

## Informacja o leasingu w badaniach Głównego Urzędu Statystycznego

W związku z opublikowanymi wypowiedziami na temat danych GUS dotyczących inwestycji, w tym sugestią, że dane te mogą nie uwzględniać części nakładów na środki trwałe finansowane leasingiem, Główny Urząd Statystyczny informuje, że brak wyszczególnienia leasingu jako źródła finansowania nakładów na formularzu, który firmy wysyłają do GUS, nie świadczy w żadnym razie o nie ujmowaniu takich nakładów w statystykach GUS.

Podstawowym założeniem statystycznej sprawozdawczości m.in. z zakresu nakładów inwestycyjnych, wartości brutto środków trwałych, jest zgodność danych z zapisami w ewidencji księgowej jednostek objętych badaniami GUS.

### Kwalifikacja umów leasingu finansowego i leasingu operacyjnego.

Decydującym kryterium leasingu finansowego lub operacyjnego jest ustalenie ryzyka i korzyści wynikających z zawartej umowy. W wielu sytuacjach trudno jest jednoznacznie stwierdzić, po której stronie umowy: leasingobiorcy czy leasingodawcy, znajdują się ryzyko i korzyści związane z użytkowaniem przedmiotu leasingu.

**Jeżeli umowa przekazuje leasingobiorcy ryzyko i korzyści związane z użytkowaniem przedmiotu leasingu, mamy do czynienia z leasingiem finansowym.**

**Jeżeli ryzyko i korzyści zostają przy leasingodawcy, jest to leasing operacyjny.**

**Ustawa o rachunkowości w art. 3 ust. 4 podaje siedem przypadków, kiedy umowa leasingu traktowana jest jako leasing finansowy. Oto one:**

- 1) umowa przenosi własność jej przedmiotu na leasingobiorcę po zakończeniu okresu, na jaki została zawarta;
- 2) umowa zawiera prawo do nabycia jej przedmiotu przez leasingobiorcę po zakończeniu okresu, na jaki została zawarta, po cenie niższej od wartości rynkowej z dnia nabycia;
- 3) okres, na jaki została zawarta, odpowiada w przeważającej części przewidywanemu okresowi ekonomicznej użyteczności środka trwałego lub prawa majątkowego, przy czym nie może być on krótszy niż 3/4 tego okresu. Prawo własności przedmiotu umowy może być, po okresie, na jaki umowa została zawarta, przeniesione na leasingobiorcę;
- 4) suma opłat, pomniejszonych o dyskonto, ustalona w dniu zawarcia umowy i przypadająca do zapłaty w okresie jej obowiązywania, przekracza 90 proc. wartości rynkowej przedmiotu umowy na ten dzień. W sumie opłat uwzględnia się wartość końcową przedmiotu umowy, którą leasingobiorca zobowiązuje się zapłacić za przeniesienie na niego własności tego przedmiotu. Do sumy opłat nie zalicza się płatności na rzecz leasingobiorcy za świadczenia dodatkowe, podatków oraz składek na ubezpieczenie tego przedmiotu, jeżeli leasingobiorca pokrywa je niezależnie od opłat za używanie;

- 5) umowa zawiera przyrzeczenie leasingodawcy do zawarcia z leasingobiorcą kolejnej umowy o oddanie w odpłatne używanie tego samego przedmiotu lub przedłużenia umowy dotychczasowej, na warunkach korzystniejszych od przewidzianych w dotychczasowej umowie;
- 6) umowa przewiduje możliwość jej wypowiedzenia, z zastrzeżeniem, że wszelkie powstałe z tego tytułu koszty i straty poniesione przez leasingodawcę pokrywa leasingobiorca;
- 7) przedmiot umowy został dostosowany do indywidualnych potrzeb leasingobiorcy. Może on być używany wyłącznie przez leasingobiorcę, bez wprowadzania w nim istotnych zmian.

**Jeżeli umowa leasingu nie spełnia żadnego z warunków określonych w art. 3 ust. 4 ustawy, jest kwalifikowana jako leasing operacyjny.** Należy zwrócić uwagę, że ta kwalifikacja dotyczy wyłącznie prawa bilansowego i nie może być wykorzystywana w prawie podatkowym. Prawo podatkowe odmiennie kwalifikuje umowy leasingowe, stąd w praktyce ta sama umowa dla celów bilansowych stanowi najczęściej leasing finansowy, a dla celów podatkowych leasing operacyjny.

*Istnieje jednak pewien wyjątek od zasad dotyczących kwalifikacji umów leasingu w prawie bilansowym. Odstępstwo to zostało określone w art. 3 ust. 6 ustawy o rachunkowości, zgodnie z którym jednostki, które za poprzedni rok obrotowy nie przekroczyły co najmniej dwóch z następujących trzech wielkości:*

- 1) 17 000 000 zł – w przypadku sumy aktywów bilansu na koniec roku obrotowego,
- 2) 34 000 000 zł – w przypadku przychodów netto ze sprzedaży towarów i produktów za rok obrotowy,
- 3) 50 osób – w przypadku średniorocznego zatrudnienia w przeliczeniu na pełne etaty – mogą dokonywać kwalifikacji umów, o których mowa w ust. 4, według zasad określonych w przepisach podatkowych i nie stosować przepisów ust. 4 i 5.

Reasumując, art. 3 ust. 4 ustawy o rachunkowości obowiązuje jednostki, których roczne sprawozdania finansowe podlegają obowiązkowi badania i ogłoszenia. **Natomiast pozostałe jednostki (mali i średni leasingobiorcy) mogą podjąć decyzję o dokonaniu kwalifikacji swoich umów leasingowych zgodnie z art. 3 ust. 4 ustawy bądź zgodnie z podatkową kwalifikacją leasingu (prawo wyboru) – co oznacza, że środki trwałe lub wartości niematerialne i prawne nie będą zaliczane do aktywów trwałych korzystającego (leasing finansowy), a będą przez jednostkę traktowane jako przyjęte w leasing operacyjny. W takim przypadku przedmiot leasingu nie stanowi składnika majątku trwałego (środka trwałego) leasingobiorcy i nie jest wykazywany w jego księgach rachunkowych i bilansie.** W związku z tym nie przysługuje mu prawo dokonywania odpisów amortyzacyjnych. Opłata wstępna, jak również kolejne opłaty leasingowe obciążają w całości (zarówno część kapitałowa, jak i odsetkowa) koszty działalności leasingobiorcy, i powinny zostać wykazane w ewidencji księgowej, a w konsekwencji w rachunku zysków i strat jako koszty działalności operacyjnej.

## Leasing finansowy w księgach rachunkowych i sprawozdaniu finansowym.

U korzystającego leasing finansowy powinien zostać odzwierciedlony w ewidencji księgowej w momencie rozpoczęcia umowy leasingu poprzez wykazanie składnika aktywów (środek trwały) i składnika pasywów (zobowiązanie długoterminowe z tytułu leasingu finansowego) w tej samej kwocie równej wartości przedmiotu leasingu wynikającej z zawartej umowy. W trakcie trwania umowy leasingobiorca uiszcza na rzecz leasingodawcy opłaty leasingowe, które składają się (z wyjątkiem opłaty wstępnej i opłaty za wykup) z części kapitałowej i odsetkowej. Część kapitałowa w księgach rachunkowych leasingobiorcy oznacza spłatę wartości przedmiotu leasingu, czyli zmniejsza zobowiązanie długoterminowe z tytułu leasingu finansowego, a część odsetkowa obciąża koszty finansowe z tytułu zaciągniętego kredytu leasingowego. Leasing finansowy w związku z wykazywaniem składnika majątku po stronie leasingobiorcy uprawnia go do dokonywania odpisów amortyzacyjnych. Zasady amortyzacji środka trwałego będącego przedmiotem

leasingu powinny być spójne z zasadami stosowanymi przy amortyzacji własnych środków trwałych. Gdy jest pewne, że przedmiot leasingu po zakończeniu okresu umowy przejdzie na własność leasingobiorcy, okres amortyzacji powinien pokrywać się z okresem użytkowania. Jeżeli takiej pewności nie ma, okres amortyzacji powinien być równy okresowi trwania umowy leasingu.

Aktywa będące przedmiotem umowy leasingu finansowego, finansujący wykazuje w swoich księgach rachunkowych i bilansie jako długo- lub krótkoterminowe aktywa finansowe z tytułu należności.

## Leasing operacyjny w księgach rachunkowych i sprawozdaniu finansowym.

Korzystający zalicza opłaty z tytułu umowy leasingu operacyjnego (opłatę za zawarcie umowy, opłatę wstępną, opłaty podstawowe): w razie stosowania wariantu porównawczego rachunku zysków i strat do kosztów działalności operacyjnej (usługi obce) lub pozostałych kosztów operacyjnych, a w przypadku stosowania wariantu kalkulacyjnego rachunku zysku i strat do kosztów wytworzenia, ogólnego zarządu lub sprzedaży bądź do kosztów pozostałej działalności operacyjnej, natomiast przedmiot leasingu ujmuje w ewidencji pozabilansowej.

Finansujący, dla którego leasing jest działalnością operacyjną, opłaty z tytułu leasingu operacyjnego zalicza do przychodów ze sprzedaży produktów (usług), w pozostałych przypadkach – jako pozostałe przychody operacyjne.

Przychody z tytułu opłat za leasing zalicza się do poszczególnych miesięcy lub kwartałów objętych okresem leasingu w jednakowej wysokości (równomiernie), co może wymagać dokonywania rozliczeń międzyokresowych przychodów. Jeżeli jednak inny sposób rozłożenia opłat leasingowych lepiej odzwierciedla rozkład ich uzyskiwania w czasie, to może on być także stosowany.

Finansujący obejmuje przedmiot umowy leasingu operacyjnego swoją ewidencją środków trwałych, inwestycji w nieruchomości i prawa lub wartości niematerialnych i prawnych, dokonuje od niego odpisów amortyzacyjnych zgodnie z zasadami amortyzacji przyjętymi do podobnych składników aktywów. W razie, gdy finansujący ujmuje opłaty z tytułu leasingu operacyjnego jako pozostałe przychody operacyjnej, to zalicza odpisy amortyzacyjne przedmiotu leasingu do pozostałych kosztów operacyjnych.

## Leasing w badaniach GUS

Badania przedsiębiorstw leasingowych na podstawie sprawozdania FDF – Formularz działalności finansowej w GUS

Główny Urząd Statystyczny prowadzi badanie *Działalność przedsiębiorstw leasingowych* z częstotliwością roczną od 2006 r. Wyniki badań publikowane są w informacji sygnałnej *Działalność przedsiębiorstw leasingowych* (ostatnia ukazała się 10 sierpnia 2018 r.), a także w publikacjach *Wyspecjalizowane segmenty rynku finansowego* oraz *Sytuacja makroekonomiczna w Polsce*.

Przedmiotem badania jest zbieranie szczegółowych i pogłębionych informacji na temat działalności firm leasingowych, czyli podmiotów kreujących rynek usług leasingowych. Podmiotem badania jest więc rynek usług leasingowych jako jeden z wyspecjalizowanych sektorów rynku finansowego. Konsekwencją jest ujęcie w badaniach aktywnych i większych podmiotów, a wyłączenie podmiotów prowadzących incydentalne operacje leasingu oraz prowadzących je na potrzeby wyłącznie obsługi własnej sprzedaży.

Badania obejmują całość działalności leasingowej prowadzonej przez badane przedsiębiorstwa bez względu na to, czy leasingobiorcą jest np. podmiot prowadzący działalność gospodarczą czy jednostka administracji rządowej lub samorządowej.

Informacje od firm leasingowych zbierane są na zintegrowanym formularzu FDF – formularz działalności finansowej, który składa się z części ogólnej, dotyczącej struktury organizacyjnej przedsiębiorstwa, przynależności do grupy przedsiębiorstw, liczby pracujących, liczby oddziałów, a także sytuacji finansowej badanych podmiotów oraz modułu P-LS, który zawiera pytania ściśle ukierunkowane na segment rynku dotyczący działalności leasingowej, takie jak: rodzaje umów, opcje ich zakończenia, kanały pozyskiwania klientów, dane dotyczące liczby leasingobiorców, przedmiotów oddanych w leasing, ich wartości według rodzaju umów, rodzaju wyleasingowanych przedmiotów (środków), źródeł pochodzenia przedmiotów, źródeł ich finansowania, wartości umów leasingu według województw, walut w jakich zostały zawarte oraz terminów na jakie zostały zawarte, informacje dotyczące zabezpieczeń przedmiotów (środków) przekazanych w leasing.

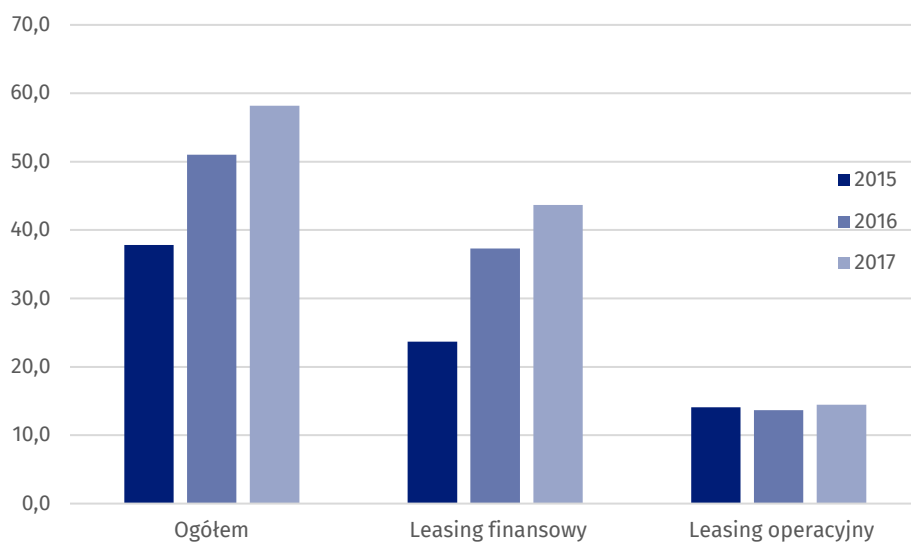
W ostatniej edycji badania GUS zostały pozyskane dane od 95 przedsiębiorstw prowadzących działalność leasingową, z tego dla 20 przedsiębiorstw leasing był jedynym rodzajem wykonywanej działalności, dla 45 dominującym, a dla 30 ubocznym. Źródłem doboru podmiotów do operatu jest dobór celowy (ekspertki) tworzony na podstawie następujących kryteriów: dobierane są podmioty będące członkami Związku Polskiego Leasingu oraz Polskiego Związku Wynajmu i Leasingu Pojazdów, wybrane przedsiębiorstwa z Bazy Jednostek Statystycznych (BJS) w zakresie sekcji PKD: K – Działalność finansowa i ubezpieczeniowa i N – Działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca, oraz wyselekcjonowane przedsiębiorstwa na podstawie informacji ze sprawozdań GUS F-01/I-01 i F-03. Lista przedsiębiorstw jest uzupełniana na podstawie przeglądu prasy specjalistycznej, ogłoszeń, rankingów, zestawień firm, etc.

Z uwagi na charakter badania, małą ilość podmiotów, brak ujęcia wyspecjalizowanych segmentów rynku finansowego w klasyfikacji PKD oraz brak rejestru urzędowego, uogólnienie wyników badania na całą populację przedsiębiorstw prowadzących działalność na rynku leasingu w zakresie tego badania nie jest prowadzone.

Dane publikowane przez Związek Polskiego Leasingu (ZPL), pozyskiwane są od 28 firm leasingowych zrzeszonych w tej organizacji oraz Polskiego Związku Wynajmu i Leasingu Pojazdów, który liczy 20 członków, z czego 3 jest zrzeszonych także w ZPL.

Wyniki GUS i ZPL są zbliżone pomimo, że w badaniu GUS występuje większa liczba jednostek. Powodem dla takiej korelacji danych jest silna koncentracja rynku. Z informacji opublikowanych przez ZPL wynika, że w 2017 roku wartość środków oddanych w leasing wyniosła 57,8 mld zł, jednakże obejmuje ona finansowanie pożyczką a także eksperckie doszacowanie.

**Wykres 1. Wartość nowych umów leasingu wg rodzaju leasingu (w mld zł).**



Źródło: opracowanie własne na podstawie danych z formularza FDF.

W załączniku przedstawiono szczegółowe tablice dotyczące wartości nowych umów leasingu według formy działalności leasingobiorcy (Tablica 1) oraz wartości nowych umów leasingu według rodzaju środków leasingu oraz prawa do ich własności (Tablica 2) w latach 2015–2017.

## Leasing w badaniach przedsiębiorstw niefinansowych.

Wskazane w Programie Badań Statystycznych Statystyki Publicznej podmioty gospodarki narodowej prowadzące działalność gospodarczą tj.: spółki osobowe, spółki kapitałowe, spółki cywilne prowadzące działalność w oparciu o umowę zawartą na podstawie Kodeksu Cywilnego, spółki przewidziane w przepisach innych ustaw niż Kodeks spółek handlowych i Kodeks Cywilny lub formy prawne, do których stosuje się przepisy o spółkach, oddziały zagranicznych przedsiębiorców, przedsiębiorstwa państwowe, spółdzielnie, państwowe jednostki organizacyjne oraz osoby fizyczne prowadzące działalność gospodarczą. Badaniami objęte są jednostki, których działalność przeważająca zaklasyfikowana jest według PKD do sekcji: A (z wyłączeniem osób fizycznych prowadzących indywidualne gospodarstwa rolne), B, C, D, E, F, G, H, I, J (z wyłączeniem instytucji kultury mających osobowość prawną), K (z wyłączeniem banków, spółdzielczych kas oszczędnościowo-kredytowych, instytucji ubezpieczeniowych, biur i domów maklerskich, towarzystw i funduszy inwestycyjnych oraz towarzystw i funduszy emerytalnych), L, M, N, P (z wyłączeniem szkół wyższych), Q (z wyłączeniem samodzielnych publicznych zakładów opieki zdrowotnej), R (z wyłączeniem instytucji kultury mających osobowość prawną), S (z wyłączeniem związków zawodowych, organizacji religijnych i politycznych) – objęte są badaniami statystycznymi z wykorzystaniem m.in. formularzy: F-01/I-01; SP.

W szczególności badaniami:

- **F-01/I-01** (*dane narastające za okresy kwartalne/półroczne*) objęte są jednostki prowadzące księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi od 10 do 49 osób (z częstotliwością dwa razy w roku - zbiorowość ok. 34 tys.), oraz w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej (z częstotliwością cztery razy w roku - zbiorowość ok. 18 tys.),
- **SP** (*dane roczne*) objęte są jednostki, w których liczba pracujących wynosi 10 osób i więcej (z częstotliwością jeden raz w roku - zbiorowość ok. 80 tys.).

Na formularzach tych pozyskiwane są informacje o wszystkich nakładach inwestycyjnych, w tym także nakładach na środki trwałe przyjętych na mocy umów leasingu finansowego.

Zgodnie z metodologią prowadzonych badań statystycznych w zakresie nakładów inwestycyjnych, w tym zgodnie z treścią objaśnień do formularzy sprawozdawczych zarówno rocznych jak i kwartalnych, „do wartości nakładów na środki trwałe zalicza się poniesione w okresie sprawozdawczym nakłady na nabycie **(w tym również zakup środków trwałych niewymagających montażu lub instalacji oraz wartości brutto środków trwałych przyjętych na mocy umowy o leasing finansowy łącznie z wartością leasingu uznawanego do celów bilansowych za aktywa trwałe korzystającego)** bądź wytworzenie (montaż) na własne potrzeby środków trwałych, nakłady na środki trwałe w budowie (niezakończone, tj. na przyszłe środki trwałe), nakłady na ulepszenie (przebudowę, rozbudowę, rekonstrukcję i modernizację) własnych środków trwałych, na ulepszenie obcych środków trwałych oraz inne nakłady związane z budową środka trwałego, tzw. pierwsze wyposażenie – wraz z kosztami ponoszonymi przy ich nabyciu, tj. kosztami transportu, załadunku i wyładunku, ubezpieczenia w drodze, ceł itp. – niezależnie o źródeł finansowania (również nabyte ze środków obcych, np. dotacji, subwencji itp.).”

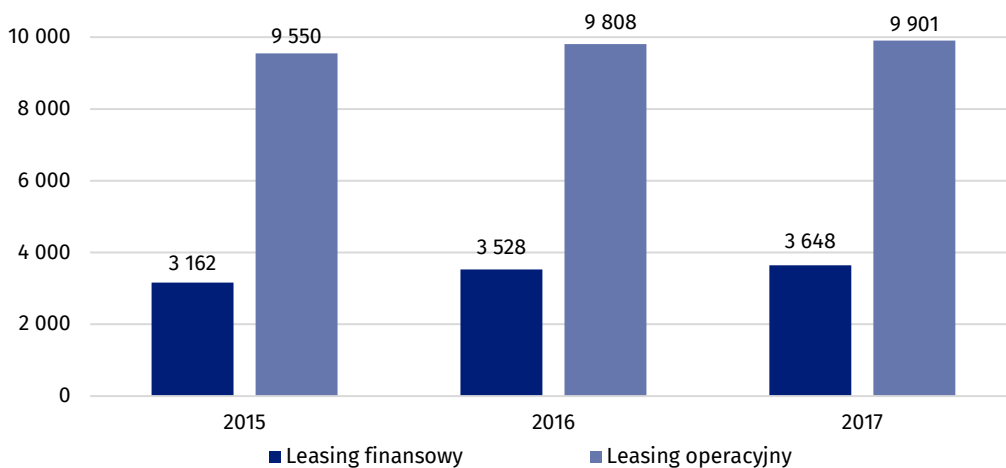
Powyższe oznacza, że w danych dotyczących nakładów inwestycyjnych sprawozdawcy ujmują – zgodnie z prowadzoną ewidencją księgową – całość nakładów na środki trwałe w danym okresie sprawozdawczym, bez względu na sposób ich finansowania. W systemach informatycznych badań statystycznych są prowadzone odpowiednie kontrole logiczno-rachunkowe, dzięki którym sprawdzana jest prawidłowość wypełniania sprawozdań także w tym zakresie.

**W kwartalnym sprawozdaniu F-01/I-01 dane o leasingu (część II dział 3) raportowane są zarówno przez leasingodawców jaki i leasingobiorców.**

**Leasingobiorcy** wykazują wartość brutto **nowych** środków trwałych **przyjętych** w okresie sprawozdawczym do odpłatnego używania na mocy umowy o leasing (finansowy, operacyjny), łącznie z wartością leasingu uznawanego do celów bilansowych za aktywa trwałe korzystającego, zgodnie z art. 3 ust. 4 ustawy z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości.

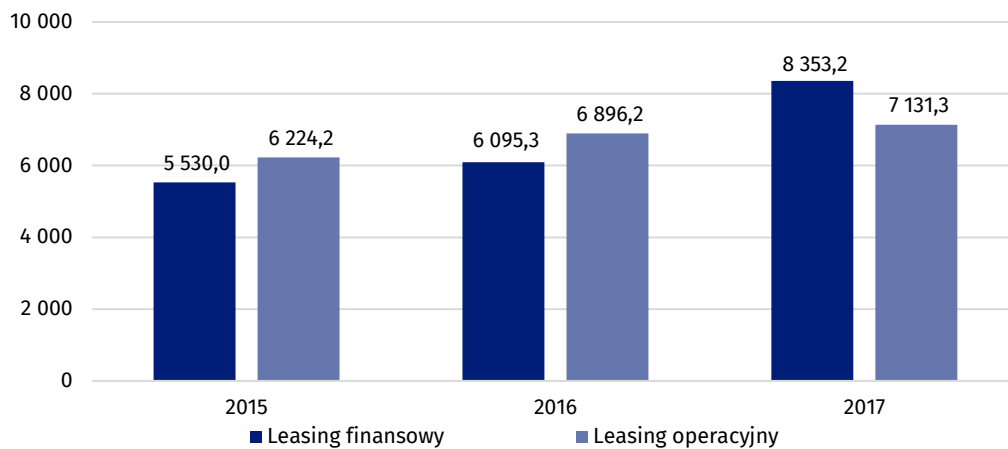
W 2017 roku co dziesiąta firma o liczbie pracujących 10 i więcej osób, prowadząca księgi rachunkowe i ponosząca nakłady inwestycyjne, wykazywała przyjęcie nowych środków trwałych do odpłatnego używania na mocy umów o leasing finansowy. Znacznie większa liczba spośród badanych podmiotów korzystała z odpłatnego używania środków trwałych na mocy umów o leasing operacyjny (przy czym w tych zbiorowościach mogą być również jednostki, które jednocześnie korzystają z obu form leasingu).

**Wykres 2. Liczba leasingobiorców według rodzaju zawartych umów o leasing.**



W okresie czterech kwartałów 2017 roku badane przedsiębiorstwa o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzące księgi rachunkowe przyjęły do odpłatnego używania na mocy umów o leasing finansowy, nowe środki trwałe o łącznej wartości 8 353,2 mln zł (wzrost o 37,0% w stosunku do 2016 r.), w tym środki transportu o łącznej wartości 4 534,9 mln zł (wzrost o 58,8% w stosunku do 2016 r.).

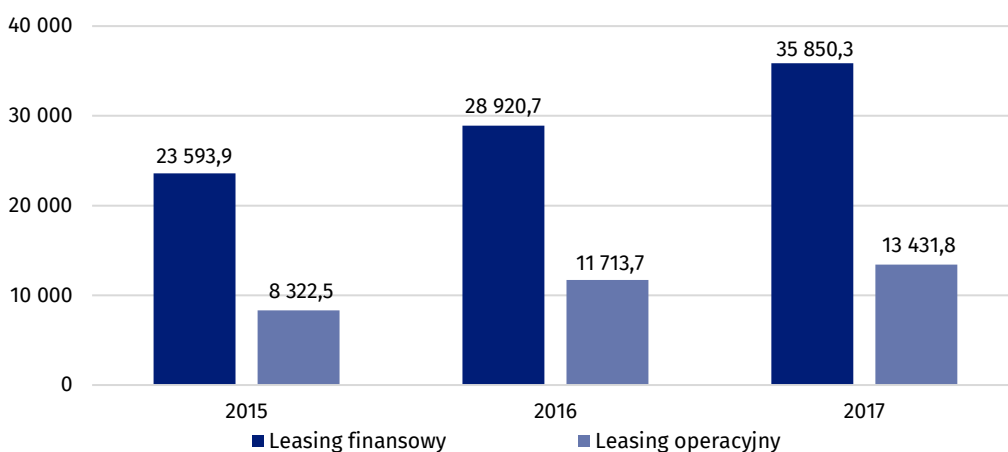
**Wykres 3. Wartość brutto nowych środków trwałych przyjętych do używania według rodzaju leasingu (w mln zł).**



**Leasingodawcy** wykazują wartość brutto środków trwałych **zakupionych** w okresie sprawozdawczym z przeznaczeniem do oddania do odpłatnego używania na mocy umowy o leasing (finansowy, operacyjny) łącznie z wartością leasingu uznawanego do celów bilansowych za aktywa trwałe korzystającego zgodnie z art. 3 ust. 4 ustawy z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości.

W okresie czterech kwartałów 2017 roku badane przedsiębiorstwa (leasingodawcy) o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzące księgi rachunkowe, zakupiły z przeznaczeniem do oddania na mocy umów o leasing finansowy środki trwałe o łącznej wartości 35 850,3 mln zł (wzrost o 23,9% w stosunku do 2016 r.), w tym środki transportu o łącznej wartości 21 356,1 mln zł (wzrost o 26,2% w stosunku do 2016 r.). Mniej środków trwałych zakupiły do oddania do odpłatnego używania na mocy umów o leasing operacyjny.

**Wykres 4. Wartość brutto środków trwałych zakupionych z przeznaczeniem do oddania w leasing (w mln zł).**



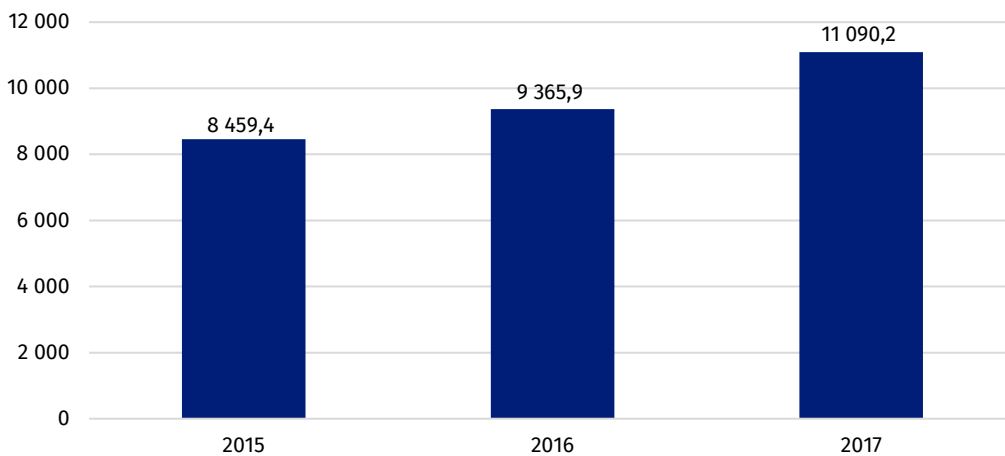


**W rocznym sprawozdaniu SP dane o leasingu finansowym (część III dział 1.1) przekazują leasingodawcy oraz leasingobiorcy.**

**Leasingobiorcy** wykazują wartość brutto środków trwałych **przyjętych** w roku sprawozdawczym do odpłatnego używania na mocy umowy o leasing finansowy łącznie z wartością brutto leasingu uznawanego do celów bilansowych za aktywa trwałe korzystającego zgodnie z art. 3 ust. 4 ustawy z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości – w podziale na grupy środków trwałych.

W 2017 roku badane przedsiębiorstwa o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzące księgi rachunkowe lub podatkową księgę przychodów i rozchodów, przyjęły do odpłatnego używania na mocy umów o leasing finansowy nowe środki trwałe o łącznej wartości 11 090,2 mln zł (wzrost o 18,4% w stosunku do 2016 r.).

**Wykres 5. Wartość brutto środków trwałych przyjętych do odpłatnego używania na mocy umowy o leasing finansowy (w mln zł).**

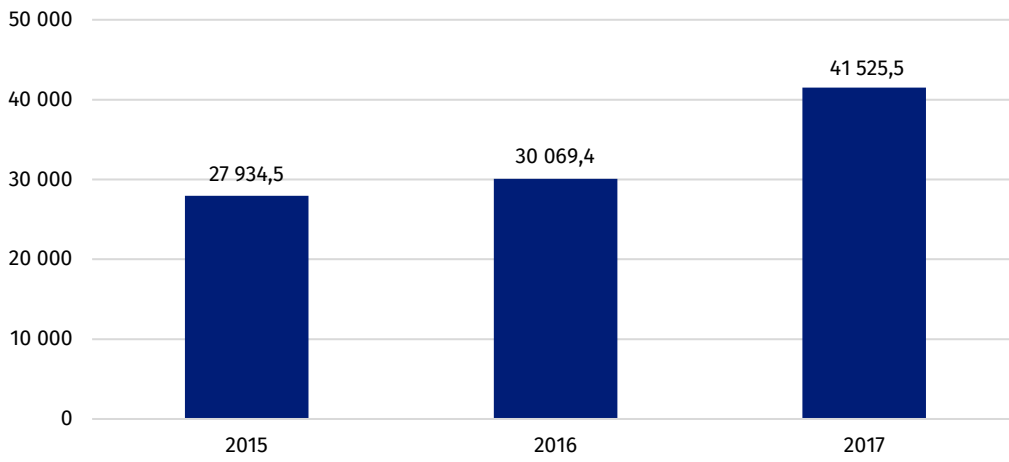


**Leasingodawcy** wykazują wartość brutto środków trwałych **oddanych** w roku sprawozdawczym do odpłatnego używania na mocy umowy o leasing finansowy łącznie z wartością brutto leasingu uznawanego do celów bilansowych za aktywa trwałe korzystającego zgodnie z art. 3 ust. 4 ustawy z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości – w podziale na grupy środków trwałych.

W 2017 roku badane przedsiębiorstwa (leasingodawcy) o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzące księgi rachunkowe lub podatkową księgę przychodów i rozchodów, przekazały do odpłatnego używania na mocy umów o leasing finansowy środki trwałe o łącznej wartości 41 525,5 mln zł (wzrost o 38,1% w stosunku do 2016 r.).



**Wykres 6. Wartość brutto środków trwałych przekazanych do odpłatnego używania na mocy umowy o leasing finansowy (w mln zł).**



Opracowanie merytoryczne:  
**Departament Przedsiębiorstw**

**Lucyna Słomska**

Tel: 22 608 35 65

e-mail: [lslomska@stat.gov.pl](mailto:lslomska@stat.gov.pl)

**Departament Studiów Makroekonomicznych i  
Finansów**

**Alan Rynio**

Tel: 22 608 36 82

e-mail: [a.rynio@stat.gov.pl](mailto:a.rynio@stat.gov.pl)

Rozpowszechnianie:  
**Rzecznik Prasowy Prezesa GUS**

**Karolina Dawidziuk**

Tel: 22 608 3475, 22 608 3009

e-mail: [rzecznik@stat.gov.pl](mailto:rzecznik@stat.gov.pl)

**Wydział Współpracy z Mediami**

tel.: 22 608 34 91, 22 608 38 04

faks: 22 608 38 86

e-mail: [obslugaprasowa@stat.gov.pl](mailto:obslugaprasowa@stat.gov.pl)



[www.stat.gov.pl](http://www.stat.gov.pl)



@GUS\_STAT



@GlownyUrzadStatystyczny

#### **Powiązane opracowania**

[Wyniki finansowe podmiotów gospodarczych](#)

[Wyspecjalizowane segmenty rynku finansowego](#)