

GŁÓWNY URZĄD STATYSTYCZNY
CENTRAL STATISTICAL OFFICE

WYNIKI FINANSOWE
PODMIOTÓW GOSPODARCZYCH
I - VI 2011

FINANCIAL RESULTS OF ECONOMIC ENTITIES
IN I – VI 2011

WARSZAWA, październik 2011 r.
Warsaw, October 2011

Opracowanie publikacji <i>Preparation of the publication</i>	GUS, Departament Przedsiębiorstw <i>CSO – Business Division</i>
kierujący <i>supervisor</i>	Katarzyna Walkowska – Dyrektor Departamentu <i>Director of the Division</i>
zespół: <i>team</i>	Bożena Walachowska Jerzy Bajorek Elżbieta Pabijanek Lucyna Słomska Karol Pasiak
Okładka <i>Cover</i>	Zakład Wydawnictw Statystycznych <i>Statistical Publishing Establishment</i>
Druk <i>Printing</i>	Zakład Wydawnictw Statystycznych Warszawa, Al. Niepodległości 208 <i>Statistical Publishing Establishment</i>

ISSN 1425-7882

PRZEDMOWA

W niniejszej publikacji przedstawiono dane o przychodach, kosztach i wynikach finansowych oraz aktywach obrotowych i nakładach na środki trwałe podmiotów prowadzących działalność gospodarczą w okresie I – VI 2011. Źródłem informacji są sprawozdania sporządzane na formularzu F-01/I-01 przez podmioty prowadzące księgi rachunkowe, o liczbie pracujących powyżej 9 osób. W publikacji prezentowane są dane o podmiotach prowadzących działalność w zakresie górnictwa i wydobywania, przetwórstwa przemysłowego, wytwarzania i zaopatrywania w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę, dostaw wody; gospodarowania ściekami i odpadami; rekultywacji, budownictwa, handlu; napraw pojazdów samochodowych, transportu i gospodarki magazynowej, zakwaterowania i gastronomii, informacji i komunikacji, obsługi rynku nieruchomości, działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej, administrowania i działalności wspierającej, edukacji, opieki zdrowotnej i pomocy społecznej, działalności związanej z kulturą, rozrywką i rekreacją oraz pozostałej działalności usługowej.

Badane podmioty są klasyfikowane w dwóch grupach ze względu na liczbę pracujących, według której określone są obowiązki sprawozdawcze na dany rok. Zmiana liczby pracujących w ciągu roku kalendarzowego nie powoduje zmiany obowiązków sprawozdawczych i prezentacji publikowanych wyników. Do pierwszej grupy zalicza się podmioty, w których liczba pracujących wynosi powyżej 49 osób. Jednostki te są zobowiązane do przekazywania sprawozdań statystycznych w okresach kwartalnych. Podstawowe dane kwartalne są publikowane w Biuletynie Statystycznym. Szczegółowe dane dla tej zbiorowości za I półrocze 2011 przedstawiono w tablicach 2 – 11. Druga grupa jednostek obejmuje podmioty, w których liczba pracujących jest zawarta w przedziale 10 – 49 osób. Jednostki te są zobowiązane do przekazywania sprawozdań w okresach półrocznych. Dane o tej grupie podmiotów zaprezentowano w tablicach 12 – 16. W tablicy 1 podano podstawowe dane dla całej badanej zbiorowości pogrupowane według liczby pracujących, na podstawie której określono obowiązki sprawozdawcze. Dodatkowo, w tablicy 17 zamieszczono dane dla całej zbiorowości podmiotów gospodarczych biorących udział w badaniu w I półroczu 2011 roku, pogrupowanych według liczby pracujących w dniu 30 czerwca 2011 r.

Wyniki badania zaprezentowano w przekrojach według sektorów własności oraz sekcji i wybranych działów Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD 2007).

Wszystkie prezentowane wartości podawane są w cenach bieżących.

Dyrektor Departamentu
Przedsiębiorstw

Katarzyna Walkowska

PREFACE

In the publication there are presented statistical data on revenues, costs and financial results as well as current assets and investment outlays on fixed assets of entities conducting business activity in I-VI 2011. Statistical questionnaire F-01/I-01 fulfilled by economic entities keeping books of accounts and with more than 9 persons employed was the source of information on those entities. Data presented in the publication refer to companies conducting activity in the following areas: mining and quarrying, manufacturing, electricity, gas, steam and air conditioning supply, water supply; sewerage, waste management and remediation activities, construction, wholesale and retail trade; repair of motor vehicles and motorcycles, transportation and storage, accommodation and catering, information and communication, real estate activities, professional, scientific and technical activities, administrative and support service activities, education, human health and social work activities, arts, entertainment and recreation, other service activities.

The surveyed entities are divided into two groups with regard to a number of persons employed, determining reporting obligations in the given year. The change of the number of persons employed during the year does not influence statistical obligations and the presentation of published results. The first group comprises entities with more than 49 persons employed. These units are obliged to respond to the statistical form quarterly. Basic quarterly data are published in the Statistical Bulletin, whereas detailed data for the described population for the period I-VI 2011 are included in this publication, in tables 2 – 11. The second group of entities includes companies with 10 to 49 persons employed. These units are obliged to fulfil the statistical form after the second and fourth quarter of the year. Data on these entities are presented in tables 12 – 16. The first table in the publication provides main data on the whole surveyed population grouped by the number of persons employed, on the basis of which reporting obligations were determined. In addition, table 17 comprises data on the whole population of entities participating in the survey in I-VI 2011, aggregated by number of persons employed on 30th June 2011.

In the publication, data are presented by ownership sectors and by sections and selected divisions of the Polish Classification of Economic Activities (PKD 2007).

All values are presented at current prices.

Director of Business Division

Katarzyna Walkowska

Warsaw, October 2011

SPIS TREŚCI**CONTENTS**

Przedmowa	3
<i>Preface</i>	
Uwagi metodologiczne	7
<i>Methodological notes</i>	
Uwagi analityczne	12
<i>Analytical part</i>	

TABLICE**Tables**

Tablica	Strona
Table	Page

Podstawowe dane o badanych podmiotach	1	16
<i>Basic data on surveyed entities</i>		
Przychody i koszty w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 49 osób	2	20
<i>Revenues and costs of economic entities with more than 49 persons employed</i>		
Wyniki finansowe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 49 osób ...	3	28
<i>Financial results of economic entities with more than 49 persons employed</i>		
Wskaźniki ekonomiczne podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 49 osób	4	36
<i>Economic relations of economic entities with more than 49 persons employed</i>		
Koszty w układzie rodzajowym w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 49 osób	5	44
<i>Costs by types in economic entities with more than 49 persons employed</i>		
Wyniki finansowe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 49 osób, według wskaźnika rentowności obrotu netto w wybranych sekcjach	6	52
<i>Financial results of economic entities with more than 49 persons employed by profitability rate of net turnover in selected sections</i>		
Aktywa obrotowe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 49 osób	7	56
<i>Current assets of economic entities with more than 49 persons employed</i>		
Wyniki finansowe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 49 osób, w zależności od wielkości osiąganych przychodów z całokształtu działalności	8	64
<i>Financial results of economic entities with more than 49 persons employed by the value of revenues from total activity</i>		
Zobowiązania długo- i krótkoterminowe podmiotów gospodarczych o liczbie		

pracujących powyżej 49 osób	9	66
<i>Long- and short-term liabilities of economic entities with more than 49 persons employed</i>		
Podstawowe dane o podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 49 osób, wykazujących sprzedaż na eksport	10	74
<i>Basic data on exporting entities with more than 49 persons employed</i>		
	Tablica	Strona
	Table	Page
Nakłady na środki trwałe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 49 osób w wybranych sekcjach	11	80
<i>Investment on fixed assets in economic entities with more than 49 persons employed by selected sections</i>		
Podstawowe kategorie finansowe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób	12	84
<i>Basic financial categories of economic entities with 10 to 49 persons employed</i>		
Koszty w układzie rodzajowym w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób	13	88
<i>Costs by types in economic entities with 10 to 49 persons employed</i>		
Aktywa obrotowe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób	14	96
<i>Current assets of economic entities with 10 to 49 persons employed</i>		
Zobowiązania długo- i krótkoterminowe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób	15	104
<i>Long- and short-term liabilities of economic entities with 10 to 49 persons employed</i>		
Nakłady na środki trwałe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób w wybranych sekcjach	16	112
<i>Investment on fixed assets in economic entities with 10 to 49 persons employed by selected sections</i>		
Podstawowe dane o podmiotach gospodarczych według liczby pracujących w dniu 30.06.2011	17	116
<i>Basic data on economic entities according to the number of persons employed as of 30.06.2011</i>		

UWAGI METODOLOGICZNE

1. Podstawowe pojęcia i wskaźniki ekonomiczne stosowane w publikacji

Przychody z całokształtu działalności obejmują:

- **przychody netto** ze sprzedaży w kraju i na eksport wytworzonych przez jednostkę **produktów** (wyrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami; Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport obejmują wewnątrzwspólnotową dostawę do krajów członkowskich UE oraz eksport do krajów pozaunijnych;
- **przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów**, tj. nabytych w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowych aktywów obrotowych oraz produktów wytworzonych przez jednostkę, jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji;
- **pozostałe przychody operacyjne**, tj. przychody związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych (środków trwałych, środków trwałych w budowie, wartości niematerialnych i prawnych, inwestycji w nieruchomości i prawa), otrzymane nieodpłatnie, w tym w drodze darowizny, aktywa (środki pieniężne), odszkodowania, rozwiązane rezerwy, korekty odpisów aktualizujących wartość aktywów niefinansowych, przychody z działalności socjalnej, przychody z najmu lub dzierżawy środków trwałych albo inwestycji w nieruchomości i prawa;
- **przychody finansowe**, tj. kwoty należne z tytułu dywidend i udziałów w zysku, odsetki od udzielanych pożyczek, odsetki od lokat terminowych, odsetki za zwłokę, zysk ze zbycia inwestycji (sprzedaży), zmniejszenia odpisów aktualizacyjnych wartości inwestycji wobec całkowitego lub częściowego ustania przyczyn powodujących trwałą utratę ich wartości, nadwyżkę dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi.

Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności obejmują:

- **koszt własny sprzedanych produktów, towarów i materiałów** związany z podstawową działalnością operacyjną, do którego zaliczono wartość sprzedanych towarów i materiałów oraz koszty ogółem pomniejszone o koszt wytworzenia świadczeń na własne potrzeby jednostki i skorygowane o zmianę stanu produktów;
- **pozostałe koszty operacyjne**, tj. koszty związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: stratę ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych, amortyzację oddanych w dzierżawę lub najem środków trwałych i środków trwałych w budowie, nieplanowane odpisy amortyzacyjne (odpisy z tytułu trwałej utraty wartości), poniesione kary, grzywny, odszkodowania, odpisane w części lub całość wierzytelności w związku z postępowaniem upadłościowym, układowym i naprawczym, utworzone rezerwy na pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązanie (straty z transakcji gospodarczych w toku), odpisy

aktualizujące wartość aktywów niefinansowych, koszty utrzymania obiektów działalności socjalnej, darowizny lub nieodpłatnie przekazane aktywa trwałe;

- **koszty finansowe**, tj. m.in. odsetki od zaciągniętych kredytów i pożyczek, odsetki i dyskonto od wyemitowanych przez jednostkę obligacji, odsetki za zwłokę, stratę ze zbycia inwestycji, odpisy z tytułu aktualizacji wartości inwestycji, nadwyżkę ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi.

Wynik ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów stanowi różnicę między przychodami netto osiągniętymi ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów a kosztami poniesionymi na ich uzyskanie (koszt własny sprzedanych produktów, towarów i materiałów).

Wynik finansowy na działalności gospodarczej jest sumą wyników finansowych: na sprzedaży produktów, towarów i materiałów, na pozostałej działalności operacyjnej oraz na operacjach finansowych.

Wynik finansowy brutto (zysk lub strata) jest to wynik na działalności gospodarczej, skorygowany o wynik zdarzeń nadzwyczajnych.

Wpływający na wynik finansowy **podatek dochodowy** obejmuje część bieżącą i część odroczoną. Część odroczonego stanowi różnicę między stanem rezerw i aktywów z tytułu podatku odroczonego (w związku z przejściowymi różnicami między wynikiem finansowym brutto a podstawą opodatkowania, wynikającymi z odmienności momentu ujęcia przychodu i kosztu zgodnie z przepisami o rachunkowości a przepisami podatkowymi) na koniec i początek okresu sprawozdawczego.

Wynik finansowy netto (zysk lub strata) to wynik finansowy brutto pomniejszony o podatek dochodowy.

Aktywa obrotowe oraz zobowiązania:

- **aktywa obrotowe** są częścią kontrolowanych przez jednostkę zasobów majątkowych wykorzystywanych w działalności operacyjnej o wiarygodnie określonej wartości, powstałych w wyniku przeszłych zdarzeń, które spowodują w przyszłości wpływ do jednostki korzyści ekonomicznych. Obejmują: zapasy (rzeczowe aktywa obrotowe) oraz krótkoterminowe: należności, inwestycje oraz rozliczenia międzyokresowe;

- **należności krótkoterminowe** obejmują ogół należności z tytułu dostaw i usług oraz całość lub część należności z innych tytułów niezaliczonych do aktywów finansowych, a które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego;

- **inwestycje krótkoterminowe** są krótkoterminowymi aktywami nabytymi w celu osiągnięcia korzyści ekonomicznych wynikających z przyrostu wartości tych aktywów;

- **krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe** są rozliczeniami, które trwają nie dłużej niż 12 miesięcy od dnia bilansowego;

Zobowiązania są wynikającym z przeszłych zdarzeń obowiązkiem wykonania świadczeń o wiarygodnie określonej wartości, które powodują wykorzystanie już posiadanych lub przyszłych aktywów jednostki;

- **zobowiązania krótkoterminowe** (bez funduszy specjalnych) to ogół zobowiązań z tytułu dostaw i usług, a także całość lub część pozostałych zobowiązań, które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego;
- **zobowiązania długoterminowe** są ogółem zobowiązań, których okres spłaty na dzień bilansowy jest dłuższy niż rok, z wyjątkiem zobowiązań z tytułu dostaw i usług.

Wskaźniki:

- **wskaźnik poziomu kosztów z całokształtu działalności** jest to relacja kosztów uzyskania przychodów z całokształtu działalności do przychodów z całokształtu działalności;
- **wskaźnik rentowności ze sprzedaży** jest to relacja wyniku ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów do przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów;
- **wskaźnik rentowności obrotu brutto** jest to relacja wyniku finansowego brutto do przychodów z całokształtu działalności;
- **wskaźnik rentowności obrotu netto** jest to relacja wyniku finansowego netto do przychodów z całokształtu działalności;
- **wskaźnik płynności finansowej I stopnia** jest to relacja inwestycji krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych);
- **wskaźnik płynności finansowej II stopnia** jest to relacja inwestycji krótkoterminowych i należności krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych);
- **wskaźnik płynności III stopnia** jest to relacja aktywów obrotowych jednostki (zapasów, należności krótkoterminowych, inwestycji krótkoterminowych i krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych) do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

Nakłady na środki trwałe są to poniesione w okresie sprawozdawczym nakłady na nabycie (w tym również zakup środków trwałych niewymagających montażu lub instalacji) bądź wytworzenie dla własnych potrzeb środków trwałych, nakłady na środki trwałe w budowie (niezakończone, tj. na przyszłe środki trwałe), na ulepszenia własnych środków trwałych, na ulepszenia w obcych środkach trwałych oraz inne nakłady związane z budową środka trwałego - wraz z kosztami ponoszonymi przy ich nabyciu, tj. kosztami transportu, załadunku, ubezpieczenia w drodze, cel itp. W niniejszej publikacji zaprezentowano nakłady na środki trwałe w podziale na podstawowe zbiorcze grupy rodzajowe środków trwałych obejmujące zgodnie z Klasyfikacją Środków Trwałych: budynki i lokale oraz obiekty inżynierii lądowej i wodnej (grupy 1 – 2), maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia (grupy 3 – 6 i 8), środki transportu (grupa 7).

W związku z elektronicznym naliczaniem tablic, w niektórych przypadkach sumy składników mogą się różnić nieznacznie od podanych wielkości „ogółem”.

METHODOLOGICAL NOTES

1. Main definitions

Revenues from total activity cover:

- **net revenues from sale of products** within country and for export which have been manufactured by the entity (goods, semi-finished goods and services) as well as packaging, equipment and third party services if the customers are invoiced for the foregoing together with the purchased products;
- **net revenues from the sale of goods and materials** i.e. current assets purchased for resale in a non-processed condition and products manufactured by entity if they are sold by shops within the company's network along with goods manufactured by other manufacturers.

Revenues from sale of products, goods and materials designated for export domestic community to the member states of the European Union and export outside the European Union.

- **other operating revenues**, i.e. revenues indirectly related with the operating activity of the entity, in particular: profits from the sale of non-financial fixed assets (fixed assets, assets under construction, intangible fixed assets, investments in real estate and rights), assets (cash) received free of charge, including donated assets, as well as damages, reversed provisions, adjustments of the depreciation value for non-financial assets, revenues from social activities, revenues from rent or lease of fixed assets and investments in real estate and rights;
- **financial revenues**, i.e. amounts due in respect of dividends and share in profits, interest on loans granted, interest on term deposits, default interest, profit from the sale of investments (sale), reduction of depreciation write-offs relating to investments due to the fact that the reasons resulting in the permanent loss of their value have ceased to exist (whether partially or totally), surplus of foreign exchange gains over losses.

Costs of obtaining revenues from total activity cover:

- **cost of products sold, goods and materials** related to the basic operating activity, including the value of sold goods and materials and total costs decreased by the costs of generating benefits for the needs of the entity and corrected by the change in product inventories;
- **other operating costs**, i.e. costs indirectly related to operating activity of the entity, in particular: loss on the sale of non-financial fixed assets, depreciation of leased or rented fixed assets and assets under construction, depreciation write-downs (write-downs relating to permanent loss of value), fines, penalties and damages paid, wholly or partially written-off receivables relating to bankruptcy, composition or reorganization, provisions formed for future certain liabilities or liabilities which are likely to occur (losses on current business transactions), adjustments of the depreciation value for non-financial assets, costs of maintaining premises required for social activity, donations and fixed assets received free of charge;
- **financial costs**, i.e. among others, interest from received bank credits and loans, interest and discount on bonds issued by the entity, default interest, loss on the sale of investments, write-offs updating the value of investment, the surplus of foreign exchange losses over gains.

Financial result from the sale of products, goods and materials constitutes a difference between net revenues gained from the sale of products, goods and materials and costs bore for their obtaining (cost of products sold, goods and materials);

Financial result on economic activity is the sum of financial results: on the sale of products, goods and materials, on other operating activity and on financial operations.

Gross financial result (profit or loss) is a result on economic activity, corrected by result on extraordinary events.

The income tax affecting the financial result relating to a given reporting period is composed of a current part and a deferred part. The deferred part constitutes a difference between provisions and assets relating to defer tax (pertaining to timing differences between gross financial result and the taxable base due to different moments of reporting revenues and cost in accordance with the Accounting Act and tax regulations) as at the end and the beginning of the reporting period.

Net financial result (profit or loss) is obtained after decreasing the gross financial result by obligatory encumbrances.

Current assets and liabilities:

- **Current assets** are part of the property controlled and used by the entity in its operating activity whose value has been determined in a reliable manner resulting from past events and bound to generate economic benefits to the entity in the future; they include stock (circulating or current fixed assets), short-term: dues, investments and inter-period settlements.
- **Short-term dues** include total debtors from deliveries and services and the whole or part of other debtors, which are not financial assets, with the maturity of twelve months as of the balance sheet date.
- **Short-term investments** are short-term assets acquired for the purpose of generating economic benefits owing to the increase in the value of these assets.
- **Short-term inter-period settlements** are the prepayments made for the period up to twelve months as of the balance sheet date.
- **Liabilities** are obligations resulting from past events entailing the provision of a consideration whose value has been determined in a reliable manner, which involve the use of an entity current or future assets.
- **Short-term liabilities** (excluding special funds) are total trade creditors and the whole or part of other liabilities with the maturity of twelve months as of the balance sheet date.
- **Long-term liabilities** are total liabilities with the maturity of more than twelve months as at the balance sheet date, apart from trade creditors.

Indices:

- **Cost level indicator from total activity** constitutes the relation of the costs of obtaining revenues from total activity to revenues from total activity.
- **Sales profitability rate** constitutes the relation of the result from the sale of products, goods and materials to net revenues from the sale of products, goods and materials.
- **Profitability rate of gross turnover** constitutes the relation of gross financial result to revenues from total activity.
- **Profitability rate of net turnover** constitutes the relation of net financial result to revenues from total activity.
- **Liquidity ratio of the first degree** constitutes the relations of short-term investments to short-term liabilities.
- **Liquidity ratio of the second degree** constitutes the relations of short-term investments and short-term dues to short-term liabilities.
- **Liquidity ratio of the third degree** constitutes the relation of the current assets of the entity (stocks, short-term receivables, short-term investments and short-term deferred expenses) to the short-term liabilities (without special funds).

Outlays on fixed assets are the incurred in the reporting period outlays on the purchase (including purchase of the fixed assets not requiring assembly or installation), or producing the fixed assets for own needs, the outlays on the fixed assets under construction (not completed, i.e. for the future fixed assets), for improvements of own assets, for improvements in outside fixed assets and other outlays related with the construction of fixed assets – along with expenses incurred while purchasing them, i.e. costs of transport, loading, insurance customs, etc. In this publication, there are presented outlays on the fixed assets as divided into the basic collective type groups of fixed assets covering accordance with the Polish Classification of Fixed Assets: buildings, dwellings and civil engineering premises (groups 1-2), machines, technical equipment and tools (groups 3-6 and 8), and means of transport (group 7).

Due to the electronic method of data processing, in some cases sums of components can differ from amount given in the item "total"

UWAGI ANALITYCZNE

1. Ogólna charakterystyka podmiotów gospodarczych.

Zawarte w niniejszej publikacji informacje o wynikach finansowych osiągniętych przez podmioty gospodarcze w I półroczu 2011 roku obejmują dane o 45969 przedsiębiorstwach, co oznacza wzrost w stosunku do półrocza 2010 roku o 4,2%. Wśród badanych przedsiębiorstw przeważały jednostki o liczbie pracujących od 10 do 49 osób, stanowiąc 63,1% całej objętej badaniem populacji. Udział jednostek średnich o liczbie pracujących od 50 do 249 osób wyniósł 30,2%, a jednostek dużych o liczbie pracujących powyżej 249 osób – 6,7%.

Według stanu na 30 czerwca 2011 r. w przedsiębiorstwach objętych badaniem pracowało 4781,7 tys. osób, co oznacza wzrost o 1,7% w stosunku do stanu na 30 czerwca 2010 r. W jednostkach małych o liczbie pracujących od 10 do 49 osób pracowało 14,6% osób, w średnich (50-249 pracujących) 30,6%, a w dużych (powyżej 249 osób) – 54,8%.

Wartość przychodów z całokształtu działalności uzyskanych przez badane przedsiębiorstwa wyniosła 1263,4 mld zł (wzrost o 13,2% w stosunku do I półrocza 2010 r.), z czego 15,1% wypracowały przedsiębiorstwa małe, 25,7% jednostki średnie, a 59,2% – jednostki duże.

Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności wyniosły 1198,1 mld zł i również wzrosły o 13,2%. Ogółem dla całej zbiorowości wzrost ten wyniósł: dla jednostek małych 26,3%, średnich – 6,4%. oraz dużych – 13,2%. Z kosztów ogółem 16,0% poniosły przedsiębiorstwa małe, 26,1% jednostki średnie, a 57,9% – jednostki duże.

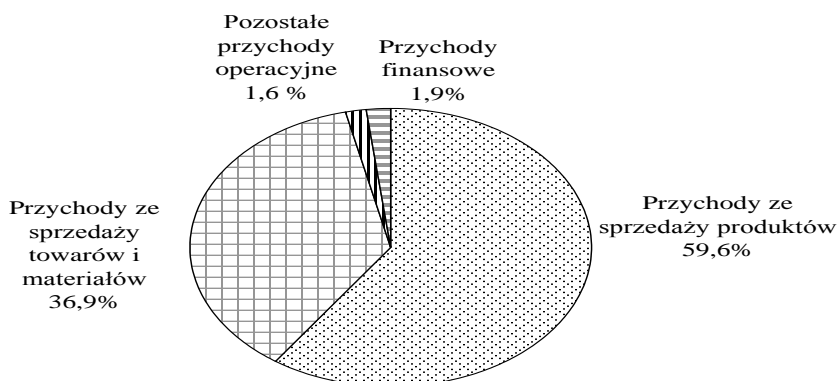
W badanych przedsiębiorstwach w stosunku do I półrocza 2010 roku odnotowano nieznaczną poprawę podstawowych wskaźników ekonomiczno-finansowych: wskaźnika poziomu kosztów, wskaźnika rentowności ze sprzedaży, wskaźnika rentowności obrotu brutto. Pogorszeniu, w stosunku do analogicznego okresu roku ubiegłego, uległ wskaźnik rentowności obrotu netto oraz wskaźnika płynności finansowej I stopnia.

1.1. Jednostki o liczbie pracujących powyżej 49 osób

W I półroczu 2011 roku wyniki finansowe badanych przedsiębiorstw były korzystniejsze od uzyskanych rok wcześniej. Przychody z całokształtu działalności wyniosły 1072,6 mld zł i były o 12,1% wyższe niż rok wcześniej, natomiast koszty uzyskania tych przychodów osiągnęły wartość 1005,9 mld zł i były wyższe o 11,0%. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów wzrosły w większości sekcji, najbardziej (w ujęciu wartościowym) – w przetwórstwie przemysłowym, handlu; naprawie pojazdów samochodowych, budownictwie, górnictwie i wydobywaniu, wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych, transporcie i gospodarce magazynowej oraz usługach administrowania i działalności wspierającej. Udział przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów w przychodach ogółem w ujęciu rocznym nie zmienił się i wyniósł 96,5%. Z przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów ogółem 87,0% stanowiły przychody uzyskane przez jednostki sektora prywatnego.

Wynik finansowy brutto wyniósł 66,7 mld zł wobec 50,6 mld zł rok wcześniej. Obciążenia wyniku finansowego brutto (podatek dochodowy) wyniosły 10,5 mld zł (o 19,8% więcej niż rok wcześniej). Wynik finansowy netto ukształtował się na poziomie 56,2 mld zł (wobec 41,8 mld zł), przy wzroście zysku netto o 23,1% i spadku straty netto o 19,4%. Zysk netto wykazało 68,8% przedsiębiorstw (przed rokiem 67,8%), a uzyskane przez nie przychody z całokształtu działalności stanowiły 83,7% przychodów ogółem, wobec 79,5% rok wcześniej.

Struktura przychodów z całokształtu działalności

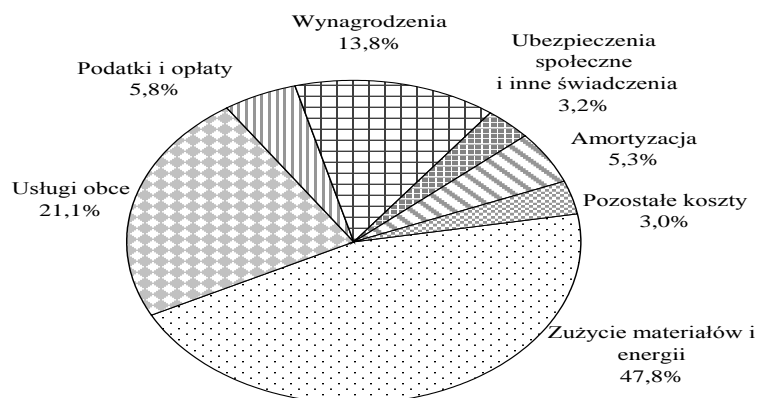


W I półroczu 2011 roku poprawiły się wszystkie podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe. Wskaźnik poziomu kosztów z całokształtu działalności wyniósł 93,8% (wobec 94,7% rok wcześniej), wskaźnik rentowności ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów wzrósł z 5,1% do 5,4%, wskaźnik rentowności obrotu brutto z 5,3% do 6,2%, a rentowności obrotu netto z 4,4% do 5,2%. W porównaniu z I półroczem 2010 r. zwiększył się udział jednostek rentownych (wykazujących wskaźnik rentowności obrotu netto równy i większy od 0,0%) w ogólnej liczbie badanych podmiotów z 68,3% do 69,2%. Uzyskane przez nie przychody z całokształtu działalności stanowiły 83,7% przychodów wszystkich podmiotów wobec 79,7% rok wcześniej.

Poprawił się wskaźnik płynności I stopnia z 37,5% do 37,7% oraz wskaźnik płynności II stopnia (odpowiednio z 103,6% do 104,6%). Wskaźnik płynności finansowej I stopnia powyżej 20% uzyskało 42,1% badanych przedsiębiorstw (wobec 44,2% rok wcześniej), a wskaźnik II stopnia w przedziale 100% do 130% – 12,3% przedsiębiorstw wobec 11,7%.

Koszty bieżącej działalności poniesione przez ogół badanych podmiotów były o 13,3% wyższe niż rok wcześniej. W strukturze rodzajowej kosztów zwiększył się udział kosztów zużycia materiałów, a zmniejszyły – udziały wszystkich pozostałych kosztów.

Struktura kosztów wg rodzaju



Z grupy przedsiębiorstw objętych badaniem 45,9% podmiotów wykazało sprzedaż na eksport (wobec 46,5% rok wcześniej). Poziom sprzedaży eksportowej był wyższy o 17,9%, a jej udział w przychodach netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów ogółu podmiotów zwiększył się z 20,5% do 21,6%. W I półroczu 2011 r. 71,0% całości sprzedaży na eksport przypadało na przedsiębiorstwa, w których sprzedaż eksportowa stanowiła więcej niż 50% obrotu (71,3% rok wcześniej).

W grupie podmiotów eksportujących zwiększył się udział jednostek wykazujących zysk netto (73,6% wobec 71,2% rok wcześniej, w tym w przetwórstwie przemysłowym – 74,5% wobec 71,4%). Podstawowe relacje ekonomiczno-finansowe osiągnięte przez eksporterów ukształtowały się korzystniej niż przed rokiem. Jedynie wartości wskaźników płynności I i II stopnia były niższe niż dla ogółu przedsiębiorstw.

Wartość aktywów obrotowych badanych przedsiębiorstw wyniosła na koniec czerwca 2011 r. 706,2 mld zł co oznacza wzrost o 10,9% w skali roku. Wartość zapasów ukształtowała się na poziomie 188,4 mld zł tj. o 15,4% wyższym niż rok wcześniej. Odnotowano 9,1% wzrostu należności krótkoterminowych oraz 8,3% inwestycji krótkoterminowych. W strukturze zapasów ogółem wzrósł udział materiałów (z 30,3% do 31,3%) i towarów (z 35,9% do 36,1%), a obniżył – produktów gotowych (z 16,8% do 15,9%) oraz półproduktów i produktów w toku (z 15,0% do 14,7%).

Zobowiązania długo- i krótkoterminowe (bez funduszy specjalnych) na koniec I półrocza 2011 r. wyniosły 682,8 mld zł i były o 8,2% wyższe niż rok wcześniej. Zobowiązania długoterminowe stanowiły 30,8% zobowiązań ogółem (wobec 30,5% rok wcześniej).

Wartość zobowiązań krótkoterminowych badanych przedsiębiorstw wyniosła w końcu czerwca 2011 r. 472,6 mld zł i była o 7,8% wyższa niż przed rokiem, w tym zobowiązań z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych – o 71,3%, wynagrodzeń – o 11,0%, z tytułu dostaw i usług – o 7,3%, podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń – o 10,7%, z tytułu zaliczek otrzymanych na dostawę – o 16,0%, pozostałych zobowiązań krótkoterminowych – o 9,7% oraz z tytułu kredytów i pożyczek – o 1,7%. Rozliczenia międzyokresowe wzrosły o 8,2%.

Zobowiązania długoterminowe wyniosły 210,2 mld zł i były o 9,1% wyższe niż w końcu czerwca 2010 r. Odnotowano wzrost zobowiązań z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych – o 20,0%, pozostałych zobowiązań długoterminowych – o 14,5% oraz zobowiązań z tytułu kredytów i pożyczek o 2,6%.

Nakłady na środki trwałe realizowało ok. 80% badanych podmiotów. Wartość tych nakładów wyniosła 37,5 mld zł i była (w cenach stałych) o 9,0% wyższa niż przed rokiem. Inwestowały głównie przedsiębiorstwa prowadzące działalność w zakresie: przemysłu (48,8% ogółu inwestujących podmiotów), handlu; napraw pojazdów samochodowych (20,1%) oraz budownictwa (9,5%). Łącznie podmioty te zainwestowały 27,3 mld zł – 72,8% ogółu nakładów badanych podmiotów.

Ze zrealizowanych nakładów 61,1% przypadało na zakupy maszyn, urządzeń technicznych i narzędzi oraz środków transportu, a 37,6% na budynki i lokale.

Udział nakładów poniesionych przez jednostki sektora prywatnego w nakładach ogółem badanych przedsiębiorstw wyniósł 71,1% (wobec 69,1% przed rokiem). Inwestowały głównie przedsiębiorstwa prowadzące działalność w zakresie: przemysłu (47,7% ogółu inwestujących podmiotów tego sektora), handlu; napraw pojazdów samochodowych (22,1%), budownictwa (10,2%). Łącznie podmioty te zainwestowały 19,7 mld zł, co stanowi 73,8% ogółu nakładów sektora prywatnego.

Z nakładów jednostek sektora prywatnego 44,1% przypadało na podmioty przetwórstwa przemysłowego. Wśród jednostek przetwórstwa przemysłowego najwyższy udział miały jednostki produkujące artykuły spożywcze – 14,5%, pojazdy samochodowe, przyczepy i naczepy – 13,2%, wyroby z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych – 8,6%.

1.2. Jednostki o liczbie pracujących 10-49 osób

Przychody z całokształtu działalności osiągnięte w okresie I półrocza 2011 r. przez przedsiębiorstwa, w których liczba pracujących wynosiła od 10 do 49 osób, wzrosły o 20,0% w stosunku do osiągniętych rok wcześniej i wyniosły 190,8 mld zł. Koszty ich uzyskania wzrosły o 26,3% do poziomu 192,2 mld zł. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów wzrosły o 17,2%, koszty ich uzyskania o 17,3% i wyniosły odpowiednio 181,1 mld zł i 174,3 mld zł.

Wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów wyniósł 6,8 mld zł i był wyższy o 16,7% niż rok wcześniej. Pogorszeniu uległ wynik na pozostałej działalności operacyjnej (z 1,2 mld zł do minus 6,0 mld zł). Wynik finansowy brutto wyniósł minus 1,3 mld zł (wobec 6,9 mld przed rokiem), a jego obciążenia 1,2 mld zł. Wynik finansowy netto wyniósł minus 2,5 mld zł (wobec 5,7 mld zł rok wcześniej). W porównaniu z I półroczem 2010 r. odnotowano pogorszenie podstawowych wskaźników ekonomiczno-finansowych, poza wskaźnikiem rentowności ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, który dla obu okresów wyniósł 3,8%. Dla ogółu przedsiębiorstw tej grupy wskaźnik poziomu kosztów z całokształtu działalności wyniósł 100,7% (wobec 95,7%), wskaźnik rentowności obrotu brutto minus 0,7% (4,3%), rentowności obrotu netto minus 1,3% (3,6%), natomiast wskaźnik płynności finansowej I stopnia 31,9% wobec 37,1%.

Na znaczne pogorszenie wyników finansowych oraz podstawowych wskaźników ekonomiczno-finansowych całej analizowanej grupy przedsiębiorstw, w których liczba pracujących wyniosła od 10 do 49 osób, wpłynął bardzo niekorzystny wynik na pozostałej działalności operacyjnej w jednej sekcji PKD – działalność profesjonalna, naukowa i techniczna. Po wyłączeniu tej sekcji wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów wyniósł 6,6 mld zł i był wyższy o 20,9% niż rok wcześniej. Wynik finansowy brutto wyniósł 7,3 mld zł (wobec 6,3 mld przed rokiem). Wynik finansowy netto ukształtował się na poziomie 6,1 mld zł (wobec 5,2 mld zł rok wcześniej). W porównaniu z I półroczem 2010 r. odnotowano niewielkie pogorszenie podstawowych wskaźników ekonomiczno-finansowych, poza wskaźnikiem rentowności ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, który wyniósł 3,8% wobec 3,7%. Wskaźnik poziomu kosztów z całokształtu działalności wyniósł 96,0% (wobec 95,9%), wskaźnik rentowności obrotu brutto 4,0% (4,1%), rentowności obrotu netto dla obu okresów wyniósł 3,4%, a wskaźnik płynności finansowej I stopnia 33,2% wobec 34,4%.

Koszty bieżącej działalności poniesione przez ogół przedsiębiorstw, w których liczba pracujących wynosiła od 10 do 49 osób były o 19,4% wyższe niż rok wcześniej. W strukturze rodzajowej kosztów zwiększył się jedynie udział zużycia materiałów i energii (o 3,6 pkt proc.). W strukturze zapasów ogółem udział produktów gotowych oraz towarów zmniejszył się odpowiednio o 0,8 pkt proc i 0,7 pkt proc. na rzecz materiałów (wzrost udziału o 1,1 pkt proc.) i półproduktów i produktów w toku (o 0,5 pkt proc.).

Wartość zobowiązań ogółem wzrosła o 24,6% (w zobowiązaniach długoterminowych nastąpił wzrost o 15,0%, a w zobowiązaniach krótkoterminowych – o 29,5%). Około 66,2% wartości zobowiązań długoterminowych stanowiły kredyty i pożyczki, natomiast w zobowiązaniach krótkoterminowych dominowały zobowiązania z tytułu dostaw i usług (51,4%).

Po wyłączeniu sekcji działalność profesjonalna, naukowa i techniczna wartość zobowiązań ogółem wzrosła o 15,3% (w zobowiązaniach długoterminowych nastąpił wzrost o 12,5%, a w zobowiązaniach krótkoterminowych – o 16,8%). Około 68,3% wartości zobowiązań długoterminowych stanowiły kredyty i pożyczki, natomiast w zobowiązaniach krótkoterminowych dominowały zobowiązania z tytułu dostaw i usług (58,3%).

Spośród ogółu badanych przedsiębiorstw, w których liczba pracujących wynosiła od 10 do 49 osób, sprzedaż na eksport wykazało 22,2% jednostek (wobec 23,0% przed rokiem). Wartość sprzedaży eksportowej wyniosła 15,9 mld zł (wzrost o 23,9%). Spośród jednostek eksportujących zysk netto wykazało 71,1% przedsiębiorstw wobec 69,5% przed rokiem. Podstawowe relacje ekonomiczno-finansowe osiągnięte przez eksporterów były gorsze niż dla ogółu badanych przedsiębiorstw.

OBJAŚNIENIA ZNAKÓW UMOWNYCH I SKRÓTÓW UŻYWANYCH W PUBLIKACJI SYMBOLS AND ABBREVIATIONS USED IN THE PUBLICATION

Znaki umowne

Symbols

Kreska	(-)	– zjawisko nie wystąpiło. <i>magnitude zero.</i>
Zero	(0,0)	– zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,05. <i>magnitude not zero, but less than 0,05 of a unit.</i>
Znak	x	– wypełnienie pozycji jest niemożliwe lub niecelowe. <i>not applicable.</i>
Znak	#	– dane nie mogą być opublikowane ze względu na konieczność zachowania tajemnicy statystycznej w rozumieniu ustawy o statystyce publicznej. <i>data may not be published due to the necessity of maintaining statistical confidentiality in accordance with the Law on Public Statistics.</i>
„W tym” „Of which”		– oznacza, że nie podaje się wszystkich składników sumy. <i>indicates that not all elements of the sum are given.</i>

Skróty

Abbreviations

mln	= milion <i>million</i>
mld	= miliard
bn	= <i>billion</i>
PKD	= Polska Klasyfikacja Działalności <i>Polish Classification of Activity</i>
NACE	= Nomenclature des Activites de Communaute Europeenne

SKRÓTY I PEŁNE NAZWY WEDŁUG PKD 2007 STOSOWANE W PUBLIKACJI ABBREVIATIONS AND FULL NAMES ACCORDING PKD 2007 USED IN THE PUBLICATION

Skrót <i>Abbreviation</i>	Pełna nazwa <i>Full name</i>
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę x	Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę do układów klimatyzacyjnych <i>Electricity, gas, steam and air conditioning supply</i>
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja x	Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją <i>Water supply; sewerage, waste management and remediation activities</i>
Handel; naprawa pojazdów samochodowych <i>Trade; repair of motor vehicles</i>	Handel hurtowy i detaliczny; naprawa pojazdów samochodowych, włączając motocykle <i>Wholesale and retail trade; repair of motor vehicles and motorcycles</i>
Zakwaterowanie i gastronomia <i>Accommodation and catering</i>	Działalność związana z zakwaterowaniem i usługami gastronomicznymi <i>Accommodation and food service activities</i>
Obsługa rynku nieruchomości x	Działalność związana z obsługą rynku nieruchomości <i>Real estate activities</i>
Administrowanie i działalność wspierająca x	Działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca <i>Administrative and support service activities</i>

Przy publikowaniu danych GUS prosimy o podanie źródła.

When publishing CSO data please indicate the source.