



Grupy przedsiębiorstw w Polsce w 2024 r.



Grupy przedsiębiorstw w Polsce w 2024 r.

Główny Urząd Statystyczny

Warszawa 2026

Opracowanie merytoryczne

Główny Urząd Statystyczny, Departament Przedsiębiorstw

pod kierunkiem

Katarzyny Walkowskiej-Macias

Zespół autorski

Anna Piotrowska, Władysława Dudyk, Szymon Peryt

Skład i opracowanie graficzne

Katarzyna Szymańska, Marek Bartosz, Paweł Luty

e-ISSN 2720-4898

Publikacja dostępna na stronie internetowej

www.stat.gov.pl

Przy publikowaniu danych GUS prosimy o podanie źródła

Przedmowa

Współczesna gospodarka w coraz większym stopniu opiera się na integracji kapitałowej i organizacyjnej przedsiębiorstw. Ich przejawem jest tworzenie oraz rozwój grup przedsiębiorstw, czyli podmiotów wzajemnie od siebie zależnych gospodarczo ze względu na powiązania kontrolne. Grupy mogą wykazywać odmienny sposób działania niż przedsiębiorstwa niezależne, a podmioty będące ich częścią zyskiwać mocniejszą pozycję rynkową oraz możliwość ekspansji, zarówno krajowej, jak i zagranicznej. Analiza grup przedsiębiorstw pozwala lepiej zrozumieć strukturę oraz rozwój współczesnej gospodarki.

Niniejsza publikacja jest kolejną edycją opracowania poświęconego grupom przedsiębiorstw działającym w Polsce. Powstała w oparciu o wyniki badania, prowadzonego corocznie przez Główny Urząd Statystyczny od 2008 r. W bieżącym wydaniu prezentujemy informacje na temat zbiorowości grup przedsiębiorstw w 2024 r., w tym ich struktury i ponadnarodowych powiązań, wielkości, rodzaju prowadzonej przez nie działalności oraz osiągniętych przez nie wyników ekonomicznych. Istotnym elementem opracowania jest także charakterystyka podmiotów należących do grup oraz analiza ich znaczenia dla gospodarki. Całość opracowania udostępniona została w wersji polskiej i angielskiej.

Przekazując Państwu tę publikację, kierujemy podziękowania do wszystkich respondentów, którzy wzięli udział w badaniu przyczyniając się do jej powstania. Zachęcamy Państwa do korzystania z szerokiej oferty informacji na temat przedsiębiorstw niefinansowych, w tym dotyczących pełnej ich zbiorowości, dostępnych na stronie [Głównego Urzędu Statystycznego](#). Planując dalszy rozwój, jesteśmy otwarci na sugestie dotyczące zarówno treści, jak i formy naszego opracowania.

Dyrektor
Departamentu Przedsiębiorstw



Katarzyna Walkowska-Macias

Prezes
Głównego Urzędu Statystycznego



dr hab. Marek Cierpiął-Wolan

Spis treści

Przedmowa	3
Spis tablic	5
Spis wykresów	6
Spis map	7
Spis schematów	7
Objaśnienia znaków umownych	8
Ważniejsze skróty	8
Synteza	10
Rozdział 1. Podmioty krajowe działające w grupach przedsiębiorstw na tle przedsiębiorstw niefinansowych	11
Rozdział 2. Charakterystyka podmiotów krajowych należących do grup przedsiębiorstw	17
2.1. Podmioty krajowe należące do grup ogółem	17
2.2. Krajowe jednostki dominujące i zależne	21
Rozdział 3. Charakterystyka grup przedsiębiorstw	26
3.1. Struktury grup	27
3.2. Kraje lokalizacji zagranicznych jednostek dominujących i zależnych	29
3.3. Rodzaj działalności	33
3.4. Kapitał własny	37
3.5. Struktura kapitału podstawowego	38
3.6. Pracujący	40
Rozdział 4. Wyniki finansowe grup przedsiębiorstw sporządzających skonsolidowane sprawozdania finansowe	46
4.1. Skonsolidowany bilans	47
4.2. Skonsolidowany rachunek zysków i strat	50
4.3. Wybrane wskaźniki ekonomiczne	54
Uwagi metodologiczne	58
1. Grupy przedsiębiorstw: pojęcie, cechy, struktura	58
2. Zakres podmiotowy i przedmiotowy badania	59
3. Metoda identyfikacji grup przedsiębiorstw	61
4. Objasnienia podstawowych pojęć	62
Aneks tabelaryczny – dostępny w formie odrębnego pliku Excel	65

Spis tablic

Tablica 1.	Podmioty krajowe o liczbie pracujących 10 i więcej osób należące do grup przedsiębiorstw na tle przedsiębiorstw niefinansowych w 2024 r.	12
Tablica 2.	Liczba grup przedsiębiorstw według typów grup i lokalizacji przedsiębiorstw w grupie w 2024 r.	28
Tablica 3.	Struktura własności kapitału podstawowego według typów grup w 2024 r.	39
Tablica 4.	Kapitał podstawowy grup przedsiębiorstw według wielkości udziałów w 2024 r.	40
Tablica 5.	Liczba pracujących w grupach przedsiębiorstw według sekcji PKD w 2024 r.	41
Tablica 6.	Liczba pracujących w grupach przedsiębiorstw według typów grup w 2024 r.	42
Tablica 7.	Liczba pracujących w grupach przedsiębiorstw według klas wielkości grup w 2024 r.	43
Tablica 8.	Wybrane dane ze skonsolidowanych aktywów według typów grup w 2024 r.	47
Tablica 9.	Wybrane dane ze skonsolidowanych pasywów według typów grup w 2024 r.	48
Tablica 10.	Wybrane dane ze skonsolidowanych bilansów według sekcji PKD w 2024 r.	49
Tablica 11.	Wybrane dane ze skonsolidowanych bilansów według klas wielkości grup w 2024 r.	50
Tablica 12.	Wybrane dane ze skonsolidowanych rachunków zysków i strat według typów grup w 2024 r.	51
Tablica 13.	Grupy przedsiębiorstw wykazujące dodatnie skonsolidowane wyniki finansowe w 2024 r..	52
Tablica 14.	Wybrane dane ze skonsolidowanych rachunków zysków i strat według sekcji PKD w 2024 r.	53
Tablica 15.	Wybrane dane ze skonsolidowanych rachunków zysków i strat według klas wielkości grup w 2024 r.	54
Tablica 16.	Wybrane wskaźniki grup przedsiębiorstw według sekcji PKD w 2024 r.	57

Spis wykresów

Wykres 1.	Struktura podstawowych zmiennych dla podmiotów krajowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób według klas wielkości oraz w podziale na podmioty należące i nienależące do grup przedsiębiorstw w 2024 r.	13
Wykres 2.	Udział podmiotów krajowych należących do grup w zbiorowości przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób według sekcji PKD w 2024 r.	14
Wykres 3.	Udział podmiotów krajowych należących do grup w zbiorowości przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób według województw w 2024 r. ...	16
Wykres 4.	Struktura podmiotów krajowych należących do grup przedsiębiorstw według form prawnych w 2024 r.	17
Wykres 5.	Liczba podmiotów krajowych należących do grup przedsiębiorstw według sekcji PKD w 2024 r.	18
Wykres 6.	Struktura podmiotów krajowych należących do grup przedsiębiorstw według sekcji PKD i klas wielkości w 2024 r.	19
Wykres 7.	Struktura krajowych jednostek dominujących i zależnych według form prawnych w 2024 r.	22
Wykres 8.	Struktura krajowych jednostek dominujących i zależnych według sekcji PKD w 2024 r. ...	23
Wykres 9.	Struktura krajowych jednostek dominujących i zależnych według klas wielkości w 2024 r.	24
Wykres 10.	Liczba grup przedsiębiorstw prowadzących działalność w 2024 r. według roku powstania i typów grup	27
Wykres 11.	Struktura grup przedsiębiorstw według typów grup i liczby przedsiębiorstw wchodzących w ich skład w 2024 r.	28
Wykres 12.	Struktura grup przedsiębiorstw według typów grup i liczby krajów lokalizacji zagranicznych jednostek zależnych w 2024 r.	29
Wykres 13.	Struktura zagranicznych jednostek dominujących najwyższego szczebla według ich lokalizacji w 2024 r.	29
Wykres 14.	Struktura zagranicznych jednostek zależnych według ich lokalizacji w 2024 r.	31
Wykres 15.	Liczba grup przedsiębiorstw według sekcji PKD w 2024 r.	33
Wykres 16.	Liczba grup przedsiębiorstw według działów w sekcji przetwórstwo przemysłowe w 2024 r.	34
Wykres 17.	Struktura grup przedsiębiorstw według typów grup i sekcji PKD w 2024 r.	35
Wykres 18.	Struktura grup przedsiębiorstw według sekcji PKD i typów grup w 2024 r.	36
Wykres 19.	Wartość kapitału własnego grup przedsiębiorstw w 2024 r.	37
Wykres 20.	Struktura grup przedsiębiorstw według typów grup i wartości kapitału własnego w 2024 r.	38
Wykres 21.	Struktura własności kapitału podstawowego grup przedsiębiorstw w 2024 r.	39
Wykres 22.	Liczba pracujących w grupach przedsiębiorstw według sekcji PKD i typów grup w 2024 r.	42
Wykres 23.	Struktura liczby pracujących w grupach przedsiębiorstw według typów grup i sekcji PKD w 2024 r.	43
Wykres 24.	Liczba grup przedsiębiorstw według typów grup i klas wielkości w 2024 r.	44

Wykres 25.	Struktura grup przedsiębiorstw według klas wielkości i sekcji PKD w 2024 r.	45
Wykres 26.	Struktura wybranych danych finansowych grup przedsiębiorstw według typów grup w 2024 r.	46
Wykres 27.	Wyniki finansowe grup przedsiębiorstw sporządzających skonsolidowane sprawozdania według typów grup	51
Wykres 28.	Zyski grup przedsiębiorstw wykazujących dodatnie skonsolidowane wyniki finansowe według typów grup	52
Wykres 29.	Wskaźniki rentowności grup przedsiębiorstw sporządzających skonsolidowane sprawozdania według typów grup	55
Wykres 30.	Wybrane wskaźniki produktywności i zadłużenia grup przedsiębiorstw sporządzających skonsolidowane sprawozdania według typów grup	56

Spis map

Mapa 1.	Podmioty krajowe należące do grup na tle przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób w 2024 r.	15
Mapa 2.	Podmioty krajowe należące do grup przedsiębiorstw w 2024 r.	20
Mapa 3.	Liczba krajowych podmiotów dominujących i zależnych w 2024 r.	25
Mapa 4.	Zagraniczne jednostki dominujące najwyższego szczebla w krajach europejskich w 2024 r.	30
Mapa 5.	Zagraniczne jednostki zależne w krajach europejskich w 2024 r.	32

Spis schematów

Schemat 1.	Podział podmiotów krajowych należących do grup przedsiębiorstw	21
Schemat 2.	Typy grup przedsiębiorstw	26
Schemat 3.	Przykłady struktur grup okrojonych	59

Objaśnienia znaków umownych

Symbol	Opis
Kreska (-)	oznacza, że zjawisko nie wystąpiło
Zero: (0) (0,0)	zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,5 zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,05
Kropka (.)	oznacza: brak informacji, konieczność zachowania tajemnicy statystycznej lub że wypełnienie pozycji jest niemożliwe albo niecelowe
„W tym”	oznacza, że nie podaje się wszystkich składników sumy

Ważniejsze skróty

Skrót	Pełna nazwa
tys.	tysiąc
mln	milion
mld	miliard
p.proc.	punkt procentowy
zł	złoty
PKD	Polska Klasyfikacja Działalności
UE	Unia Europejska

Skrót	Pełna nazwa
Sekcje PKD 2007	
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę	Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja	Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją
Handel; naprawa pojazdów samochodowych	Handel hurtowy i detaliczny; naprawa pojazdów samochodowych, włączając motocykle
Zakwaterowanie i gastronomia	Działalność związana z zakwaterowaniem i usługami gastronomicznymi
Obsługa rynku nieruchomości	Działalność związana z obsługą rynku nieruchomości
Administrowanie i działalność wspierająca	Działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca
Kultura, rozrywka i rekreacja	Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją
Działy PKD 2007	
Produkcja skór i wyrobów skórzanych	Produkcja skór i wyrobów ze skór wyprawionych
Produkcja wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny	Produkcja wyrobów z drewna oraz korka, z wyłączeniem mebli; produkcja wyrobów ze słomy i materiałów używanych do wyplatania
Produkcja koksu i produktów rafinacji ropy naftowej	Wytwarzanie i przetwarzanie koksu i produktów rafinacji ropy naftowej
Produkcja wyrobów farmaceutycznych	Produkcja podstawowych substancji farmaceutycznych oraz leków i pozostałych wyrobów farmaceutycznych
Produkcja wyrobów z metali	Produkcja metalowych wyrobów gotowych, z wyłączeniem maszyn i urządzeń
Produkcja maszyn i urządzeń	Produkcja maszyn i urządzeń, gdzie indziej niesklasyfikowana
Produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep	Produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep, z wyłączeniem motocykli

Synteza

Przedsiębiorstwa należące do grup wywierają istotny wpływ na efekty działalności ogółu przedsiębiorstw niefinansowych. W 2024 r., podobnie jak w roku poprzednim, do podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób powiązanych w grupy i jednocześnie objętych rocznym badaniem przedsiębiorstw niefinansowych należała ponad połowa miejsc pracy w sektorze przedsiębiorstw niefinansowych. Ponadto, mimo niewielkiego udziału (16,3%) w ogólnej liczbie przedsiębiorstw niefinansowych, na podmioty zorganizowane w grupy przypadało ponad 2/3 przychodów ogółem oraz 60,5% uzyskanego przez nie wyniku finansowego brutto.

Na podstawie przeprowadzonego badania zidentyfikowano 24 773 podmioty krajowe należące na koniec 2024 r. do grup przedsiębiorstw. Największy odsetek tej zbiorowości stanowiły, pod względem rodzaju działalności, podmioty zajmujące się handlem i naprawą pojazdów samochodowych (17,5%) oraz przetwórstwem przemysłowym (17,0%). Pod względem klasy wielkości dominowały podmioty do 9 osób pracujących (53,5%), zaś pod względem miejsca prowadzenia działalności – mające siedzibę w województwie mazowieckim (41,4%).

Pozyskane w badaniu informacje o powiązaniach pozwoliły na wyodrębnienie 2674 grup przedsiębiorstw, z tego 836 stanowiły grupy krajowe, a 767 grupy okrojone pod kontrolą polską. Pod kontrolą zagraniczną znajdowało się 1071 grup okrojonych, dla których jednostkami dominującymi najwyższego szczebla w 83,8% były podmioty zlokalizowane w krajach europejskich, a w 71,1% – w krajach członkowskich UE. Najwięcej europejskich jednostek dominujących miało siedzibę w Niemczech (14,9%), Francji (8,0%), Luksemburgu (7,7%), Wielkiej Brytanii (7,6%), na Cyprze (7,5%) oraz w Holandii (7,1%). Funkcjonujące w 2024 r. grupy charakteryzowały się dużą rozpiętością okresu funkcjonowania (ponad 2/3 ogółu grup powstało w latach 2007–2022) oraz stosunkowo małą złożonością struktur (niemal 3/4 ogółu grup stanowiły grupy, w skład których wchodziło od 2 do 5 przedsiębiorstw). Jednostki zależne zlokalizowane poza granicami kraju (łącznie 4042 podmioty w 102 krajach) były kontrolowane w sumie przez 1 131 grup okrojonych, w tym przez 364 grupy pod kontrolą zagraniczną. Najwięcej podmiotów zależnych zlokalizowanych było w Niemczech (12,8%), Czechach (6,7%), Rumunii (6,5%), Stanach Zjednoczonych (5,9%) oraz Ukrainie (5,6%). W Europie siedzibę miało 79,5% wszystkich zagranicznych jednostek zależnych, a 61,7% w krajach członkowskich UE.

Najwięcej badanych grup przedsiębiorstw, podobnie jak przed rokiem, prowadziło działalność w zakresie przetwórstwa przemysłowego (26,6%) oraz handlu i naprawy pojazdów samochodowych (18,9%). Te dwa obszary działalności odpowiadały także za największą liczbę pracujących (łącznie 53,6% z 2150,8 tys. osób pracujących ogółem w grupach przedsiębiorstw w 2024 r.). Podobnie jak przed rokiem, najwięcej osób pracowało w grupach okrojonych pod kontrolą zagraniczną (40,2% ogółu pracujących w grupach), a najmniej w grupach krajowych (23,6%). Ponad połowę (61,1%) ogółu grup przedsiębiorstw stanowiły te o liczbie pracujących do 249 osób.

Wśród całej populacji wyodrębnionych grup przedsiębiorstw, 1091 konsolidowało swoje wyniki finansowe. W 2024 r. grupy okrojone pod kontrolą polską, podobnie jak przed rokiem, osiągnęły ponad 50% udziału w aktywach i kapitale własnym, a także uzyskanych przychodach operacyjnych ogółem. Grupy te osiągnęły także najwyższy udział w wypracowanym zysku brutto i netto oraz wygenerowały najwyższe wyniki finansowe. Wykazana w skonsolidowanych bilansach grup przedsiębiorstw na koniec 2024 r. wartość aktywów wyniosła 2016,1 mld zł (w 2023 r. – 1904,2 mld zł), skonsolidowane kapitały własne zwiększyły się do 826,3 mld zł (rok wcześniej 768,0 mld zł), a przychody operacyjne ogółem ukształtowały się na poziomie 1736,4 mld zł (w 2023 r. – 1864,8 mld zł). W 2024 r. grupy przedsiębiorstw osiągnęły łącznie wyniki finansowe na poziomie niższym niż w roku poprzednim. Wygenerowały one 85,6 mld zł zysku z działalności operacyjnej (wobec 100,6 mld zł w 2023 r.), a wyniki finansowe brutto i netto wyniosły odpowiednio 66,7 mld zł i 41,0 mld zł (wobec 85,9 mld zł i 57,7 mld zł w 2023 r.). Większość grup przedsiębiorstw osiągnęła zysk brutto, tj. 79,8% grup krajowych, 77,3% grup okrojonych pod kontrolą polską i 77,9% pod kontrolą zagraniczną. W 2024 r. wskaźniki rentowności aktywów, kapitału własnego i sprzedaży netto dla ogółu grup ukształtowały się na mniej korzystnym poziomie niż w roku poprzednim i wyniosły odpowiednio: 2,0%, 5,0%, 2,5%. Wszystkie typy grup charakteryzowały się w 2024 r. dodatnimi wskaźnikami rentowności. Najwyższy ich poziom zanotowały grupy okrojone pod kontrolą zagraniczną, a najniższy – grupy krajowe.

Rozdział 1. Podmioty krajowe działające w grupach przedsiębiorstw na tle przedsiębiorstw niefinansowych

Poniższa analiza obejmuje podstawowe dane dotyczące podmiotów krajowych (działających w Polsce) o liczbie pracujących 10 i więcej osób, zidentyfikowanych w badaniu grup przedsiębiorstw jako należące do grup, w odniesieniu do ogółu przedsiębiorstw niefinansowych tej samej wielkości, prowadzących działalność gospodarczą w 2024 r.

W analizie wykorzystano informacje pozyskiwane w rocznym badaniu przedsiębiorstw niefinansowych. Z uwagi na odmienne zakresy podmiotowe obu badań, dane prezentowane w tym rozdziale o podmiotach powiązanych ograniczono do tej części zbiorowości, która jest obejmowana obu badaniami.

Przedsiębiorstwa niefinansowe to osoby prawne, jednostki nieposiadające osobowości prawnej oraz osoby fizyczne prowadzące działalność gospodarczą zaklasyfikowane według PKD 2007 do następujących sekcji: B–J, L–N, P–S, z wyłączeniem instytucji kultury mających osobowość prawną, szkół wyższych, samodzielnych publicznych zakładów opieki zdrowotnej, działalności organizacji członkowskich.

Podmioty należące do grup przedsiębiorstw odgrywają znaczącą rolę w polskiej gospodarce oraz wywierają istotny wpływ na efekty działalności ogółu przedsiębiorstw niefinansowych. Oceniając skalę tego zjawiska i jego znaczenie w poszczególnych obszarach aktywności gospodarczej, w poniższej analizie uwzględniono nie tylko liczebność jednostek powiązanych w grupy, ale przede wszystkim osiągnięte przez nie przychody i wyniki finansowe, a także liczbę pracujących w nich osób w stosunku do ogółu przedsiębiorstw niefinansowych funkcjonujących na rynku.

Analizą objęto 10 857 podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób, które należały do grup przedsiębiorstw i jednocześnie były objęte rocznym badaniem przedsiębiorstw niefinansowych, w porównaniu z 66 659 przedsiębiorstwami niefinansowymi tej samej wielkości (zob. Aneks, tabl. 1). Analogicznie jak w latach poprzednich, pomimo niewielkiego udziału w ogólnej liczbie przedsiębiorstw niefinansowych w 2024 r. (16,3%), podmioty należące do grup były miejscem pracy dla ponad połowy wszystkich pracujących w analizowanym sektorze przedsiębiorstw niefinansowych. Ponadto, na podmioty zorganizowane w grupy przypadało ponad 2/3 uzyskanych przez przedsiębiorstwa niefinansowe przychodów ogółem oraz 60,5% uzyskanego przez nie wyniku finansowego brutto.

W porównaniu z rokiem poprzednim, wynik finansowy brutto zmniejszył się w obu analizowanych zbiorowościach. Dla podmiotów powiązanych spadek ten był nieznacznie wyższy, co wpłynęło na zmniejszenie ich udziału w wypracowanym wyniku brutto przedsiębiorstw niefinansowych (60,5% wobec 61,5% w 2023 r.). Udział podmiotów należących do grup w liczebności przedsiębiorstw niefinansowych ogółem oraz liczbie pracujących zmniejszył się nieznacznie w skali roku, natomiast udział w przychodach i kosztach spadł o około 3 p.proc.

Przedsiębiorstwa należące do grup wygenerowały ponad 2/3 wartości dodanej brutto oraz blisko 70% wartości produkcji wytworzonej w 2024 r. przez przedsiębiorstwa niefinansowe.

Tablica 1. Podmioty krajowe o liczbie pracujących 10 i więcej osób należące do grup przedsiębiorstw na tle przedsiębiorstw niefinansowych w 2024 r.

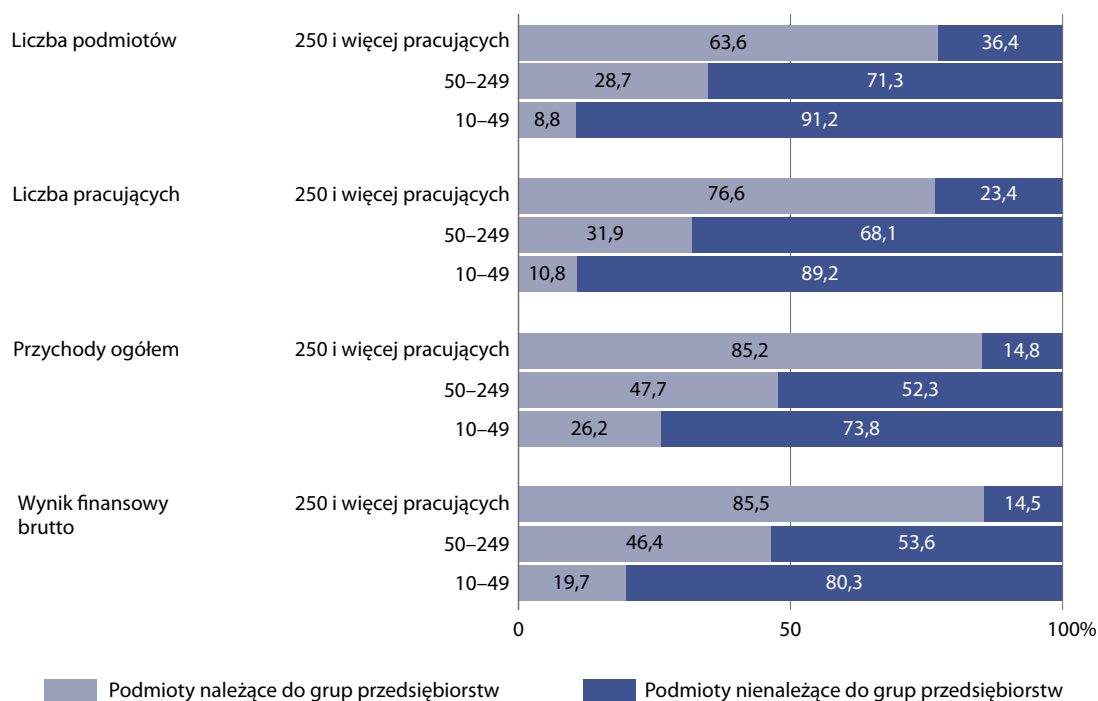
Wyszczególnienie	Przedsiębiorstwa niefinansowe ^a		Udział podmiotów należących do grup w przedsiębiorstwach niefinansowych ogółem w %
	ogółem	w tym należące do grup przedsiębiorstw	
Liczba podmiotów	66 659	10 857	16,3
Liczba pracujących	5 916 543	3 177 096	53,7
Przychody ogółem w mln zł	6 113 548,0	4 125 685,1	67,5
Koszty ogółem w mln zł	5 845 112,5	3 963 400,9	67,8
Wynik finansowy brutto w mln zł	268 435,4	162 284,2	60,5
Zysk brutto (podmiotów wykazujących dodatni wynik finansowy) w mln zł	354 856,4	227 623,1	64,1
Wartość dodana w mln zł	1 497 633,5	1 005 968,2	67,2
Wartość produkcji w mln zł	4 216 805,3	2 873 936,7	68,2

a Dane dotyczą przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób. Dane nie obejmują: rolnictwa, leśnictwa, łowiectwa i rybactwa (sekcja A według PKD 2007), działalności finansowej i ubezpieczeniowej (sekcja K według PKD 2007); szkół wyższych; samodzielnych publicznych zakładów opieki zdrowotnej; instytucji kultury posiadających osobowość prawną oraz organizacji członkowskich.

Udział przedsiębiorstw należących do grup był najwyższy wśród podmiotów dużych (o liczbie pracujących 250 i więcej osób), zarówno pod względem liczebności jednostek (63,6%), jak i liczby pracujących (76,6%), a także wartości wygenerowanych przychodów ogółem (85,2%) oraz uzyskanego wyniku finansowego brutto (85,5%). Wśród przedsiębiorstw średnich (o liczbie pracujących 50–249 osób) blisko połowa przychodów ogółem oraz wyniku finansowego brutto została wygenerowana przez podmioty należące do grup przedsiębiorstw. W klasie wielkości 10–49 osób pracujących, pomimo niewielkiego udziału w liczbie jednostek (8,8%), podmioty należące do grup uzyskały ponad 1/4 przychodów ogółem przedsiębiorstw niefinansowych.

Niższy niż w 2023 r. udział podmiotów powiązanych w grupy w wypracowanym wyniku finansowym brutto przedsiębiorstw niefinansowych ogółem zanotowały przedsiębiorstwa duże (o liczbie pracujących 250 i więcej osób).

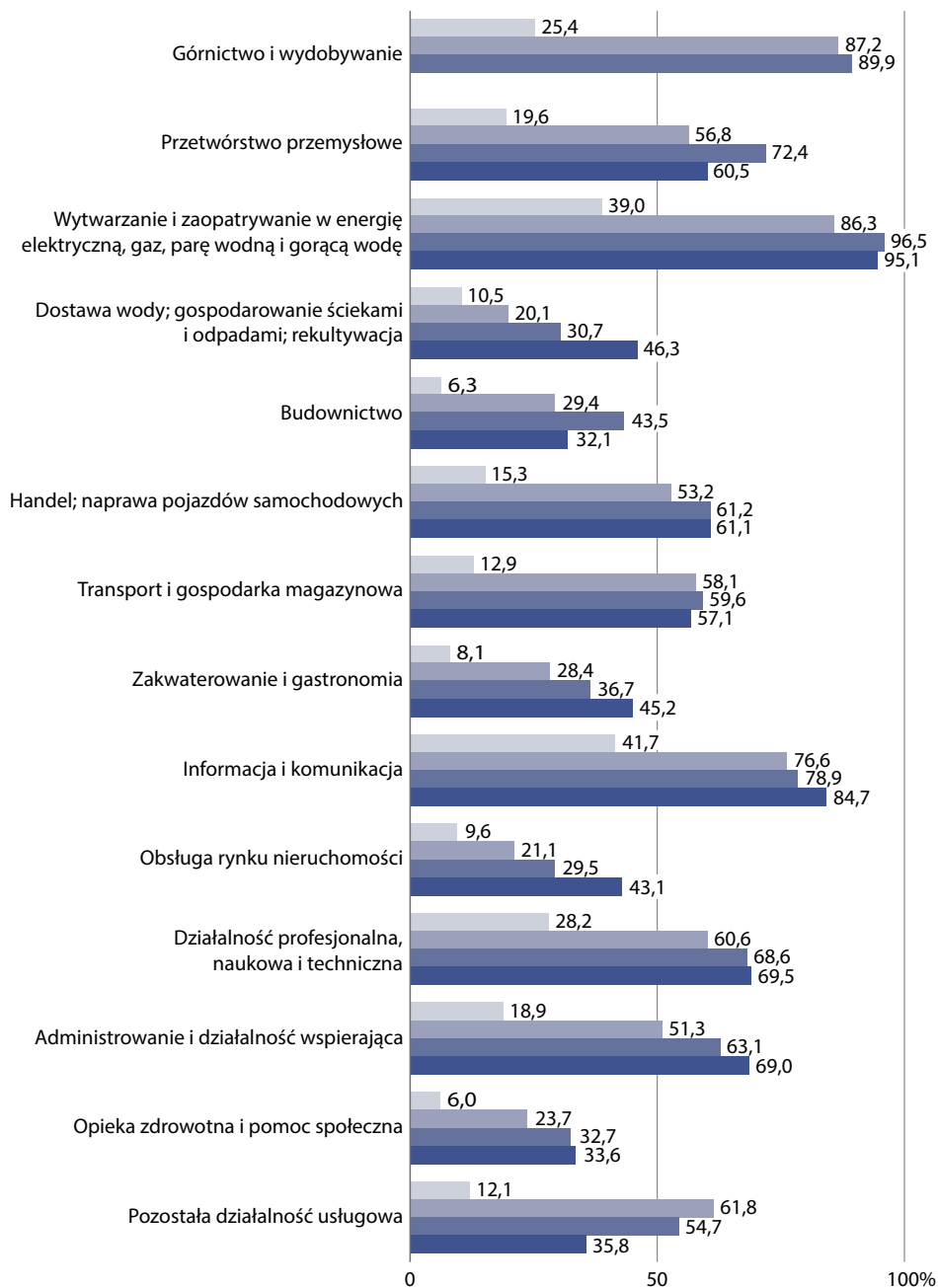
Wykres 1. Struktura podstawowych zmiennych dla podmiotów krajowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób według klas wielkości oraz w podziale na podmioty należące i nienależące do grup przedsiębiorstw w 2024 r.



Z punktu widzenia rodzaju prowadzonej działalności, udział podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób należących do grup przedsiębiorstw był najwyższy w obszarach związanych z informacją i komunikacją oraz wytwarzaniem i zaopatrywaniem w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę, gdzie pod względem liczby podmiotów stanowiły one około 40% zbiorowości poszczególnych sekcji (zob. Aneks, tabl. 1). W wymienionych powyżej dwóch obszarach oraz w sekcji górnictwo i wydobywanie przedsiębiorstwa należące do grup miały najwyższy udział w ogólnej liczbie pracujących w przedsiębiorstwach niefinansowych (odpowiednio: 76,6%, 86,3%, 87,2%), a także w uzyskanych przychodach ogółem (odpowiednio: 78,9%, 96,5%, 89,9%). W sekcjach informacja i komunikacja oraz wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę podmioty powiązane w grupy odgrywały także dominującą rolę w generowaniu wyniku finansowego brutto (odpowiednio 84,7% i 95,1%).

W ponad połowie analizowanych rodzajów działalności zanotowano wyższy niż przed rokiem udział podmiotów należących do grup w wyniku finansowym brutto ogółu przedsiębiorstw niefinansowych. Największy wzrost charakteryzował jednostki z sekcji zakwaterowanie i gastronomia, dla których udział ten wyniósł 45,2% wobec 34,1% w 2023 r.

Wykres 2. Udział podmiotów krajowych należących do grup^a w zbiorowości przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób według sekcji PKD w 2024 r.

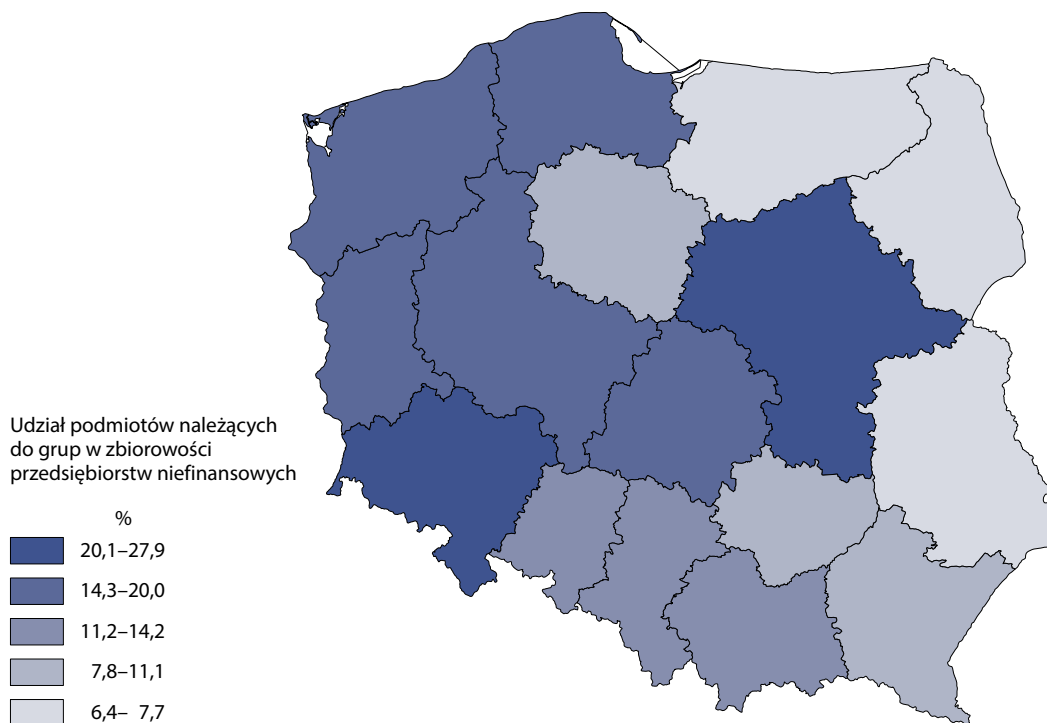


Liczba podmiotów
 Liczba pracujących
 Przychody ogółem
 Wynik finansowy brutto

^a Ze względu na tajemnicę statystyczną oraz ujemne wyniki finansowe, dane dla części sekcji nie są prezentowane.

Z punktu widzenia lokalizacji siedziby przedsiębiorstw, najwyższy udział podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób należących do grup przedsiębiorstw odnotowano w województwach mazowieckim i dolnośląskim (odpowiednio 27,9% i 21,1%), zaś najniższy w województwach Polski Wschodniej: lubelskim (7,7%), podlaskim (7,6%), warmińsko-mazurskim (6,4%) – zob. Aneks, tabl. 2.

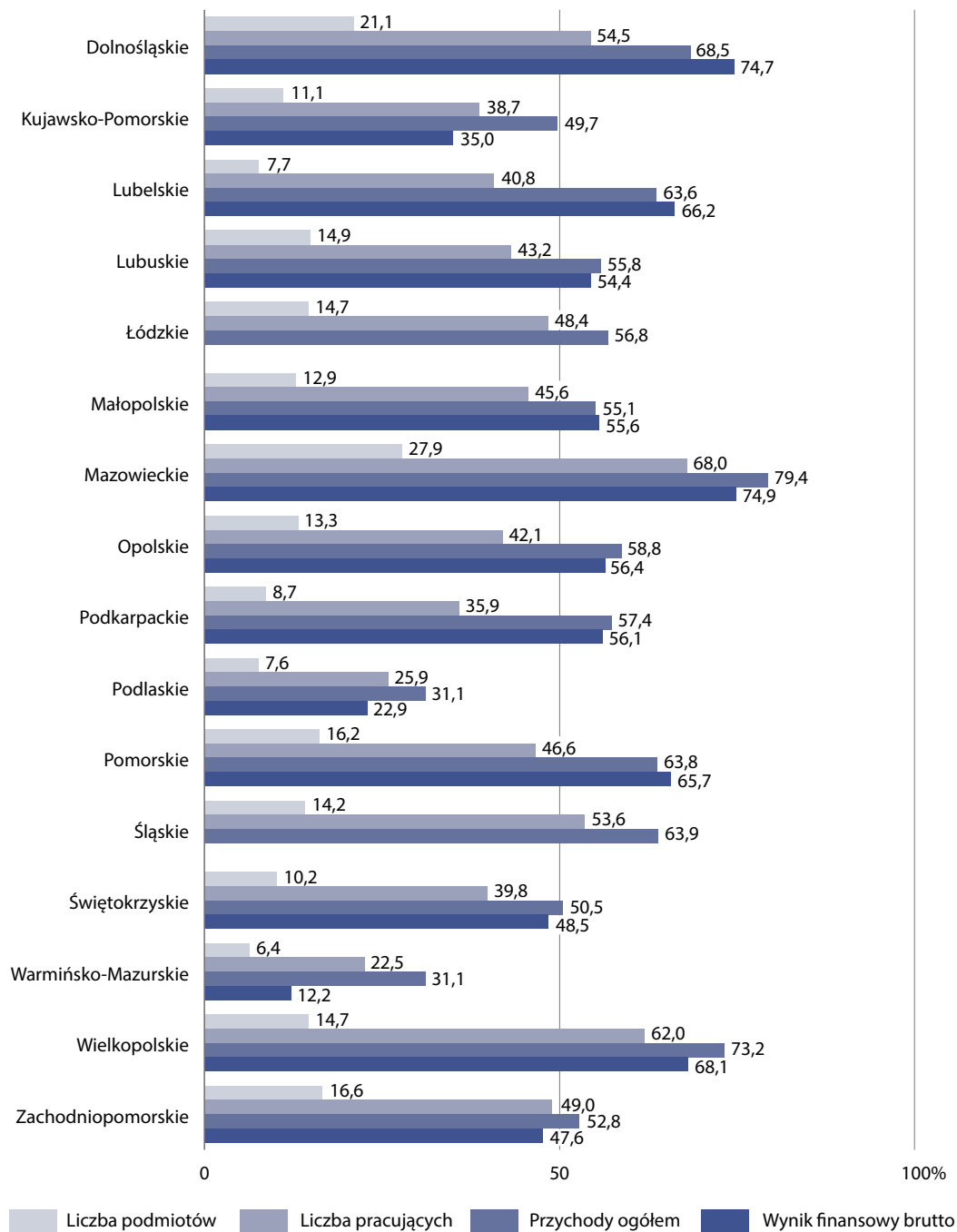
Mapa 1. Podmioty krajowe należące do grup na tle przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób w 2024 r.



W województwach mazowieckim, wielkopolskim, dolnośląskim i śląskim podmioty powiązane w grupy miały dominujący udział w ogólnej liczbie pracujących w przedsiębiorstwach niefinansowych, w tym najwyższy w mazowieckim (68,0%).

W niemal wszystkich województwach na podmioty należące do grup przypadało ponad 50% przychodów ogółem osiągniętych przez przedsiębiorstwa niefinansowe, a w więcej niż połowie województw także wygenerowanych przez nie wyników finansowych brutto – najwyższe udziały odnotowano dla województwa mazowieckiego (odpowiednio 79,4% i 74,9%). Jedynie w województwach kujawsko-pomorskim, podlaskim i warmińsko-mazurskim podmioty powiązane w grupy nie odgrywały dominującej roli w przychodach ogółem oraz wyniku finansowym brutto uzyskanych przez przedsiębiorstwa niefinansowe.

Wykres 3. Udział podmiotów krajowych należących do grup^a w zbiorowości przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób według województw w 2024 r.



a Ze względu na ujemne wyniki finansowe, udział w wyniku finansowym brutto dla części województw nie jest prezentowany.

Rozdział 2. Charakterystyka podmiotów krajowych należących do grup przedsiębiorstw

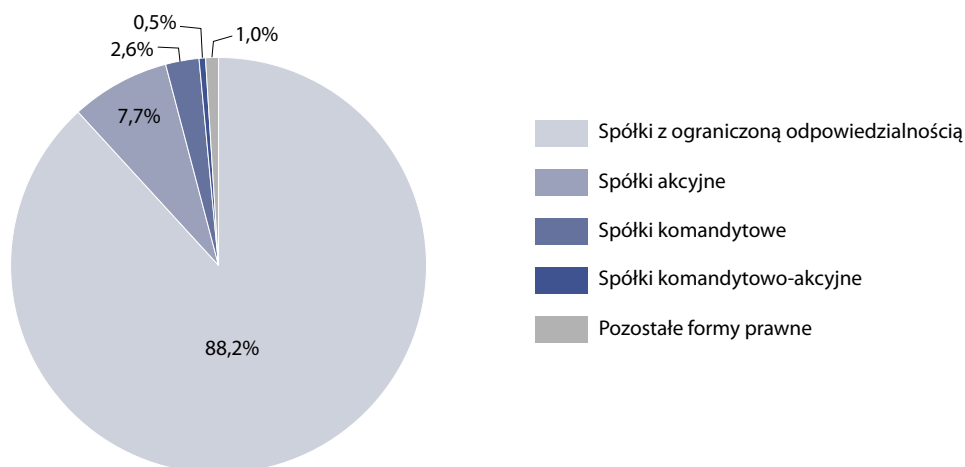
2.1. Podmioty krajowe należące do grup ogółem

Poniższa analiza obejmuje zbiorowość wszystkich podmiotów krajowych należących do grup przedsiębiorstw w danym roku bez względu na strukturę powiązań kontrolnych.

W 2024 r. zidentyfikowano 24 773 podmioty należące do grup przedsiębiorstw, prowadzące działalność na terenie Polski (zob. Aneks, tabl. 3–5).

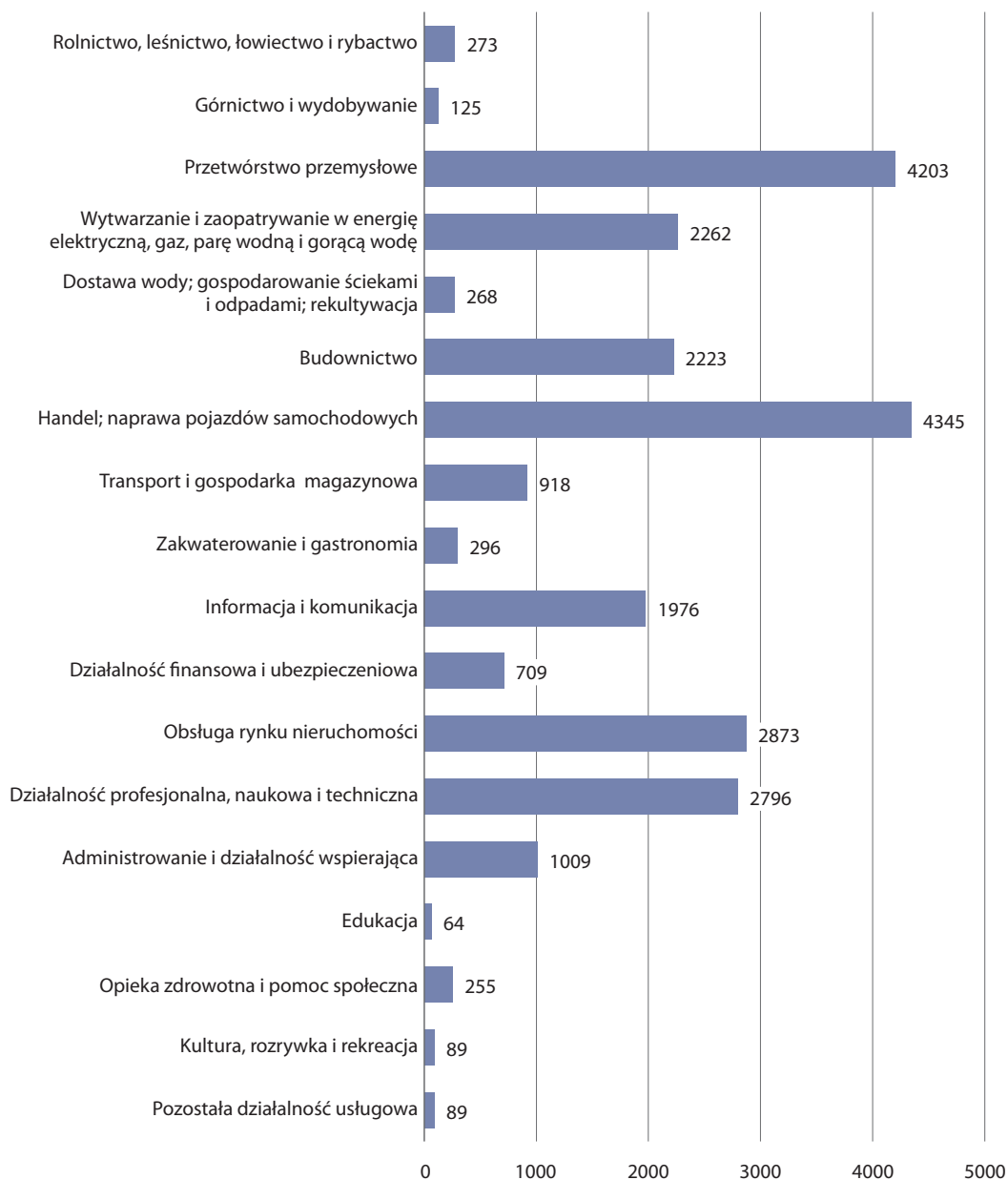
W zbiorowości tej dominowały spółki z ograniczoną odpowiedzialnością. Ich udział zwiększył się w stosunku do 2023 r., w którym wyniósł 87,0% ogółu badanych podmiotów. Spółki kapitałowe stanowiły 96,1% zbiorowości przedsiębiorstw działających w grupach w 2024 r.

Wykres 4. Struktura podmiotów krajowych należących do grup przedsiębiorstw według form prawnych w 2024 r.



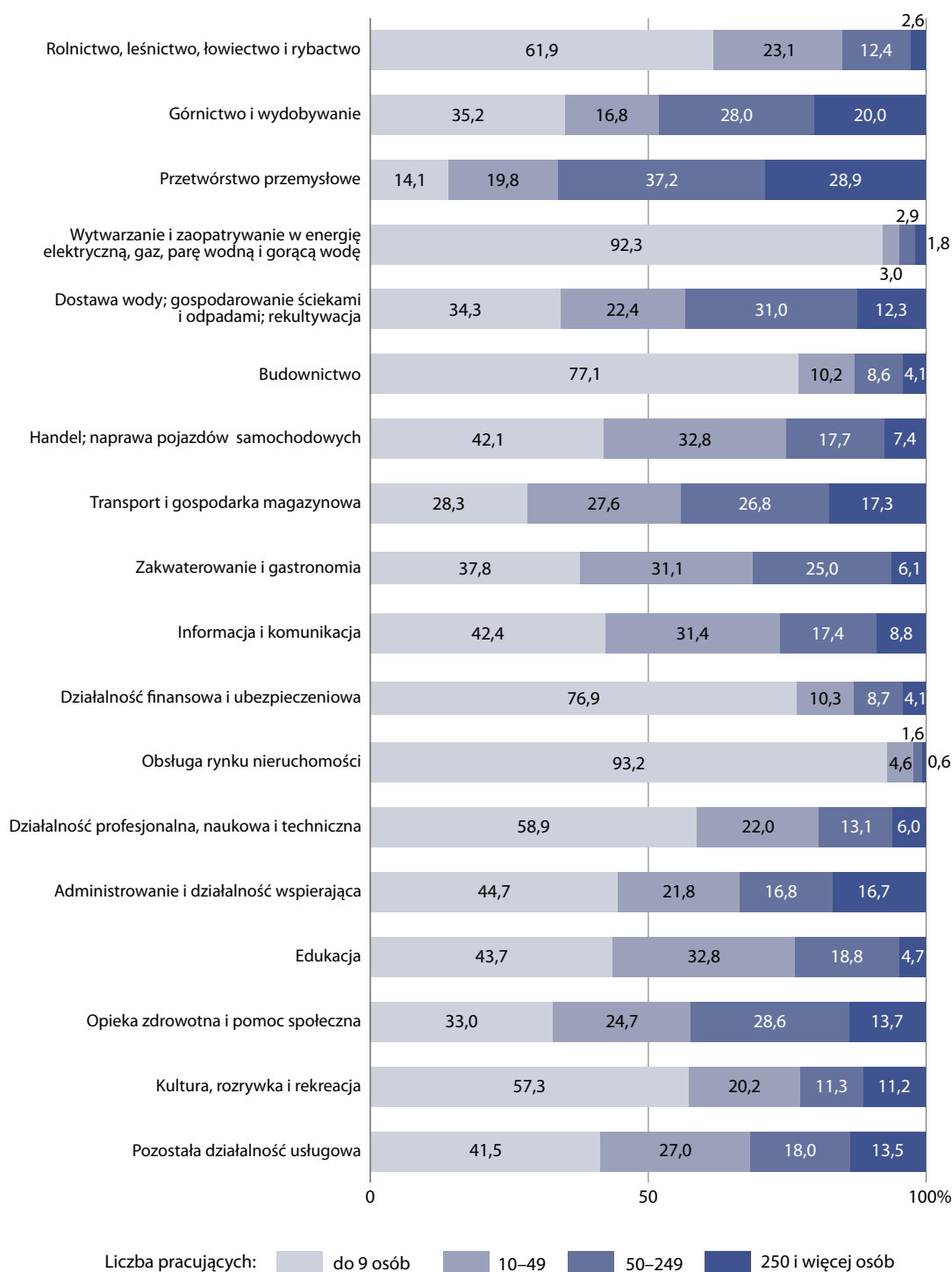
Ze względu na przeważający rodzaj działalności, największą zbiorowość przedsiębiorstw krajowych należących do grup stanowiły podmioty związane z handlem i naprawą pojazdów samochodowych (17,5%) oraz przetwórstwem przemysłowym (17,0%). Znaczące pod względem liczebności były także podmioty związane z obsługą rynku nieruchomości (11,6%), działalnością profesjonalną, naukową i techniczną (11,3%), wytwarzaniem i zaopatrywaniem w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (9,1%) oraz budownictwem (9,0%). Przedsiębiorstwa z wymienionych sekcji stanowiły łącznie 3/4 wszystkich podmiotów krajowych należących do grup przedsiębiorstw w 2024 r.

W większości sekcji liczba podmiotów powiązanych wzrosła w skali roku. Największy wzrost zanotowano w sekcji wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (o 437 podmiotów), obsługa rynku nieruchomości (o 323) oraz budownictwo (o 289), a największy spadek – w przetwórstwie przemysłowym (o 150). Zmiana liczby podmiotów w tych sekcjach wpłynęła na zmianę ich udziałów w strukturze analizowanej zbiorowości.

Wykres 5. Liczba podmiotów krajowych należących do grup przedsiębiorstw według sekcji PKD w 2024 r.

Największy odsetek podmiotów krajowych należących do grup (53,5%) stanowiły mikroprzedsiębiorstwa, tj. o liczbie pracujących do 9 osób. Do podmiotów małych (o liczbie pracujących 10–49 osób) zaliczało się 19,5% badanej zbiorowości, średnich (o liczbie pracujących 50–249 osób) – 16,8%, a 10,2% stanowiły przedsiębiorstwa duże, w których liczba pracujących wynosiła 250 i więcej osób.

W porównaniu z rokiem poprzednim, w strukturze tej zanotowano wyższy (o 2,9 p.proc.) udział przedsiębiorstw mikro, a nieznacznie niższy udział przedsiębiorstw z pozostałych klas wielkości (od 0,7 p.proc dla przedsiębiorstw dużych do 1,4 p.proc dla średnich).

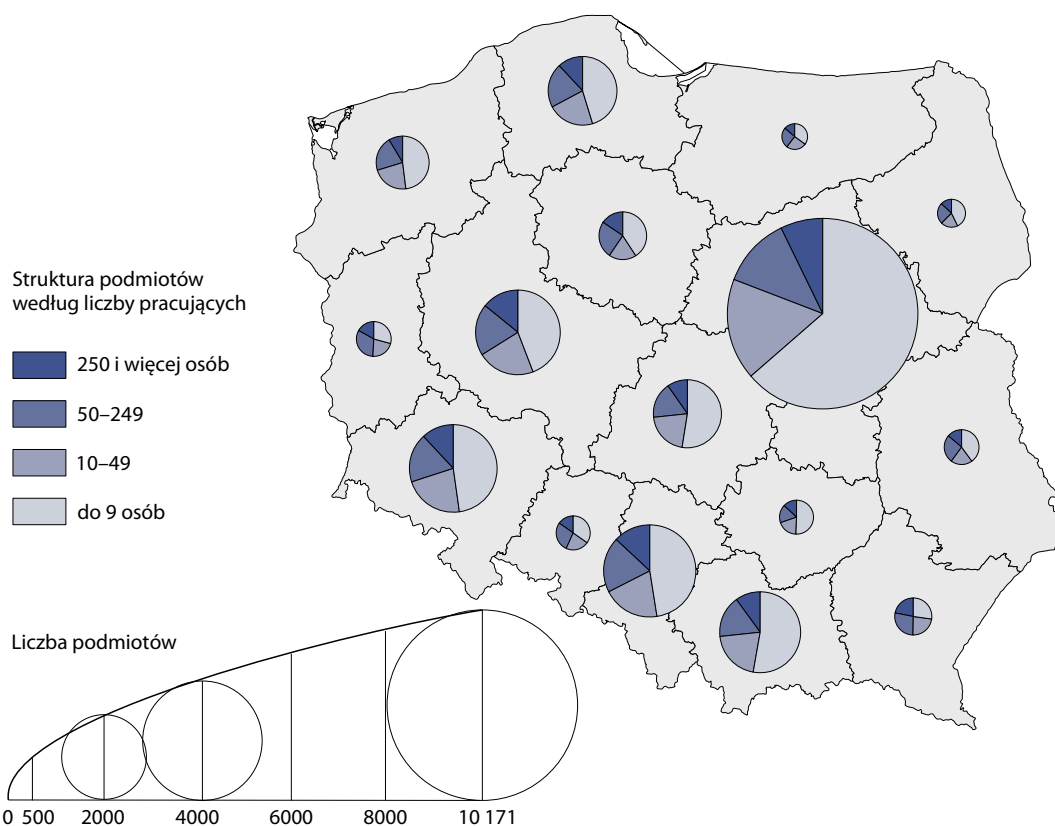
Wykres 6. Struktura podmiotów krajowych należących do grup przedsiębiorstw według sekcji PKD i klas wielkości w 2024 r.

W poszczególnych sekcjach udział podmiotów najmniejszych (do 9 osób pracujących) był zróżnicowany i wynosił od 14,1% w przetwórstwie przemysłowym do 93,2% w obsłudze rynku nieruchomości. W niemal wszystkich sekcjach dominowały podmioty do 49 osób pracujących (łącznie mikro i małe). Jedyne w przypadku sekcji przetwórstwo przemysłowe 2/3 przedsiębiorstw należących do grup stanowiły podmioty o liczbie pracujących 50 i więcej osób (łącznie średnie i duże).

W 2024 r., podobnie jak przed rokiem, niemal 3/4 wszystkich przedsiębiorstw należących do grup zlokalizowanych było na terenie pięciu województw. Ponad 40% podmiotów (10 171) miało swoją siedzibę w województwie mazowieckim, a kolejne 33,9% w jednym z czterech województw: śląskim (2389 podmiotów), dolnośląskim (2142), wielkopolskim (2030), małopolskim (1834). Najmniej podmiotów należących do grup zanotowano w województwach warmińsko-mazurskim (190) i podlaskim (219).

W porównaniu z 2023 r., zaobserwowano największy wzrost liczby przedsiębiorstw powiązanych w grupy w województwie mazowieckim (o 862 podmioty), natomiast największy spadek w województwie kujawsko-pomorskim (o 31).

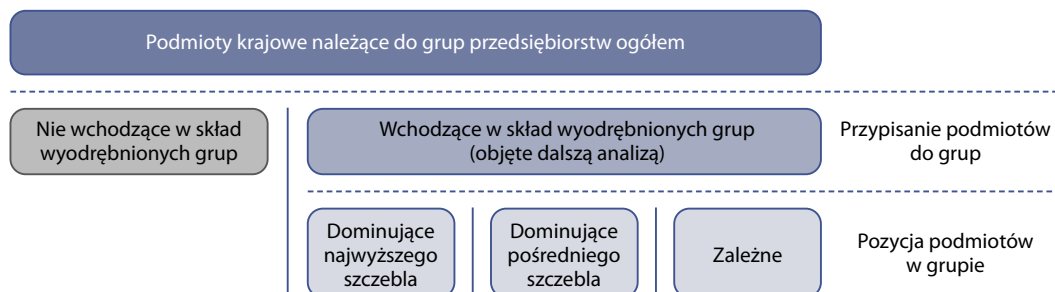
Mapa 2. Podmioty krajowe należące do grup przedsiębiorstw w 2024 r.



W każdym województwie (za wyjątkiem województwa podkarpackiego i lubuskiego) najliczniejszą zbiorowość jednostek powiązanych w grupy stanowiły przedsiębiorstwa mikro (do 9 osób), a najmniej liczną podmioty duże (250 i więcej osób). Udział mikroprzedsiębiorstw kształtował się między 27,4% w województwie podkarpackim a 63,9% w województwie mazowieckim. Najwyższy odsetek podmiotów dużych należących do grup zanotowano w województwie podkarpackim (21,7%), zaś najmniejszy – w województwach mazowieckim (7,0%) i zachodniopomorskim (8,4%).

Spośród badanej zbiorowości podmiotów należących do grup ogółem (24 773), w wyodrębnione grupy przedsiębiorstw (opisywane w kolejnych rozdziałach publikacji) powiązane zostały 14 154 podmioty, zarówno jako krajowe jednostki dominujące, jak i jednostki zależne, zaś 10 619 podmiotów zidentyfikowano jako należące do grup przedsiębiorstw, jednak nie zostały one powiązane w wyodrębnione grupy ze względu na brak pełnej informacji o grupie – zgodnie z przyjętą metodą identyfikacji grup opisaną w Uwagach metodologicznych.

Schemat 1. Podział podmiotów krajowych należących do grup przedsiębiorstw



2.2. Krajowe jednostki dominujące i zależne

Poniższa analiza obejmuje dane dotyczące zbiorowości podmiotów wchodzących w skład wyodrębnionych grup przedsiębiorstw według pozycji danej jednostki w grupie.

Jednostka dominująca to jednostka sprawująca kontrolę nad co najmniej jedną jednostką wchodzącą w skład grupy (jednostką zależną).

Jednostka dominująca najwyższego szczebla (globalna głowa grupy) to jednostka dominująca, która nie jest kontrolowana bezpośrednio ani pośrednio przez żadną inną jednostkę; pojęcie jednostki dominującej najwyższego szczebla odnosi się do jednostki najwyższej usytuowanej w łańcuchu powiązań kontrolnych.

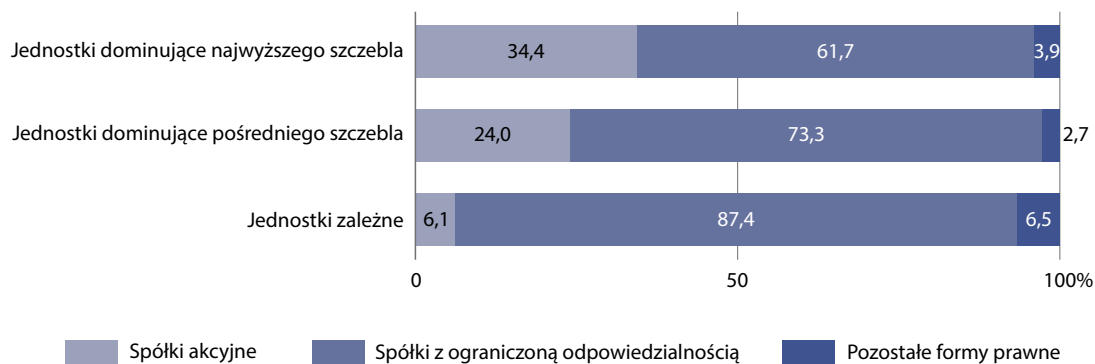
Jednostka dominująca pośredniego szczebla to jednostka sprawująca kontrolę nad co najmniej jedną jednostką wchodzącą w skład grupy (jednostką zależną), a jednocześnie znajdująca się pod kontrolą innej jednostki dominującej (wyższego szczebla).

Jednostka zależna to jednostka, która jest kontrolowana przez jednostkę dominującą.

Wśród ogółu 14 154 krajowych podmiotów wchodzących w skład wyodrębnionych grup przedsiębiorstw większość, podobnie jak rok wcześniej, stanowiły podmioty zależne od innych jednostek krajowych lub zagranicznych (75,3%), 13,9% to jednostki dominujące szczebla pośredniego, a 10,8% – jednostki dominujące najwyższego szczebla.

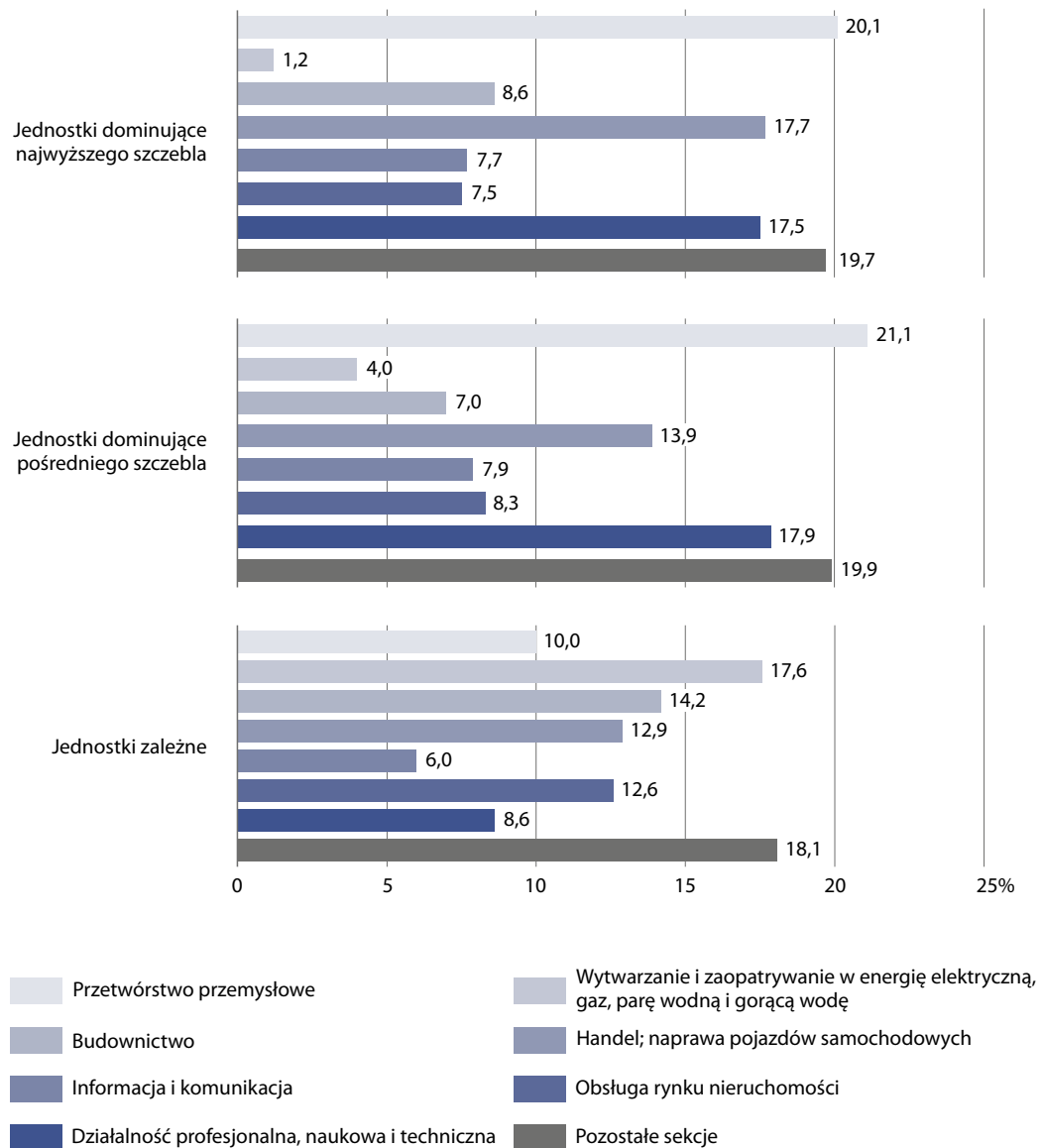
Z punktu widzenia formy prawnej, najwięcej (nieco ponad 60%) jednostek dominujących najwyższego szczebla działało w formie spółek z ograniczoną odpowiedzialnością, a ponad 1/3 miało formę spółek akcyjnych. W pozostałych typach jednostek odsetek spółek z ograniczoną odpowiedzialnością był wyższy i stanowił ponad 70% zbiorowości podmiotów pośrednio dominujących i blisko 90% zbiorowości podmiotów zależnych. W stosunku do roku poprzedniego, dla wszystkich typów jednostek odnotowano nieznaczny (w granicach 1,2–2,0 p.proc.) wzrost udziału liczby spółek z ograniczoną odpowiedzialnością.

Wykres 7. Struktura krajowych jednostek dominujących i zależnych według form prawnych w 2024 r.



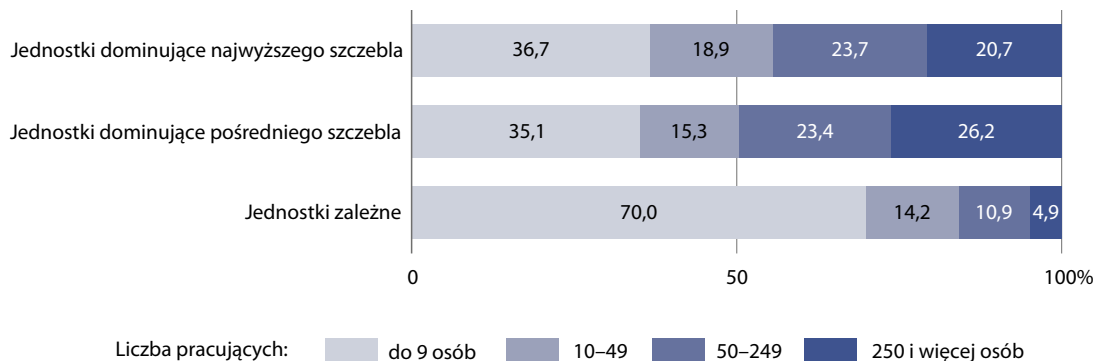
Jednostki dominujące to głównie przedsiębiorstwa prowadzące działalność w zakresie przetwórstwa przemysłowego, działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej oraz handlu i naprawy pojazdów samochodowych. Te trzy obszary działalności skupiały łącznie 55,4% jednostek dominujących najwyższego szczebla i 52,9% jednostek dominujących pośredniego szczebla. Działalność podmiotów zależnych była bardziej zróżnicowana. Ponad 2/3 tych jednostek działało w pięciu sekcjach: wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę, budownictwo, handel; naprawa pojazdów samochodowych, obsługa rynku nieruchomości, przetwórstwo przemysłowe.

Wykres 8. Struktura krajowych jednostek dominujących i zależnych według sekcji PKD w 2024 r.



Wśród podmiotów dominujących, zarówno najwyższego, jak i pośredniego szczebla, ponad połowę stanowiły przedsiębiorstwa o liczbie pracujących do 49 osób, w tym ponad 1/3 podmioty mikro, tj. do 9 osób pracujących. Wśród jednostek zależnych również dominowały przedsiębiorstwa mikro (70,0%). Najwyższy odsetek przedsiębiorstw dużych (250 i więcej osób pracujących) charakteryzował podmioty dominujące pośredniego szczebla (26,2%).

Wykres 9. Struktura krajowych jednostek dominujących i zależnych według klas wielkości w 2024 r.



Podobnie jak w 2023 r., najwięcej podmiotów wchodzących w skład wyodrębnionych grup miało swoją siedzibę w województwie mazowieckim: 29,4% podmiotów pełniących rolę jednostek dominujących najwyższego szczebla, 43,1% dominujących pośredniego szczebla, 41,6% jednostek zależnych. Znaczące pod względem liczby podmiotów powiązanych w grupy było także województwo śląskie, w którym siedzibę miało 13,3% jednostek dominujących najwyższego szczebla, 9,5% jednostek dominujących pośredniego szczebla i 9,8% jednostek zależnych.

Rozdział 3. Charakterystyka grup przedsiębiorstw

Poniższa analiza obejmuje podstawowe informacje o wyodrębnionych grupach przedsiębiorstw pozyskane od podmiotów pełniących w nich rolę jednostek dominujących.

Krajowa grupa przedsiębiorstw to grupa składająca się z przedsiębiorstw (zarówno jednostek dominujących, jak i zależnych) mających siedziby wyłącznie na terenie jednego kraju.

Międzynarodowa grupa przedsiębiorstw to grupa składająca się z co najmniej dwóch przedsiębiorstw mających siedziby w różnych krajach, przy czym w jednym z nich ma siedzibę jednostka dominująca najwyższego szczebla.

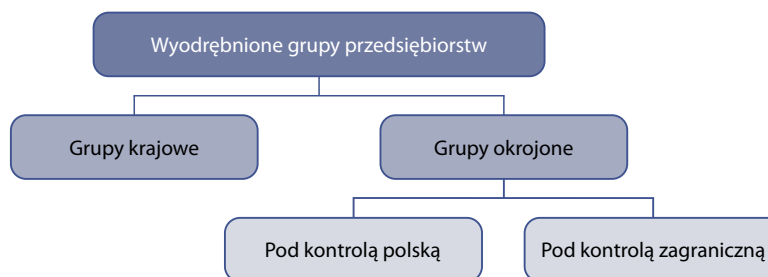
Grupa okrojona to część grupy międzynarodowej, której przedsiębiorstwa mają siedziby na terenie jednego kraju.

Grupa okrojona pod kontrolą polską to część grupy międzynarodowej, dla której jednostką dominującą najwyższego szczebla jest jednostka krajowa. Poza granicami kraju zlokalizowane są tylko jednostki od niej zależne (bezpośrednio lub pośrednio).

Grupa okrojona pod kontrolą zagraniczną to część grupy międzynarodowej zlokalizowana w jednym kraju, na czele której stoi krajowa jednostka dominująca pośredniego szczebla, będąca jednocześnie zależną od jednostki zagranicznej.

Rok powstania grupy to rok ustanowienia powiązań kontrolnych pomiędzy co najmniej dwoma przedsiębiorstwami/jednostkami prawnymi w miejscu, w którym wcześniej nie istniała żadna grupa, lub rok powstania nowej grupy w drodze fuzji lub podziału.

Schemat 2. Typy grup przedsiębiorstw

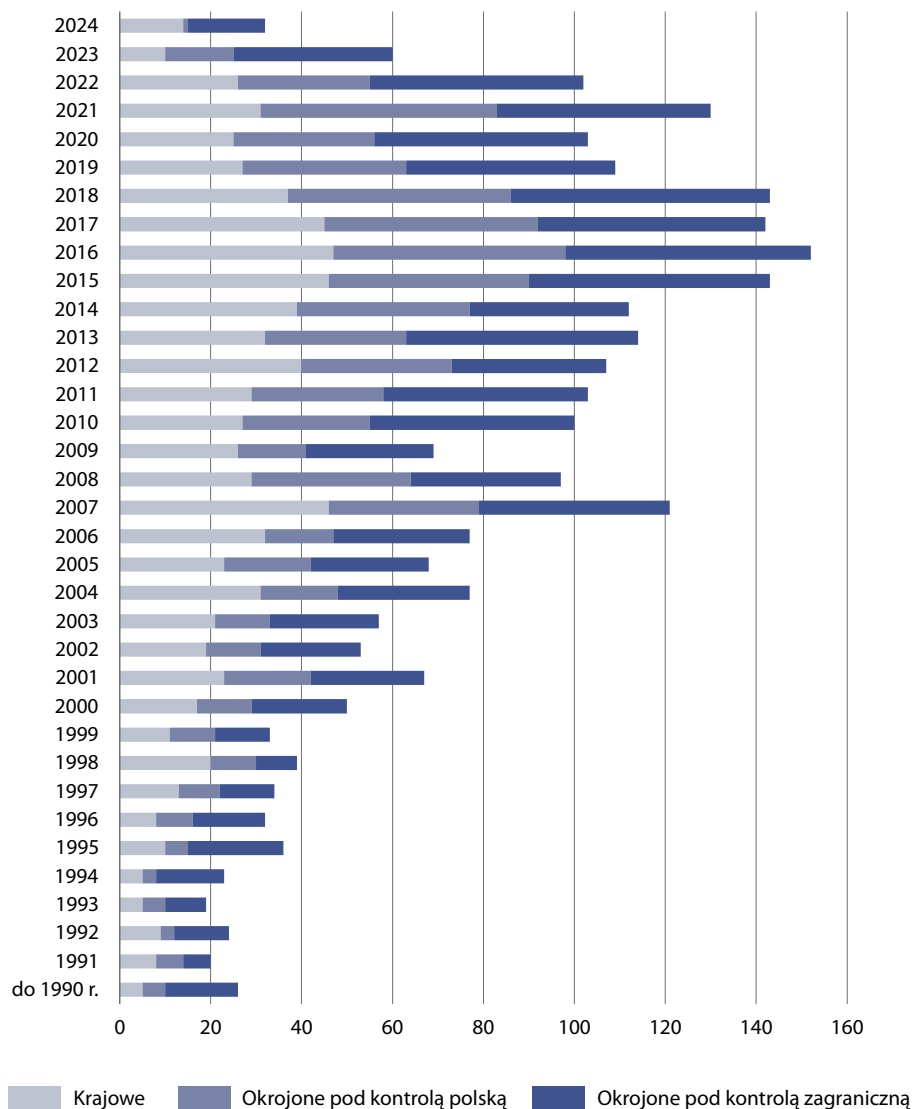


Pozyskane w badaniu dane o powiązaniach jednostek pozwoliły na wyodrębnienie 2674 grup przedsiębiorstw, w których jednostki dominujące najwyższego lub pośredniego szczebla miały siedzibę na terenie Polski. W skład wyodrębnionych grup wchodziły 14 154 przedsiębiorstwa krajowe (jednostki dominujące oraz zależne od nich) i 4042 przedsiębiorstwa zlokalizowane za granicą i zależne od podmiotów polskich.

Wśród ogółu wyłonionych grup przedsiębiorstw 31,3% (836) stanowiły grupy krajowe, 28,7% (767) grupy okrojone pod kontrolą polską, a pozostałe 40,0% (1071) – grupy okrojone pod kontrolą zagraniczną.

Badana zbiorowość grup charakteryzowała się dużą rozpiętością długości okresu funkcjonowania. Ponad 2/3 ogółu grup przedsiębiorstw działających w końcu 2024 r. (1847) powstało w latach 2007–2022, tj. 66,0% grup krajowych, 75,7% grup okrojonych pod kontrolą polską i 66,7% grup okrojonych pod kontrolą zagraniczną. Najwięcej grup przedsiębiorstw (152, tj. 5,7% ogółu grup) zadeklarowało jako rok powstania grupy rok 2016.

Wykres 10. Liczba grup przedsiębiorstw prowadzących działalność w 2024 r. według roku powstania i typów grup

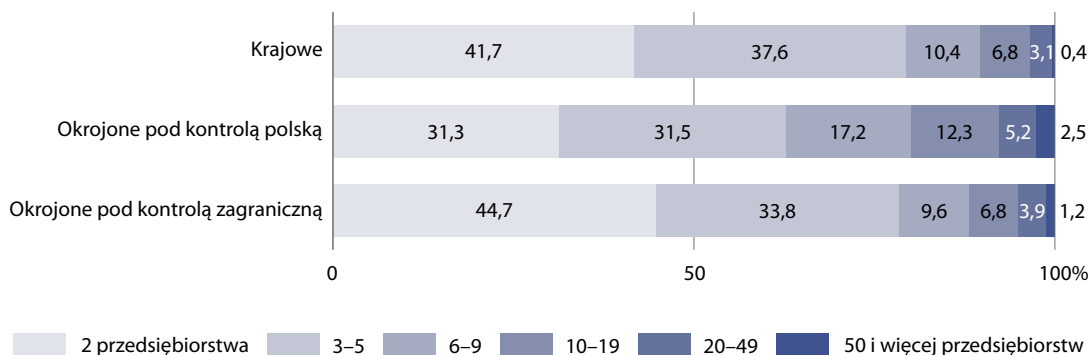


3.1. Struktury grup

Funkcjonujące w Polsce w 2024 r. grupy przedsiębiorstw (2674) charakteryzowały się najczęściej stosunkowo małą złożonością struktur – niemal 3/4 ogółu grup stanowiły grupy, w skład których wchodziło od 2 do 5 przedsiębiorstw. Grupy, w których występowały powiązania wyłącznie między 2 przedsiębiorstwami (jednostką dominującą a jednostką zależną) stanowiły 39,9% badanej zbiorowości ogółu grup. Odsetek grup złożonych z 50 i więcej przedsiębiorstw wynosił 1,3%.

Struktura poszczególnych typów grup pod względem liczby przedsiębiorstw wchodzących w ich skład była nieznacznie zróżnicowana. We wszystkich typach dominowały grupy tworzone przez nie więcej niż 5 przedsiębiorstw: 79,3% grup krajowych, 78,4% grup okrojonych pod kontrolą zagraniczną, 62,8% okrojonych pod kontrolą polską. Grupy okrojone pod kontrolą polską charakteryzowały się mniejszym niż pozostałe typy udziałem grup, w których skład wchodziło do 5 podmiotów, zaś niemal 2-krotnie większym udziałem grup tworzonych przez 10 i więcej przedsiębiorstw (19,9% wobec 10,3% dla grup krajowych i 12,0% dla grup okrojonych pod kontrolą zagraniczną).

Wykres 11. Struktura grup przedsiębiorstw według typów grup i liczby przedsiębiorstw wchodzących w ich skład w 2024 r.



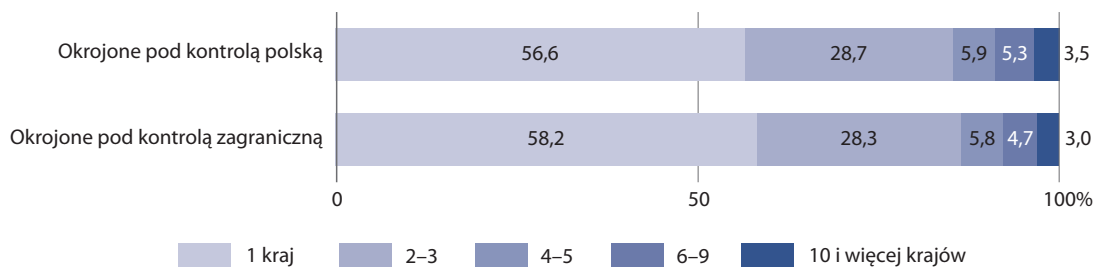
Wśród ogółu wyodrębnionych grup przedsiębiorstw 1131 (42,3%) stanowiły grupy złożone z jednostek zależnych zlokalizowanych poza granicami kraju, z czego 364 to grupy okrojone pod kontrolą zagraniczną, czyli części grup międzynarodowych, w których zagraniczne jednostki zależne znajdowały się pod kontrolą polskich jednostek dominujących (zob. Uwagi metodologiczne, schemat 3).

Tablica 2. Liczba grup przedsiębiorstw według typów grup i lokalizacji przedsiębiorstw w grupie w 2024 r.

Wyszczególnienie	Ogółem	Krajowe	Okrojone pod kontrolą polską	Okrojone pod kontrolą zagraniczną ^a
OGÓŁEM	2674	836	767	1071
w tym grupy z zagranicznymi jednostkami zależnymi od podmiotów polskich	1131	–	767	364

^a Analizowana struktura dotyczy części grupy międzynarodowej zlokalizowanej na terenie Polski oraz zagranicznych jednostek zależnych od polskich jednostek dominujących pośredniego szczebla. Nie uwzględniono zagranicznych jednostek dominujących wobec podmiotów polskich.

Zagraniczne jednostki zależne zlokalizowane tylko w 1 kraju miała ponad połowa (57,1%) z 1131 grup przedsiębiorstw kontrolujących podmioty zagraniczne. Spośród grup posiadających jednostki zagraniczne w różnych krajach najliczniejszą zbiorowość stanowiły te, w których jednostki zlokalizowane były w 2 lub 3 krajach (28,6%). Odsetek grup okrojonych najbardziej rozproszonych pod względem lokalizacji (10 i więcej krajów) wynosił 3,4%.

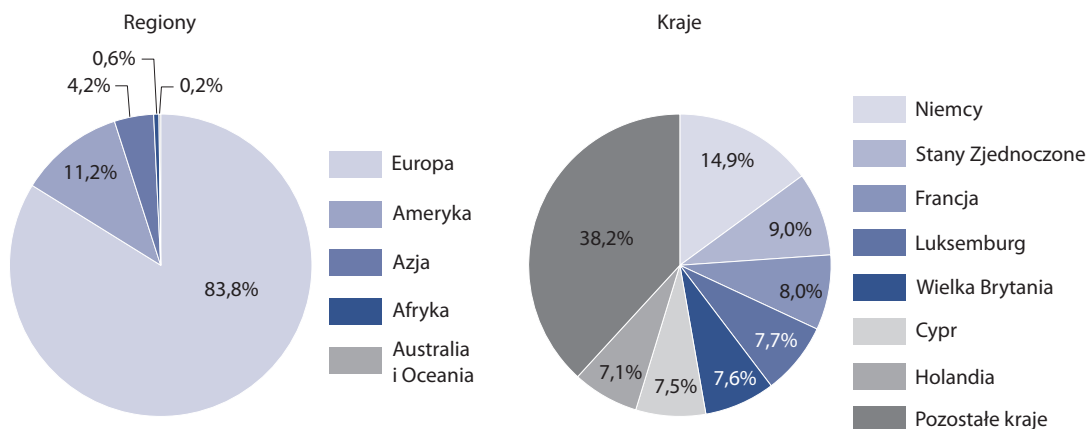
Wykres 12. Struktura grup przedsiębiorstw według typów grup i liczby krajów lokalizacji zagranicznych jednostek zależnych w 2024 r.

W strukturach obu typów grup międzynarodowych dominujący udział miały grupy posiadające jednostki zagraniczne zlokalizowane wyłącznie w 1 kraju, a ponad 85% – w nie więcej niż 3 krajach. Grupy okrojone pod kontrolą polską charakteryzowały się nieznacznie wyższym udziałem grup bardziej rozproszonych pod względem lokalizacji, tj. złożonych z jednostek mających siedzibę w 6 i więcej różnych krajach.

3.2. Kraje lokalizacji zagranicznych jednostek dominujących i zależnych

Wśród ogółu zidentyfikowanych 2674 grup przedsiębiorstw 40,0% stanowiły grupy okrojone pod kontrolą zagraniczną (1071), dla których jednostki dominujące najwyższego szczebla miały siedziby za granicą – w 49 krajach.

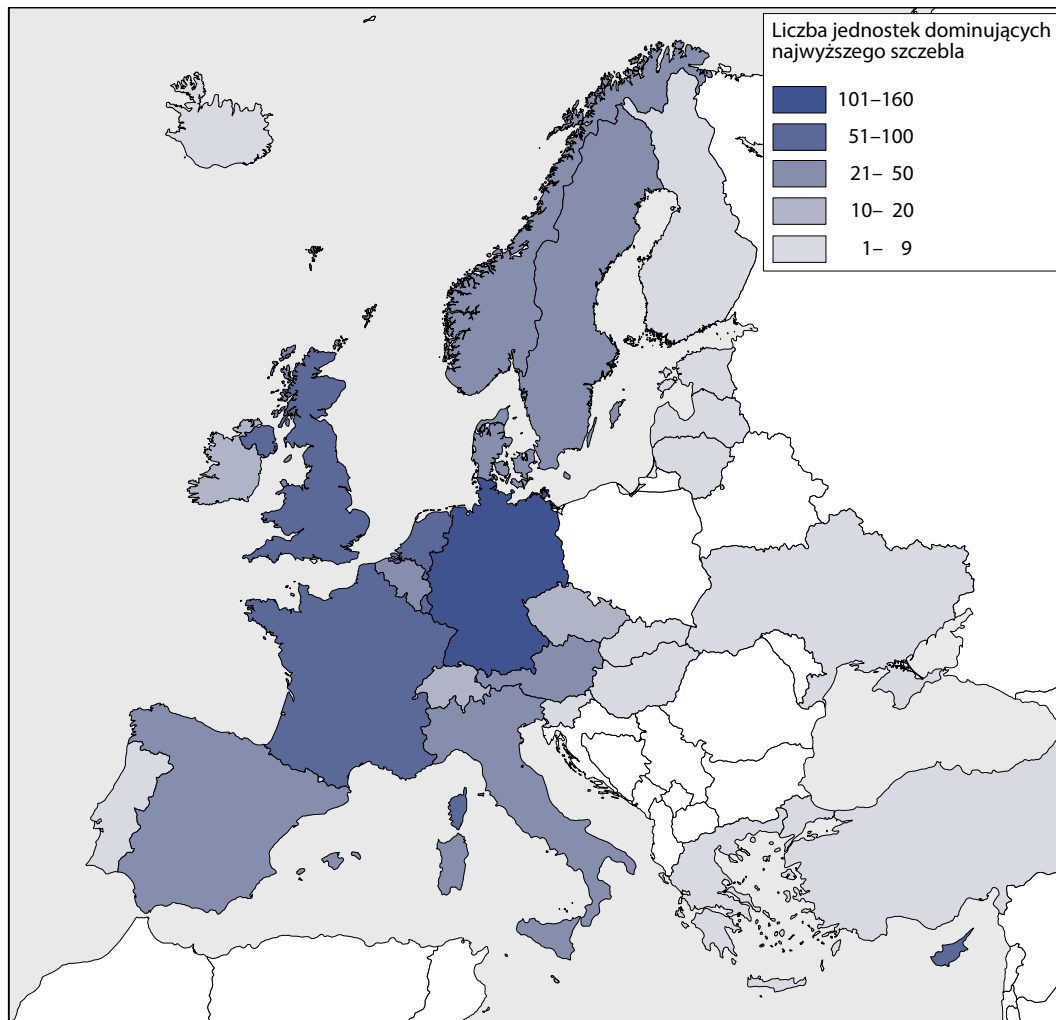
W krajach europejskich zlokalizowanych było ponad 80% wszystkich zagranicznych jednostek dominujących najwyższego szczebla, a 71,1% w krajach członkowskich Unii Europejskiej (zob. Aneks, tabl. 6–7). Wśród krajów spoza Europy najwyższy odsetek, ponad 10%, stanowiły jednostki z siedzibą w Ameryce (120), w tym najwięcej w Stanach Zjednoczonych (96). W Azji zlokalizowanych było 4,2% spośród wszystkich zagranicznych jednostek dominujących, głównie w Izraelu (11) i Japonii (9).

Wykres 13. Struktura zagranicznych jednostek dominujących najwyższego szczebla według ich lokalizacji w 2024 r.

Najwięcej europejskich jednostek dominujących miało swoją siedzibę w Niemczech (160), Francji (86), Luksemburgu (83), Wielkiej Brytanii (81), na Cyprze (80) oraz w Holandii (76). Łącznie w sześciu wymienionych krajach, podobnie jak przed rokiem, zlokalizowane były jednostki dominujące najwyższego szczebla ponad połowy (52,8%) wszystkich grup okrojonych pod kontrolą zagraniczną.

Największy wzrost liczby zagranicznych jednostek dominujących, w porównaniu z rokiem poprzednim, zanotowano dla Stanów Zjednoczonych (7) oraz Cypru i Luksemburga (po 6).

Mapa 4. Zagraniczne jednostki dominujące najwyższego szczebla w krajach europejskich w 2024 r.

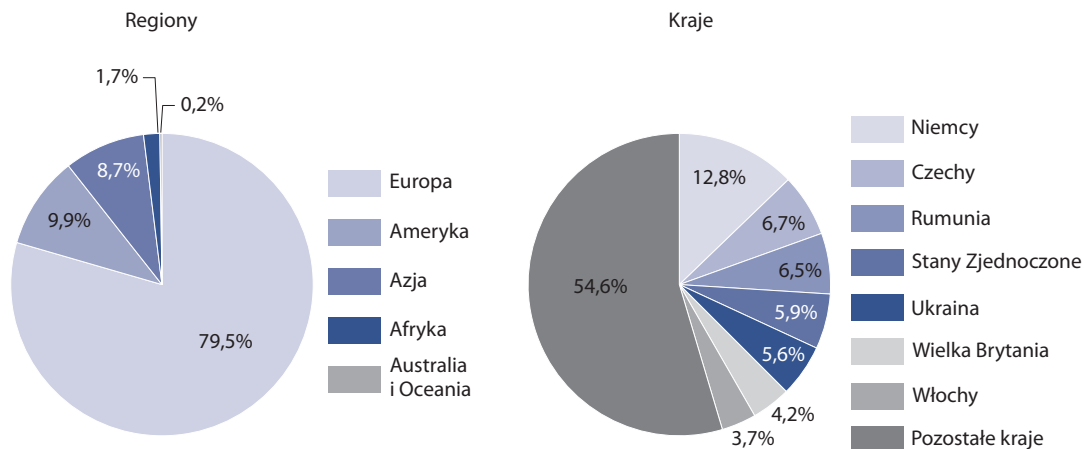


Dla grup okrojonych z niemal wszystkich rodzajów działalności, ponad 3/4 ich zagranicznych jednostek dominujących miało siedzibę w krajach europejskich (zob. Aneks, tabl. 6).

Zagraniczne podmioty zależne (4042) były zlokalizowane w 102 krajach i kontrolowane w sumie przez 1131 grup okrojonych, w tym przez 364 grupy pod kontrolą zagraniczną (zob. Aneks, tabl. 6–7).

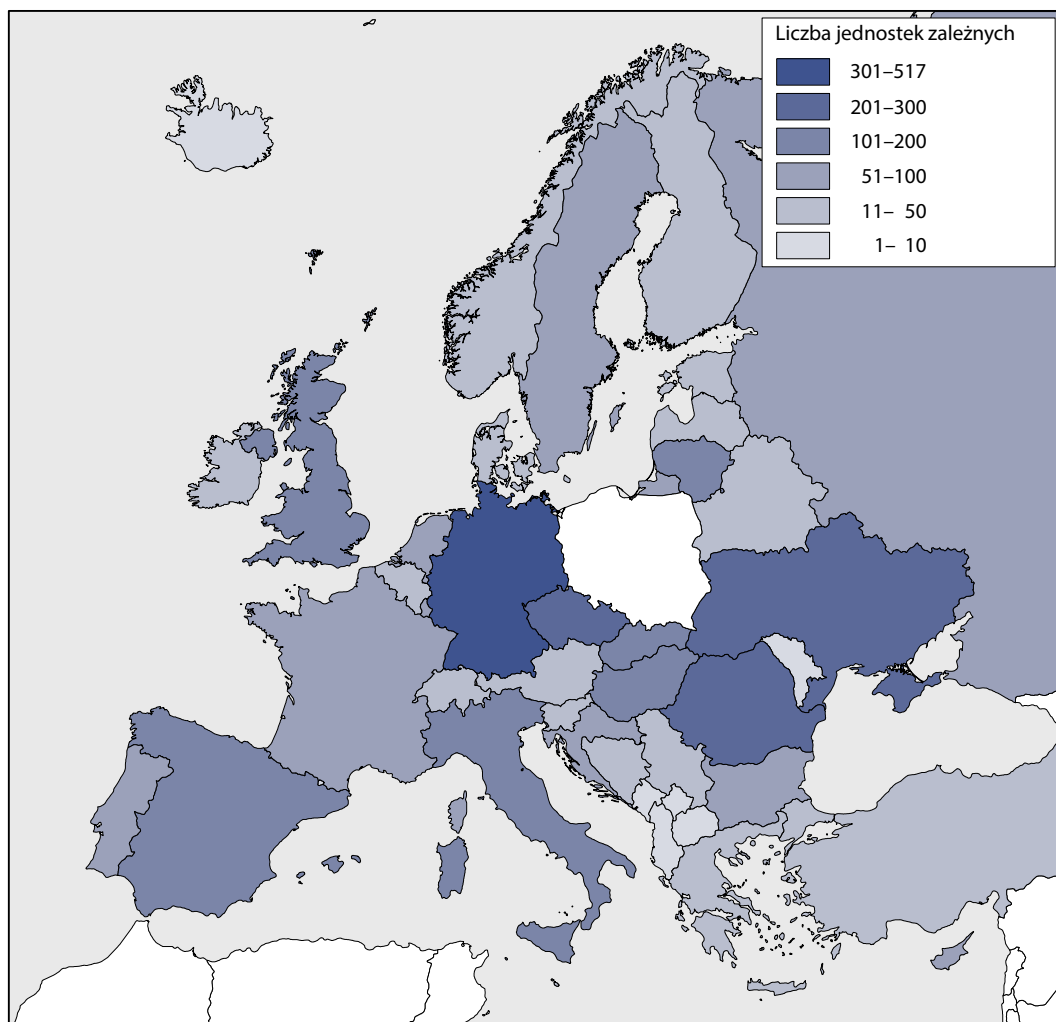
W Europie siedzibę miało niemal 80% wszystkich zagranicznych jednostek zależnych od polskich podmiotów dominujących w grupach okrojonych. Ponad 1/2 jednostek zależnych (61,7%) miała siedzibę na terenie jednego z krajów Unii Europejskiej. Niemal 10% zagranicznych jednostek zależnych zlokalizowanych było w Ameryce (400), w tym najwięcej w Stanach Zjednoczonych (238) i na Bahamach (61). Znaczący udział miały także jednostki zależne zlokalizowane w Azji (8,7%), głównie w Izraelu (114).

Wykres 14. Struktura zagranicznych jednostek zależnych według ich lokalizacji w 2024 r.



W Europie najwięcej podmiotów zależnych zlokalizowanych było w Niemczech (517), Czechach (272), Rumunii (261) oraz Ukrainie (228). Łącznie w czterech wymienionych krajach, podobnie jak w 2023 r., siedzibę miało blisko 1/3 wszystkich zagranicznych jednostek zależnych w grupach okrojonych.

Największy wzrost liczby zagranicznych jednostek zależnych, w porównaniu z rokiem poprzednim, zanotowano dla Włoch (70) i Niemiec (57), a spadek dla Rosji (16) i Cypru (7).

Mapa 5. Zagraniczne jednostki zależne w krajach europejskich w 2024 r.

Najwięcej zagranicznych podmiotów zależnych ogółem miały grupy związane z przetwórstwem przemysłowym (28,3%) oraz handlem i naprawą pojazdów samochodowych (20,4%), a także informacją i komunikacją (16,7%).

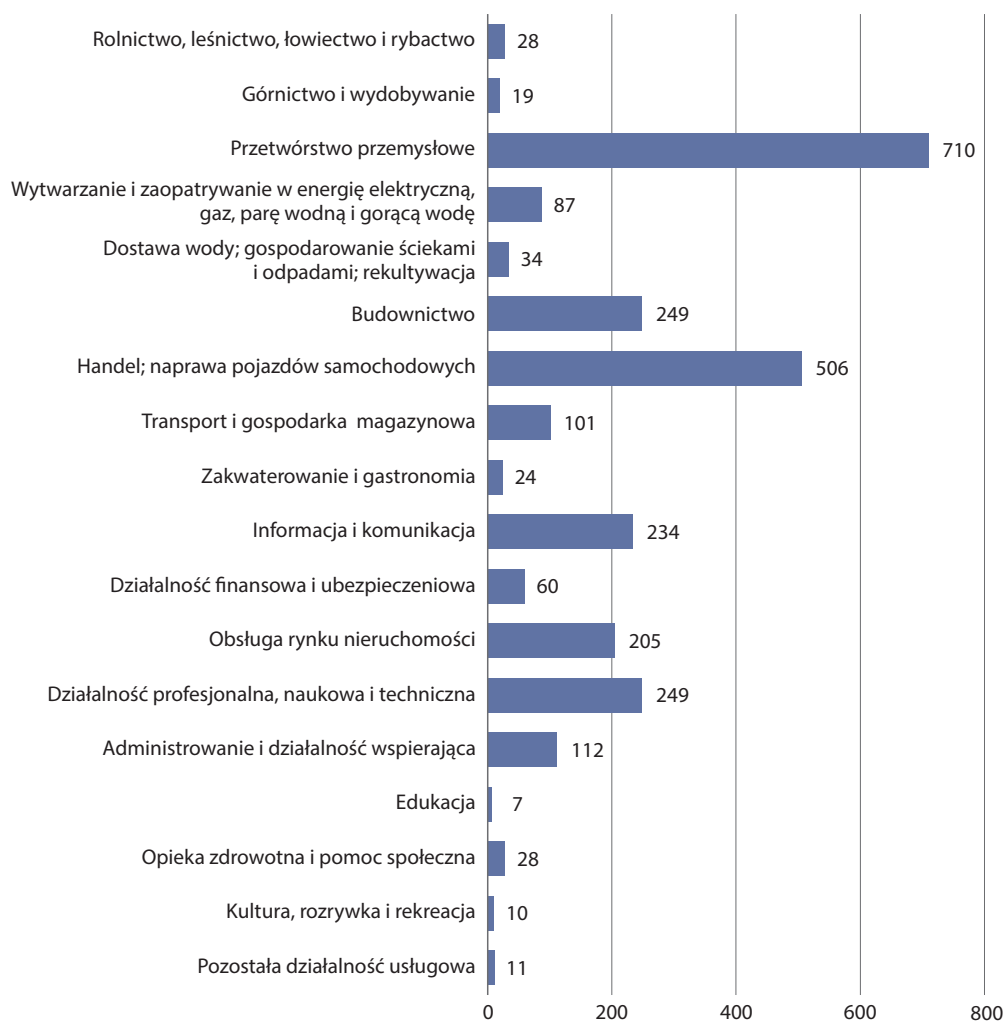
Grupy okrojone z niemal wszystkich obszarów działalności miały siedzibę zagranicznych jednostek zależnych głównie w krajach europejskich. Jedynie grupy z sekcji górnictwo i wydobywanie najczęściej (83,9%) jako dominującą lokalizację zagranicznych jednostek zależnych wykazały Amerykę. Niemal 30% zagranicznych jednostek zależnych kontrolowanych przez grupy z sekcji transport i gospodarka magazynowa było również zlokalizowanych w Ameryce – zob. Aneks, tabl. 6.

3.3. Rodzaj działalności

Rodzaj działalności prowadzonej przez poszczególne podmioty w ramach tej samej grupy jest często zróżnicowany. W przypadku braku jednorodnej działalności w ramach grupy i trudności w ustaleniu jednego rodzaju dla całej grupy, w badaniu przyjmowano za rodzaj działalności całej grupy ten, który miał największy udział w łącznych przychodach ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów.

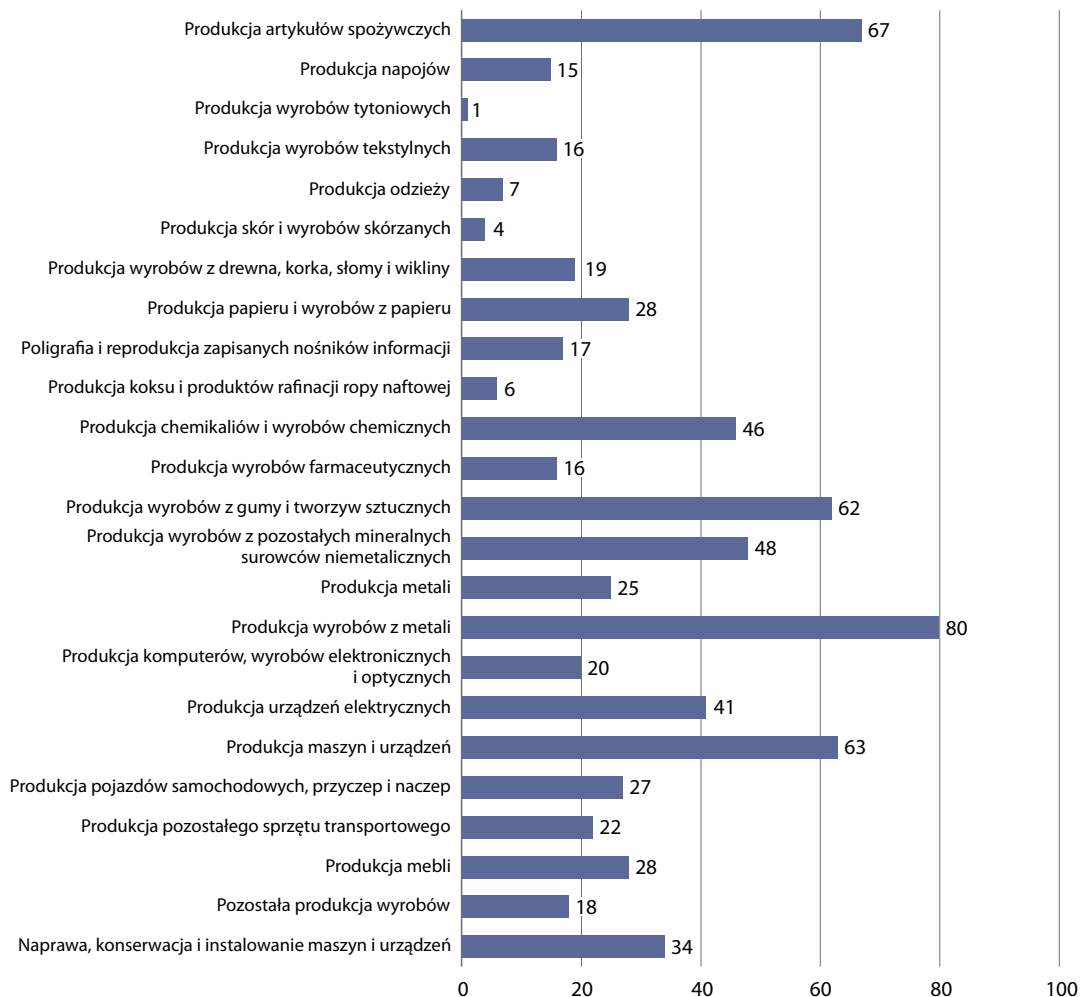
Spośród ogółu grup przedsiębiorstw (2674) działających w Polsce w 2024 r. najwięcej, podobnie jak przed rokiem, prowadziło działalność związaną z przetwórstwem przemysłowym oraz handlem i naprawą pojazdów samochodowych (odpowiednio 26,6% i 18,9%) – zob. Aneks, tabl. 9.

Wykres 15. Liczba grup przedsiębiorstw według sekcji PKD w 2024 r.



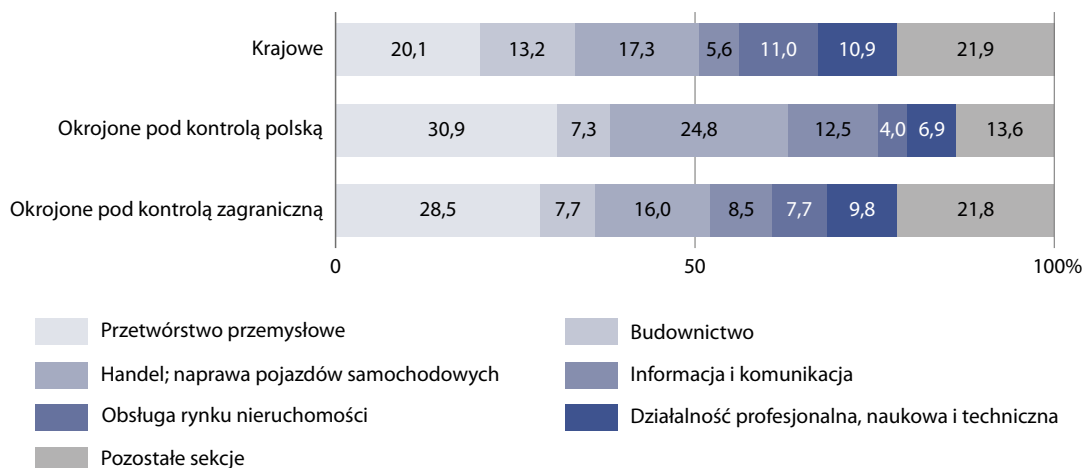
Spośród 710 grup przedsiębiorstw działających w przetwórstwie przemysłowym, łącznie blisko 40% stanowiły grupy zajmujące się produkcją: wyrobów z metali (11,3%), artykułów spożywczych (9,4%), maszyn i urządzeń (8,9%), wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych (8,7%).

Wykres 16. Liczba grup przedsiębiorstw według działów w sekcji przetwórstwo przemysłowe w 2024 r.



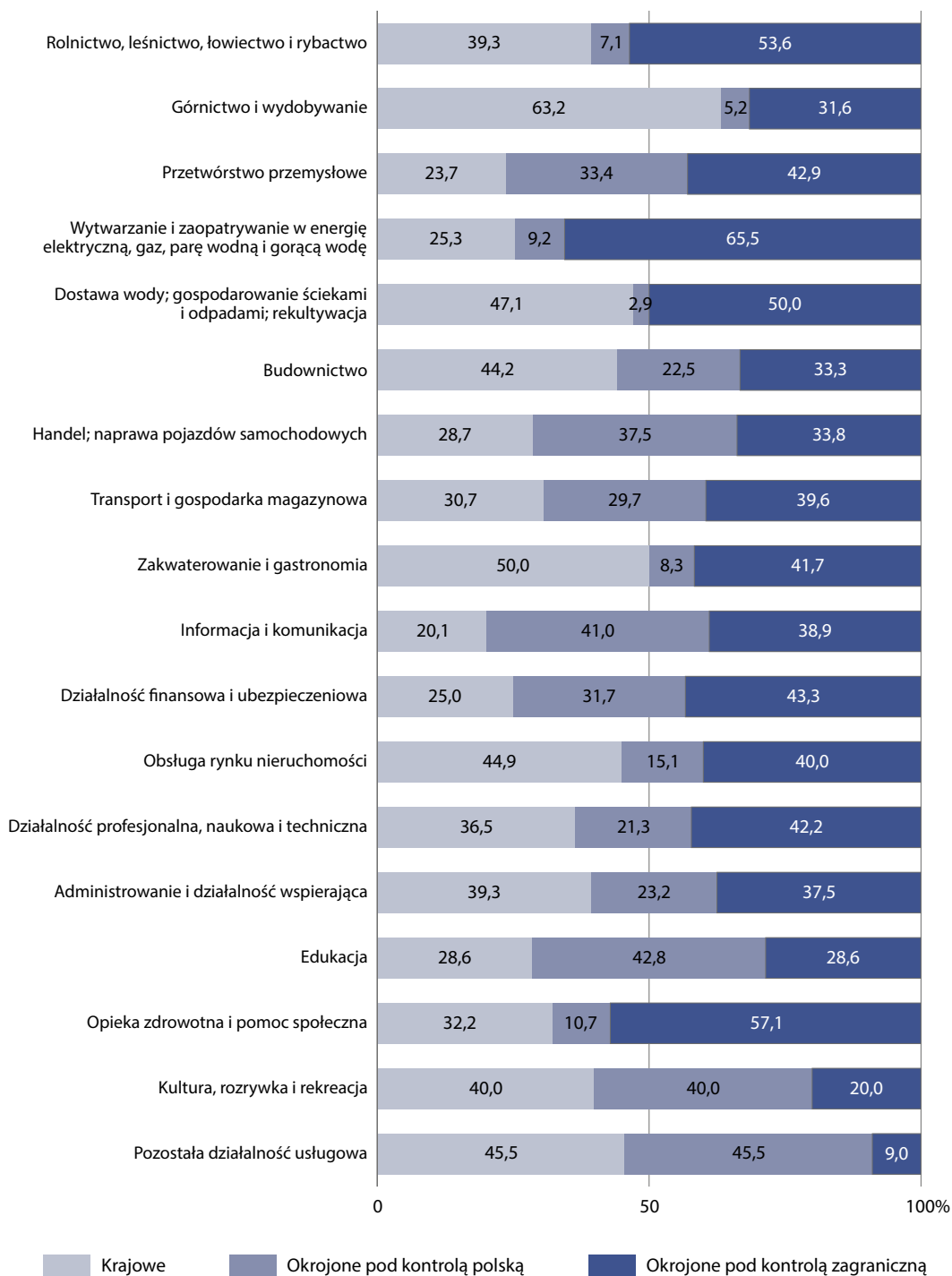
Z działalnością w zakresie przetwórstwa przemysłowego oraz handlu związana była największa liczba grup każdego typu. W strukturze grup okrojonych pod kontrolą polską łączny udział powyższych dwóch sekcji PKD był wyższy niż w pozostałych typach grup i wynosił 55,7% wobec 44,4% dla grup okrojonych pod kontrolą zagraniczną i 37,4% dla grup krajowych.

Wykres 17. Struktura grup przedsiębiorstw według typów grup i sekcji PKD w 2024 r.



Obszarami działalności, w strukturze których połowę lub więcej liczebności stanowiły grupy krajowe było górnictwo i wydobywanie oraz zakwaterowanie i gastronomia (odpowiednio 63,2% i 50,0% ogółu grup działających w tych obszarach). W sekcjach wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę, opieka zdrowotna i pomoc społeczna oraz rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo ponad 50% udział miały grupy okrojone pod kontrolą zagraniczną (stanowiły one odpowiednio 65,5%, 57,1% i 53,6% ogółu grup działających w tych obszarach).

Rodzajem działalności, w którym grupy krajowe utraciły w skali roku dominujący udział była edukacja (28,6% w 2024 r. wobec 60,0% w roku poprzednim). Dla grup okrojonych pod kontrolą zagraniczną nie zanotowano zmiany w zakresie dominującego udziału.

Wykres 18. Struktura grup przedsiębiorstw według sekcji PKD i typów grup w 2024 r.

3.4. Kapitał własny

Kapitał (fundusz) własny wykazywany według zasad określonych przepisami prawa, postanowieniami statutu lub umowy o utworzeniu jednostki obejmuje: kapitał (fundusz) podstawowy, kapitał (fundusz) zapasowy, kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny, pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe, niepodzielony wynik finansowy z lat ubiegłych, wynik finansowy netto roku obrotowego oraz odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego.

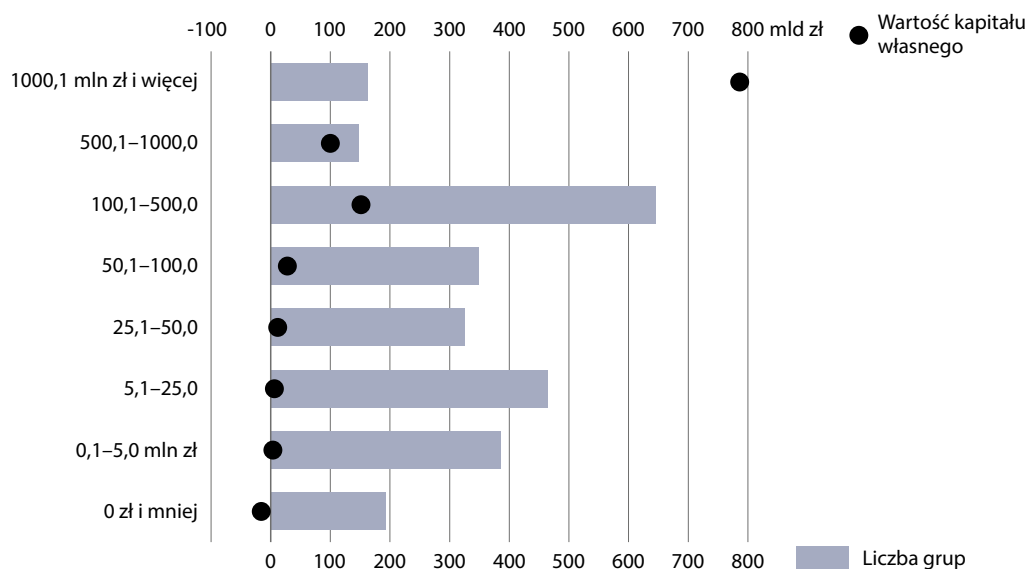
Wartość kapitału własnego (zob. Aneks, tabl. 14) całej zbiorowości wyodrębnionych grup przedsiębiorstw na koniec 2024 r. wyniosła łącznie 1080,5 mld zł (o 57,8 mld zł więcej niż przed rokiem), z czego 46,8% przypadło na grupy okrojone pod kontrolą polską, 34,0% na grupy okrojone pod kontrolą zagraniczną, a 19,2% na grupy krajowe.

Wśród ogółu grup przedsiębiorstw (2674), najwięcej grup posiadało kapitał własny o wartości od 100,1 mln zł do 500,0 mln zł (24,1%) oraz z przedziału od 5,1 mln zł do 25,0 mln zł (17,4%).

Kapitałem własnym o wartości od 0,1 mln zł do 25,0 mln zł dysponowała łącznie blisko 1/3 ogółu grup przedsiębiorstw, a o wartości od 0,1 mln zł do 50,0 mln zł – ponad 40%. Odsetek grup z najwyższym kapitałem własnym o wartości powyżej 1000 mln zł wyniósł 6,1%.

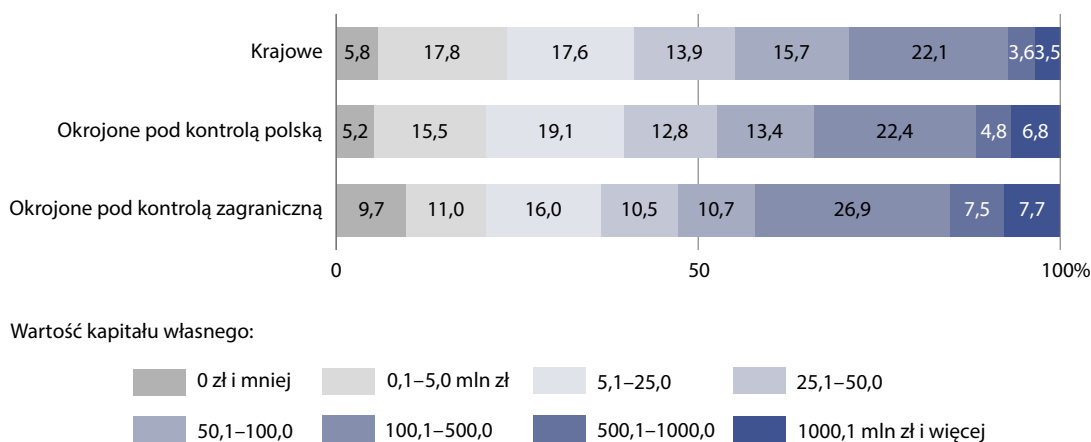
W porównaniu z 2023 r. zaobserwowano nieznaczny spadek udziału grup z najniższym kapitałem własnym o wartości do 25,0 mln zł oraz z przedziału 50,1–100,0 mln zł.

Wykres 19. Wartość kapitału własnego grup przedsiębiorstw w 2024 r.



Struktura poszczególnych typów grup przedsiębiorstw pod względem wielkości posiadanego kapitału własnego była nieznacznie zróżnicowana. Podobnie jak w roku poprzednim, grupy krajowe charakteryzowały się niższą wartością kapitału własnego niż grupy międzynarodowe. Niemal połowa grup krajowych dysponowała kapitałem własnym o wartości od 0,1 mln zł do 50,0 mln zł. Odsetek ten dla grup okrojonych był niższy i ukształtował się na poziomie 47,3% dla grup pod kontrolą polską oraz 37,4% dla grup pod kontrolą zagraniczną. Kapitałem własnym powyżej 1000 mln zł dysponował 2-krotnie mniejszy odsetek grup krajowych niż międzynarodowych, tj. 3,5% grup krajowych wobec 6,8% grup okrojonych pod kontrolą polską i 7,7% grup okrojonych pod kontrolą zagraniczną. W 2024 r. we wszystkich typach grup najwyższy udział miały grupy dysponujące kapitałem własnym o wartości od 100,1 mln zł do 500,0 mln zł.

Wykres 20. Struktura grup przedsiębiorstw według typów grup i wartości kapitału własnego w 2024 r.



3.5. Struktura kapitału podstawowego

Kapitał podstawowy to rzeczywisty wkład właściciela lub współwłaściciela, wniesiony na uruchomienie jednostki gospodarczej z chwilą jej założenia, ewentualnie później podwyższony.

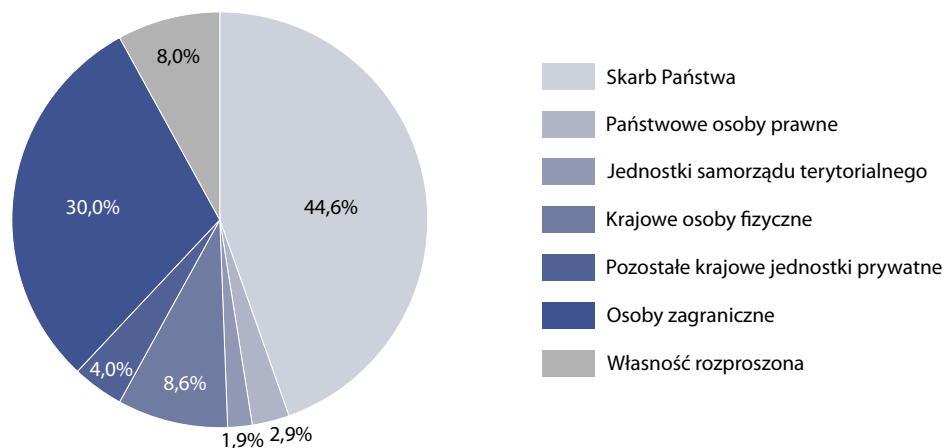
Kapitał podstawowy grupy przedsiębiorstw jest równy kapitałowi podstawowemu jednostki dominującej.

Badana zbiorowość 2674 grup przedsiębiorstw dysponowała na koniec 2024 r. kapitałem podstawowym o łącznej wartości 284,8 mld zł (tj. więcej o 10,0 mld zł w porównaniu z rokiem poprzednim), przy czym 25,1% przypadało na grupy krajowe, 44,8% na grupy okrojone pod kontrolą polską, a 30,1% na grupy okrojone pod kontrolą zagraniczną – zob. Aneks, tabl. 13.

Podobnie jak przed rokiem, dominujący udział w ogólnej strukturze własności kapitału podstawowego grup przedsiębiorstw miał Skarb Państwa oraz osoby zagraniczne (łącznie niemal 3/4 wartości kapitału podstawowego ogółu grup przedsiębiorstw).

W porównaniu z 2023 r., udział Skarbu Państwa w strukturze kapitału podstawowego ogółu grup zwiększył się o 2,8 p.proc., a osób zagranicznych o 4,4 p.proc.

Wykres 21. Struktura własności kapitału podstawowego grup przedsiębiorstw w 2024 r.



W strukturze kapitału podstawowego grup krajowych w 2024 r. przeważała własność Skarbu Państwa, stanowiąc 2/3 wartości kapitału podstawowego ogółem posiadanego przez te grupy (66,5% wobec 65,8% w 2023 r.). Grupy te charakteryzowały się także wyższym niż w pozostałych typach grup udziałem jednostek samorządu terytorialnego. W strukturze własności kapitału podstawowego grup okrojonych pod kontrolą polską również najwyższy udział, wyższy w porównaniu z rokiem poprzednim, odnotował Skarb Państwa (62,3% wobec 57,8% w 2023 r.), a kolejny znaczący udział, wyższy niż w pozostałych typach grup, miała własność rozproszona. W strukturze kapitału podstawowego grup okrojonych pod kontrolą zagraniczną dominowała własność osób zagranicznych, stanowiąc 96,3% wartości kapitału podstawowego (79,8% w 2023 r.).

Tablica 3. Struktura własności kapitału podstawowego według typów grup w 2024 r.

Struktura własności	Krajowe	Okrojone pod kontrolą polską	Okrojone pod kontrolą zagraniczną
	w %		
OGÓŁEM	100,0	100,0	100,0
Skarb Państwa	66,5	62,3	0,0
Państwowe osoby prawne	0,5	6,3	0,0
Jednostki samorządu terytorialnego	7,5	0,0	0,1
Krajowe osoby fizyczne	12,7	12,0	0,1
Pozostałe krajowe jednostki prywatne	4,8	5,6	0,9
Osoby zagraniczne	1,8	1,3	96,3
Własność rozproszona	6,2	12,5	2,6

Osoby zagraniczne były wyłącznym właścicielem kapitału podstawowego w 34,8% ogółu grup przedsiębiorstw, a krajowe osoby fizyczne – w 29,7% grup. Skarb Państwa, na który przypadła najwyższy udział w strukturze wartości kapitału podstawowego ogółem, posiadał całość kapitału podstawowego 1,0% ogółu grup przedsiębiorstw.

Tablica 4. Kapitał podstawowy grup przedsiębiorstw według wielkości udziałów w 2024 r.

Forma własności udziałowca	Liczba grup, w których udział w kapitale podstawowym mienia poszczególnych udziałowców wynosił:			
	0,1–25,0%	25,1–50,0%	50,1–99,9%	100,0%
Skarb Państwa	2	5	14	26
Państwowe osoby prawne	16	7	1	4
Jednostki samorządu terytorialnego	8	4	7	17
Krajowe osoby fizyczne	162	104	158	793
Pozostałe krajowe jednostki prywatne	150	87	112	247
Osoby zagraniczne	72	84	219	930
Własność rozproszona	83	70	27	45

3.6. Pracujący

Pracujący – do pracujących zalicza się osoby zatrudnione na podstawie stosunku pracy, tj. umowy o pracę, powołania, mianowania lub wyboru (łącznie z sezonowymi i zatrudnionymi dorywczo); pracodawców i pracujących na własny rachunek: właścicieli i współwłaścicieli (łącznie z pomagającymi członkami ich rodzin) jednostek prowadzących działalność gospodarczą (z wyłączeniem wspólników spółek, którzy nie pracują w spółce) oraz osoby pracujące na własny rachunek; agentów; osoby wykonujące pracę nakładczą; członków spółdzielni produkcji rolniczej.

Łączna liczba pracujących w 2674 grupach przedsiębiorstw w końcu 2024 r. wynosiła 2150,8 tys. osób (zob. Aneks, tabl. 9), tj. o 44,5 tys. osób więcej niż w 2023 r.

Największą liczbę pracujących, podobnie jak przed rokiem, miały grupy prowadzące działalność w zakresie przetwórstwa przemysłowego (31,7% ogółu pracujących w grupach przedsiębiorstw) oraz handlu i naprawy pojazdów samochodowych (21,9% ogółu pracujących w grupach przedsiębiorstw). W 2023 r. udziały te wynosiły odpowiednio 32,1% i 21,7%.

Tablica 5. Liczba pracujących w grupach przedsiębiorstw według sekcji PKD w 2024 r.

Sekcje PKD	Liczba grup	Liczba pracujących
OGÓŁEM	2 674	2 150 834
Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo	28	3 507
Górnictwo i wydobywanie	19	119 330
Przetwórstwo przemysłowe	710	681 085
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę	87	100 644
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja	34	20 602
Budownictwo	249	78 465
Handel; naprawa pojazdów samochodowych	506	472 078
Transport i gospodarka magazynowa	101	195 334
Informacja i komunikacja	234	148 603
Działalność finansowa i ubezpieczeniowa	60	15 317
Obsługa rynku nieruchomości	205	26 668
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna	249	64 482
Administrowanie i działalność wspierająca	112	139 845
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna	28	34 739
Kultura, rozrywka i rekreacja	10	12 633
Pozostała działalność usługowa	11	4 041
Pozostałe sekcje	31	33 461

Przeciętnie w grupie przedsiębiorstw w 2024 r. pracowały 804 osoby. Na grupy z zakresu przetwórstwa przemysłowego, które miały największą liczbę pracujących, przypadało średnio 959 osób, zaś na grupy z zakresu handlu i naprawy pojazdów samochodowych – 933 osoby. Najwyższą przeciętną liczbą pracujących charakteryzowała grupy prowadzące działalność w zakresie górnictwa i wydobywania (6281 osób) oraz transportu i gospodarki magazynowej (1934 osoby).

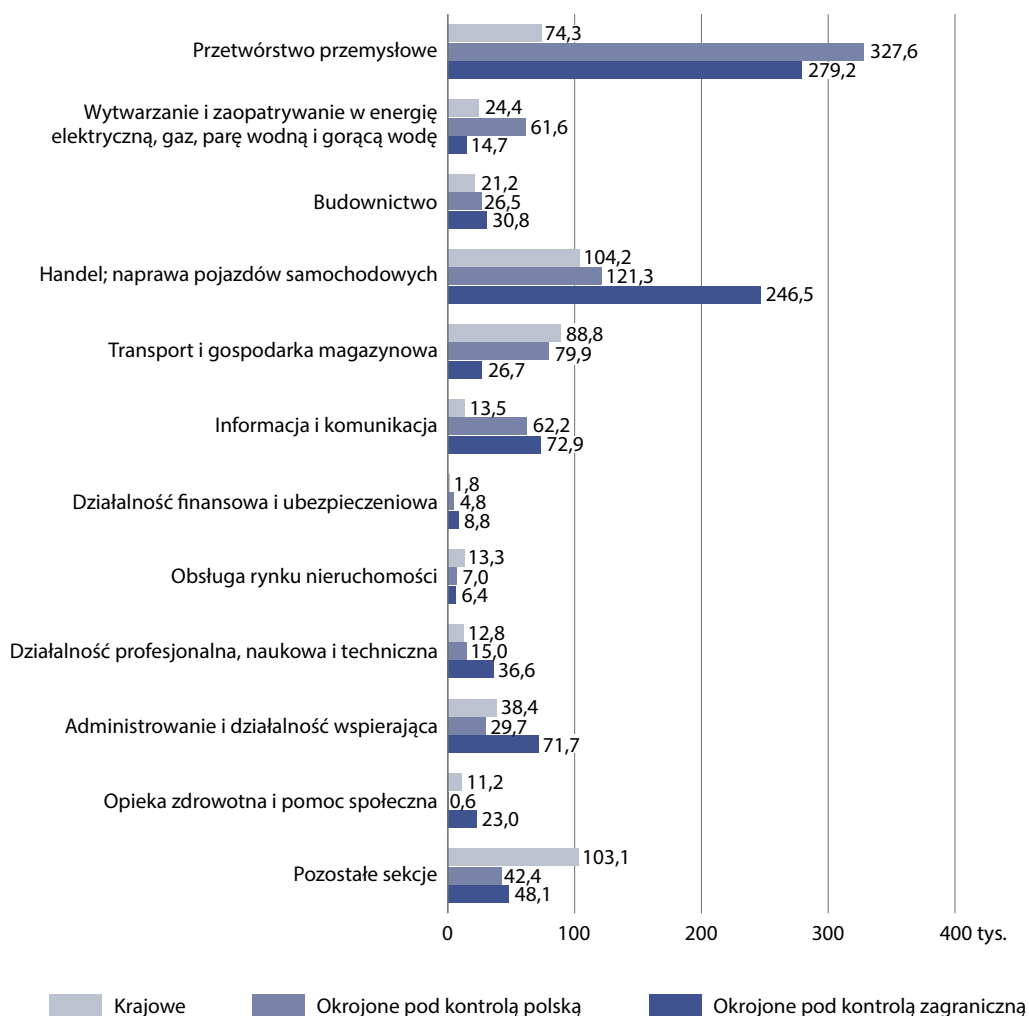
Podobnie jak w 2023 r., najwięcej osób pracowało w grupach okrojonych pod kontrolą zagraniczną (40,2% ogółu pracujących w grupach przedsiębiorstw). W grupach okrojonych pod kontrolą polską zatrudnionych było 36,2% ogółu pracujących w grupach, zaś w grupach krajowych – 23,6%.

Tablica 6. Liczba pracujących w grupach przedsiębiorstw według typów grup w 2024 r.

Wyszczególnienie	Krajowe	Okrojone pod kontrolą polską	Okrojone pod kontrolą zagraniczną
Liczba grup	836	767	1 071
Liczba pracujących	506 939	778 528	865 367

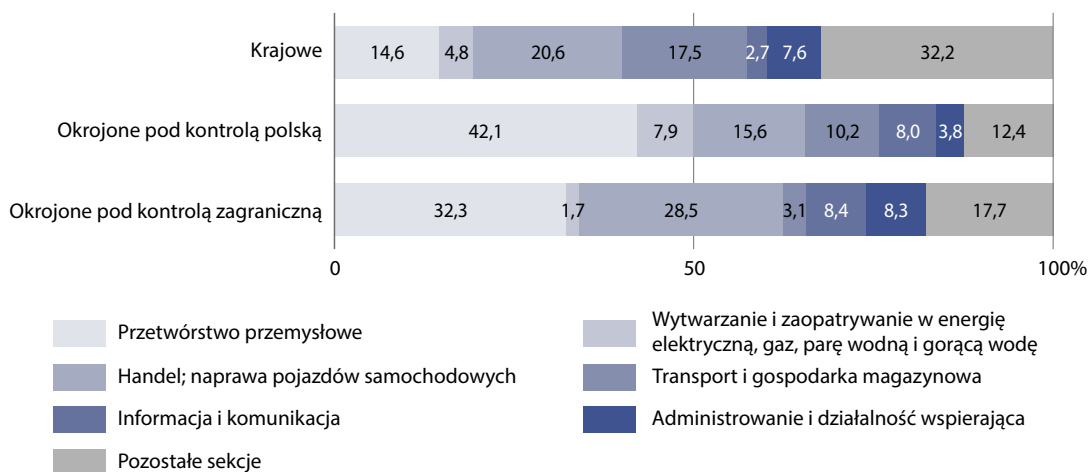
W porównaniu z 2023 r., we wszystkich typach grup odnotowano wzrost liczby pracujących: w grupach okrojonych pod kontrolą zagraniczną o 2,9% (tj. o 24,6 tys. osób), w grupach krajowych o 2,6% (tj. o 13,1 tys. osób), w grupach okrojonych pod kontrolą polską o 0,9% (tj. o 6,9 tys. osób).

W poszczególnych rodzajach działalności zaobserwowano znaczne zróżnicowanie liczby pracujących ze względu na typ grupy. W sekcjach, które skupiały największą liczbę pracujących w wartości ogółem dominowały grupy międzynarodowe, tj. w przetwórstwie przemysłowym grupy okrojone pod kontrolą polską i zagraniczną (odpowiednio 48,1% i 41,0% ogółem pracujących w tej sekcji), natomiast w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – grupy okrojone pod kontrolą zagraniczną (52,2% ogółem pracujących w tej sekcji).

Wykres 22. Liczba pracujących w grupach przedsiębiorstw według sekcji PKD i typów grup w 2024 r.

W zbiorowości pracujących w grupach międzynarodowych ponad połowę stanowiły osoby zatrudnione w przetwórstwie przemysłowym oraz w handlu – łącznie 57,7% ogółu pracujących w grupach pod kontrolą polską oraz 60,8% ogółu pracujących w grupach pod kontrolą zagraniczną. W grupach krajowych udział pracujących w poszczególnych sekcjach był bardziej zróżnicowany niż w pozostałych typach grup, przy czym największą liczbą pracujących charakteryzowały się grupy prowadzące działalność w zakresie handlu i naprawy pojazdów samochodowych, transportu i gospodarki magazynowej oraz przetwórstwa przemysłowego (łącznie ponad 1/2 ogółu pracujących w grupach krajowych).

Wykres 23. Struktura liczby pracujących w grupach przedsiębiorstw według typów grup i sekcji PKD w 2024 r.



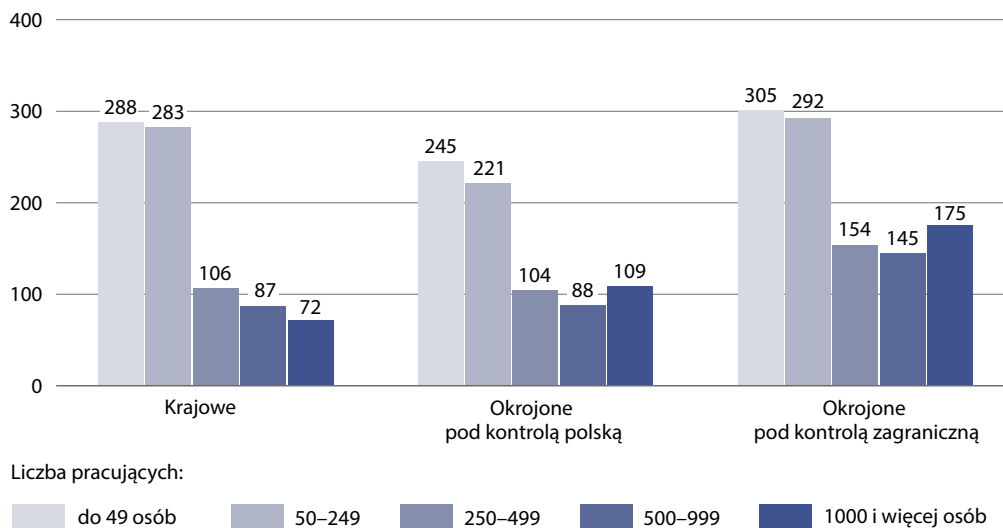
W 2024 r., podobnie jak w roku poprzednim, ponad połowę ogółu grup przedsiębiorstw stanowiły grupy o liczbie pracujących do 249 osób (61,1%). Grupy największe (z przedziału 1000 i więcej osób), stanowiące 13,3% ogółu grup, były miejscem pracy dla 78,1% ogółu pracujących w grupach przedsiębiorstw w 2024 r.

Tablica 7. Liczba pracujących w grupach przedsiębiorstw według klas wielkości grup w 2024 r.

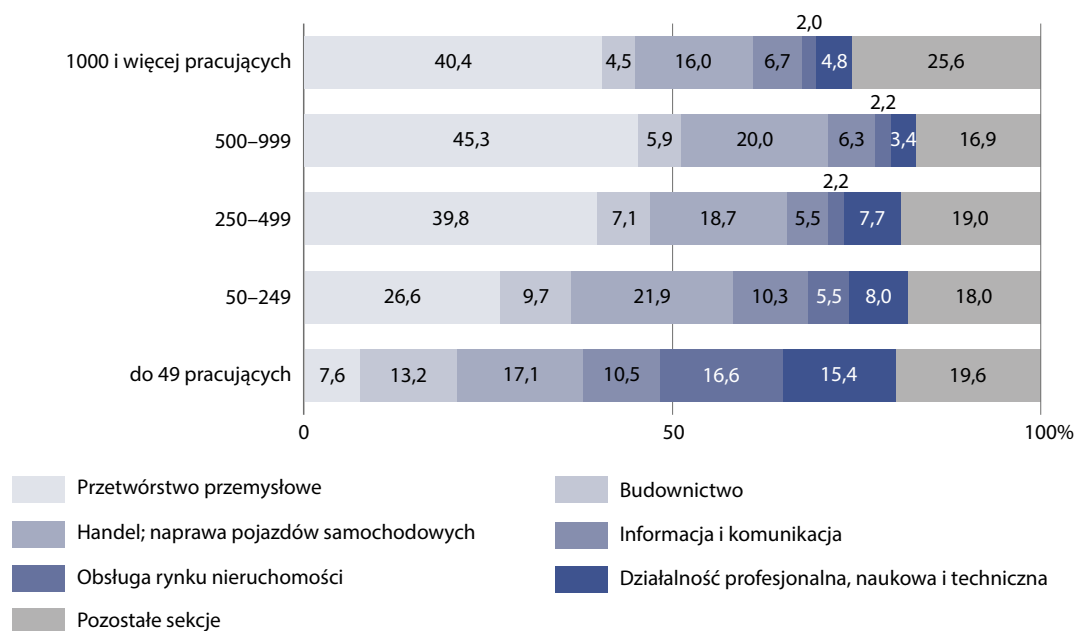
Wyszczególnienie	Liczba pracujących w grupie				
	do 49 osób	50–249	250–499	500–999	1000 i więcej osób
Liczba grup	838	796	364	320	356
Liczba pracujących	12 611	103 566	132 766	222 460	1 679 431

Rozpatrując strukturę typów grup ze względu na udział w nich poszczególnych klas wielkości, należy odnotować, że grupy najmniejsze (o liczbie pracujących do 49 osób) oraz z przedziału 50–249 osób pracujących stanowiły łącznie dominujący udział we wszystkich typach grup i wynosiły 68,3% ogółu grup krajowych, 60,8% ogółu grup okrojonych pod kontrolą polską oraz 55,7% ogółu grup okrojonych pod kontrolą zagraniczną. Grup większych (o liczbie pracujących 1000 i więcej osób) najwięcej było w grupach okrojonych pod kontrolą zagraniczną.

Wykres 24. Liczba grup przedsiębiorstw według typów grup i klas wielkości w 2024 r.



Działalność największych pod względem liczby pracujących grup (1000 i więcej osób) koncentrowała się głównie w przetwórstwie przemysłowym, skupiającym 40,4% ogółu grup tej klasy wielkości i 29,5% pracujących w nich osób. Drugim pod względem udziału rodzajem działalności prowadzonej przez największe grupy był handel i naprawa pojazdów samochodowych – obejmował odpowiednio 16,0% grup i 22,5% pracujących. Działalność najmniejszych grup (do 49 pracujących) była bardziej zróżnicowana. Najwięcej z nich prowadziło działalność związaną z handlem i naprawą pojazdów samochodowych (17,1%), obsługą rynku nieruchomości (16,6%), działalnością profesjonalną naukową i techniczną (15,4%) oraz budownictwem (13,2%). Najwyższy udział pod względem liczby pracujących wśród najmniejszych grup miały grupy prowadzące działalność w zakresie handlu i naprawy pojazdów samochodowych (21,9%).

Wykres 25. Struktura grup przedsiębiorstw według klas wielkości i sekcji PKD w 2024 r.

Wśród grup prowadzących działalność w zakresie przetwórstwa przemysłowego zaobserwowano odmienny niż w całej gospodarce udział grup z poszczególnych klas wielkości. W tej sekcji zanotowano niższy udział grup najmniejszych o liczbie pracujących do 49 osób (9,0% wobec 31,3% ogółem), a wyższy udział grup większych (o liczbie pracujących z przedziałów 250-499 osób i 500-999 osób oraz 1000 i więcej osób) – odpowiednio: 20,4%, 20,4% i 20,3% wobec 13,6%, 12,0% i 13,3% dla ogółem.

Rozdział 4. Wyniki finansowe grup przedsiębiorstw sporządzających skonsolidowane sprawozdania finansowe

Poniższa analiza obejmuje wybrane dane ze skonsolidowanych sprawozdań finansowych pozyskane od podmiotów dominujących, które konsolidowały wyniki finansowe grup przedsiębiorstw.

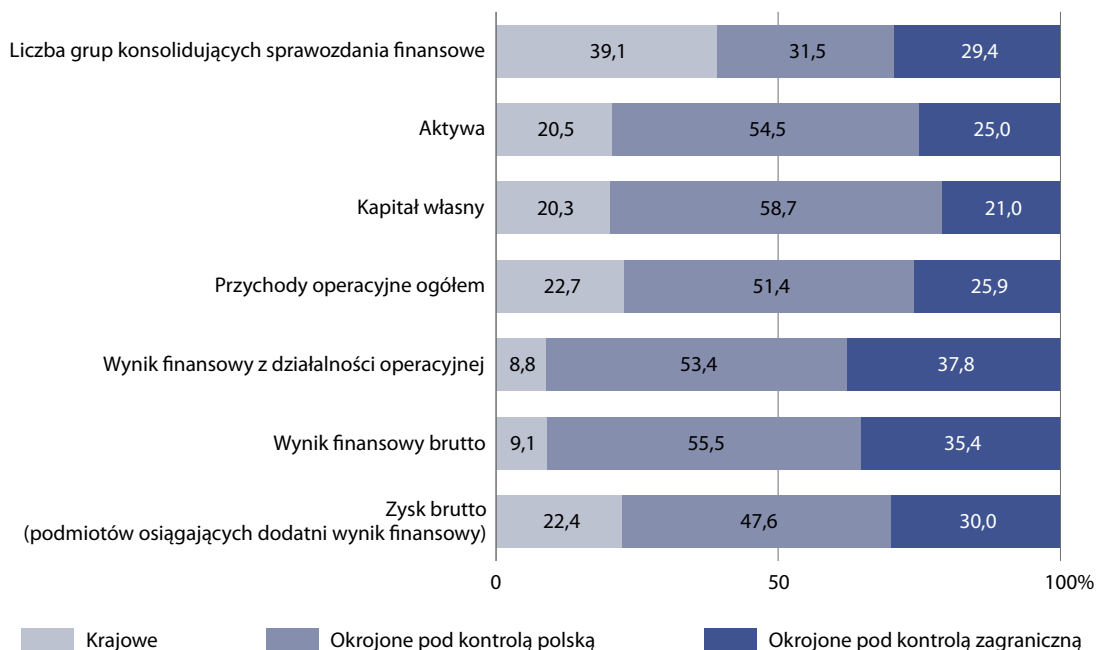
Konsolidacja polega na łączeniu sprawozdań finansowych jednostek tworzących grupę kapitałową przez sumowanie odpowiednich pozycji sprawozdań finansowych jednostki dominującej i jednostek zależnych, z uwzględnieniem niezbędnych wyłączeń i korekt.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe to sprawozdanie finansowe sporządzane dla grupy przedsiębiorstw, obejmujące dane jednostki dominującej i jednostek od niej zależnych wszystkich szczebli, bez względu na ich siedzibę, zestawione w taki sposób, jakby grupa stanowiła jedną jednostkę.

W 2024 r. spośród ogółu wyodrębnionych 2674 grup przedsiębiorstw 1091 konsolidowało swoje wyniki finansowe (tj. o 98 grup więcej niż w 2023 r.). Najwięcej skonsolidowanych sprawozdań sporządziły grupy krajowe (426, tj. 39,0% ogółu).

Podobnie jak przed rokiem, najwyższy poziom aktywów i kapitałów własnych, a także uzyskanych przychodów operacyjnych przypadają na grupy okrojone pod kontrolą polską. Grupy te osiągnęły także najwyższy udział w wypracowanym zysku brutto i netto oraz wygenerowały najwyższe wyniki finansowe.

Wykres 26. Struktura wybranych danych finansowych grup przedsiębiorstw według typów grup w 2024 r.



Grupy okrojone pod kontrolą zagraniczną charakteryzowały się w 2024 r. najwyższym poziomem wskaźników rentowności, natomiast najmniej korzystnym poziomem wskaźników zadłużenia.

4.1. Skonsolidowany bilans

Aktywa stanowią powstały w wyniku dokonanych w przeszłości operacji zbiorów przydatnych gospodarczo, kontrolowanych przez jednostkę składników majątkowych (zasobów), o wiarygodnie ustalonej wartości, które według oczekiwań przyniosą w przyszłości korzyści ekonomiczne. Aktywa bilansu dzielą się na aktywa trwałe i aktywa obrotowe. Od 1 stycznia 2016 r. aktywa obejmują także należne wpłaty na kapitał podstawowy oraz udziały (akcje) własne.

Pasywa obejmują kapitały (fundusze) własne oraz zobowiązania i rezerwy na zobowiązania.

Wartość aktywów ogółem badanej zbiorowości grup sporządzających skonsolidowane sprawozdania finansowe na dzień 31 grudnia 2024 r. wyniosła łącznie 2016,1 mld zł (wobec 1904,2 mld zł w 2023 r.). Udziały poszczególnych typów grup w aktywach ogółem uległy nieznacznym zmianom w porównaniu z rokiem poprzednim. Ponad połowa aktywów ogółem grup przedsiębiorstw (54,5%) była w posiadaniu grup okrojonych pod kontrolą polską, 25,0% grup okrojonych kontrolowanych przez podmioty zagraniczne, a pozostałe 20,5% należało do grup krajowych.

Tablica 8. Wybrane dane ze skonsolidowanych aktywów według typów grup w 2024 r.

Wyszczególnienie	Ogółem	Krajowe	Okrojone pod kontrolą polską	Okrojone pod kontrolą zagraniczną
	w mln zł			
Aktywa	2 016 050,3	412 539,3	1 099 976,7	503 534,3
w tym:				
aktywa trwałe	1 213 270,2	221 172,4	715 181,4	276 916,3
w tym:				
rzeczowe aktywa trwałe	779 055,1	137 864,9	518 600,7	122 589,5
wartości niematerialne i prawne	80 785,8	6 404,6	32 629,4	41 751,7
aktywa obrotowe	800 159,0	191 043,4	382 672,0	226 443,6
w tym:				
zapasy	204 761,5	39 481,1	115 130,0	50 150,5
inwestycje krótkoterminowe	218 127,1	47 382,0	126 775,7	43 969,3

Wśród aktywów ogółem badanych grup przedsiębiorstw ponad połowę stanowiły aktywa trwałe. Ich udział w wartości aktywów ogółem kształtował się od 53,6% dla grup krajowych do 65,0% dla grup okrojonych pod kontrolą polską. Główną pozycję aktywów trwałych (64,2% wartości ogółem) stanowiły rzeczowe aktywa trwałe. Udział ten dla poszczególnych typów grup był zróżnicowany i wyniósł 72,5% dla grup okrojonych pod kontrolą polską, 62,3% dla grup krajowych i 44,3% dla grup okrojonych pod kontrolą zagraniczną. Grupy międzynarodowe kontrolowane przez podmioty zagraniczne charakteryzowały się znacznie wyższym udziałem wartości niematerialnych i prawnych w aktywach trwałych niż pozostałe typy grup (tj. 15,1% wobec 2,9% dla grup krajowych i 4,6% dla grup okrojonych pod kontrolą polską).

Aktywa obrotowe ogółu grup sporządzających skonsolidowane sprawozdania ukształtowały się na poziomie 800,2 mld zł, przy czym ponad 1/4 ich wartości w 2024 r. stanowiły zapasy (204,8 mld zł, tj. wzrost wartości zapasów w porównaniu z rokiem poprzednim o 6,0%). Udział zapasów w wartości aktywów obrotowych był zróżnicowany dla poszczególnych typów grup, przy czym udział ten ukształtował się na najwyższym poziomie dla grup okrojonych pod kontrolą polską (30,1%), 1,5-krotnie wyższym niż dla pozostałych typów. Udział inwestycji krótkoterminowych w strukturze aktywów obrotowych ogółu grup wyniósł 27,3%, a najwyższy udział miały grupy okrojone pod kontrolą polską (33,1%).

Łączna wartość kapitałów własnych na koniec 2024 r. wykazana przez badane grupy przedsiębiorstw sporządzające bilanse skonsolidowane wyniosła 826,3 mld zł (wobec 768,0 mld zł w 2023 r.).

Tablica 9. Wybrane dane ze skonsolidowanych pasywów według typów grup w 2024 r.

Wyszczególnienie	Ogółem	Krajowe	Okrojone pod kontrolą polską	Okrojone pod kontrolą zagraniczną
	w mln zł			
Pasywa	2 016 050,3	412 539,3	1 099 976,7	503 534,3
w tym:				
kapitał własny	826 266,7	167 919,8	485 384,5	172 962,4
w tym kapitał podstawowy	214 847,8	58 019,5	123 462,4	33 366,0
zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	1 173 020,6	237 860,6	602 330,4	332 829,5

Najwięcej, tj. 58,7% wartości kapitałów własnych na koniec 2024 r. należało do grup okrojonych pod kontrolą podmiotów polskich (wobec 60,5% w 2023 r.). Udział kapitału własnego ogółu grup w wartości pasywów ogółem wynosił 41,0%, przy czym najwyższy odsetek (44,1%) zaobserwowano dla grup okrojonych pod kontrolą polską, a najniższy (34,3%) dla grup okrojonych kontrowanych przez podmioty zagraniczne.

Dominujący udział w strukturze pasywów (58,2%) miały zobowiązania i rezerwy na zobowiązania, których wartość ogółem wyniosła 1173,0 mld zł (wobec 1116,5 mld zł w 2023 r.). W największym stopniu finansowanie majątku zobowiązaniami charakteryzowało grupy okrojone pod kontrolą zagraniczną (66,1% wartości pasywów ogółem).

Ze względu na rodzaj działalności, najwyższy odsetek aktywów ogółem, podobnie jak w roku poprzednim, stanowiły aktywa grup, których przeważająca działalność związana była z przetwórstwem przemysłowym (31,3%).

Największym kapitałem własnym, analogicznie jak w przypadku aktywów ogółem, dysponowały grupy z sekcji przetwórstwo przemysłowe, na które przypadało 39,4% kapitału własnego grup ogółem.

Tablica 10. Wybrane dane ze skonsolidowanych bilansów według sekcji PKD w 2024 r.

Sekcje PKD	Aktywa (Pasywa)	Aktywa trwałe	Aktywa obrotowe	Kapitał własny	Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania
	w mln zł				
OGÓŁEM	2 016 050,3	1 213 270,2	800 159,0	826 266,7	1 173 020,6
Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo	1 188,4	834,4	354,0	705,0	480,4
Górnictwo i wydobywanie	93 564,9	72 880,3	20 555,4	44 795,5	48 220,4
Przetwórstwo przemysłowe	631 538,3	369 706,6	261 187,4	325 297,1	295 444,1
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę	219 280,7	154 988,7	64 278,3	87 449,0	129 213,8
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja	12 041,2	8 702,6	3 337,7	5 180,8	6 784,0
Budownictwo	100 458,2	36 983,6	63 308,7	44 860,6	52 881,4
Handel; naprawa pojazdów samochodowych	201 700,5	87 095,7	114 521,0	77 113,2	129 475,6
Transport i gospodarka magazynowa	263 064,4	221 547,4	41 514,3	80 739,3	181 177,7
Zakwaterowanie i gastronomia	4 210,2	3 070,4	1 139,8	1 914,4	2 164,0
Informacja i komunikacja	157 166,9	108 560,4	48 512,5	68 699,9	87 551,3
Działalność finansowa i ubezpieczeniowa	168 822,3	46 949,8	121 083,0	24 825,7	143 799,1
Obsługa rynku nieruchomości	62 383,5	46 267,8	15 807,2	27 202,8	34 266,3
Administrowanie i działalność wspierająca	52 021,7	29 815,9	22 163,4	16 184,8	35 535,5
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna	9 334,3	7 272,0	2 058,8	4 835,3	4 481,7
Pozostała działalność usługowa	862,9	353,0	469,3	269,1	570,0
Pozostałe sekcje	38 412,0	18 241,6	19 868,2	16 194,1	20 975,4

Biorąc pod uwagę wielkość grup, ponad 3/4 wartości aktywów ogółem (77,8%) przypadają na grupy największe (o liczbie pracujących 1000 i więcej osób), a kolejne 10,2% na grupy zatrudniające od 500 do 999 osób. Grupy z przedziału 500–999 osób pracujących, w porównaniu z innymi klasami wielkości, charakteryzowały się najmniejszym udziałem aktywów trwałych w aktywach ogółem (38,2% wobec 60,2% dla grup ogółem).

Kapitał własny największych grup stanowił 78,2% wartości kapitału własnego grup ogółem, a grup z przedziału 500–999 osób pracujących – 9,3%. W strukturze pasywów ogółem najwyższy udział kapitałów własnych (46,5%) zaobserwowano dla grup z przedziału 250–499 osób pracujących, a najwyższy odsetek zobowiązań i rezerw na zobowiązania (62,3%) – dla grup najmniejszych o liczbie pracujących do 49 osób.

Tablica 11. Wybrane dane ze skonsolidowanych bilansów według klas wielkości grup w 2024 r.

Liczba pracujących w grupie	Aktywa (Pasywa)	Aktywa trwałe	Aktywa obrotowe	Kapitał własny	Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania
	w mln zł				
OGÓŁEM	2 016 050,3	1 213 270,2	800 159,0	826 266,7	1 173 020,6
do 49 osób	30 956,4	19 757,7	11 180,5	11 585,9	19 277,3
50–249	113 144,4	61 769,0	50 989,1	45 742,7	65 334,2
250–499	99 012,3	44 952,7	53 900,7	46 026,6	51 004,7
500–999	205 342,3	78 428,1	126 717,1	77 173,5	126 980,4
1000 i więcej osób	1 567 595,0	1 008 362,7	557 371,6	645 738,0	910 424,1

4.2. Skonsolidowany rachunek zysków i strat

Przychody operacyjne ogółem obejmują przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów oraz pozostałe przychody operacyjne.

Koszty operacyjne ogółem obejmują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów oraz pozostałe koszty operacyjne.

Wynik finansowy z działalności operacyjnej to różnica między przychodami operacyjnymi ogółem a kosztami operacyjnymi ogółem.

Wynik finansowy brutto oblicza się jako różnicę przychodów ogółem i kosztów ogółem – w przypadku nadwyżki kosztów ogółem nad przychodami ogółem wynik finansowy zapisuje się ze znakiem (-).

Wynik finansowy netto to wynik finansowy brutto pomniejszony o obowiązkowe obciążenia.

W 2024 r. grupy przedsiębiorstw uzyskały łącznie 1 736,4 mld zł przychodów operacyjnych ogółem (1 864,8 mld zł w 2023 r.). Największy odsetek przychodów operacyjnych (51,4%) przypadła na grupy okrojone pod kontrolą polską.

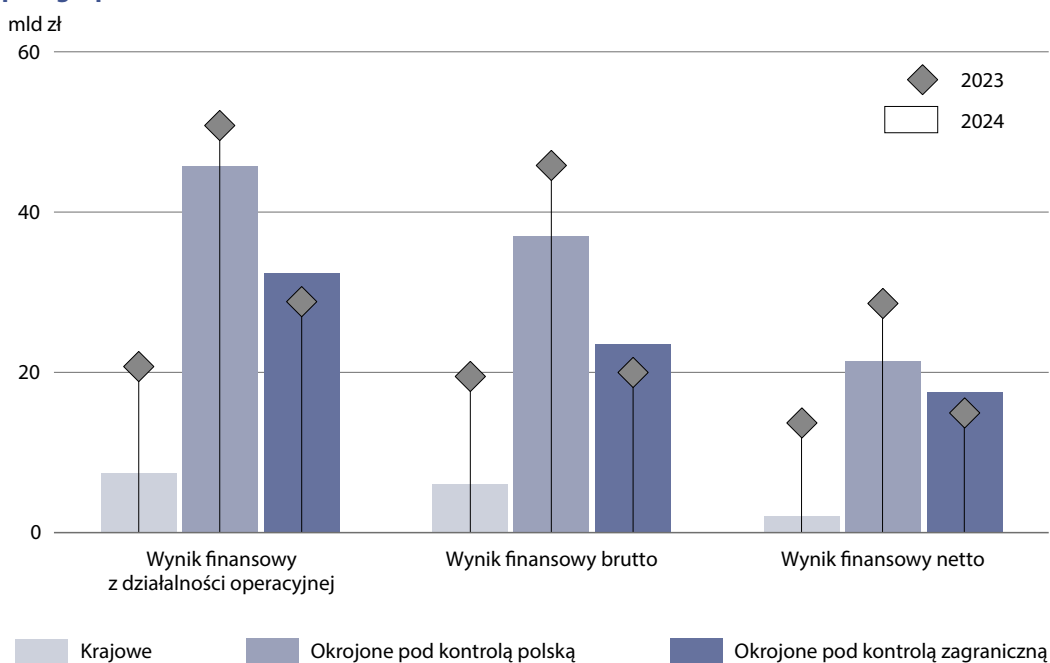
Wyniki finansowe ogółu grup przedsiębiorstw sporządzających w 2024 r. skonsolidowane sprawozdania finansowe kształtowały się na poziomie niższym niż w roku poprzednim. Łączny wynik finansowy z działalności operacyjnej grup przedsiębiorstw wyniósł 85,6 mld zł (wobec 100,6 mld zł w 2023 r.), z czego połowę uzyskały grupy okrojone pod kontrolą polską. Wyniki finansowe brutto i netto ogółem badanej zbiorowości wyniosły odpowiednio 66,7 mld zł i 41,0 mld zł (wobec 85,9 mld zł i 57,7 mld zł w 2023 r.).

Tablica 12. Wybrane dane ze skonsolidowanych rachunków zysków i strat według typów grup w 2024 r.

Wyszczególnienie	Ogółem	Krajowe	Okrojone pod kontrolą polską	Okrojone pod kontrolą zagraniczną
	w mln zł			
Przychody operacyjne ogółem	1 736 372,3	394 928,3	891 928,5	449 515,6
w tym przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	1 667 177,2	374 463,0	857 614,8	435 099,4
Koszty operacyjne ogółem	1 650 820,5	387 408,2	846 273,3	417 139,0
Wynik finansowy z działalności operacyjnej	85 551,8	7 520,1	45 655,1	32 376,5
Wynik finansowy brutto	66 741,8	6 097,9	37 022,5	23 621,4
Wynik finansowy netto	41 039,4	2 101,4	21 427,8	17 510,1

Podobnie jak w roku poprzednim, najwyższe wyniki finansowe w 2024 r. osiągnęły grupy okrojone pod kontrolą polską. Ich udział w wyniku finansowym z działalności operacyjnej ogółem stanowił 53,4%, zaś w wyniku finansowym brutto i netto odpowiednio 55,5% i 52,2%. Wyniki finansowe pozostałych typów grup ukształtowały się na niższym poziomie niż dla grup okrojonych pod kontrolą polską, tj. średnio o 27% dla grup okrojonych pod kontrolą zagraniczną i o 85% dla grup krajowych.

Grupy kontrolowane przez podmioty zagraniczne odnotowały wzrost wyników finansowych w skali roku, a ich udział w strukturze wyników finansowych ogółem zwiększył się. Grupy kontrolowane przez podmioty krajowe wygenerowały niższe wyniki niż w 2023 r., przy czym największy spadek zaobserwowano dla grup krajowych (średnio o 72%), na co wpływ miały głównie straty grup prowadzących działalność w zakresie górnictwa i wydobywania. Udział grup krajowych w strukturze wyników finansowych ogółem zmniejszył się w skali roku, a grup okrojonych pod kontrolą polską, mimo niższych wyników, zwiększył się nieznacznie.

Wykres 27. Wyniki finansowe grup przedsiębiorstw sporządzających skonsolidowane sprawozdania według typów grup

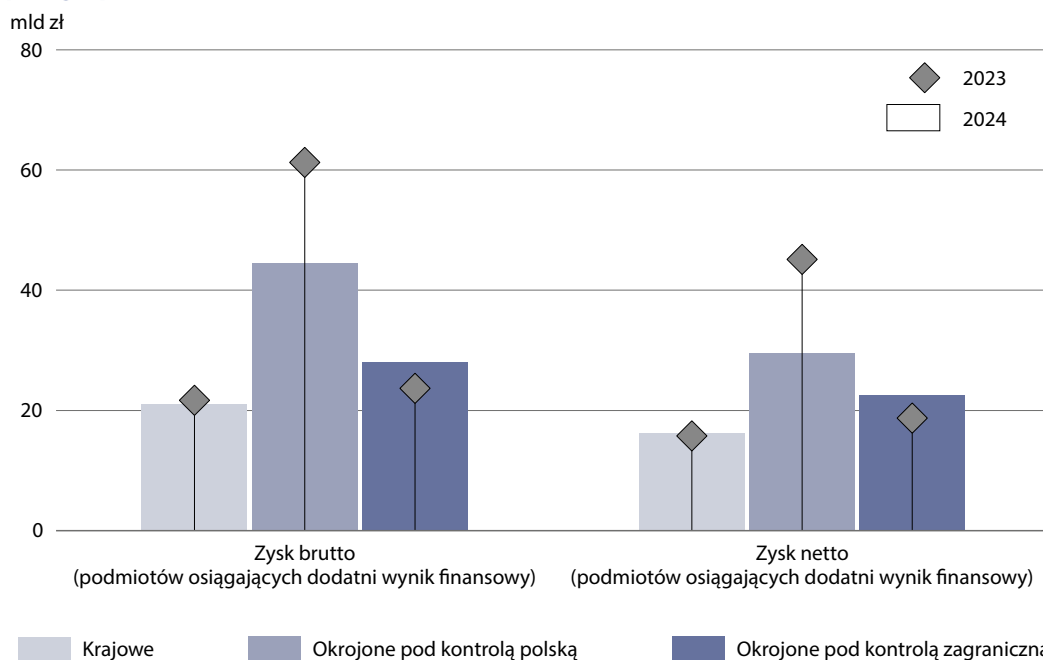
Większość grup przedsiębiorstw w ramach poszczególnych typów grup wypracowała w 2024 r. zyski (tj. dodatnie wyniki finansowe), przy czym najwyższy odsetek charakteryzował grupy krajowe. W porównaniu z 2023 r., wszystkie typy grup zanotowały spadek odsetka grup osiągających zysk brutto oraz zysk netto, w tym najwyższy spadek – grupy okrojone pod kontrolą zagraniczną (odpowiednio o 6,3 p.proc. i 7,5 p.proc.).

Tablica 13. Grupy przedsiębiorstw wykazujące dodatnie skonsolidowane wyniki finansowe w 2024 r.

Wyszczególnienie	Ogółem	Krajowe	Okrojone pod kontrolą polską	Okrojone pod kontrolą zagraniczną
Grupy wykazujące zysk brutto w %	78,5	79,8	77,3	77,9
Zysk brutto w mln zł	93 544,3	21 000,1	44 496,2	28 048,0
Grupy wykazujące zysk netto w %	76,8	78,4	75,9	75,7
Zysk netto w mln zł	68 138,9	16 174,9	29 497,0	22 467,1

Biorąc pod uwagę wysokość dodatnich wyników finansowych osiągniętych przez poszczególne typy grup, najwyższy zysk brutto i netto w 2024 r. (stanowiący odpowiednio 47,6% i 43,3% zysku brutto i zysku netto ogółu grup) wygenerowały grupy okrojone pod kontrolą polską. Grupy te odnotowały także najwyższy spadek wartości zysków w porównaniu z 2023 r. (o 27,6% dla zysku brutto i o 34,6% dla zysku netto). Grupy krajowe wypracowały zyski (dodatnie wyniki finansowe) na poziomie zbliżonym do roku poprzedniego.

Wykres 28. Zyski grup przedsiębiorstw wykazujących dodatnie skonsolidowane wyniki finansowe według typów grup



Ze względu na rodzaj prowadzonej działalności, podobnie jak w 2023 r., najwyższe przychody operacyjne uzyskały grupy przedsiębiorstw, których przeważającym rodzajem działalności było przetwórstwo przemysłowe oraz handel i naprawa pojazdów samochodowych, co stanowiło łącznie ponad 60% przychodów operacyjnych ogółem uzyskanych przez wszystkie grupy.

Także najwyższy wynik finansowy brutto i netto w 2024 r. wygenerowały grupy działające w obszarze przetwórstwa przemysłowego (odpowiednio 40,3% i 38,9%) oraz handlu i naprawy pojazdów samochodowych (odpowiednio 20,0% i 25,5%). W niemal wszystkich analizowanych działalnościach wyniki finansowe brutto i netto ogółu grup były dodatnie. Ujemne wyniki finansowe zanotowały grupy prowadzące działalność w zakresie górnictwa i wydobywania.

Tablica 14. Wybrane dane ze skonsolidowanych rachunków zysków i strat według sekcji PKD w 2024 r.

Sekcje PKD	Przychody operacyjne ogółem	Koszty operacyjne ogółem	Wynik finansowy z działalności operacyjnej	Wynik finansowy brutto	Wynik finansowy netto
	w mln zł				
OGÓŁEM	1 736 372,3	1 650 820,5	85 551,8	66 741,8	41 039,4
Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo	1 035,6	976,3	59,4	34,0	24,5
Górnictwo i wydobywanie	71 381,8	78 484,8	-7 103,0	-7 980,3	-8 673,7
Przetwórstwo przemysłowe	684 482,4	654 226,7	30 255,7	26 871,2	15 946,2
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę	162 401,0	154 259,7	8 141,3	5 838,7	463,8
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja	9 457,2	8 663,1	794,0	526,1	391,0
Budownictwo	65 977,6	60 038,3	5 939,3	5 348,6	3 549,9
Handel; naprawa pojazdów samochodowych	375 544,2	358 279,0	17 265,1	13 324,8	10 451,4
Transport i gospodarka magazynowa	71 099,0	69 808,0	1 291,0	1 070,6	2 065,1
Zakwaterowanie i gastronomia	1 532,7	1 460,5	72,2	34,9	7,7
Informacja i komunikacja	102 883,8	90 315,8	12 568,1	9 212,1	7 391,6
Działalność finansowa i ubezpieczeniowa	11 413,1	7 369,8	4 043,3	2 342,2	1 663,3
Obsługa rynku nieruchomości	19 956,0	15 830,8	4 125,2	3 434,6	2 686,5
Administrowanie i działalność wspierająca	41 928,1	38 518,8	3 409,3	2 641,0	2 317,3
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna	10 672,0	9 678,3	993,7	850,3	658,8
Pozostała działalność usługowa	610,7	563,4	47,3	2,0	7,3
Pozostałe sekcje	105 997,1	102 347,1	3 649,8	3 191,1	2 088,5

Grupy największe (o liczbie pracujących 1000 i więcej osób) uzyskały w 2024 r. niemal 80% przychodów operacyjnych ogółu grup sporządzających skonsolidowane sprawozdania finansowe. Ich udział w wyniku finansowym z działalności operacyjnej ogółem stanowił 66,9%, w wyniku finansowym brutto – 64,0%, a w wyniku finansowym netto – 54,7%.

Tablica 15. Wybrane dane ze skonsolidowanych rachunków zysków i strat według klas wielkości grup w 2024 r.

Liczba pracujących w grupie	Przychody operacyjne ogółem	Koszty operacyjne ogółem	Wynik finansowy z działalności operacyjnej	Wynik finansowy brutto	Wynik finansowy netto
	w mln zł				
OGÓŁEM	1 736 372,3	1 650 820,5	85 551,8	66 741,8	41 039,4
do 49 osób	13 621,6	11 740,3	1 881,3	1 316,5	909,2
50–249	74 250,5	66 219,1	8 031,3	6 713,7	5 308,5
250–499	106 713,0	98 493,8	8 219,1	6 698,8	4 871,9
500–999	155 123,4	144 941,7	10 181,7	9 288,5	7 520,5
1000 i więcej osób	1 386 663,9	1 329 425,6	57 238,4	42 724,4	22 429,4

4.3. Wybrane wskaźniki ekonomiczne

Wskaźnik rentowności aktywów to relacja wyniku finansowego netto do wartości aktywów.

Wskaźnik rentowności kapitału własnego to relacja wyniku finansowego netto do wartości kapitału (funduszu) własnego.

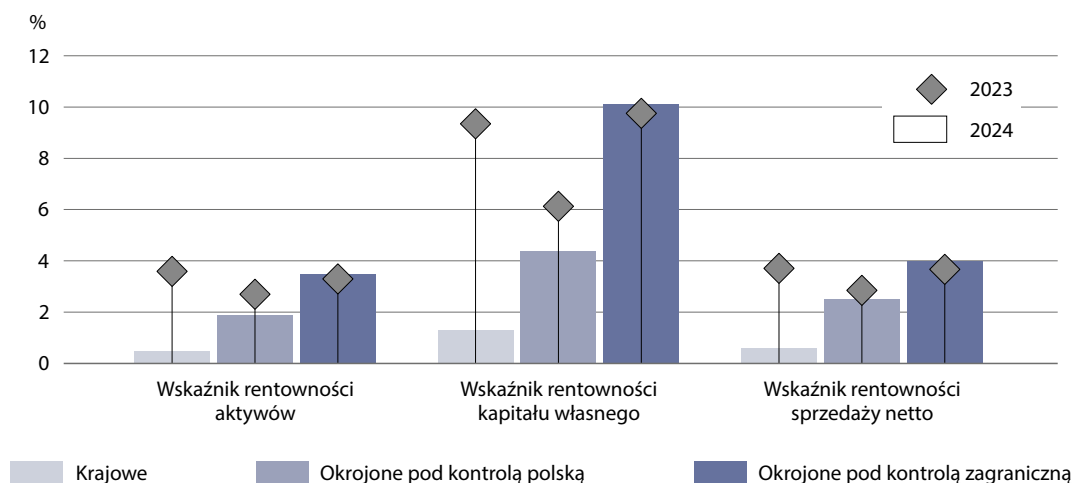
Wskaźnik rentowności sprzedaży netto to relacja wyniku finansowego netto do przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów.

Wskaźnik produktywności aktywów to relacja przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów do wartości aktywów.

Wskaźnik ogólnego zadłużenia to relacja zobowiązań i rezerw na zobowiązania do wartości aktywów (pasywów).

Wskaźnik zadłużenia kapitału własnego to relacja zobowiązań i rezerw na zobowiązania do wartości kapitału (funduszu) własnego.

W 2024 r. wskaźniki rentowności aktywów, kapitału własnego i sprzedaży netto dla ogółu analizowanych grup przedsiębiorstw ukształtowały się na mniej korzystnym poziomie niż w roku poprzednim i wyniosły odpowiednio: 2,0%, 5,0%, 2,5% (w 2023 r. odpowiednio: 3,0%, 7,5%, 3,2%).

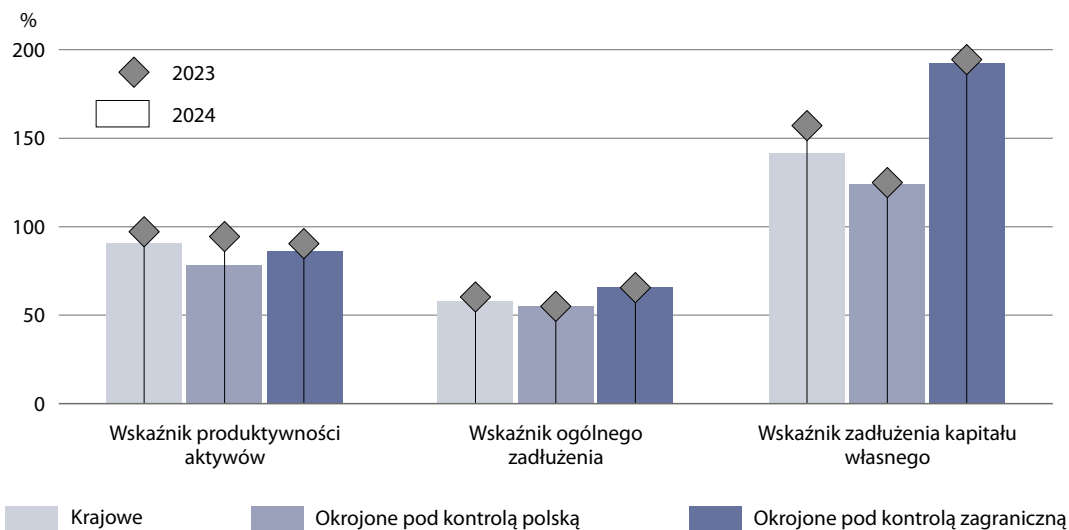
Wykres 29. Wskaźniki rentowności grup przedsiębiorstw sporządzających skonsolidowane sprawozdania według typów grup

Wszystkie typy grup charakteryzowały się w 2024 r. dodatnimi wskaźnikami rentowności. Najwyższą rentowność aktywów, kapitału własnego i sprzedaży netto odnotowały grupy okrojone pod kontrolą zagraniczną, dla których omawiane wskaźniki wyniosły odpowiednio: 3,5%, 10,1%, 4,0%. Wskaźniki rentowności grup okrojonych pod kontrolą polską kształtowały się na poziomie zbliżonym do przeciętnej dla ogółu grup, a grup krajowych – na poziomie 4-krotnie niższym niż przeciętna dla ogółu.

Dla grup kontrolowanych przez podmioty krajowe omawiane wskaźniki ukształtowały się na mniej korzystnym poziomie niż w roku poprzednim. Najwyższy, 7-krotny spadek rentowności w porównaniu z 2023 r. odnotowały grupy krajowe (od 3,1 p.proc. do 8,1 p.proc.), na co wpływ miał spadek (o 85%) wypracowanego przez nie wyniku finansowego netto. Dla grup kontrolowanych przez podmioty zagraniczne analizowane wskaźniki były nieznacznie wyższe niż w roku poprzednim (od 0,2 p.proc. do 0,3 p.proc.).

Wskaźnik produktywności aktywów, informujący o zdolności wykorzystania posiadanych aktywów do generowania przychodów, uległ niewielkiemu pogorszeniu w skali roku i wyniósł dla ogółu badanej zbiorowości 82,7% (wobec 94,0% w 2023 r.).

We wszystkich typach grup zanotowano spadek wskaźnika produktywności w porównaniu z rokiem poprzednim, przy czym najwyższy spadek (o 16,4 p.proc.) zaobserwowano dla grup okrojonych pod kontrolą polską. W 2024 r. najwyższą wartość wskaźnika produktywności aktywów wykazały grupy krajowe (90,8%).

Wykres 30. Wybrane wskaźniki produktywności i zadłużenia grup przedsiębiorstw sporządzających skonsolidowane sprawozdania według typów grup

W 2024 r. analizowane wskaźniki zadłużenia dla ogółu grup przedsiębiorstw utrzymały się na poziomie zbliżonym do odnotowanego w roku poprzednim. Wskaźnik ogólnego zadłużenia dla ogółem badanej zbiorowości grup sporządzających skonsolidowane sprawozdania finansowe wyniósł 58,2% (wobec 58,6% w 2023 r.), a wskaźnik zadłużenia kapitału własnego – 142,0% (wobec 145,4% przed rokiem).

Podobnie jak w roku poprzednim, najwyższy poziom wskaźników zadłużenia zanotowały grupy okrojone pod kontrolą zagraniczną (ogólnego – 66,1%, kapitału własnego – 192,4%). Najniższy poziom omawianych wskaźników był dla grup okrojonych pod kontrolą polską (ogólnego – 54,8%, kapitału własnego – 124,1%), dzięki czemu grupy te nadal charakteryzowały się największą samodzielnością finansową.

W 2024 r. grupy krajowe zanotowały nieznaczną poprawę obu analizowanych wskaźników zadłużenia, a dla grup okrojonych, zarówno pod kontrolą polską, jak i zagraniczną, wskaźniki powyższe pozostały na zbliżonym poziomie jak w roku poprzednim.

Ze względu na przeważający rodzaj działalności grup przedsiębiorstw, w 2024 r. najwyższą rentowność aktywów wykazały grupy z sekcji opieka zdrowotna i pomoc społeczna (7,1%), rentowność kapitału własnego – grupy zajmujące się administrowaniem i działalnością wspierającą (14,3%), a rentowność sprzedaży netto – grupy prowadzące działalność finansową i ubezpieczeniową (15,1%). Grupy przedsiębiorstw z niemal wszystkich analizowanych sekcji wykazały dodatnie wartości wskaźników rentowności w 2024 r. Ujemne wskaźniki zanotowały grupy prowadzące działalność w zakresie górnictwa i wydobywania.

Zakres wskaźnika ogólnego zadłużenia charakteryzował się dużą rozpiętością w zależności od rodzaju działalności grup przedsiębiorstw i w 2024 r. kształtował się na poziomie od 40,4% dla grup prowadzących działalność w zakresie rolnictwa, leśnictwa, łowiectwa i rybactwa do 85,2% dla grup związanych z działalnością finansową i ubezpieczeniową.

Tablica 16. Wybrane wskaźniki grup przedsiębiorstw według sekcji PKD w 2024 r.

Sekcje PKD	Wskaźnik rentowności aktywów	Wskaźnik rentowności kapitału własnego	Wskaźnik rentowności sprzedaży netto	Wskaźnik zadłużenia ogólnego
	w %			
OGÓŁEM	2,0	5,0	2,5	58,2
Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo	2,1	3,5	2,9	40,4
Górnictwo i wydobywanie	-9,3	-19,4	-14,2	51,5
Przetwórstwo przemysłowe	2,5	4,9	2,4	46,8
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę	0,2	0,5	0,3	58,9
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja	3,2	7,5	4,3	56,3
Budownictwo	3,5	7,9	5,6	52,6
Handel; naprawa pojazdów samochodowych	5,2	13,6	2,8	64,2
Transport i gospodarka magazynowa	0,8	2,6	3,3	68,9
Zakwaterowanie i gastronomia	0,2	0,4	0,5	51,4
Informacja i komunikacja	4,7	10,8	7,6	55,7
Działalność finansowa i ubezpieczeniowa	1,0	6,7	15,1	85,2
Obsługa rynku nieruchomości	4,3	9,9	14,9	54,9
Administrowanie i działalność wspierająca	4,5	14,3	5,7	68,3
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna	7,1	13,6	6,3	48,0
Pozostała działalność usługowa	0,8	2,7	1,2	66,1

Uwagi metodologiczne

Szczegółowe informacje dotyczące badania grup przedsiębiorstw znajdują się na stronie [Głównego Urzędu Statystycznego](#) w opracowaniu „Zeszyt metodologiczny. Badania przedsiębiorstw niefinansowych”.

1. Grupy przedsiębiorstw: pojęcie, cechy, struktura

W statystyce europejskiej, zgodnie z Rozporządzeniem Rady (EWG) Nr 696/93, grupę przedsiębiorstw definiuje się jako stowarzyszenie przedsiębiorstw, powiązanych między sobą więzami prawno-finansowymi, posiadających wspólny ośrodek decyzyjny oraz jednoczących niektóre aspekty zarządzania finansami i podatkami. Zgodnie z tą definicją, w opracowaniu przyjęto, iż:

Grupa przedsiębiorstw to przedsiębiorstwa samodzielne pod względem prawnym, jednak wzajemnie od siebie zależne gospodarczo ze względu na istniejące między nimi powiązania w zakresie kontroli i/lub własności. W ramach grupy wyodrębnia się powiązania pomiędzy jednostką dominującą a jednostkami zależnymi. Grupa przedsiębiorstw może powstać zarówno w wyniku ukształtowania się określonych stosunków prawnych, jak i w wyniku wywierania przez jedno przedsiębiorstwo decydującego wpływu na działalność innego, w tym na skutek zawarcia umowy. Nie zawsze jako kryterium istnienia grupy należy przyjąć związki kapitałowe, lecz istnienie wspólnego ośrodka podejmowania decyzji ekonomicznych wyznaczających strategię działania. Grupa przedsiębiorstw może mieć więcej niż jeden ośrodek decyzyjny, szczególnie do podejmowania decyzji w zakresie strategii, produkcji, sprzedaży, podatków, polityki finansowej. Tworzy całość gospodarczą, upoważnioną do dokonywania wyborów, zwłaszcza dotyczących jednostek, które obejmuje. W ramach grupy przedsiębiorstw można często wyodrębnić podgrupy.

O istnieniu grupy przedsiębiorstw świadczy fakt występowania powiązań w zakresie kontroli między co najmniej dwiema jednostkami: jednostką dominującą a jednostką zależną.

Jednostka dominująca to jednostka sprawująca kontrolę nad co najmniej jedną jednostką wchodzącą w skład grupy (jednostką zależną).

Jednostka zależna to jednostka, która jest kontrolowana przez jednostkę dominującą.

Kontrola oznacza możliwość decydowania o wspólnej strategii organizacji, wszelkie formy bezpośredniego lub pośredniego uzyskania przez jednostkę uprawnień, które osobno albo łącznie umożliwiają wywieranie decydującego wpływu na inną jednostkę lub jednostki.

Kontrola nad przedsiębiorstwem może być sprawowana bezpośrednio lub pośrednio, tj. poprzez inne jednostki wchodzące w skład grupy. Na skutek pośredniej zależności między jednostkami w grupach może występować wiele szczebli kontroli. Stąd jednostka dominująca może pełnić w łańcuchu powiązań kontrolnych różną rolę, tj.:

- **jednostki dominującej najwyższego szczebla** (globalnej głowy grupy), tj. jednostki dominującej, która nie jest kontrolowana bezpośrednio ani pośrednio przez żadną inną jednostkę; pojęcie jednostki dominującej najwyższego szczebla odnosi się do jednostki najwyższej usytuowanej w łańcuchu powiązań kontrolnych lub
- **jednostki dominującej pośredniego szczebla**, tj. jednostki sprawującej kontrolę nad co najmniej jedną jednostką wchodzącą w skład grupy (jednostką zależną), a jednocześnie znajdującej się pod kontrolą innej jednostki dominującej (wyższego szczebla).

W skład grupy przedsiębiorstw mogą wchodzić jednostki mające siedziby w różnych krajach. Ze względu na możliwość występowania w ramach grupy powiązań ponadnarodowych, wyróżniane się dwa podstawowe typy grup przedsiębiorstw:

- **krajowa grupa przedsiębiorstw**, tj. grupa składająca się z przedsiębiorstw (zarówno jednostek dominujących, jak i zależnych) mających siedziby wyłącznie na terenie jednego kraju,

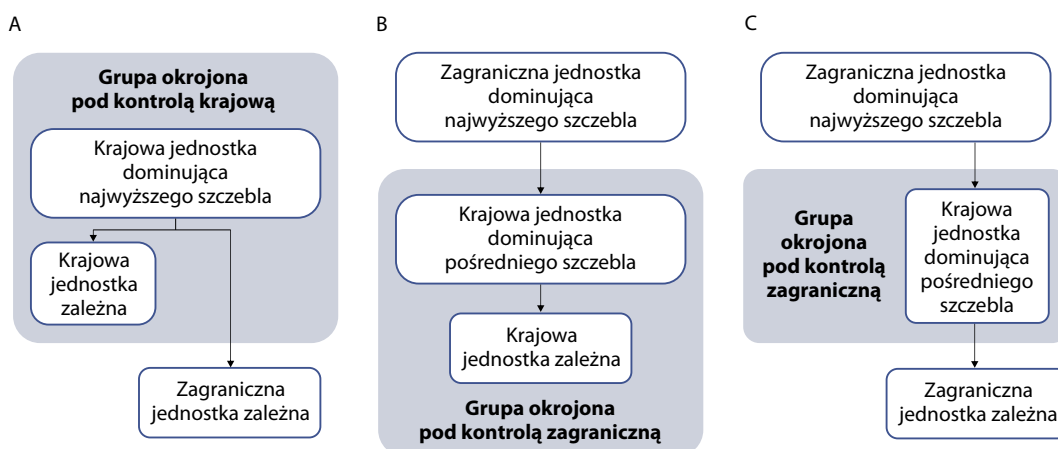
- **międzynarodowa grupa przedsiębiorstw**, tj. grupa składająca się z co najmniej dwóch przedsiębiorstw mających siedziby w różnych krajach, przy czym w jednym z nich ma siedzibę jednostka dominująca najwyższego szczebla.

W statystyce europejskiej ta część grupy międzynarodowej, której przedsiębiorstwa mają siedziby na terenie jednego kraju określona jest mianem tzw. **okrojonej (niepełnej) grupy przedsiębiorstw**. Przyjmując jako kryterium podziału lokalizację jednostki dominującej najwyższego szczebla (tzw. globalnej głowy grupy), można wyróżnić grupę okrojoną pod kontrolą krajową lub zagraniczną.

Grupa okrojona pod kontrolą krajową to część grupy międzynarodowej, dla której jednostką dominującą najwyższego szczebla jest jednostka krajowa. Poza granicami kraju zlokalizowane są tylko jednostki od niej zależne (bezpośrednio lub pośrednio) – zob. schemat 3A.

Grupa okrojona pod kontrolą zagraniczną to część grupy międzynarodowej zlokalizowana w jednym kraju, na czele której stoi krajowa jednostka dominująca pośredniego szczebla, będąca jednocześnie zależną od jednostki zagranicznej (zob. schemat 3B i 3C).

Schemat 3. Przykłady struktur grup okrojonych



Źródło: Opracowanie własne GUS.

2. Zakres podmiotowy i przedmiotowy badania

Badanie grup przedsiębiorstw działających w Polsce prowadzone jest z częstotliwością roczną na formularzu GP – Sprawozdanie statystyczne dla grup przedsiębiorstw. Podmiotami zobowiązanymi do sporządzania sprawozdania są jednostki prawne należące do grup przedsiębiorstw, bez względu na liczbę pracujących, zorganizowane w formie spółek osobowych (z wyłączeniem spółek jawnych i partnerskich), spółek kapitałowych, oddziałów przedsiębiorców zagranicznych, przedsiębiorstw państwowych, spółdzielni, których przeważający rodzaj działalności jest zaklasyfikowany do następujących sekcji według Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD 2007):

Oznaczenie sekcji	Opis
A*	Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo
B	Górnictwo i wydobywanie
C	Przetwórstwo przemysłowe

Oznaczenie sekcji	Opis
D	Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych
E	Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją
F	Budownictwo
G	Handel hurtowy i detaliczny; naprawa pojazdów samochodowych, włączając motocykle
H	Transport i gospodarka magazynowa
I	Działalność związana z zakwaterowaniem i usługami gastronomicznymi
J**	Informacja i komunikacja
K***	Działalność finansowa i ubezpieczeniowa
L	Działalność związana z obsługą rynku nieruchomości
M	Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna
N	Działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca
P****	Edukacja
Q*****	Opieka zdrowotna i pomoc społeczna
R*****	Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją
S*****	Pozostała działalność usługowa

* sekcja A – z wyłączeniem osób fizycznych prowadzących indywidualne gospodarstwa rolne

** sekcja J – z wyłączeniem instytucji kultury mających osobowość prawną

*** sekcja K – z wyłączeniem banków, spółdzielczych kas oszczędnościowo-kredytowych, instytucji ubezpieczeniowych, biur i domów maklerskich, towarzystw i funduszy inwestycyjnych oraz towarzystw i funduszy emerytalnych

**** sekcja P – z wyłączeniem szkół wyższych

***** sekcja Q – z wyłączeniem samodzielnych publicznych zakładów opieki zdrowotnej

***** sekcja R – z wyłączeniem instytucji kultury mających osobowość prawną

***** sekcja S – z wyłączeniem działu 94

Ze względu na powiązania występujące w ramach grup przedsiębiorstw, w badaniu mogą być pozyskiwane informacje o podmiotach prowadzących także inne rodzaje działalności.

Dalszym badaniem i analizą statystyczną objęte są zarówno wyodrębnione grupy przedsiębiorstw, jak i wchodzące w ich skład jednostki prawne.

Zakres przedmiotowy badania grup przedsiębiorstw jest dostosowany do informacji, które mogą być dostarczane przez jednostki dominujące i zależne.

Od wszystkich podmiotów, które na koniec 2024 r. należały do grup przedsiębiorstw, pozyskiwane są informacje na temat:

- pozycji danej jednostki prawnej w łańcuchu kontroli w grupie. Podmioty powiązane określają swoją pozycję w grupie jako jednostki: dominujące najwyższego szczebla, dominujące pośredniego szczebla lub zależne,
- nazwy grupy i przeważającego rodzaju działalności grupy według klasyfikacji PKD 2007.

Od jednostek zależnych i dominujących pośredniego szczebla zbierane są:

- dane dotyczące jednostki sprawującej bezpośrednią kontrolę nad jednostką sprawozdawczą i jednostki dominującej najwyższego szczebla w grupie,
- informacje na temat udziału jednostki sprawującej bezpośrednią kontrolę w ogólnej liczbie głosów oraz w kapitale podstawowym jednostki sprawozdawczej.

Informacje pozyskiwane od podmiotów pełniących rolę jednostek dominujących (najwyższego szczebla lub pośredniego szczebla) w grupie to:

- data powstania grupy,
- wartość kapitału własnego grupy i udział w nim jednostki dominującej,
- liczba pracujących w grupie,
- jednostki bezpośrednio zależne, w tym m.in. informacje o objęciu spółki konsolidacją sprawozdań oraz udziale jednostki dominującej w kapitale zakładowym spółki zależnej,
- jednostki pośrednio zależne.

Jednostki dominujące, które konsolidują wyniki finansowe grup przedsiębiorstw, przekazują dodatkowo wybrane dane ze skonsolidowanego bilansu oraz rachunku zysków i strat, m.in. przychody, koszty, wyniki finansowe, wartość kapitału.

3. Metoda identyfikacji grup przedsiębiorstw

Zebrane w badaniu informacje od jednostek prawnych pozwalają ustalić łańcuch powiązań w zakresie kontroli i wyłonić na tej podstawie grupy przedsiębiorstw, w skład których wchodzi zarówno podmioty działające na terenie kraju, jak i za granicą. Identyfikacja powiązań kontrolnych dokonywana jest na podstawie opracowanych przez Eurostat następujących kryteriów operacyjnych:

1. jednostka prawna bezpośrednio posiada ponad 50% głosów w innej jednostce prawnej (**kontrola bezpośrednia**),
2. jednostka prawna posiada ponad 50% głosów w innej jednostce prawnej poprzez jednostki zależne (**kontrola pośrednia**),
3. jednostka prawna obejmuje pełną konsolidację sprawozdania finansowe innej jednostki prawnej, a żadna inna jednostka prawna nie obejmuje konsolidację tej samej jednostki (**kontrola poprzez pełną konsolidację**),
4. jednostka prawna kontroluje inną jednostkę prawną (jedną lub więcej), nawet jeśli posiada mniej niż 50% jej/ich siły głosu (**kontrola mniejszościowa**), lecz żadna inna jednostka prawna nie posiada większej siły głosów.

Wyodrębnianie grup prowadzone jest metodą „góra-dół” i polega na identyfikacji w łańcuchu powiązań krajowych jednostek dominujących najwyższego szczebla, a następnie przypisaniu im jednostek od nich zależnych bezpośrednio i pośrednio, przy założeniu, iż w danym momencie przedsiębiorstwo może należeć tylko do jednej grupy, a grupy przedsiębiorstw mogą składać się jedynie z całych przedsiębiorstw (nie ich części). Podstawowe informacje opisujące grupy przedsiębiorstw, w tym przeważający rodzaj ich działalności, liczba pracujących w grupie oraz wybrane skonsolidowane wyniki finansowe dla grup (wyłącznie w przypadku sporządzania przez grupę skonsolidowanego sprawozdania finansowego) pozyskiwane są ze sprawozdań jednostek zidentyfikowanych w łańcuchu powiązań jako krajowe jednostki dominujące najwyższego szczebla. W przypadku grup międzynarodowych pod kontrolą zagraniczną wspomniane informacje uzyskiwane są od najwyższej usytuowanej w łańcuchu kontroli krajowej jednostki dominującej pośredniego szczebla. W razie braku sprawozdania od jednostki dominującej najwyższego szczebla, informacje o grupie pozyskiwane są od jednostek dominujących usytuowanych na niższym szczeblu kontroli w grupie przedsiębiorstw.

Ze względu na przyjętą metodę wyodrębniania grup („góra-dół”), w przypadku braku pełnej informacji o grupie, tj. sprawozdania od krajowej jednostki dominującej, należące do niej podmioty krajowe zidentyfikowane w badaniu nie są wiązane w grupy przedsiębiorstw. Jednostki należące do grup, które są bezpośrednio zależne od podmiotów zagranicznych i nie mają powiązań z innymi podmiotami w kraju, także nie są wiązane w grupy. Dla jednostek z tych dwóch zbiorowości prezentowane są wybrane informacje, m.in. o rodzaju prowadzonej działalności i wielkości mierzonej liczbą pracujących.

4. Objasnienia podstawowych pojęć

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe to sprawozdanie finansowe sporządzone dla grupy przedsiębiorstw, obejmujące dane jednostki dominującej i jednostek od niej zależnych wszystkich szczebli, bez względu na ich siedzibę, zestawione w taki sposób, jakby grupa stanowiła jedną jednostkę.

Konsolidacja polega na łączeniu sprawozdań finansowych jednostek tworzących grupę kapitałową przez sumowanie odpowiednich pozycji sprawozdań finansowych jednostki dominującej i jednostek zależnych, z uwzględnieniem niezbędnych wyłączeń i korekt.

Aktywa stanowią powstały w wyniku dokonanych w przeszłości operacji zbiór przydatnych gospodarczo, kontrolowanych przez jednostkę składników majątkowych (zasobów), o wiarygodnie ustalonej wartości, które według oczekiwań przyniosą w przyszłości korzyści ekonomiczne. Aktywa bilansu dzielą się na aktywa trwałe i aktywa obrotowe. Od 1 stycznia 2016 r. aktywa obejmują także należne wpłaty na kapitał podstawowy oraz udziały (akcje) własne.

Aktywa trwałe obejmują wartości niematerialne i prawne, rzeczowe aktywa trwałe, należności długoterminowe, inwestycje długoterminowe oraz długoterminowe rozliczenia międzyokresowe. Od 2019 r. aktywa trwałe obejmują także aktywa z tytułu praw do użytkowania.

Aktywa obrotowe są częścią kontrolowanych przez jednostkę zasobów majątkowych wykorzystywanych w działalności operacyjnej o wiarygodnie określonej wartości, powstałych w wyniku przeszłych zdarzeń, które spowodują w przyszłości wpływ do jednostki korzyści ekonomicznych. Obejmują zapasy (rzeczowe aktywa obrotowe) oraz krótkoterminowe należności, inwestycje oraz rozliczenia międzyokresowe.

Zapasy to rzeczowe składniki aktywów obrotowych, do których zalicza się: materiały – surowce, materiały podstawowe i pomocnicze, półfabrykaty obcej produkcji, opakowania, części zamienne i odpady; produkty gotowe – wyroby gotowe, wykonane usługi, zakończone roboty, w tym także budowlano-montażowe, prace naukowo-badawcze, prace projektowe, geodezyjno-kartograficzne, itp.; półprodukty i produkty w toku – produkcję niezakończoną, tj. produkcję (usługi, w tym roboty budowlane) w toku oraz półfabrykaty (półprodukty) własnej produkcji; towary – rzeczowe składniki majątku obrotowego nabyte w celu odsprzedaży w niezmienionej postaci; zaliczki na poczet dostaw zapasów.

Pasywa obejmują kapitały (fundusze) własne oraz zobowiązania i rezerwy na zobowiązania.

Kapitał (fundusz) własny wykazywany według zasad określonych przepisami prawa, postanowieniami statutu lub umowy o utworzeniu jednostki obejmuje: kapitał (fundusz) podstawowy, kapitał (fundusz) zapasowy, kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny, pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe, niepodzielony wynik finansowy z lat ubiegłych, wynik finansowy netto roku obrotowego oraz odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego.

Kapitał (fundusz) podstawowy to rzeczywisty wkład właściciela lub współwłaściciela, wniesiony na uruchomienie jednostki gospodarczej z chwilą jej założenia, ewentualnie później podwyższony.

Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania są wynikającym z przyszłych zdarzeń obowiązkiem wykonania świadczeń o wiarygodnie określonej wartości, które powodują wykorzystanie już posiadanych lub przyszłych aktywów jednostki. Obejmują rezerwy na zobowiązania, zobowiązania długoterminowe, zobowiązania krótkoterminowe oraz rozliczenia międzyokresowe.

Przychody z całokształtu działalności (przychody ogółem) obejmują przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, pozostałe przychody operacyjne oraz przychody finansowe.

Przychody operacyjne ogółem obejmują przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów oraz pozostałe przychody operacyjne.

Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów to przychody netto ze sprzedaży w kraju i na eksport wytworzonych przez jednostkę produktów (wyrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami; oraz przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów, tj. nabyte w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowe aktywa obrotowe oraz produkty wytworzone przez jednostkę, jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji, jak również kwoty należne za sprzedane towary i materiały, niezależnie od tego, czy zostały zapłacone.

Pozostałe przychody operacyjne to przychody związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych (środków trwałych, środków trwałych w budowie, wartości niematerialnych i prawnych, inwestycji w nieruchomości i prawa), otrzymane nieodpłatnie (w tym w drodze darowizny) aktywa (środki pieniężne), odszkodowania, rozwiązane rezerwy, korekty odpisów aktualizujących wartość aktywów niefinansowych, przychody z działalności socjalnej, przychody z najmu lub dzierżawy środków trwałych albo inwestycji w nieruchomości i prawa, przychody związane ze zdarzeniami losowymi.

Koszty uzyskania przychodów z całości kształtu działalności (koszty ogółem) obejmują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, pozostałe koszty operacyjne oraz koszty finansowe.

Koszty operacyjne ogółem obejmują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów oraz pozostałe koszty operacyjne.

Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów obejmują koszt własny sprzedanych produktów (tj. koszty podstawowej działalności operacyjnej pomniejszone o koszty wytworzenia świadczeń na własne potrzeby jednostki i skorygowane o zmianę stanu produktów) oraz wartość sprzedanych towarów i materiałów według cen zakupu lub nabycia.

Pozostałe koszty operacyjne to koszty związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych i środków trwałych w budowie, amortyzacja oddanych w dzierżawę lub najem środków trwałych, nieplanowane odpisy amortyzacyjne (odpisy z tytułu trwałej utraty wartości), poniesione kary, grzywny, odszkodowania, odpisane w części lub w całości wierzytelności w związku z postępowaniem upadłościowym, układowym i naprawczym, utworzone rezerwy na pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązania (straty z transakcji gospodarczych w toku), odpisy aktualizujące wartość aktywów niefinansowych, koszty utrzymania obiektów działalności socjalnej, darowizny lub nieodpłatnie przekazane aktywa trwałe, straty związane ze zdarzeniami losowymi.

Wynik finansowy z działalności operacyjnej to różnica między przychodami operacyjnymi ogółem a kosztami operacyjnymi ogółem.

Wynik finansowy brutto oblicza się jako różnicę przychodów ogółem i kosztów ogółem – w przypadku nadwyżki kosztów ogółem nad przychodami ogółem wynik finansowy zapisuje się ze znakiem (-).

Obowiązkowe obciążenia wyniku finansowego brutto obejmują podatek dochodowy od osób prawnych i fizycznych oraz inne płatności wynikające z odrębnych przepisów. Wpływający na wynik finansowy podatek dochodowy obejmuje część bieżącą i część odroczoną. Część odroczona stanowi różnicę między stanem rezerw i aktywów z tytułu podatku odroczonego (w związku z przejściowymi różnicami między wynikiem finansowym brutto a podstawą opodatkowania, wynikającymi z odmienności momentu ujęcia przychodu i kosztu zgodnie z przepisami o rachunkowości a przepisami podatkowymi) na koniec i początek okresu sprawozdawczego.

Wynik finansowy netto to wynik finansowy brutto pomniejszony o obowiązkowe obciążenia.

Wskaźnik rentowności aktywów to relacja wyniku finansowego netto do wartości aktywów.

Wskaźnik rentowności kapitału własnego to relacja wyniku finansowego netto do wartości kapitału (funduszu) własnego.

Wskaźnik rentowności sprzedaży netto to relacja wyniku finansowego netto do przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów.

Wskaźnik produktywności aktywów to relacja przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów do wartości aktywów.

Wskaźnik ogólnego zadłużenia to relacja zobowiązań i rezerw na zobowiązania do wartości aktywów (pasywów).

Wskaźnik zadłużenia kapitału własnego to relacja zobowiązań i rezerw na zobowiązania do wartości kapitału (funduszu) własnego.

Pracujący – do pracujących zalicza się osoby zatrudnione na podstawie stosunku pracy, tj. umowy o pracę, powołania, mianowania lub wyboru (łącznie z sezonowymi i zatrudnionymi dorywczo); pracodawców i pracujących na własny rachunek: właścicieli i współwłaścicieli (łącznie z pomagającymi członkami ich rodzin) jednostek prowadzących działalność gospodarczą (z wyłączeniem wspólników spółek, którzy nie pracują w spółce) oraz osoby pracujące na własny rachunek; agentów; osoby wykonujące pracę nakładczą; członków spółdzielni produkcji rolniczej.

Wartość produkcji to wartość faktycznie wyprodukowanych przez jednostkę wyrobów i usług. Wartość ta jest naliczana w oparciu o wartość sprzedaży, uwzględniając zmiany w zapasach, skorygowaną o wartość zakupów towarów i usług nabytych do dalszej odsprzedaży bez zmiany stanu w jakim zostały nabyte.

Wartość dodana to przyrost wartości dóbr zakupionych przez jednostkę, powstały w wyniku procesu produkcji. Wartość ta jest naliczana w oparciu o wartość sprzedaży.

Ze względu na zaokrąglenia danych, w niektórych przypadkach sumy składników mogą różnić się od podanych wielkości „ogółem”.

Aneks tabelaryczny

Tablice dostępne w formie pliku Excel na stronie internetowej [Głównego Urzędu Statystycznego](#)

- Tablica 1. Podmioty krajowe o liczbie pracujących 10 i więcej osób należące do grup przedsiębiorstw na tle przedsiębiorstw niefinansowych według sekcji PKD i klas wielkości w 2024 r.
- Tablica 2. Podmioty krajowe o liczbie pracujących 10 i więcej osób należące do grup przedsiębiorstw na tle przedsiębiorstw niefinansowych według województw i klas wielkości w 2024 r.
- Tablica 3. Podmioty krajowe należące do grup przedsiębiorstw według pozycji w grupie i sekcji PKD w 2024 r.
- Tablica 4. Podmioty krajowe należące do grup przedsiębiorstw według pozycji w grupie i województw w 2024 r.
- Tablica 5. Podmioty krajowe należące do grup przedsiębiorstw według pozycji w grupie i formy prawnej w 2024 r.
- Tablica 6. Regiony lokalizacji zagranicznych jednostek dominujących i zależnych według sekcji PKD grupy w 2024 r.
- Tablica 7. Kraje lokalizacji zagranicznych jednostek dominujących i zależnych w wyodrębnionych grupach w 2024 r.
- Tablica 8. Grupy przedsiębiorstw prowadzące działalność w 2024 r. według typów grup
- Tablica 9. Grupy przedsiębiorstw i pracujący w grupach według typów grup i sekcji PKD w 2024 r.
- Tablica 10. Grupy przedsiębiorstw i pracujący w grupach według typów grup i działów w sekcji przetwórstwo przemysłowe w 2024 r.
- Tablica 11. Grupy przedsiębiorstw i pracujący w grupach według klasy wielkości grupy i sekcji PKD w 2024 r.
- Tablica 12. Grupy przedsiębiorstw i pracujący w grupach według typów grup i klas wielkości grupy w 2024 r.
- Tablica 13. Struktura własności kapitału podstawowego grup przedsiębiorstw według typów grup
- Tablica 14. Grupy przedsiębiorstw według typów grup i wartości kapitału własnego w 2024 r.
- Tablica 15. Wybrane dane ze skonsolidowanych bilansów według sekcji PKD grup w 2024 r.
- Tablica 16. Wybrane dane ze skonsolidowanych bilansów według typów grup i klas wielkości grup w 2024 r.
- Tablica 17. Wybrane dane ze skonsolidowanych rachunków zysków i strat według sekcji PKD grup w 2024 r.
- Tablica 18. Wybrane dane ze skonsolidowanych rachunków zysków i strat według typów grup i klas wielkości grup w 2024 r.
- Tablica 19. Wskaźniki rentowności, produktywności i zadłużenia grup przedsiębiorstw według sekcji PKD
- Tablica 20. Wskaźniki rentowności, produktywności i zadłużenia grup przedsiębiorstw według typów grup