcji urządzeń elektrycznych wystąpił wysoki wzrost wydajności pracy oraz przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto – odpowiednio pozycja 4 i 6 oraz 6 i 7 spośród 28 prezentowanych działów.

W dziale, w którym odnotowano największy spadek produkcji sprzedanej oraz wydajności pracy, tj. w produkcji wyrobów farmaceutycznych wystąpił wysoki wzrost przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto w porównaniu do ubiegłego roku oraz zaobserwowano wysoki wskaźnik rentowności obrotu netto – odpowiednio pozycja 2 i 3 spośród 28 działów.

W dziale wydobywanie węgla kamiennego i węgla brunatnego, w którym odnotowano niewielki spadek produkcji (pozycja 25) oraz niewielki wzrost wydajności pracy (20 pozycja), wystąpił największy wzrost przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto (pozycja 1).

Trzy działy przemysłu (produkcja wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych, mebli, pojazdów samochodowych, przyczep i naczep) uplasowały się na tej samej pozycji ze względu na wzrost produkcji sprzedanej i wydajności pracy – odpowiednio pozycja 9, 15, 22.

Dział produkcja papieru i wyrobów z papieru uplasował się na pozycji 18, zarówno ze względu na wzrost wydajności pracy jak i przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto, natomiast dział – produkcja pozostałego sprzętu transportowego – ze względu na wzrost przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto i wysokość wskaźnika rentowności obrotu netto – uplasował się na pozycji 7.

Tablica 21. Uszeregowanie działów przemysłu^a według dynamiki produkcji sprzedanej, wydajności pracy i przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto oraz wskaźnika rentowności obrotu netto w 2018 r.

Table 21. Ranking of industrial divisions^a by dynamics of sold production, labour productivity and average monthly gross wages and salaries and net turnover profitability indicator in 2018

DZIAŁY DIVISIONS	Pozycja działu według Ranking of division by				Wzrost/spadek w porównaniu do poprzedniego roku Increase/decrease as compared to the preceding year			Wskaźnik rento- wności obrotu netto Net turnover profit- ability indicator
	produkcji sprze- danej sold pro- duction	wydajno- ści pracy labour pro- ductivity	przecięt- nego miesięcz- nego wynagro- dzenia brutto average monthly gross wages and salaries	wskaźni- ka rento- wności obrotu netto net turnover profit- ability indicator	produkcji sprze- danej sold pro- duction	wydajno- ści pracy labour pro- ductivity	przecięt- nego miesięcz- nego wynagro- dzenia brutto average monthly gross wages and salaries	
Pozostała produkcja wyrobów Other manufacturing	1	4	6	10	15,2	6,4	7,9	5,3
Produkcja urządzeń elektrycznych Manufacture of electrical equip- ment	2	6	7	21	13,5	5,8	7,7	3,2
Produkcja pozostałego sprzętu transportowego Manufacture of other transport equipment	3	11	7	7	12,4	3,9	7,7	5,7
Produkcja wyrobów z metali ^a Manufacture of metal products ^a	4	5	14	10	9,7	6,3	6,3	5,3
Produkcja papieru i wyrobów z pa- pieru Manufacture of paper and paper products	5	18	18	1	9,4	1,6	5,5	8,9
Produkcja koksu i produktów rafi- nacji ropy naftowej ^a Manufacture of coke and refined petroleum products	6	3	20	14	9,3	7,2	4,8	4,6
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę ^a Electricity, gas, steam and air con- ditioning supply	7	1	16	12	9,0	9,3	5,9	5,1
Produkcja maszyn i urządzeń ^a Manufacture of machinery and equipment n.e.c.	8	14	13	10	8,7	3,0	6,5	5,3
Produkcja wyrobów z pozostałych mineralnych surowców nieme- talicznych Manufacture of other non-metal- lic mineral products	9	9	8	5	8,2	4,7	7,4	7,5

^a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 10 osób i więcej.

^a Data concern entities with 10 or more persons employed.

Tablica 21. Uszeregowanie działów przemysłu^a według dynamiki produkcji sprzedanej, wydajności pracy i przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto oraz wskaźnika rentowności obrotu netto w 2018 r. (cd.)

Table 21. Ranking of industrial divisions^a by dynamics of sold production, labour productivity and average monthly gross wages and salaries and net turnover profitability indicator in 2018 (cont.)

DZIAŁY DIVISIONS	Pozycja działu według Ranking of division by				Wzrost/spadek w porównaniu do poprzedniego roku Increase/decrease as compared to the preceding year			Wskaźnik rento- wności obrotu netto Net turnover profit- ability indicator
	produkcji sprze- danej sold prod- uction	wydajno- ści pracy labour prod- uctivity	przecięt- nego miesięcz- nego wynagro- dzenia brutto average monthly gross wages and salaries	wskaźni- ka rento- wności obrotu netto net turnover profit- ability indicator	produkcji sprze- danej sold prod- uction	wydajno- ści pracy labour prod- uctivity	przecięt- nego miesięcz- nego wynagro- dzenia brutto average monthly gross wages and salaries	
Gospodarka odpadami; odzysk surowców ^a Waste collection, treatment and disposal	10	13	14	20	7,3	3,7	6,3	3,4
Naprawa, konserwacja i instalowanie maszyn i urządzeń Repair and installation of machinery and equipment	11	2	10	15	6,6	8,0	7,2	4,3
Produkcja wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny ^a Manufacture of products of wood, cork, straw	12	16	5	6	6,4	2,7	8,0	5,9
Produkcja wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych Manufacture of rubber and plastic products	13	17	10	11	6,2	2,2	7,2	5,2
Produkcja wyrobów tytoniowych Manufacture of tobacco products	14	25	22	20	6,1	-6,4	1,6	3,4
Produkcja mebli Manufacture of furniture	15	15	9	16	5,9	2,9	7,3	4,2
Produkcja wyrobów tekstylnych Manufacture of textiles	16	9	4	19	5,6	4,7	8,9	3,6
Produkcja napojów Manufacture of beverages	17	7	17	9	5,0	5,5	5,7	5,5
Pobór, uzdatnianie i dostarczanie wody Water collection, treatment and supply	18	8	21	13	4,8	4,8	3,8	4,9
Produkcja artykułów spożywczych Manufacture of food products	19	12	3	18	3,9	3,8	9,9	3,8
Produkcja metali Manufacture of basic metals	20	19	11	17	3,8	0,9	7,1	4,1

^a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 10 osób i więcej.

^a Data concern entities with 10 or more persons employed.

Tablica 21. Uszeregowanie działów przemysłu^a według dynamiki produkcji sprzedanej, wydajności pracy i przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto oraz wskaźnika rentowności obrotu netto w 2018 r. (dok.)

Table 21. Ranking of industrial divisions^a by dynamics of sold production, labour productivity and average monthly gross wages and salaries and net turnover profitability indicator in 2018 (cont.)

DZIAŁY DIVISIONS	Pozycja działu według Ranking of division by				Wzrost/spadek w porównaniu do poprzedniego roku Increase/decrease as compared to the preceding year			Wskaźnik rento- wności obrotu netto Net turnover profit- ability indicator
	produkcji sprze- danej sold pro- duction	wydajno- ści pracy labour pro- ductivity	prze- cię- nego miesięcz- nego wynagro- dzenia brutto average monthly gross wages and salaries	wskaźni- ka rento- wności obrotu netto net turnover profit- ability indicator	produkcji sprze- danej sold pro- duction	wydajno- ści pracy labour pro- ductivity	prze- cię- nego miesięcz- nego wynagro- dzenia brutto average monthly gross wages and salaries	
Poligrafia i reprodukcja zapisanych nośników informacji Printing and reproduction of recorded media	21	23	8	11	3,1	-1,4	7,4	5,2
Produkcja chemikaliów i wyrobów chemicznych Manufacture of chemicals and chemical products	22	21	19	8	3,0	-0,2	5,2	5,6
Produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep ^a Manufacture of motor vehicles, trailers and semi-trailers	22	22	15	22	3,0	-1,0	6,1	3,1
Produkcja odzieży Manufacture of wearing apparel	23	10	13	2	1,6	4,5	6,5	7,9
Produkcja komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych Manufacture of computer, electronic and optical	24	22	12	23	0,1	-1,0	6,7	2,6
Wydobywanie węgla kamiennego i węgla brunatnego (lignitu) Mining of coal and lignite	25	20	1	#	-0,2	0,2	12,5	#
Produkcja skór i wyrobów skórzaných ^a Manufacture of leather and related products	26	24	18	4	-4,2	-1,9	5,5	7,6
Produkcja wyrobów farmaceutycznych ^a Manufacture of pharmaceutical products ^a	27	26	2	3	-20,3	-25,3	10,3	7,7

a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 10 osób i więcej.

a Data concern entities with 10 or more persons employed.

Uwagi metodologiczne

1. Źródła i zakres danych

Dane prezentowane w publikacji dotyczą podmiotów prowadzących działalność gospodarczą zaliczoną, zgodnie z Polską Klasyfikacją Działalności PKD 2007, do przemysłu tj. do sekcji: „Górnictwo i wydobywanie”, „Przetwórstwo przemysłowe”, „Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych” oraz „Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją”, a w zakresie produkcji wyrobów, również podmiotów prowadzących inne rodzaje działalności – produkujących wyroby przemysłowe. PKD 2007 została opracowana na podstawie Statystycznej Klasyfikacji Działalności Gospodarczej we Wspólnocie Europejskiej – Statistical Classification of Economic Activities in the European Community – NACE Rev. 2 i wprowadzona z dniem 1 stycznia 2008 r. rozporządzeniem Rady Ministrów z dnia 24 grudnia 2007 r. (Dz.U. Nr 251, poz. 1885).

Publikację opracowano wykorzystując dane pozyskane na miesięcznych meldunkach o: działalności gospodarczej – formularz DG-1, o produkcji i zapasach wyrobów przemysłowych – P-02, miesięcznych sprawozdaniach o cenach producentów wyrobów i usług – C-01 oraz kwartalnych sprawozdaniach o przychodach, kosztach i wyniku finansowym oraz o nakładach na środki trwałe sporządzanych na formularzu F-01/I-01.

Prezentowane dane dotyczą:

- podmiotów o liczbie pracujących 10 osób i więcej w zakresie produkcji sprzedanej przemysłu, obrotu, wskaźników cen, przeciętnego zatrudnienia, przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto – według działów PKD,
- podmiotów, których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej oraz 10% reprezentacji podmiotów o liczbie pracujących od 10 do 49 osób w zakresie nowych zamówień w przemyśle,
- podmiotów o liczbie pracujących 50 osób i więcej w zakresie produkcji sprzedanej przemysłu, przeciętnego zatrudnienia, przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto – według grup PKD,
- podmiotów prowadzących księgi rachunkowe, o liczbie pracujących 50 osób i więcej w zakresie finansów,
- podmiotów - producentów wyrobów przemysłowych o liczbie pracujących 50 osób i więcej, w przypadku producentów energii elektrycznej – bez względu na liczbę pracujących w zakresie produkcji wyrobów przemysłowych.

Grupowania wyrobów dokonuje się zgodnie z nomenklaturą PRODPOL, opracowaną na podstawie Polskiej Klasyfikacji Wyrobów i Usług (PKWiU 2015) oraz Listy PRODCOM. PKWiU 2015 została wprowadzona rozporządzeniem Rady Ministrów z dnia 4 września 2015 r. (Dz. U. z 2015 r., poz. 1676) do stosowania od dnia 1 stycznia 2016 r., w statystyce, ewidencji i dokumentacji oraz rachunkowości, a także w urzędowych rejestrach i systemach informacyjnych administracji publicznej.

Dane według sekcji, działów i grup PKD opracowano metodą przedsiębiorstw oraz zgodnie z każdorazowym stanem organizacyjnym.

Podziału produkcji sprzedanej przemysłu na główne grupowania, tzn. dobra zaopatrzeniowe, inwestycyjne, konsumpcyjne trwałe i nietrwałe oraz związane z energią dokonano zgodnie z Rozporządzeniem Komisji (WE) nr 656/2007 z dnia 14 czerwca 2007 r. zmieniającym rozporządzenie (WE) nr 586/2001 r. w sprawie wykonania rozporządzenia Rady (WE) nr 1165/98 dotyczącego krótkookresowej statystyki w zakresie definicji Głównych Grupowań Przemysłowych (ang. MIGs – Main Industrial Groupings).

Wskaźniki dynamiki produkcji sprzedanej podano na podstawie wartości w cenach stałych. Jako ceny stałe w latach 2014–2015 przyjęto ceny stałe 2010 r. (średnie ceny bieżące 2010 r.), od 2016 r. – ceny stałe 2015 r. (średnie ceny bieżące 2015 r.). Wskaźniki dynamiki przy podstawie przeciętna miesięczna 2015 = 100 obliczono metodą nawiązania łańcuchowego.

Dane zaprezentowane w niniejszym opracowaniu są publikowane z zachowaniem tajemnicy statystycznej, określonej w ustawie z dnia 29 czerwca 1995 r. o statystyce publicznej (Dz. U. z 1995 r. poz.439, z późn. zm.),

Liczby względne (wskaźniki, odsetki) obliczono z reguły na podstawie danych bezwzględnych, wyrażonych z większą dokładnością niż podano w tablicach.

2. Objasnienia podstawowych pojęć

Produkcja sprzedana dotyczy całokształtu działalności podmiotu gospodarczego, tj. zarówno działalności przemysłowej, jak i nieprzemysłowej.

Produkcja sprzedana przemysłu obejmuje:

- 1) wartość sprzedanych wyrobów gotowych, półfabrykatów i części własnej produkcji (niezależnie od tego, czy otrzymano za nie należne opłaty);
- 2) wartość robót i usług świadczonych odpłatnie, tj. zarówno przemysłowych, jak i nieprzemysłowych;
- 3) zryczałtowaną odpłatność agenta w przypadku zawarcia umowy na warunkach zlecenia lub pełne przychody agenta w przypadku zawarcia umowy agencyjnej;
- 4) wartość produktów wytworzonych niezaliczonych do sprzedaży, traktowanych na równi ze sprzedażą, tj.: wartość własnych wyrobów przekazanych do własnych punktów sprzedaży detalicznej, jak również do własnych zakładów gastronomicznych i do własnych hurtowni, wartość wykonanych świadczeń na rzecz funduszu świadczeń socjalnych, wykonanych i przekazanych wyrobów i usług własnej produkcji na powiększenie wartości własnych środków trwałych, nieodpłatnie przekazanych wyrobów i usług na potrzeby reprezentacji i reklamy, przekazanych wyrobów i usług na potrzeby osobiste podatnika i pracowników oraz darowizny wyrobów i świadczonych usług bez pobrania zapłaty.

Dane o wartości produkcji sprzedanej prezentuje się bez podatku od towarów i usług (VAT) i podatku akcyzowego, natomiast łącznie z wartością dotacji przedmiotowych tj. dotacji do wyrobów i usług – w tzw. cenach bazowych.

Produkcja wytworzona to rezultat procesów produkcyjnych wzajemnie ze sobą powiązanych i uwarunkowanych, zachodzących w określonym czasie. Produkcja wytworzona obejmuje całkowitą ilość wyprodukowanych w okresie sprawozdawczym wyrobów gotowych, z surowca własnego lub powierzono-ego przez inne przedsiębiorstwo lub osobę fizyczną. Obejmuje również całkowitą ilość półfabrykatów, części, zespołów maszyn i urządzeń, niezależnie od tego, czy zostały one przeznaczone do sprzedaży czy do przedsiębiorstwa macierzystego, do innych zakładów tego samego przedsiębiorstwa, czy też przeznaczone do dalszego przerobu (montażu) w przedsiębiorstwie. Do produkcji wytworzonej zalicza się zatem wyroby wyprodukowane przez przedsiębiorstwo, odpowiadające określonym normom, warunkom technicznym lub warunkom umowy zawartej pomiędzy wykonawcą a odbiorcą. Wyroby powstałe z surowców wtórnych zalicza się do produkcji, jeśli mają charakter użytkowy i są bezpośrednim rezultatem pracy wytwórczej przedsiębiorstwa. Do produkcji zalicza się także tak zwane produkty uboczne, powstałe w procesie produkcyjnym równocześnie z produktem zasadniczym.

Wskaźnik nowe zamówienia w przemyśle służy ocenie przyszłej produkcji i pokazuje rozwój popytu na wyroby i usługi przemysłowe w wybranych działach sekcji „Przetwórstwo przemysłowe” – działy 13, 14, 17, 20, 21, 24–30 według PKD 2007. Zamówienia w przemyśle określane są jako wartość kontraktów (bez podatku od towarów i usług – VAT) wiążących producenta i stronę trzecią w zakresie dostarczania wyrobów i usług.

Nowe zamówienia niekrajowe stanowią część nowych zamówień w przemyśle i określane są jako wartość kontraktów (bez podatku od towarów i usług – VAT) wiążących producenta i stronę trzecią będącą odbiorcą mającym swoją siedzibę za granicą lub firmą krajową – eksporterem, które eksportują/wywożą za granicę zamówione produkty.

Obrót w przemyśle dotyczy całokształtu działalności podmiotu gospodarczego, tj. zarówno działalności przemysłowej, jak i nieprzemysłowej.

Obejmuje on:

1. przychody netto ze sprzedaży w kraju i na eksport wytworzonych przez jednostkę produktów (wyrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami;
2. przychody ze sprzedaży towarów i materiałów (tj. nabytych w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowych aktywów obrotowych oraz produktów przez siebie wytworzonych jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji).

Dane o wartości obrotu prezentuje się bez podatku od towarów i usług (VAT) i podatku akcyzowego.

Obrót niekrajowy (na eksport i wywóz) w przemyśle stanowi część obrotów w przemyśle, który dotyczy przychodów ze sprzedaży odbiorcom mających swą siedzibę za granicą lub firmom krajowym – eksporterom, które eksportują/ wywożą za granicę zamówione produkty lub towary bez dalszej obróbki lub przetwarzania.

Przeciętne zatrudnienie oblicza się jako sumę przeciętnego zatrudnienia w poszczególnych miesiącach podzieloną przez liczbę miesięcy w badanym okresie (bez względu na to, czy jednostka funkcjonowała przez cały badany okres), po wcześniejszym przeliczeniu osób niepełnozatrudnionych na pełne etaty. Przeliczenia osób niepełnozatrudnionych na pełne etaty dokonuje się według godzin pracy ustalonych w umowie o pracę, w stosunku do obowiązującej normy.

Przeciętne miesięczne wynagrodzenie nominalne przypadające na 1 zatrudnionego obliczono przyjmując: wynagrodzenia osobowe bez wynagrodzeń osób wykonujących pracę nakładczą oraz uczniów, a także osób zatrudnionych za granicą; wypłaty z tytułu udziału w zysku lub w nadwyżce bilansowej w spółdzielniach; dodatkowe wynagrodzenia roczne dla pracowników jednostek sfery budżetowej; honoraria wypłacone niektórym grupom pracowników za prace wynikające z umowy o pracę.

Dane o wynagrodzeniach i przeciętnych wynagrodzeniach miesięcznych prezentuje się w ujęciu brutto

Wskaźniki cen produkcji sprzedanej przemysłu opracowano na podstawie miesięcznego badania cen wyrobów i usług faktycznie uzyskiwanych przez dobrane w sposób celowy podmioty gospodarcze zaklasyfikowane do sekcji: „Górnictwo i wydobywanie”, „Przetwórstwo przemysłowe”, „Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych” oraz „Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją”.

Wskaźniki cen dla każdego rodzaju działalności, przy podstawie analogiczny okres roku poprzedniego = 100, obliczane są jako średnie wskaźników cen agregatów niższych szczebli ważone wartością ich sprzedaży z 2015 r., która jest aktualizowana miesięcznie o zmiany cen i zmiany struktury sprzedaży zachodzące w kolejnych miesiącach roku, którego dotyczą wskaźniki cen.

Wskaźniki cen obrazują dynamikę cen wynikającą z faktycznie wprowadzonych zmian cen, jak i zmian w strukturze asortymentowej sprzedaży i strukturze odbiorców.

Dane dotyczące wyników finansowych przedsiębiorstw zgodne są z ustawą o rachunkowości z dnia 29 września 1994 r. (tekst jednolity – Dz. U. 2016 poz. 1047).

Przychody ogółem (przychody z całokształtu działalności) obejmują przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, pozostałe przychody operacyjne oraz przychody finansowe.

Przychody netto ze sprzedaży produktów to przychody netto ze sprzedaży w kraju i na eksport wytworzonych przez jednostkę produktów (wyrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami.

Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów tj. nabyte w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowe aktywa obrotowe oraz produkty wytworzone przez jednostkę, jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji, jak również kwoty należne za sprzedane towary i materiały, niezależnie od tego, czy zostały zapłacone.

Pozostałe przychody operacyjne to przychody związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych (środków trwałych, środków trwałych w budowie, wartości niematerialnych i prawnych, inwestycji w nieruchomości i prawa), otrzymane nieodpłatnie (w tym w drodze darowizny) aktywa (środki pieniężne), odszkodowania, rozwiązane rezerwy, korekty odpisów aktualizujących wartość aktywów niefinansowych, przychody z działalności socjalnej, przychody z najmu lub dzierżawy środków trwałych albo inwestycji w nieruchomości i prawa, przychody związane ze zdarzeniami losowymi.

Przychody finansowe to m.in. kwoty należne z tytułu dywidend i udziałów w zysku, odsetki od udzielanych pożyczek, odsetki od lokat terminowych, odsetki za zwłokę, zysk ze zbycia inwestycji (sprzedaży), zmniejszenia odpisów aktualizacyjnych wartości inwestycji wobec całkowitego lub częściowego ustania przyczyn powodujących trwałą utratę ich wartości, nadwyżka dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi.

Koszty ogółem (koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności) obejmują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, pozostałe koszty operacyjne oraz koszty finansowe.

Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów obejmują koszt własny sprzedanych produktów (tj. koszty podstawowej działalności operacyjnej pomniejszone o koszty wytworzenia świadczeń na własne potrzeby jednostki i skorygowane o zmianę stanu produktów) oraz wartość sprzedanych towarów i materiałów według cen zakupu lub nabycia.

Pozostałe koszty operacyjne to koszty związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych i środków trwałych w budowie, amortyzacja oddanych w dzierżawę lub najem środków trwałych, nieplanowane odpisy amortyzacyjne (odpisy z tytułu trwałej utraty wartości), poniesione kary, grzywny, odszkodowania, odpisane w części lub w całości wierzytelności w związku z postępowaniem upadłościowym, układowym i naprawczym, utworzone rezerwy na pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązania (straty z transakcji gospodarczych w toku), odpisy aktualizujące wartość aktywów niefinansowych, koszty utrzymania obiektów działalności socjalnej, darowizny lub nieodpłatnie przekazane aktywa trwałe, straty związane ze zdarzeniami losowymi.

Koszty finansowe to m.in. odsetki od zaciągniętych kredytów i pożyczek, odsetki i dyskonto od wyemitowanych przez jednostkę obligacji, odsetki za zwłokę, strata ze zbycia inwestycji, odpisy z tytułu aktualizacji wartości inwestycji, nadwyżka ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi.

Wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów stanowi różnicę między przychodami netto osiągniętymi ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów a kosztami poniesionymi na ich uzyskanie (kosztami sprzedanych produktów, towarów i materiałów).

Wynik finansowy brutto oblicza się jako różnicę przychodów ogółem i kosztów ogółem – w przypadku nadwyżki kosztów ogółem nad przychodami ogółem wynik finansowy zapisuje się ze znakiem (–).

Obowiązkowe obciążenia wyniku finansowego brutto obejmują podatek dochodowy od osób prawnych i fizycznych oraz inne płatności wynikające z odrębnych przepisów. Wpływający na wynik finansowy podatek dochodowy obejmuje część bieżącą i część odroczoną. Część odroczona stanowi różnicę między stanem rezerw i aktywów z tytułu podatku odroczonego (w związku z przejściowymi różnicami między wynikiem finansowym brutto a podstawą opodatkowania, wynikającymi z odmienności momentu ujęcia przychodu i kosztu zgodnie z przepisami o rachunkowości a przepisami podatkowymi) na koniec i początek okresu sprawozdawczego.

Wynik finansowy netto to wynik finansowy brutto pomniejszony o obowiązkowe obciążenia.

Wskaźnik poziomu kosztów to relacja kosztów ogółem do przychodów ogółem.

Wskaźnik rentowności sprzedaży brutto to relacja wyniku finansowego ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów do przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów.

Wynik finansowy z pozostałej działalności operacyjnej stanowi różnicę między pozostałymi przychodami operacyjnymi a pozostałymi kosztami operacyjnymi. Od 2002 r. zawierał część, a od 2016 r. całość zdarzeń nadzwyczajnych związanych z działalnością operacyjną.

Wynik finansowy z działalności operacyjnej to różnica między przychodami operacyjnymi ogółem a kosztami operacyjnymi ogółem.

Wynik na operacjach finansowych stanowi różnicę między przychodami finansowymi a kosztami finansowymi.

Wskaźnik rentowności obrotu brutto to relacja wyniku finansowego brutto do przychodów ogółem.

Wskaźnik rentowności obrotu netto to relacja wyniku finansowego netto do przychodów ogółem.

Wskaźnik płynności finansowej I stopnia to relacja inwestycji krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

Wskaźnik płynności finansowej II stopnia to relacja inwestycji krótkoterminowych i należności krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

Wskaźnik płynności finansowej III stopnia to relacja aktywów obrotowych jednostki (zapasów, należności krótkoterminowych, inwestycji krótkoterminowych i krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych) do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

Aktywa trwałe obejmują wartości niematerialne i prawne, rzeczowe aktywa trwałe, należności długoterminowe, inwestycje długoterminowe oraz długoterminowe rozliczenia międzyokresowe.

Inwestycje długoterminowe to w szczególności te nieruchomości i wartości niematerialne i prawne, które nie są użytkowane przez jednostkę, lecz zostały nabyte w celu osiągnięcia korzyści ekonomicznych wynikających z przyrostu ich wartości, oraz długoterminowe aktywa finansowe, czyli nieprzeznaczone do obrotu akcje, udziały, inne papiery wartościowe, udzielone pożyczki oraz inne długoterminowe aktywa finansowe płatne i wymagalne w okresie dłuższym niż 12 miesięcy od dnia bilansowego, a także inne inwestycje długoterminowe.

Aktywa obrotowe są częścią kontrolowanych przez jednostkę zasobów majątkowych wykorzystywanych w działalności operacyjnej o wiarygodnie określonej wartości, powstałych w wyniku przeszłych zdarzeń, które spowodują w przyszłości wpływ do jednostki korzyści ekonomicznych. Obejmują zapasy (rzeczowe aktywa obrotowe) oraz krótkoterminowe: należności, inwestycje oraz rozliczenia międzyokresowe.

Zapasy to rzeczowe składniki aktywów obrotowych, do których zalicza się: materiały – surowce, materiały podstawowe i pomocnicze, półfabrykaty obcej produkcji, opakowania, części zamienne i odpady; produkty gotowe – wyroby gotowe, wykonane usługi, zakończone roboty, w tym także budowlano-montażowe, prace naukowo-badawcze, prace projektowe, geodezyjno-kartograficzne, itp.; półprodukty i produkty w toku – produkcję niezakończoną, tj. produkcję (usługi, w tym roboty budowlane) w toku oraz półfabrykaty (półprodukty) własnej produkcji; towary – rzeczowe składniki majątku obrotowego nabyte w celu odsprzedaży w niezmienionej postaci; zaliczki na poczet dostaw zapasów

Należności krótkoterminowe obejmują ogół należności z tytułu dostaw i usług (bez względu na termin ich zapłaty) oraz całość lub część należności z innych tytułów nie zaliczanych do aktywów finansowych, które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego.

Zobowiązania długoterminowe powstałe z innych tytułów niż dostawy i usługi obejmują zobowiązania, których termin płatności w całości lub części przypada powyżej 12 miesięcy po dniu bilansowym.

Zobowiązania krótkoterminowe (bez funduszy specjalnych) obejmują ogół zobowiązań z tytułu dostaw i usług, a także całość lub tę część pozostałych zobowiązań, które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego.

Nakłady inwestycyjne to nakłady finansowe lub rzeczowe, których celem jest stworzenie nowych środków trwałych lub ulepszenie (przebudowa, rozbudowa, rekonstrukcja lub modernizacja) istniejących obiektów majątku trwałego, a także nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji. Nakłady inwestycyjne dzielą się na nakłady na środki trwałe oraz pozostałe nakłady.

Methodological notes

1. Sources and the scope of data

The data presented in this publication concern entities performing business activities categorised, in accordance with the Polish Classification of Activities 2007 (PKD 2007), as industry, i.e. into the following sections: „Mining and quarrying”, „Manufacturing”, „Electricity, gas, steam and air conditioning supply” and also “Water supply; sewerage, waste management and remediation activities” and in regard to manufacture of products they also concern economic entities performing other kinds of activities – manufacturing industrial products. PKD 2007 was compiled on the basis of Statistical Classification of Economic Activities in the European Community – NACE Rev. 2 and introduced on 1st January 2008 by the decree of Council of Ministers dated 24 December 2007 (Journal of Laws No. 251, item 1885).

The publication was developed on the basis a result of monthly statistical survey on economic activity – DG-1, monthly survey on production and inventory of industrial products – P-02, monthly survey on producer prices – C-01 and quarterly financial survey – F-01/I-01.

Presented data concern:

- entities with 10 or more persons employed in the case of sold production of industry, turnover, price indices of sold production of industry, average paid employment, average monthly gross wages and salaries – by divisions of NACE,
- entities with 50 or more persons employed and a 10% representation of entities with the number of employees within the range 10 to 49 in the case of new orders in industry,
- entities with 50 or more persons employed in the case of sold production of industry, average paid employment, average monthly gross wage and salaries – by groups of NACE,
- entities keeping accounting ledgers and with 50 or more persons employed in the case of finances,
- producers of industrial products with 50 or more persons employed, but in the case of producers of electricity – regardless of the number of employees – in the case of production of industrial products.

Products are grouped according to PRODPOL nomenclature compiled on the basis of the Polish Classification of Goods and Services (PKWiU 2015) and PRODCOM List. PKWiU 2015 was introduced by the decree of Council of Ministers, dated 4 September 2015 (Journal of Laws of 2015, item 1676) that takes effect from 1 January 2016, in statistics, registration, documentation and accounting, and also in official registers and public administration information systems.

Data by the NACE sections, divisions and groups are compiled using the enterprise method and according to the respective organizational status of units.

Sold production of industry has been divided into the Main Industrial Groupings(MIGs), i.e. intermediate goods, capital goods, durable and non-durable consumer goods as well as energy on the basis of Commission Regulation (EC) No 656/2007 of 14 June 2007 amending Regulation (EC) No. 586/2001 on implementing Council Regulation (EC) No. 1165/98 concerning short-term statistics as regards the definition of Main Industrial Groupings.

Indices of sold production are presented on the basis of value at constant prices. As constant prices in years 2014–2015 shall be the 2010 constant prices (the 2010 average current prices), since 2016 -constant prices 2015 (the 2015 average current prices). Indices with the base of the monthly average of 2015 = 100 were calculated using the chain-base index method.

Data presented in the publication are published with the guarantee of statistical confidentiality according to Law on Official Statistics (Journal of Laws 1995, item 439 with subsequent amendments).

Relative numbers (indices, percentages) are calculated, as a rule, on the basis of absolute data expressed with higher precision than that presented in the tables.

2. Basic definitions

Sold production concerns the total activity of an economic entity, i.e. both industrial and non-industrial production.

Sold production of industry includes:

- 1) the value of finished products sold, semi-finished products and parts of own production (regardless of whether due payments for them have been received or not);
- 2) the value of paid work and services rendered, i.e. both industrial and non-industrial;
- 3) flat agent's fee in the case of concluding an agreement on commission terms or full agent's fee in the case of concluding an agency agreement;
- 4) the value of the manufactured products not categorised as sale, but included in sales, namely, the value of own products supplied to own retail sales outlets, own catering establishments, own warehouses, the value of benefits transferred to the social benefits fund, the value of own products (goods and services) manufactured and transferred for increasing the value of own fixed assets, the value of goods and services transferred free of charge for the purpose of representation and advertisement, the value of goods and services provided for the tax payer's and staff's personal needs as well as donations of goods and services rendered free of charge.

Data on the value of sold production of the industry are presented without value added tax (VAT) and the excise tax, but including the value of subsidies on products and services, in so-called basic prices.

Manufactured production is the result of manufacturing processes mutually interrelated and conditioned, occurring at a given time. Manufactured production includes the total quantity of finished products produced in the reporting period, both from manufacturer's own raw material and from raw material provided by another enterprise or individual person. It also includes the total volume of semi-finished products, parts, sets of machinery and equipment, regardless of whether they were intended for sale or to the parent company, to other plants of the same company, or intended for further processing (assembly) in the enterprise. Therefore, manufactured products include products manufactured by the enterprise, meeting certain standards, technical conditions or contractual terms concluded between the contractor and the recipient. Products made of secondary raw material are considered as production, if they are of utility and are a direct result of the manufacturing work of the enterprise. The production also includes the so-called by-products, created in the production process simultaneously with the main product.

Indicator of new orders in industry serves to assess the future production and shows development of demand for industrial products (goods and services) in the selected divisions of the "Manufacturing" section - divisions no. 13, 14, 17, 20, 21, 24–30 according to the NACE Rev. 2. New orders in industry are defined as the value of contracts (without value added tax – VAT) binding on a producer and a third party in respect of supply of products (goods and services).

Non-domestic new orders constitute a part of new orders in industry and are defined as the value of contracts (without value added tax – VAT) binding on a producer and a third party who are recipients having their seat abroad or foreign subsidiaries of exporters which export/dispatch ordered products.

Turnover of industry concerns the total activity of an economic entity, i.e. both industrial and non-industrial activity and includes:

- 1) net revenues from sale of products within country and for export which have been manufactured by an entity (finished goods, semi-finished goods and services) as well as packaging, equipment and external services if they are invoiced to the customers together with products;
- 2) revenues from sale of goods and materials (i.e. tangible current assets purchased for resale in a non-processed condition and products manufactured by the entity if they are sold in its own shops network along with goods manufactured by other producers).

Data on the value of turnover of the industry are presented without value added tax (VAT) and excise tax.

Non-domestic turnover constitute a part of turnover of industry which relates to revenues from sales to recipients having their seat abroad or foreign subsidiaries of exporters which export/ dispatch ordered products or goods without subsequent modification or processing.

Average paid employment is calculated as the sum of average employment in individual months, divided by the number of months in the analysed period (whether the unit operated for the whole period), after converting part-time employees into full-time employees. The conversion of the part-time employees into full-time employees is done on the basis of the number of working hours specified in labour contract, in relation to the applicable standard.

Average monthly nominal wage and salary per employee are computed assuming the following: personal wages and salaries, excluding wages and salaries of outworkers and apprentices as well as persons employed abroad; payments from a share in profit or in the balance surplus of cooperatives; additional annual wages and salaries for employees of budget sphere entities; fees paid to selected groups of employees for performing work in accordance with labour contract.

Data on wages and salaries and average monthly wages and salaries are presented in gross terms.

Price indices of sold production of industry are calculated on the basis of monthly representative survey on prices of products and services actually received by specifically selected economic units, included in the sections: „Mining and quarrying“, „Manufacturing“, „Electricity, gas, steam and air conditioning supply“ and also “Water supply; sewerage, waste management and remediation activities”.

Price indices for each type of activity, with the base corresponding period of previous year=100, are computed as averages of price indices of aggregates at lower levels weighted by their sales value of 2015, which is updated monthly by the price and sale structure changes, occurring in subsequent months of a year, to which the price indices refer.

The price indices illustrate changes in prices resulting from actually introduced price changes and changes in the commodity structure of sales and the structure of customers.

Data on financial results of enterprises are in accordance with the Accounting Act dated 29 September 1994 (uniform text Journal of Laws 2016 item 1047).

Total revenues include net revenues from sales of products, goods and materials, other operating revenues as well as financial revenues.

Net revenues from sale of products include domestic and export sales of products (finished, semi-finished products and services) manufactured by the unit together with packaging, equipment and third party services if invoiced along with products to customer.

Net revenues from sale of goods and materials that is i.e. tangible current assets purchased for resale in the same condition as received and products manufactured by the unit if they are sold in a chain of own stores along with the third-party goods, as well as amounts due for goods and materials sold regardless whether or not they have been paid.

Other operating revenues are revenues indirectly related to the unit’s operating activities, in particular: profit from the disposal of non-financial fixed assets (fixed assets, fixed assets under construction, intangible assets, real estate investments and rights), assets (cash) obtained free of charge (including donations), damages, reversed provision, adjustments of write-offs revaluing non-financial assets, revenues from social welfare activities, income from rent or lease of fixed assets or investments in real estate and rights, and rights, extraordinary revenues.

Financial revenues, are for example amounts due for dividends and shares in profit, interest from the loans granted, interest on term deposits, default interest, profit on disposal of investment (sale), reduction of revaluation write-offs of investment values in relation to the total or partial termination of causes resulting in permanent loss of their value, positive surplus exchange differences.

Total costs include costs of products, goods and materials sold, other operating and financial costs.

Costs of products, goods and materials sold include cost of products sold (i.e. basic operation costs decreased by the costs of generating benefits for the need of the unit and corrected by change in stock products) and value of goods and materials sold according to procurement or purchase prices.

Other operating costs are costs indirectly related to the unit's operating activity, in particular: loss on disposal of non-financial fixed assets and fixed assets under construction, depreciation of leased or rented fixed assets, unplanned depreciation (impairment charges), penalties, fines, damages, receivables written off partially or full as a result of bankruptcy, composition or restructuring proceeding, provisions created for certain or highly probable future liabilities (loss on economic transactions in progress), write-offs revaluing non-financial assets, costs of maintaining social facilities, donations or free of charge transferred fixed assets, extraordinary costs.

Financial costs, are for example interest on bank credits and loans, interest and discount on bonds issued by the unit, default interest, loss on disposal of investments, revaluation write-offs of investment values, negative surplus exchange differences.

Financial result from the sale of products, goods and materials is the difference between the net revenues from the sale of products, goods and materials and the costs incurred to obtain them (the costs of the products, goods and materials sold).

Financial result from other operating activity is the difference between the other operating revenues and the other operating costs. From 2002 the item contained part of extraordinary events related to operating activity and from 2016 all kind of extraordinary events related to operating activity.

Financial result from operating activity is the difference between total operating revenues and total operating costs.

Result on financial activity is the difference between the financial revenues and the financial costs.

Gross financial result is calculated as the difference of total revenues and total costs – in case of surplus of total costs over total revenues, the financial result is recorded with the sign (-).

Obligatory encumbrances on gross financial result include corporate income tax and other payments under separate regulations. The income tax affecting the financial result includes current and deferred part. The deferred part is the difference between deferred income tax provisions and deferred income tax assets (due to temporary differences between gross financial result and taxable base, resulting from differences in the time of recognition of revenue and cost in accordance with accounting regulations and tax provisions) as at the end and beginning of the reporting period.

Net financial result is a gross financial result reduced by obligatory encumbrances.

Cost level indicator is the relation of total costs to total revenues.

Gross sales profitability indicator is the relation of the financial result from the sale of products, goods and materials to the net revenues from the sale of products, goods and materials.

Gross turnover profitability indicator is the relation of gross financial result to total revenues.

Net turnover profitability indicator is the relation of net financial result to the total revenues.

First degree financial liquidity indicator is the relation of short-term investments to short-term liabilities (excluding special funds).

Second degree financial liquidity indicator is the relation of short-term investments and short-term receivables to short-term liabilities (excluding special funds).

Third degree financial liquidity indicator is the relation of current assets of the units (stocks, short-term receivables, short-term investments and short-term prepayments and accruals) to short-term liabilities (excluding special funds).

Total fixed assets include intangible assets, tangible fixed assets, long-term receivables, long-term investments and long-term prepayments and accruals.

Long-term investments are in particular those real estate and intangible assets that are not used by the unit but were acquired for economic benefits resulting from the increase in their value, and long-term financial assets, i.e. shares, other securities not held for trading and loans granted and other long-term financial assets payable and due in the period longer than 12 months from the balance sheet date as well as other long-term investments.

Current assets are part of unit-controlled property resources used in operating activities of a reliably determined fair value, arising from past events that will provide the unit with economic benefits in the future. They include stocks (current tangible assets) and short-term: receivables, investments and prepayments and accruals.

Stocks are tangible current assets, which include: materials – raw materials, primary and auxiliary materials, semi-finished third-party products, packaging, spare parts and waste; finished products – final articles, performed services, completed works, including construction and assembly works, research and development works, design works, geodetic and cartographic works, etc.; semi-finished products and work in progress – unfinished production, i.e. production (services, including construction works) in progress and semi-finished products of own production; goods for resale – tangible current assets acquired for resale in unchanged form; advances for deliveries.

Short-term receivables cover total receivables from deliveries and services (regardless of their payment date) and the whole or part of other receivables not included in financial assets that become due within 12 months from the balance sheet date.

Long-term liabilities other than liabilities from deliveries and services, include liabilities which become due fully or partially more than 12 months after the balance sheet date.

Short-term liabilities (excluding special funds) include all liabilities from deliveries and services and all or part of other liabilities due within 12 months after the balance sheet date.

Investment outlays are the financial or material expenditures aimed at creating new fixed assets or improving (rebuilding, enlargement, restructuring or modernization) existing fixed assets, as well as outlays on so-called initial equipment for the investment. The investment outlays are divided into outlays on fixed assets and other outlays.

