

Wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych w okresie I - IX 2012 roku.

Wyniki finansowe badanych przedsiębiorstw^{a)} w okresie styczeń-wrzesień br. były mniej korzystne od uzyskanych rok wcześniej. Pogorszeniu uległy podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe.

Przychody z całokształtu działalności rosły wolniej niż koszty ich uzyskania (odpowiednio 6,5% i 7,6%), co znalazło odzwierciedlenie w pogorszeniu wskaźnika poziomu kosztów (z 94,4% przed rokiem do 95,4%). Zarówno przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów jak i koszty tej działalności były wyższe niż przed rokiem (odpowiednio o 6,4% i 7,7%).

Wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów wyniósł 74,1 mld zł i był niższy o 15,0% niż rok wcześniej. Pogorszeniu uległ wynik na pozostałej działalności operacyjnej (z 6,3 mld zł do 5,1 mld zł). Zanotowano poprawę wyniku na operacjach finansowych (z minus 0,8 mld zł do 2,1 mld zł), głównie w wyniku korzystnego salda różnic kursowych.

Wynik finansowy brutto wyniósł 81,2 mld zł wobec 92,8 mld zł przed rokiem, a jego obciążenia ukształtowały się na poziomie 14,0 mld zł wobec 15,4 mld zł przed rokiem. Wynik finansowy netto wyniósł 67,2 mld zł i był niższy o 13,1% niż przed rokiem. Zysk netto obniżył się o 6,3% (wobec wzrostu o 13,9% przed rokiem), a strata netto wzrosła o 34,3% (przed rokiem notowano wzrost o 10,2%). Największy wzrost straty odnotowano m.in. w działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej oraz w budownictwie. Zysk netto wykazało 72,1% ogółu przedsiębiorstw (wobec 72,8% przed rokiem), a uzyskane przez nie przychody stanowiły 83,0% przychodów z całokształtu działalności badanych przedsiębiorstw (wobec 84,9% przed rokiem). W przetwórstwie przemysłowym zysk netto odnotowało 76,1% jednostek (przed rokiem 76,0%), a udział uzyskanych przez nie przychodów w przychodach wszystkich podmiotów tej sekcji wyniósł 85,5% (przed rokiem 87,6%).

^{a)} Dane dotyczą 17456 podmiotów gospodarczych prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 i więcej osób. Dane nie obejmują rolnictwa, leśnictwa, łowiectwa i rybactwa, działalności finansowej i ubezpieczeniowej oraz szkół wyższych. Dane prezentowane są według Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD 2007).

W badanych przedsiębiorstwach odnotowano pogorszenie wszystkich podstawowych wskaźników ekonomiczno-finansowych w stosunku do uzyskanych przed rokiem. Dla ogółu przedsiębiorstw wskaźnik poziomu kosztów z całokształtu działalności wyniósł 95,4% (wobec 94,4% przed rokiem), wskaźnik rentowności ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów wyniósł 4,4% (5,5%), wskaźnik rentowności obrotu brutto 4,6% (5,6%), a rentowności obrotu netto 3,8% (4,7%). Największe osłabienie wskaźnika rentowności obrotu netto odnotowano m.in. w górnictwie i wydobywaniu (z 22,4% do 12,9%), wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (z 11,2% do 8,3%), w działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej (z 4,9% do 0,1%) oraz w budownictwie (z 2,2% do minus 1,0%). Mniejsze niż przeciętnie osłabienie wskaźnika rentowności obrotu netto odnotowano m.in. w handlu; naprawie pojazdów samochodowych (z 1,7% do 1,3%), transporcie i gospodarce magazynowej (z 3,6% do 3,2%), a nieznaczną poprawę m.in. w zakwaterowaniu i gastronomii (z 7,0% do 8,0%). Na niezmienionym poziomie 4,3% pozostał wskaźnik rentowności obrotu netto w przetwórstwie przemysłowym. Wskaźnik płynności finansowej I stopnia wyniósł 31,3% (36,7% przed rokiem), a płynności finansowej II stopnia 97,4% (104,5%). Wskaźnik płynności I stopnia powyżej 20% uzyskało 42,4% przedsiębiorstw (wobec 43,0% przed rokiem), wskaźnik płynności II stopnia w przedziale od 100% do 130% odnotowano w 11,7% badanych przedsiębiorstw (wobec 12,3%).

W strukturze rodzajowej kosztów ogółem zwiększył się udział kosztów zużycia materiałów (o 0,2 pkt proc.), kosztów usług obcych (o 0,1 pkt proc.) oraz ubezpieczeń społecznych i innych świadczeń (o 0,2 pkt proc.), obniżył się udział pozostałych rodzajów kosztów m.in. wynagrodzeń (o 0,3 pkt proc.), podatków i opłat (o 0,1 pkt proc.), energii (o 0,1 pkt proc.). W strukturze zapasów ogółem zwiększył się udział produktów gotowych (o 1,7 pkt proc.), obniżył się udział towarów (o 0,6 pkt proc.) oraz materiałów (o 1,1 pkt proc.), przy niezmienionym udziale półproduktów i produktów w toku.

Z grupy przedsiębiorstw objętych badaniem 48,1% wykazało w okresie styczeń-wrzesień br. sprzedaż na eksport wobec 46,6% rok wcześniej. Poziom sprzedaży eksportowej był o 9,4% wyższy niż przed rokiem, a jej udział w przychodach netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów ogółu badanych podmiotów zwiększył się z 21,6% do 22,2%. Spośród jednostek eksportujących zysk netto wykazało 76,3% przedsiębiorstw wobec 77,2% przed rokiem. Podstawowe relacje ekonomiczno-finansowe tej grupy przedsiębiorstw uległy pogorszeniu w porównaniu z analogicznym okresem ubiegłego roku, ale były lepsze niż dla ogółu przedsiębiorstw z wyjątkiem wskaźnika płynności I stopnia, który był niższy od notowanego przez ogół przedsiębiorstw.

W okresie styczeń-wrzesień br. **nakłady ogółem** badanych przedsiębiorstw wyniosły 66,3 mld zł i były (w cenach stałych) o 4,4% wyższe niż przed rokiem (w analogicznym okresie ub. roku wzrost o 12,0%, po I półroczu br. notowano wzrost o 7,6% wobec 9,0% po I półroczu 2011 r.). Nakłady na budynki i budowle zwiększyły się o 10,3%, natomiast na zakupy¹ – o 0,7%. Udział zakupów w nakładach ogółem wyniósł 59,5% (przed rokiem – 60,7%).

¹ Maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia oraz środki transportu.

Wzrost nakładów (w cenach bieżących) wystąpił w większości sekcji, największy w górnictwie (o 28,7%, wobec wzrostu przed rokiem o 36,6%), handlu; naprawie pojazdów samochodowych (o 12,7% wobec spadku o 2,8%), transporcie i gospodarce magazynowej (o 12,3% wobec wzrostu o 46,7%), dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji (o 8,7% wobec spadku przed rokiem o 39,9%) oraz w przetwórstwie przemysłowym (o 6,3% wobec wzrostu o 10,4%). Obniżyły się natomiast nakłady m.in. w budownictwie (o 16,5% wobec wzrostu o 16,7%), obsłudze rynku nieruchomości (o 16,1% wobec spadku o 7,7% przed rokiem).

W okresie styczeń-wrzesień br. rozpoczęto 111,6 tys. inwestycji, tj. o 5,9% mniej niż przed rokiem (wobec wzrostu o 7,1% w analogicznym okresie ub. roku). Łączna wartość kosztorysowa inwestycji rozpoczętych wyniosła 31,0 mld zł i była o 18,9% niższa niż przed rokiem (w ub. roku wzrost o 2,9%). Na modernizację istniejących środków trwałych przypadało 39,5% wartości kosztorysowej inwestycji rozpoczętych (wobec 45,4% przed rokiem). Wzrost wartości kosztorysowej inwestycji rozpoczętych notowano w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji (o 10,8 %), handlu; naprawie pojazdów samochodowych (o 3,0%) oraz w przetwórstwie przemysłowym (o 1,8%). Znacznie zmniejszyła się wartość kosztorysowa inwestycji rozpoczętych m.in. w transporcie i gospodarce magazynowej (o 62,3% po wzroście o 95,4% przed rokiem), obsłudze rynku nieruchomości (o 36,2% wobec wzrostu o 53,4%), w informacji i komunikacji (o 26,8% po spadku o 29,6% przed rokiem).

Tabl. Wyniki finansowe i podstawowe relacje ekonomiczne

Wyszczególnienie	2011	2012
	I – IX	
w milionach złotych		
Przychody z całokształtu działalności	1652839,5	1760310,2
w tym przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	1597444,5	1699803,9
Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności	1560099,4	1679033,6
w tym koszt własny sprzedanych produktów oraz wartość sprzedanych towarów i materiałów	1510254,5	1625723,4
Wynik na sprzedaży produktów, towarów i materiałów	87190,0	74080,4
Wynik na pozostałej działalności operacyjnej	6333,7	5139,9
Wynik na działalności finansowej	-783,6	2056,3
Wynik zdarzeń nadzwyczajnych	27,1	-38,7
Wynik na działalności gospodarczej	92740,1	81276,6
Wynik finansowy brutto	92767,2	81237,9
Wynik finansowy netto	77391,7	67229,6
Zysk netto	90492,5	84822,1
Strata netto	13100,7	17592,5
w %		
Wskaźnik poziomu kosztów	94,4	95,4
Wskaźnik rentowności ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	5,5	4,4
Wskaźnik rentowności obrotu brutto	5,6	4,6
Wskaźnik rentowności obrotu netto	4,7	3,8
Wskaźnik płynności I stopnia	36,7	31,3
Wskaźnik płynności II stopnia	104,5	97,4

Financial results of non-financial enterprises ^{a)}

Specification	2011	2012
	I - IX	
in million zł		
Revenues from total activity	1652839,5	1760310,2
of which revenues from the sale of products, goods and materials	1597444,5	1699803,9
Costs of obtaining revenues from total activities	1560099,4	1679033,6
of which prime cost of sold products and value of sold goods and materials	1510254,5	1625723,4
Financial result from the sale of products, goods and materials	87190,0	74080,4
Result on other operating activity	6333,7	5139,9
Result on financial operations	-783,6	2056,3
Result on extraordinary events	27,1	-38,7
Financial results on economic activity	92740,1	81276,6
Gross financial result	92767,2	81237,9
Net financial result	77391,7	67229,6
Net profit	90492,5	84822,1
Net loss	13100,7	17592,5
in %		
Cost level indicator	94,4	95,4
Sales profitability rate	5,5	4,4
Gross turnover profitability rate	5,6	4,6
Net turnover profitability rate	4,7	3,8
Liquidity ratio of the first degree	36,7	31,3
Liquidity ratio of the second degree	104,5	97,4

a) Data refer to enterprises keeping double entry accounts with 50 and more employed persons. Data do not include agriculture, hunting, forestry, fishing, financial intermediation and higher education.