

GŁÓWNY URZĄD STATYSTYCZNY

**WYNIKI FINANSOWE
PODMIOTÓW GOSPODARCZYCH
I - VI 2008**

WARSZAWA, październik 2008 r.

Opracowanie publikacji	GUS, Departament Przedsiębiorstw i Cen
kierujący	Izabella Zagoździńska – dyrektor Departamentu
zespół:	Bożena Walachowska Jerzy Bajorek Joanna Paździerska Lucyna Słomska
Okładka	Zakład Wydawnictw Statystycznych

ISSN 1425-7882

Publikacja dostępna w Internecie – www.stat.gov.pl

PRZEDMOWA

W niniejszej publikacji przedstawiono dane o przychodach, kosztach i wynikach finansowych oraz aktywach obrotowych i nakładach na środki trwałe podmiotów prowadzących działalność gospodarczą w okresie I – VI 2008 r. Źródłem informacji są sprawozdania sporządzane na formularzu F-01/I-01 przez podmioty prowadzące księgi rachunkowe, o liczbie pracujących powyżej 9 osób. W publikacji prezentowane są dane o podmiotach prowadzących działalność w zakresie górnictwa, przetwórstwa przemysłowego, wytwarzania i zaopatrywania w energię elektryczną, gaz i wodę, budownictwa, handlu i napraw, hoteli i restauracji, transportu, gospodarki magazynowej i łączności, obsługi nieruchomości i firm, edukacji, ochrony zdrowia i opieki społecznej oraz działalności usługowej, komunalnej, społecznej i indywidualnej pozostałej.

Badane podmioty są klasyfikowane w dwóch grupach ze względu na liczbę pracujących, według której określone są obowiązki sprawozdawcze na dany rok. Zmiana liczby pracujących w ciągu roku kalendarzowego nie powoduje zmiany obowiązków sprawozdawczych i prezentacji publikowanych wyników. Do pierwszej grupy zalicza się podmioty, w których liczba pracujących wynosi powyżej 49 osób. Jednostki te są zobowiązane do przekazywania sprawozdań statystycznych w okresach kwartalnych. Podstawowe dane kwartalne są publikowane w Biuletynie Statystycznym. Szczegółowe dane dla tej zbiorowości za I półrocze 2008 roku przedstawiono w tablicach 2 – 12. Druga grupa jednostek obejmuje podmioty, w których liczba pracujących jest zawarta w przedziale 10 – 49 osób. Jednostki te są zobowiązane do przekazywania sprawozdań w okresach półrocznych. Dane o tej grupie podmiotów zaprezentowano w tablicach 13 – 17. W tablicy 1 podano podstawowe dane dla całej badanej zbiorowości pogrupowane według liczby pracujących, na podstawie której określono obowiązki sprawozdawcze. Dodatkowo, w tablicy 18 zamieszczono dane dla całej zbiorowości podmiotów gospodarczych biorących udział w badaniu w I półroczu 2008 roku, pogrupowanych według liczby pracujących w dniu 30 czerwca 2008 r.

Wyniki badania zaprezentowano w przekrojach według sektorów własności oraz sekcji i wybranych działów Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD 2004).

Wszystkie prezentowane wartości podawane są w cenach bieżących.

Dyrektor Departamentu
Przedsiębiorstw i Cen

Izabella Zagoździńska

PREFACE

In the publication there are presented statistical data on revenues, costs and financial results as well as current assets and investment outlays on fixed assets of entities conducting business activity in I-VI 2008. Statistical questionnaire F-01/I-01 fulfilled by economic entities keeping books of accounts and with more than 9 persons employed was the source of information on those entities. Data presented in the publication refer to companies performing activity in the following areas: mining, manufacturing, electricity, gas and water supply, construction, trade and repair, hotels and restaurants, transport, storage and communication, real estate, renting and business activities, education, health and social work as well as other community, social and personal service activities.

The surveyed entities are divided into two groups with regard to a number of persons employed, determining reporting obligations in the given year. The change of the number of persons employed during the year does not influence statistical obligations and the presentation of published results. The first group comprises entities with more than 49 persons employed. These units are obliged to prepare the statistical form quarterly. Basic quarterly data are published in the Statistical Bulletin, whereas detailed data for the described population for the period I-VI 2008 are included in this publication, in tables 2 – 12. The second group of entities includes companies with 10 to 49 persons employed. These units are obliged to fulfil the statistical form after the second and fourth quarter of the year. Data on these entities are presented in tables 13 – 17. The first table in the publication provides main data on the whole surveyed population grouped by the number of persons employed, on the basis of which reporting obligations were determined. In addition, table 18 comprises data on the whole population of entities participating in the survey in I-VI 2008, aggregated by number of persons employed on 30 June 2008.

In the publication, data are presented by ownership sectors and by sections and selected divisions of the Polish Classification of Economic Activities (PKD 2004).

All values are presented at current prices.

*Director of Business
and Price Division*

Izabella Zagoździńska

Warsaw, October 2008

SPIS TREŚCI**CONTENTS**

Przedmowa	3
<i>Preface</i>	
Uwagi metodologiczne	7
<i>Methodological notes</i>	
Uwagi analityczne	10
<i>Analytical part</i>	

TABLICE**Tables**

	Tablica <i>Table</i>	Strona <i>Page</i>
Podstawowe dane o badanych podmiotach	1	14
<i>Basic data on surveyed entities</i>		
Przychody i koszty w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 49 osób	2	16
<i>Revenues and costs of economic entities with more than 49 persons employed</i>		
Wyniki finansowe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 49 osób ...	3	22
<i>Financial results of economic entities with more than 49 persons employed</i>		
Wskaźniki ekonomiczne podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 49 osób	4	28
<i>Economic relations of economic entities with more than 49 persons employed</i>		
Koszty w układzie rodzajowym w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 49 osób	5	34
<i>Costs by types in economic entities with more than 49 persons employed</i>		
Wyniki finansowe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 49 osób, według wskaźnika rentowności obrotu netto w wybranych sekcjach	6	40
<i>Financial results of economic entities with more than 49 persons employed by profitability rate of net turnover in selected NACE sections</i>		
Aktywa obrotowe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 49 osób	7	42
<i>Current assets of economic entities with more than 49 persons employed</i>		
Sprzedaż opodatkowana wg stawek VAT w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 49 osób	8	48
<i>Taxation sale by VAT rates in the economic entities with more than 49 persons employed</i>		

Wyniki finansowe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 49 osób, w zależności od wielkości osiąganych przychodów z całokształtu działalności	9	50
<i>Financial results of economic entities with more than 49 persons employed by the value of revenues from total activity</i>		
Zobowiązania długo- i krótkoterminowe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 49 osób	10	52
<i>Long- and short-term liabilities of economic entities with more than 49 persons employed</i>		
Podstawowe informacje o podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 49 osób, wykazujących sprzedaż na eksport	11	58
<i>Basic informations on exporting entities showing export with more than 49 persons employed</i>		
Nakłady na środki trwałe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 49 osób w wybranych sekcjach	12	60
<i>Outlays on fixed assets of economic entities with more than 49 persons employed by selected NACE sections</i>		
Podstawowe kategorie finansowe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób	13	62
<i>Basic financial categories of economic entities with 10 to 49 persons employed</i>		
Koszty w układzie rodzajowym w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób	14	64
<i>Costs by types of economic entities with 10 to 49 persons employed</i>		
Aktywa obrotowe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób	15	70
<i>Current assets of economic entities with 10 to 49 persons employed</i>		
Zobowiązania długo- i krótkoterminowe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób	16	76
<i>Long- and short-term liabilities of economic entities with 10 to 49 persons employed</i>		
Nakłady na środki trwałe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób w wybranych sekcjach	17	82
<i>Outlays on fixed assets of economic entities with 10 to 49 persons employed by selected NACE sections</i>		
Podstawowe informacje o podmiotach gospodarczych według liczby pracujących w dniu 30.06.2008	18	84
<i>Basic informations on economic entities according to the number of persons employed as of 30.06.2008</i>		

UWAGI METODOLOGICZNE

1. Podstawowe pojęcia i wskaźniki ekonomiczne stosowane w publikacji

Przychody z całokształtu działalności obejmują:

- **przychody netto ze sprzedaży produktów** (wyrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług) wytworzonych przez jednostkę, a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami;
- **przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów**, tj. nabytych w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowych aktywów obrotowych oraz produktów wytworzonych przez jednostkę, jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji;
- **przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport** obejmują wewnątrzwspólnotową dostawę do krajów członkowskich UE oraz eksport do krajów pozaunijnych;
- **pozostałe przychody operacyjne**, tj. przychody związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych (środków trwałych, środków trwałych w budowie, wartości niematerialnych i prawnych, inwestycji w nieruchomości i prawa), otrzymane nieodpłatnie, w tym w drodze darowizny, aktywa (środki pieniężne), odszkodowania, rozwiązane rezerwy, korekty odpisów aktualizujących wartość aktywów niefinansowych, przychody z działalności socjalnej, przychody z najmu lub dzierżawy środków trwałych albo inwestycji w nieruchomości i prawa;
- **przychody finansowe**, tj. kwoty należne z tytułu dywidend i udziałów w zysku, odsetki od udzielanych pożyczek, odsetki od lokat terminowych, odsetki za zwłokę, zysk ze zbycia inwestycji (sprzedaży), zmniejszenia odpisów aktualizacyjnych wartości inwestycji wobec całkowitego lub częściowego ustania przyczyn powodujących trwałą utratę ich wartości, nadwyżkę dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi.

Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności obejmują:

- **koszt własny sprzedanych produktów, towarów i materiałów** związany z podstawową działalnością operacyjną, do którego zaliczono wartość sprzedanych towarów i materiałów oraz koszty ogółem pomniejszone o koszt wytworzenia świadczeń na własne potrzeby jednostki i skorygowane o zmianę stanu produktów;
- **pozostałe koszty operacyjne**, tj. koszty związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: stratę ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych, amortyzację oddanych w dzierżawę lub najem środków trwałych i środków trwałych w budowie, nieplanowane odpisy amortyzacyjne (odpisy z tytułu trwałej utraty wartości), poniesione kary, grzywny, odszkodowania, odpisane w części lub całość wierzytelności w związku z postępowaniem upadłościowym, układowym i naprawczym, utworzone rezerwy na prawne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązanie (straty z transakcji gospodarczych w toku), odpisy

aktualizujące wartość aktywów niefinansowych, koszty utrzymania obiektów działalności socjalnej, darowizny lub nieodpłatnie przekazane aktywa trwałe;

- **koszty finansowe**, tj. m.in. odsetki od zaciągniętych kredytów i pożyczek, odsetki i dyskonto od wyemitowanych przez jednostkę obligacji, odsetki za zwłokę, stratę ze zbycia inwestycji, odpisy z tytułu aktualizacji wartości inwestycji, nadwyżkę ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi.

Wynik ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów stanowi różnicę między przychodami netto osiągniętymi ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów a kosztami poniesionymi na ich uzyskanie (koszt własny sprzedanych produktów, towarów i materiałów).

Wynik finansowy na działalności gospodarczej jest sumą wyników finansowych: na sprzedaży produktów, towarów i materiałów, na pozostałej działalności operacyjnej oraz na operacjach finansowych.

Wynik finansowy brutto (zysk lub strata) jest to wynik na działalności gospodarczej, skorygowany o wynik zdarzeń nadzwyczajnych.

Obciążenia wyniku finansowego brutto obejmują podatek dochodowy od osób prawnych i fizycznych i płatności z nim zrównanych na podstawie odrębnych przepisów (wpłaty z zysku po opodatkowaniu podatkiem dochodowym na rzecz budżetu przez przedsiębiorstwa państwowe i jednoosobowe spółki skarbu państwa).

Wpływający na wynik finansowy podatek dochodowy za dany okres sprawozdawczy obejmuje część bieżącą i część odroczoną. Część odroczona stanowi różnicę między stanem rezerw i aktywów z tytułu podatku odroczonego (w związku z przejściowymi różnicami między wynikiem finansowym brutto a podstawą opodatkowania, wynikającymi z odmienności momentu ujęcia przychodu i kosztu zgodnie z przepisami o rachunkowości a przepisami podatkowymi) na koniec i początek okresu sprawozdawczego.

Wynik finansowy netto (zysk lub strata) otrzymuje się po pomniejszeniu wyniku finansowego brutto o obowiązkowe obciążenia.

Aktywa obrotowe oraz zobowiązania:

- **aktywa obrotowe** są częścią kontrolowanych przez jednostkę zasobów majątkowych wykorzystywanych w działalności operacyjnej o wiarygodnie określonej wartości, powstałych w wyniku przeszłych zdarzeń, które spowodują w przyszłości wpływ do jednostki korzyści ekonomicznych. Obejmują: zapasy (rzeczowe aktywa obrotowe) oraz krótkoterminowe: należności, inwestycje oraz rozliczenia międzyokresowe;

- **należności krótkoterminowe** obejmują ogół należności z tytułu dostaw i usług oraz całość lub część należności z innych tytułów niezaliczonych do aktywów finansowych, a które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego;

- **inwestycje krótkoterminowe** są krótkoterminowymi aktywami nabytymi w celu osiągnięcia korzyści ekonomicznych wynikających z przyrostu wartości tych aktywów;

- **krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe** są rozliczeniami, które trwają nie dłużej niż 12 miesięcy od dnia bilansowego;

- **zobowiązania** są wynikającym z przeszłych zdarzeń obowiązkiem wykonania świadczeń o wiarygodnie określonej wartości, które powodują wykorzystanie już posiadanych lub przyszłych aktywów jednostki;
- **zobowiązania krótkoterminowe** (bez funduszy specjalnych) to ogół zobowiązań z tytułu dostaw i usług, a także całość lub część pozostałych zobowiązań, które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego;
- **zobowiązania długoterminowe** są ogółem zobowiązań, których okres spłaty na dzień bilansowy jest dłuższy niż rok, z wyjątkiem zobowiązań z tytułu dostaw i usług.

Wskaźniki:

- **wskaźnik poziomu kosztów** jest to relacja kosztów uzyskania przychodów z całokształtu działalności do przychodów z całokształtu działalności;
- **wskaźnik rentowności ze sprzedaży** jest to relacja wyniku ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów do przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów;
- **wskaźnik rentowności obrotu brutto** jest to relacja wyniku finansowego brutto do przychodów z całokształtu działalności;
- **wskaźnik rentowności obrotu netto** jest to relacja wyniku finansowego netto do przychodów z całokształtu działalności;
- **wskaźnik płynności finansowej I stopnia** jest to relacja inwestycji krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych;
- **wskaźnik płynności finansowej II stopnia** jest to relacja inwestycji krótkoterminowych i należności krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych;
- **wskaźnik płynności III stopnia** jest to relacja aktywów obrotowych jednostki (zapasów, należności krótkoterminowych, inwestycji krótkoterminowych i krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych) do zobowiązań krótkoterminowych.

Nakłady na środki trwałe to poniesione w okresie sprawozdawczym nakłady na budowę lub (i) zakup środków trwałych (w tym także niewymagających montażu lub instalacji) wraz z kosztami ponoszonymi przy ich nabyciu, tj. kosztami transportu, załadunku i wyładunku, ubezpieczenia w drodze, cel itp., nakłady na wytworzenie środków trwałych we własnym zakresie, koszty dostosowania środka trwałego do użytkowania, koszty montażu oraz nakłady na ulepszenie istniejących środków trwałych, w tym również na ulepszenie obcych środków trwałych.

W związku z elektronicznym naliczaniem tablic, w niektórych przypadkach sumy składników mogą się różnić nieznacznie od podanych wielkości „ogółem”.

UWAGI ANALITYCZNE

1. Ogólna charakterystyka podmiotów gospodarczych.

Zawarte w niniejszej publikacji informacje o wynikach finansowych osiągniętych przez podmioty gospodarcze w I półroczu 2008 roku obejmują dane o 42730 przedsiębiorstwach, co oznacza wzrost w stosunku do I półrocza 2007 r. o 3,1%. Wśród badanych przedsiębiorstw przeważały jednostki małe o liczbie pracujących od 10 do 49 osób, stanowiąc 59,9% całej populacji. Udział jednostek średnich o liczbie pracujących od 50 do 249 osób wyniósł 32,6 %, a jednostek dużych o liczbie pracujących powyżej 249 osób – 7,5%.

Według stanu na 30 czerwca 2008 r. w przedsiębiorstwach objętych badaniem pracowało 4821,1 tys. osób, co oznacza wzrost o 9,3% w stosunku do stanu na 30 czerwca 2007 r. Był on najszybszy w grupie podmiotów dużych (o 11,5%). W jednostkach małych pracowało 13,6% osób, w średnich 30,8%, a w dużych 55,6%.

Przychody z całokształtu działalności uzyskane przez badane przedsiębiorstwa wzrosły o 14,1%, w największym stopniu w jednostkach dużych (o 17,6%), w najmniejszym w średnich (o 9,0%). Ich wartość wyniosła 1083,5 mld zł z czego 15,1% wypracowały przedsiębiorstwa małe, 27,7% jednostki średnie, a 57,2% – jednostki duże.

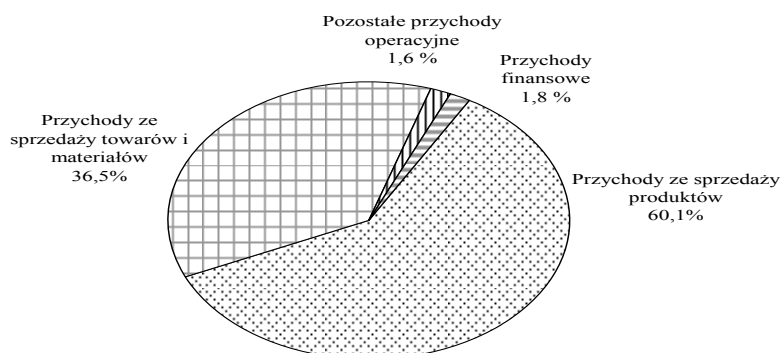
Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności wyniosły 1021,0 mld zł i rosły szybciej aniżeli przychody. Ogółem dla całej zbiorowości wzrost ten wyniósł 14,8 % i był podobnie jak w przypadku przychodów – najwyższy w klasie jednostek dużych (o 18,5%). Z kosztów ogółem 15,2% poniosły przedsiębiorstwa małe, 28,0% jednostki średnie, a 56,8% – jednostki duże.

W rezultacie niższego wzrostu przychodów z całokształtu działalności niż kosztów ich uzyskania, w badanych przedsiębiorstwach ogółem i w poszczególnych klasach, obniżyły się podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe: wskaźnik poziomu kosztów, wskaźnik rentowności obrotu brutto, wskaźnik rentowności obrotu netto.

1.1. Jednostki o liczbie pracujących powyżej 49 osób

W I półroczu 2008 roku wyniki finansowe badanych przedsiębiorstw kształtowały się nieco korzystniej niż rok wcześniej. Przychody z całokształtu działalności wyniosły 920,2 mld zł i były o 14,6% wyższe niż w roku poprzednim, natomiast koszty uzyskania tych przychodów osiągnęły wartość 865,4 mld zł i były wyższe o 15,3%. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów zwiększyły się we wszystkich sekcjach, najbardziej (w ujęciu wartościowym) – w przetwórstwie przemysłowym, handlu i naprawach, wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz i wodę, budownictwie, transporcie, gospodarce magazynowej i łączności. Udział przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów w przychodach ogółem obniżył się nieznacznie w ujęciu rocznym z 96,8% do 96,6%. Z przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów ogółem 85,0% stanowiły przychody uzyskane przez jednostki sektora prywatnego.

Struktura przychodów z całokształtu działalności



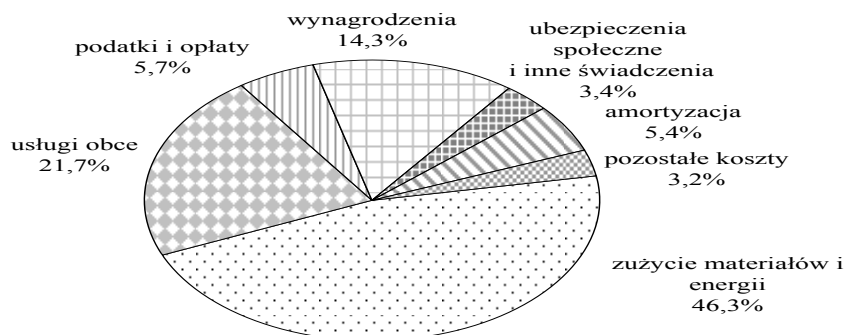
Wynik finansowy brutto wyniósł 54,8 mld zł wobec 52,5 mld zł w I półroczu 2007 r. Obciążenia wyniku finansowego brutto wyniosły 10,5 mld zł (o 7,9% więcej). Wynik finansowy netto ukształtował się na poziomie 44,3 mld zł (wobec 42,8 mld zł w ub. roku), przy wzroście zysku netto o 8,7% i straty netto o 47,6%. Zysk netto wykazało 71,7% przedsiębiorstw (przed rokiem 75,4%), przy czym uzyskane przez nie przychody z całokształtu działalności stanowiły 83,0% przychodów ogółem, wobec 85,6% w analogicznym okresie ub. r.

W okresie styczeń-czerwiec br. pogorszyły się podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe. Wskaźnik poziomu kosztów z całokształtu działalności wyniósł 94,0% (wobec 93,5% rok wcześniej), wskaźnik rentowności ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów – 5,5% (wobec 6,0%), wskaźnik rentowności obrotu brutto obniżył się z 6,5% do 6,0%, a rentowności obrotu netto z 5,3% do 4,8%. W porównaniu z I półroczem ub. roku udział jednostek rentownych (wykazujących wskaźnik rentowności obrotu netto równy i większy od 0,0%) w ogólnej liczbie badanych podmiotów zmniejszył się z 76,7% do 72,6%. Uzyskane przez nie przychody z całokształtu działalności stanowiły 83,4% przychodów wszystkich podmiotów wobec 86,1% w ub. roku.

Wskaźniki płynności I i II stopnia uległy obniżeniu odpowiednio z 32,9% do 31,9% oraz z 99,8% do 98,9%. Wskaźnik płynności finansowej I stopnia powyżej 20% uzyskało 42,1% badanych przedsiębiorstw (wobec 43,3% w I półroczu ub. r.), a wskaźnik II stopnia w przedziale 100% do 130% – 12,5% przedsiębiorstw wobec 12,7%.

Koszty bieżącej działalności poniesione przez ogół badanych podmiotów były o 14,7% wyższe niż rok wcześniej. W strukturze rodzajowej kosztów zwiększył się udział kosztów usług obcych (z 21,0% do 21,7%) oraz wynagrodzeń (z 13,8% do 14,3%), zmniejszył się natomiast udział zużycia materiałów (z 44,2% do 43,5%), amortyzacji (z 5,7% do 5,4%), podatków i opłat (z 5,9% do 5,7%), oraz – w niewielkim stopniu – ubezpieczeń społecznych i innych świadczeń (z 3,5% do 3,4%). Udział pozostałych kosztów rodzajowych oraz kosztów zużycia energii nie uległ zmianie w skali roku.

Struktura kosztów rodzajowych



Z grupy przedsiębiorstw objętych badaniem 48,2% podmiotów wykazało sprzedaż na eksport (wobec 48,8% w I półroczu ub. r.). Poziom sprzedaży eksportowej był wyższy o 9,6%, a jej udział w przychodach netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów ogółu podmiotów zmniejszył się z 20,9% do 20,1%. W I półroczu 2008 r. roku 67,1% całości sprzedaży eksportowej przypadało na przedsiębiorstwa, w których sprzedaż eksportowa stanowiła więcej niż 50% obrotu.

W grupie podmiotów eksportujących zmniejszył się udział jednostek wykazujących zysk netto (73,3% wobec 79,5% rok wcześniej, w tym w przetwórstwie przemysłowym – 72,1% wobec 78,2%). Podstawowe relacje ekonomiczno-finansowe osiągnięte przez eksporterów ukształtowały się (z wyjątkiem wskaźnika płynności finansowej I i II stopnia) korzystniej niż dla ogółu badanych przedsiębiorstw.

Wartość aktywów obrotowych badanych przedsiębiorstw wyniosła w końcu czerwca 2008 r. 572,0 mld zł. Wartość posiadanych przez nie zapasów wyniosła 162,2 mld zł i była o 21,3% większa niż w analogicznym okresie 2007 r. Odnotowano wzrost należności krótkoterminowych o 14,9%, a inwestycji krótkoterminowych – o 11,2%. W strukturze zapasów ogółem wzrósł udział półproduktów i produktów w toku (z 15,4% do 15,6%), towarów (z 35,3% do 36,3%) oraz produktów gotowych (z 15,6% do 15,7%), a obniżył – materiałów (z 31,7% do 30,4%).

Zobowiązania długo- i krótkoterminowe (bez funduszy specjalnych) w końcu czerwca 2008 r. wyniosły 544,2 mld zł i były o 12,7% wyższe niż w I półroczu ub. r. Zobowiązania długoterminowe stanowiły 27,1% zobowiązań ogółem (wobec 28,3% przed rokiem).

Wartość zobowiązań krótkoterminowych badanych przedsiębiorstw wyniosła 397,0 mld zł i była o 14,7% wyższa niż w I półroczu ub. r. Odnotowano wzrost zobowiązań z tytułu dostaw i usług – o 12,1%, kredytów i pożyczek – o 13,7%, emisji dłużnych papierów wartościowych – o 14,9%, zobowiązań z tytułu podatków, cel, ubezpieczeń i innych świadczeń – o 6,5%, oraz pozostałych zobowiązań – o 26,1%.

Zobowiązania długoterminowe wyniosły 147,3 mld zł i były o 7,6% wyższe niż rok wcześniej. Odnotowano wzrost zobowiązań z tytułu kredytów i pożyczek – o 21,9% oraz zobowiązań z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych – o 6,1%. O 7,6% uległy obniżeniu pozostałe zobowiązania długoterminowe.

Nakłady na środki trwałe realizowało ok. 83% badanych podmiotów. Wartość tych nakładów wyniosła 43,9 mld zł i była o 22,1% wyższa niż w I półroczu ub. roku. Inwestowały głównie przedsiębiorstwa prowadzące działalność w zakresie: przemysłu – 50,2% ogółu inwestujących podmiotów, handlu i napraw – 19,7%, obsługi nieruchomości i firm – 9,7% oraz budownictwa – 9,5%. Łącznie podmioty te zainwestowały 36,6 mld zł – 83,3% ogółu nakładów badanych podmiotów.

Ze zrealizowanych nakładów 63,2% przypadało na zakupy maszyn, urządzeń technicznych i narzędzi oraz środków transportu, a 35,7% na budynki i lokale.

Udział nakładów poniesionych przez jednostki sektora prywatnego w nakładach ogółem badanych przedsiębiorstw wyniósł 76,3% (wobec 77,4% przed rokiem). Inwestowały głównie przedsiębiorstwa prowadzące działalność w zakresie: przemysłu – 50,2% ogółu inwestujących podmiotów tego sektora, handlu i napraw – 21,6%, budownictwa – 10,1% oraz obsługi nieruchomości i firm – 9,7%. Łącznie podmioty te zainwestowały 28,9 mld zł – 86,3% ogółu nakładów sektora prywatnego.

Z nakładów jednostek sektora prywatnego 49,5% przypadało na podmioty przetwórstwa przemysłowego. Wśród jednostek przetwórstwa przemysłowego najwyższy udział przypadał na jednostki produkujące artykuły spożywcze i napoje – 15,2%, wyroby z pozostałych surowców niemetalicznych – 11,5%, pojazdy samochodowe, przyczepy i naczepy – 10,1%, metale – 9,9% oraz wyroby gumowe i z tworzyw sztucznych – 8,3%. Jednostki handlu i napraw poniosły 14,5% nakładów, obsługi nieruchomości i firm – 13,9%, a transportu, gospodarki magazynowej i łączności – 10,7%.

1.2. Jednostki o liczbie pracujących 10-49 osób

Przychody z całokształtu działalności osiągnięte w I półroczu 2008 roku przez przedsiębiorstwa, w których liczba pracujących wynosiła od 10 do 49 osób, wzrosły o 10,4% w stosunku do I półrocza 2007 roku i wyniosły 162,3 mld zł. Koszty ich uzyskania zwiększyły się o 10,7% i wyniosły 153,5 mld zł. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów oraz koszty ich uzyskania wzrosły o 10,2% i wyniosły odpowiednio 157,4 mld zł i 149,9 mld zł.

Wynik finansowy brutto wyniósł 8,8 mld zł, zaś jego obciążenia 1,4 mld zł. Wynik finansowy netto ukształtował się na poziomie 7,4 mld zł (wobec 7,0 mld zł przed rokiem). W porównaniu z ubiegłym rokiem podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe pogorszyły się i wyniosły odpowiednio: wskaźnik poziomu kosztów z całokształtu działalności 94,6% (wobec 94,3%), wskaźnik rentowności obrotu brutto 5,4% (5,7%), rentowności obrotu netto 4,6% (4,8%). Wskaźnik płynności finansowej I stopnia poprawił się z 30,3% do 32,8%. Obniżył się udział jednostek wykazujących zysk netto (z 72,3% do 69,8%).

Koszty bieżącej działalności poniesione przez omawiane przedsiębiorstwa były o 12,3% wyższe niż przed rokiem. W strukturze rodzajowej kosztów zwiększył się udział usług obcych (z 29,9% do 31,8%), wynagrodzeń brutto (z 17,2% do 17,4%) oraz pozostałych kosztów (z 4,7% do 4,9%), zmniejszył się udział zużycia materiałów i energii (z 38,0% do 36,1%), podatków i opłat (z 2,4% do 2,3%) i amortyzacji (z 4,2% do 4,1%).

Wartość zobowiązań ogółem wzrosła o 13,5% (w zobowiązaniach długoterminowych nastąpił wzrost o 27,9%, natomiast w zobowiązaniach krótkoterminowych – o 7,8%). Około 63% wartości zobowiązań długoterminowych stanowiły kredyty i pożyczki, natomiast w zobowiązaniach krótkoterminowych dominowały zobowiązania z tytułu dostaw i usług (57,5%).

Spośród badanych przedsiębiorstw sprzedaż na eksport wykazało 24,7% jednostek (wobec 25,2% przed rokiem). Wartość sprzedaży eksportowej nie uległa zmianie i wyniosła 11,5 mld zł.

Nakłady na środki trwałe realizowało ok. 57% badanych podmiotów. Wartość tych nakładów wyniosła 5,0 mld zł. Inwestowały głównie przedsiębiorstwa prowadzące działalność w zakresie: obsługi nieruchomości i firm – 25,6% ogółu poniesionych nakładów, przetwórstwa przemysłowego – 22,9% oraz handlu i napraw – 23,1%.

OBJAŚNIENIA ZNAKÓW UMOWNYCH I SKRÓTÓW UŻYWANYCH W PUBLIKACJI

Znaki umowne

Kreska	(-)	– zjawisko nie wystąpiło
Zero	(0)	– zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,5
	(0,0)	– zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,05
Znak	x	– wypełnienie pozycji jest niemożliwe lub niecelowe
Znak	#	– oznacza, że dane nie mogą być opublikowane ze względu na konieczność zachowania tajemnicy statystycznej w rozumieniu ustawy o statystyce publicznej.
"W tym"		– oznacza, że nie podaje się wszystkich składników sumy.

Przy publikowaniu danych GUS prosimy o podanie źródła.