

Wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych w 2013 roku.

W 2013 badane przedsiębiorstwa^{a)} uzyskały korzystniejsze niż rok wcześniej wyniki finansowe. Podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe były lepsze od uzyskanych przed rokiem.

Przychody z całokształtu działalności były wyższe o 0,4% od osiągniętych rok wcześniej, a koszty ich uzyskania ukształtowały się na poziomie 2012 roku, co znalazło odzwierciedlenie w poprawie wskaźnika poziomu kosztów (z 95,8% przed rokiem do 95,5%). Zarówno przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, jak i koszty tej działalności były nieco wyższe niż przed rokiem (wzrost po 0,6%).

Wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów wyniósł 99,4 mld zł i był wyższy o 0,2% niż rok wcześniej. Wynik na pozostałej działalności operacyjnej ukształtował się na poziomie 10,6 mld zł i był wyższy o 8,5 mld zł niż przed rokiem. Zanotowano nieznacznie lepszy wynik na operacjach finansowych (poprawa z minus 1914,9 mln zł do minus 1882,9 mln zł).

Wynik finansowy brutto wyniósł 108,1 mld zł wobec 99,4 mld zł przed rokiem, a jego obciążenia ukształtowały się na poziomie 16,0 mld zł wobec 17,3 mld zł. Wynik finansowy netto wyniósł 92,1 mld zł i był wyższy o 12,2% niż przed rokiem. Zysk netto wyniósł 111,0 mld zł i był wyższy o 5,3% od uzyskanego przed rokiem, a strata netto obniżyła się o 18,8% i wyniosła 18,9 mld zł. Zysk netto wykazało 79,6% ogółu przedsiębiorstw (wobec 76,8% przed rokiem), a uzyskane przez nie przychody stanowiły 85,3% przychodów z całokształtu działalności badanych przedsiębiorstw (wobec 84,4% przed rokiem). W przetwórstwie przemysłowym zysk netto odnotowało 82,5% jednostek (przed rokiem 79,9%), a udział uzyskanych przez nie przychodów w przychodach wszystkich badanych podmiotów tej sekcji wyniósł 86,4% (wobec odpowiednio 87,8% przed rokiem).

^{a)} Dane dotyczą 17239 podmiotów gospodarczych prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 i więcej osób. Dane nie obejmują rolnictwa, leśnictwa, łowiectwa i rybactwa, działalności finansowej i ubezpieczeniowej oraz szkół wyższych. Dane prezentowane są według Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD 2007).

Poprawił się wskaźnik poziomu kosztów z całokształtu działalności dla ogółu badanych przedsiębiorstw i wyniósł 95,5% wobec 95,8% przed rokiem, wskaźnik rentowności ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów nie uległ zmianie i podobnie jak w 2012 r. ukształtował się na poziomie 4,3%, wskaźnik rentowności obrotu brutto zwiększył się o 0,3 p.proc. do 4,5%, a wskaźnik rentowności obrotu netto wzrósł o 0,4 p.proc. do 3,8%. Poprawę wskaźnika rentowności obrotu netto odnotowano m.in. w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji (z 4,5% do 8,6%), działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej (z 3,2% do 7,2%), obsłudze rynku nieruchomości (z 5,6% do 7,0%), wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (z 7,5% do 8,8%), przetwórstwie przemysłowym (z 3,8% do 4,1%), a także w budownictwie (z minus 0,5% do 0,9%). Najsilniejsze osłabienie wskaźnika rentowności obrotu netto wystąpiło w górnictwie i wydobywaniu (spadek z 10,7% do 6,2%), zakwaterowaniu i usługach gastronomicznych (z 7,2% do 4,0%), informacji i komunikacji (z 8,0% do 7,3%). Wskaźnik płynności finansowej I stopnia wyniósł 35,0% (34,1% przed rokiem), a płynności finansowej II stopnia 96,8% (97,4%). Wskaźnik płynności I stopnia powyżej 20% uzyskało 47,9% badanych przedsiębiorstw (wobec 44,9% rok wcześniej). Wskaźnik płynności II stopnia w przedziale od 100% do 130% odnotowano w 12,0% badanych przedsiębiorstw (wobec 11,6% przed rokiem).

W strukturze rodzajowej kosztów ogółem zwiększył się udział kosztów wynagrodzeń (o 0,3 p.proc.), podatków i opłat (o 0,2 p.proc.), amortyzacji oraz kosztów ubezpieczeń społecznych i innych świadczeń (po 0,1 p.proc.). Zmniejszył się udział zużycia materiałów (o 1,1 p.proc.), usług obcych (o 0,2 p.proc.), kosztów zużycia energii (o 0,1 p.proc.).

Z grupy przedsiębiorstw objętych badaniem 50,0% wykazało w 2013 roku sprzedaż na eksport (48,8% rok wcześniej). Poziom sprzedaży eksportowej był o 5,9% wyższy niż w 2012 roku, a jej udział w przychodach netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów ogółu badanych podmiotów zwiększył się z 22,3% do 23,4%. Spośród jednostek eksportujących zysk netto wykazało 82,3% przedsiębiorstw wobec 79,6% przed rokiem. Podstawowe relacje ekonomiczno-finansowe osiągnięte przez eksporterów w 2013 r. uległy poprawie w porównaniu z 2012 rokiem i były lepsze niż dla ogółu badanych przedsiębiorstw.

Wyniki finansowe i podstawowe relacje ekonomiczne

Wyszczególnienie	2012	2013
	I – XII	
w milionach złotych		
Przychody z całokształtu działalności	2383226,7	2392594,2
w tym przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	2299319,1	2312285,8
w tym przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport	511620,5	541574,0
Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności	2283868,1	2284484,5
w tym koszt własny sprzedanych produktów oraz wartość sprzedanych towarów i materiałów	2200204,6	2212933,5
Wynik na sprzedaży produktów, towarów i materiałów	99114,4	99352,4
Wynik na pozostałej działalności operacyjnej	2159,0	10640,2
Wynik na działalności finansowej	-1914,9	-1882,9
Wynik zdarzeń nadzwyczajnych	13,5	3,8
Wynik na działalności gospodarczej	99358,5	108109,6
Wynik finansowy brutto	99372,0	108113,5
Wynik finansowy netto	82116,9	92107,4
Zysk netto	105437,4	111047,5
Strata netto	23320,5	18940,1
w %		
Wskaźnik poziomu kosztów	95,8	95,5
Wskaźnik rentowności ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	4,3	4,3
Wskaźnik rentowności obrotu brutto	4,2	4,5
Wskaźnik rentowności obrotu netto	3,4	3,8
Wskaźnik płynności I stopnia	34,1	35,0
Wskaźnik płynności II stopnia	97,4	96,8

Financial results of non-financial enterprises ^{a)}

Specification	2012	2013
	I - XII	
in million zł		
Revenues from total activity	2383226,7	2392594,2
of which revenues from the sale of products, goods and materials	2299319,1	2312285,8
of which revenues from the sale of products, goods and materials from export sale	511620,5	541574,0
Costs of obtaining revenues from total activities	2283868,1	2284484,5
of which prime cost of sold products and value of sold goods and materials	2200204,6	2212933,5
Financial result from the sale of products, goods and materials	99114,4	99352,4
Result on other operating activity	2159,0	10640,2
Result on financial operations	-1914,9	-1882,9
Result on extraordinary events	13,5	3,8
Financial results on economic activity	99358,5	108109,6
Gross financial result	99372,0	108113,5
Net financial result	82116,9	92107,4
Net profit	105437,4	111047,5
Net loss	23320,5	18940,1
in %		
Cost level indicator	95,8	95,5
Sales profitability rate	4,3	4,3
Gross turnover profitability rate	4,2	4,5
Net turnover profitability rate	3,4	3,8
Liquidity ratio of the first degree	34,1	35,0
Liquidity ratio of the second degree	97,4	96,8

a) Data refer to enterprises keeping double entry accounts with 50 and more employed persons. Data do not include agriculture, hunting, forestry, fishing, financial intermediation and higher education.