

**GŁÓWNY URZĄD STATYSTYCZNY**  
***CENTRAL STATISTICAL OFFICE***

**DZIAŁALNOŚĆ GOSPODARCZA**  
**PODMIOTÓW Z KAPITAŁEM**  
**ZAGRANICZNYM**  
**W 2010 ROKU**  
***ECONOMIC ACTIVITY OF ENTITIES***  
***WITH FOREIGN CAPITAL***  
***IN 2010***

Informacje  
i opracowania  
statystyczne  
*Statistical  
Information  
and Elaborations*

Opracowanie publikacji: <i>Preparation of the publication</i>	GUS Departament Przedsiębiorstw <i>CSO Enterprise Department</i>
kierujący <i>supervisor</i>	Katarzyna Walkowska – dyrektor Departamentu <i>Director of the Department</i>
zespół: <i>team</i>	Elżbieta Szeffler, Lucyna Słomska
Przetwarzanie danych <i>Data processing</i>	Centrum Informatyki Statystycznej <i>Statistical Computing Centre</i>
Okładka <i>Cover</i>	Zakład Wydawnictw Statystycznych <i>Statistical Publishing Establishment</i>
Druk <i>Printing</i>	Zakład Wydawnictw Statystycznych 00-925 Warszawa Al. Niepodległości 208 <i>Statistical Publishing Establishment</i>

**ISSN 1896 - 9844**

**Publikacja dostępna na stronie internetowej – [www.stat.gov.pl](http://www.stat.gov.pl)**  
***Publication available on the website - [www.stat.gov.pl](http://www.stat.gov.pl)***

## **PRZEDMOWA**

Prezentujemy kolejną edycję publikacji, w której opisywana jest działalność podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego, funkcjonujących w polskiej gospodarce. Przedstawiona zbiorowość obejmuje podmioty posiadające w końcu 2010 roku kapitał pochodzący od inwestorów zagranicznych, niezależnie od jego wielkości, struktury i udziału w kapitale podstawowym, a także kraju pochodzenia. Prezentowane dane nie uwzględniają podmiotów prowadzących działalność bankową, maklerską, ubezpieczeniową oraz towarzystw inwestycyjnych i emerytalnych, Narodowych Funduszy Inwestycyjnych, szkół wyższych, gospodarstw indywidualnych w rolnictwie, a także samodzielnych publicznych zakładów opieki zdrowotnej i instytucji kultury posiadających osobowość prawną.

W niniejszej publikacji zawarto informacje dotyczące zbiorowości podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego ogółem oraz w przekrojach według wielkości wyznaczonej liczbą pracujących, według lokalizacji siedziby zarządu, rodzaju prowadzonej działalności, a także kraju pochodzenia, wartości i struktury kapitału.

Publikacja składa się z części analitycznej i tabelarycznej. Całość poprzedzona jest uwagami metodologicznymi, zawierającymi opis zakresu badania oraz podstawowe definicje stosowanych pojęć. Dane publikowane są według sekcji i wybranych działów Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD 2007).

Dyrektor Departamentu  
Przedsiębiorstw

Katarzyna Walkowska

## **PREFACE**

*We present the next edition of publication on entities with foreign capital acting in Polish economy. Described population covers entities performing economic activity in Poland and owning at the end of 2010 equity of foreign investors regardless of its value, structure and share in company's capital as well as country of origin. The data here presented do not cover credit institutions, brokerage and insurers, investment and pension societies, National Investment Funds, higher education schools, individual households in the agricultural sector, independent public healthcare centers nor the cultural institutions being legal entities.*

*The publication contains data on companies with foreign capital participation in total as well as broken down by size class according to number of persons employed, by board of directors' location, by kind of activity, as well as country of origin, value and structure of capital. The publication consists of analytical part and tabular one. The whole text is preceded by methodological remarks, including description of the survey scope and basic definitions of terms used herein. Data are published according to sections and chosen divisions of classification NACE Rev.2.*

*Director  
Enterprise Department*

*Katarzyna Walkowska*

*Warsaw, December 2011*

**SPIS TREŚCI***Contents*

	Strona <i>Page</i>
Przedmowa.....	3
<i>Preface</i>	
Uwagi metodologiczne .....	7
<i>Methodological notes</i>	
Uwagi analityczne.....	14
<i>Analytical remarks</i>	
Tablice .....	28
<i>Tables</i>	

	<u>Numer</u> <i>Number</i>	<u>Strona</u> <i>Page</i>
Podmioty z kapitałem zagranicznym w latach 2005 – 2010 .....	1	28
<i>Entities with foreign capital in the years 2005 - 2010</i>		
Podmioty z kapitałem zagranicznym powstałe w 2010 roku według PKD.....	2	29
<i>Entities with foreign capital established in 2010 by NACE</i>		
Podmioty z kapitałem zagranicznym według udziałowców i sekcji PKD w 2010 roku .....	3	30
<i>Entities with foreign capital by shareholders and NACE sections in 2010</i>		
Liczba pracujących według PKD i klas wielkości w 2010 roku .....	4	31
<i>Number of persons employed by NACE and size class in 2010</i>		
Liczba pracujących według województw i klas wielkości w 2010 roku.....	5	32
<i>Number of persons employed by voivodships and size class in 2010</i>		
Kapitał podstawowy w 2010 roku według sekcji PKD.....	6	33
<i>Share capital in 2010 by NACE section</i>		
Kapitał podstawowy i liczba pracujących według działów w sekcji przetwórstwo przemysłowe w 2010 roku .....	7	35
<i>Share capital and number of persons employed by divisions in manufacturing in 2010</i>		
Kapitał podstawowy w 2010 roku według województw.....	8	37
<i>Share capital in 2010 by voivodships</i>		
Kapitał podstawowy podmiotów, w których wartość kapitału zagranicznego przekracza 1 mln USD w 2010 roku według PKD .....	9	38
<i>Share capital of entities with foreign capital exceeding 1 mln USD in 2010 by NACE</i>		
Kapitał podstawowy podmiotów, w których wartość kapitału zagranicznego przekracza 1 mln USD w 2010 roku według województw .....	10	40
<i>Share capital of entities with foreign capital exceeding 1 mln USD in 2010 by voivodships</i>		
Podmioty i kapitał według procentowego udziału kapitału zagranicznego w 2010 roku.....	11	41
<i>Entities and capital by the share of foreign capital in 2010</i>		
Kapitał według przedziałów wartości w 2010 roku .....	12	42
<i>Capital by value in 2010</i>		
Kapitał podmiotów z przewagą kapitału zagranicznego według przedziałów wartości w 2010 roku.....	13	43
<i>Capital of entities with majority of foreign capital by value in 2010</i>		
Kapitał zagraniczny według kraju pochodzenia udziałowca i klas wielkości w 2010 roku.....	14	44
<i>Foreign capital by country and size class in 2010</i>		
Kapitał zagraniczny według kraju pochodzenia udziałowca podmiotów, w których kapitał zagraniczny przekracza 1 mln USD w 2010 roku .....	15	48
<i>Foreign capital by country of companies with over 1 mln USD of foreign capital in 2010</i>		
Kapitał zagraniczny według kraju pochodzenia udziałowca podmiotów z przewagą kapitału zagranicznego w 2010 roku.....	16	49
<i>Foreign capital by country in entities with majority of foreign capital in 2010</i>		
Kapitał zagraniczny według kraju pochodzenia i sekcji PKD w 2010 roku .....	17	50
<i>Foreign capital by country and NACE in 2010</i>		
Kapitał zagraniczny według kraju pochodzenia i województw w 2010 roku .....	18	52
<i>Foreign capital by country and voivodships in 2010</i>		
Zadeklarowane przez inwestorów zagranicznych wkłady pieniężne i aporty rzeczowe według PKD w 2010 roku .....	19	53
<i>Declared by foreign investors monetary and non-monetary contributions by NACE in 2010</i>		
Wydatki poniesione w 2010 roku na pozyskanie aktywów trwałych w Polsce według PKD .....	20	55
<i>Outlays on fixed assets carried out in Poland 2010 by NACE</i>		

Wydatki poniesione w 2010 roku na pozyskanie aktywów trwałych w Polsce według województw .....	21	57
<i>Outlays on fixed assets in Poland carried out in 2010 by voivodships</i>		
Wartość importu i eksportu według PKD w 2010 roku .....	22	58
<i>Imports and exports value in 2010 by NACE</i>		
Wartość importu i eksportu według województw w 2010 roku .....	23	62
<i>Imports and exports by voivodships in 2010</i>		
Podstawowe wyniki finansowe podmiotów z kapitałem zagranicznym na tle podmiotów składających bilans o liczbie pracujących 10 i więcej osób w 2010 roku według PKD .....	24	64
<i>Basic financial results of entities with foreign capital on background of entities submitting balance sheet with 10 and more persons employed in 2010 by NACE</i>		
Podstawowe wyniki finansowe podmiotów z kapitałem zagranicznym przekraczającym 1 mln USD w 2010 roku według PKD .....	25	68
<i>Basic financial results of entities with foreign capital exceeding 1 mln USD in 2010 by NACE</i>		
Podstawowe wyniki finansowe podmiotów z kapitałem zagranicznym wykazujących zysk brutto w 2010 roku według PKD .....	26	72
<i>Basic financial results of entities with foreign capital making gross profit in 2010 by NACE</i>		
Podstawowe wyniki finansowe podmiotów z kapitałem zagranicznym według województw w 2010 roku .....	27	76
<i>Basic financial results of entities with foreign capital by voivodships in 2010</i>		
Wskaźniki ekonomiczne podmiotów z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów składających bilans według PKD w 2010 roku .....	28	78
<i>Economic indicators of entities with foreign capital with 10 and more persons employed on background of entities submitting balance sheet by NACE in 2010</i>		
Aktywa trwałe i obrotowe podmiotów z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów składających bilans według PKD w 2010 roku .....	29	80
<i>Fixed and current assets of entities with 10 and more persons employed on the background of entities submitting balance sheet by NACE in 2010</i>		
Kapitał własny i zobowiązania podmiotów z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów składających bilans według PKD w 2010 roku .....	30	82
<i>Equity capital and liabilities of entities with foreign capital with 10 and more persons employed on the background of entities submitting balance sheet by NACE in 2010</i>		
Struktura aktywów i pasywów podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób według PKD w 2010 roku .....	31	84
<i>Assets and liabilities structure of foreign capital entities with 10 and more persons employed by NACE in 2010</i>		
Podstawowe dane o podmiotach z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów składających bilans w 2010 roku .....	32	85
<i>Basic data on entities with 10 and more persons employed on background of entities submitting balance sheet in 2010</i>		
Podstawowe dane o podmiotach z kapitałem zagranicznym według regionów w 2010 roku .....	33	86
<i>Basic data on entities with foreign capital by regions in 2010</i>		
<b>Wykresy / Charts</b>		
Struktura kapitału zagranicznego według województw w 2010 roku .....	1	16
<i>Structure of foreign capital by voivodships in 2010</i>		
Struktura kapitału zagranicznego według kraju pochodzenia i sekcji PKD w 2010 roku .....	2	18
<i>Structure of foreign capital by country and NACE in 2010</i>		
Struktura podmiotów z kapitałem zagranicznym według wybranych zmiennych i klas wielkości podmiotów w 2010 roku .....	3	20
<i>Structure of entities with foreign capital by selected variables and size class in 2010</i>		
Wydatki inwestycyjne poniesione przez podmioty z udziałem kapitału zagranicznego w 2010 roku według województw .....	4	24
<i>Investment outlays carried out by entities with foreign capital by voivodships in 2010</i>		
Struktura podstawowych kategorii finansowych podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego i krajowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób w 2010 roku .....	5	26
<i>Structure of basic financial categories of entities with foreign capital on the background of entities submitting balance sheet in 2010</i>		

## UWAGI METODOLOGICZNE

### 1. Zakres podmiotowy i przedmiotowy badania

Podstawowym źródłem danych wykorzystanym do scharakteryzowania zbiorowości podmiotów, w których udziały posiadali inwestorzy zagraniczni jest roczne sprawozdanie statystyczne podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego. Badaniem objęto podmioty, w których w końcu 2010 roku ulokowany był kapitał zagraniczny, niezależnie od ich formy prawnej i wielkości. Prezentowane dane nie uwzględniają podmiotów prowadzących działalność bankową, maklerską, ubezpieczeniową oraz towarzystw inwestycyjnych i emerytalnych, Narodowych Funduszy Inwestycyjnych, szkół wyższych, gospodarstw indywidualnych w rolnictwie, a także samodzielnych publicznych zakładów opieki zdrowotnej i instytucji kultury posiadających osobowość prawną.

Zakres przedmiotowy badania obejmuje wielkość i strukturę kapitału zaangażowanego w badanych podmiotach, w tym kapitału zagranicznego, kraj pochodzenia udziałowców zagranicznych, a także rozmiary i wyniki działalności prowadzonej przez obserwowane podmioty. Zaprezentowane w tablicach dane obrazują zbiorowość podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego ogółem, według podstawowego rodzaju prowadzonej działalności (według sekcji i wybranych działów przetwórstwa przemysłowego), lokalizacji siedziby zarządu, kraju pochodzenia kapitału zagranicznego oraz wartości i struktury kapitału. Z badanej zbiorowości wyodrębnione zostały te podmioty, w których wartość kapitału zagranicznego przekracza 1 mln USD oraz te, w których zaangażowany kapitał zagraniczny ogółem stanowi powyżej 50% kapitału podstawowego. Dodatkowo, zgodnie z obowiązującą międzynarodową definicją podmiotów kontrolowanych przez kapitał zagraniczny, w tablicy 16 przedstawiono dane o podmiotach, w których powyżej 50% kapitału podstawowego należało do jednego inwestora zagranicznego.

Dla zobrazowania efektów działalności podmiotów z kapitałem zagranicznym wykorzystano dane o liczbie pracujących, uzyskiwanych przychodach, kosztach i wyniku finansowym, działalności eksportowej i importowej, a także o nakładach poniesionych na pozyskanie aktywów trwałych.

Dla przedstawienia wyników działalności podmiotów z kapitałem zagranicznym na tle podmiotów prowadzących księgi rachunkowe, zwanych dalej w opracowaniu 'podmiotami składającymi bilans', wykorzystano dodatkowo dane pochodzące z bilansu oraz rachunku zysków i strat, gromadzone przez statystykę na sprawozdaniach SP i F-02. Informacje te odnoszą się tylko do zbiorowości podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób. Przedstawiono je w tablicach 24 oraz 28 – 32.

### 2. Podstawowe pojęcia i wskaźniki ekonomiczne stosowane w publikacji

**Aktywa** stanowią powstały w wyniku dokonanych w przeszłości operacji zbiór przydatnych gospodarczo, kontrolowanych przez jednostkę składników majątkowych (zasobów), o wiarygodnie ustalonej wartości, które według oczekiwań przyniosą w przyszłości korzyści ekonomiczne. Aktywa bilansu dzielą się na aktywa trwałe i aktywa obrotowe.

**Aktywa trwałe** składają się z wartości niematerialnych i prawnych, rzeczowych aktywów trwałych, należności długoterminowych, inwestycji długoterminowych oraz długoterminowych rozliczeń międzyokresowych.

**Aktywa obrotowe** obejmują zapasy, należności krótkoterminowe, inwestycje krótkoterminowe oraz krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe.

**Pasywa** obejmują kapitały (fundusze) własne oraz zobowiązania i rezerwy na zobowiązania.

**Kapitały (fundusze) własne** wykazywane według zasad określonych przepisami prawa, postanowieniami statutu lub umowy o utworzeniu jednostki obejmują: kapitał (fundusz) podstawowy, należne wpłaty na kapitał podstawowy, udziały (akcje) własne, kapitał (fundusz) zapasowy, kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny, pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe, niepodzielony wynik finansowy z lat ubiegłych, wynik finansowy netto roku obrotowego oraz odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego.

**Kapitał podstawowy** to rzeczywisty wkład właściciela lub współwłaściciela, wniesiony na uruchomienie jednostki gospodarczej z chwilą jej założenia, ewentualnie później podwyższony.

**Kapitał zagraniczny** to kapitał wniesiony do przedsiębiorstwa, w postaci środków finansowych (gotówka, akcje, obligacje), rzeczowych aktywów trwałych (maszyny, urządzenia, środki transportu, nieruchomości) oraz wartości niematerialnych i prawnych (patenty, licencje itp.) przez podmiot zagraniczny.

Podmiotem zagranicznym może być:

- osoba fizyczna nieposiadająca obywatelstwa polskiego,
- osoba prawna z siedzibą za granicą,
- jednostka organizacyjna niebędąca osobą prawną z siedzibą za granicą.

**Kapitał rozproszony** to kwota zaangażowanego kapitału, którego nie można przyporządkować konkretnym udziałowcom.

**Kapitał zadeklarowany** jest to wartość wkładów pieniężnych i niepieniężnych (aportów rzeczowych) zadeklarowanych w dniu rejestracji podmiotu w akcie notarialnym. Wartość zagranicznego kapitału zadeklarowanego w akcie notarialnym została przeliczona na złote polskie według kursu NBP obowiązującego w dniu rejestracji spółki.

**Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania** są wynikającym z przyszłych zdarzeń obowiązkiem wykonania świadczeń o wiarygodnie określonej wartości, które powodują wykorzystanie już posiadanych lub przyszłych aktywów jednostki. Obejmują rezerwy na zobowiązania, zobowiązania długoterminowe, zobowiązania krótkoterminowe oraz rozliczenia międzyokresowe.

**Przychody z całokształtu działalności** obejmują:

- a) **przychody netto ze sprzedaży** w kraju i na eksport wytworzonych przez jednostkę **produktów** (wyrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami;
- b) **przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów**, tj. nabytych w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowych aktywów obrotowych oraz produktów wytworzonych przez jednostkę, jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji. Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport obejmują wewnątrzwspólnotową dostawę do krajów członkowskich UE oraz eksport do krajów pozaunijnych;
- c) **pozostałe przychody operacyjne**, tj. przychody związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych (środków trwałych, środków trwałych w budowie, wartości niematerialnych i prawnych, inwestycji w nieruchomości i prawa), otrzymane nieodpłatnie, w tym w drodze darowizny, aktywa (środki pieniężne), odszkodowania, rozwiązane rezerwy, korekty odpisów aktualizujących wartość aktywów niefinansowych, przychody z działalności



socjalnej, przychody z najmu lub dzierżawy środków trwałych albo inwestycji w nieruchomości i prawa;

- d) **przychody finansowe**, tj. kwoty należne z tytułu dywidend i udziałów w zysku, odsetki od udzielanych pożyczek, odsetki od lokat terminowych, odsetki za zwłokę, zysk ze zbycia inwestycji (sprzedaży), zmniejszenia odpisów aktualizacyjnych wartości inwestycji wobec całkowitego lub częściowego ustania przyczyn powodujących trwałą utratę ich wartości, nadwyżkę dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi.

**Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności** obejmują:

- a) **koszt własny sprzedanych produktów, towarów i materiałów** związany z podstawową działalnością operacyjną, do którego zaliczono wartość sprzedanych towarów i materiałów oraz koszty ogółem (koszty działalności operacyjnej) pomniejszone o koszt wytworzenia świadczeń na własne potrzeby jednostki i skorygowane o zmianę stanu produktów;
- b) **pozostałe koszty operacyjne**, tj. koszty związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: stratę ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych i środków trwałych w budowie, amortyzację oddanych w dzierżawę lub najem środków trwałych i środków trwałych w budowie, nieplanowane odpisy amortyzacyjne (odpisy z tytułu trwałej utraty wartości), poniesione kary, grzywny, odszkodowania, odpisane w części lub całość wierzytelności w związku z postępowaniem upadłościowym, układowym i naprawczym, utworzone rezerwy na pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązanie (straty z transakcji gospodarczych w toku), odpisy aktualizujące wartość aktywów niefinansowych, koszty utrzymania obiektów działalności socjalnej, darowizny lub nieodpłatnie przekazane aktywa trwałe;
- c) **koszty finansowe**, tj. m.in. odsetki od zaciągniętych kredytów i pożyczek, odsetki i dyskonto od wyemitowanych przez jednostkę obligacji, odsetki za zwłokę, stratę ze zbycia inwestycji, odpisy z tytułu aktualizacji wartości inwestycji, nadwyżkę ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi.

**Wynik finansowy brutto (zysk lub strata)** jest to wynik na działalności gospodarczej, skorygowany o wynik zdarzeń nadzwyczajnych.

**Wynik finansowy netto (zysk lub strata)** jest to wynik finansowy brutto pomniejszony o obowiązkowe obciążenia, tj. o podatek dochodowy oraz płatności z nim zrównane na podstawie odrębnych przepisów.

**Wskaźnik poziomu kosztów z całokształtu działalności** jest to relacja kosztów uzyskania przychodów z całokształtu działalności do przychodów z całokształtu działalności.

**Wskaźnik rentowności obrotu brutto** jest to relacja wyniku finansowego brutto do przychodów z całokształtu działalności.

**Wskaźnik rentowności obrotu netto** jest to relacja wyniku finansowego netto do przychodów z całokształtu działalności.

**Wskaźnik rentowności aktywów** jest to relacja wyniku finansowego netto do wartości aktywów.

**Wskaźnik rentowności aktywów trwałych** jest to relacja wyniku finansowego netto do wartości aktywów trwałych.

**Wskaźnik rentowności aktywów obrotowych** jest to relacja wyniku finansowego netto do wartości aktywów obrotowych.

**Wskaźnik rentowności kapitału własnego** jest to relacja wyniku finansowego netto do wartości kapitału (funduszu) własnego.

**Wskaźnik płynności finansowej I stopnia** jest to relacja inwestycji krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

**Wskaźnik płynności finansowej II stopnia** jest to relacja inwestycji krótkoterminowych i należności krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

**Wydatki na nowe środki trwałe** to nakłady poniesione na budowę lub (i) zakup środków trwałych, nakłady na wytworzenie środków trwałych we własnym zakresie, koszty dostosowania środka trwałego do użytkowania oraz nakłady na ulepszenie (przebudowę, rozbudowę, rekonstrukcję i modernizację) środków trwałych, w tym również na ulepszenie obcych środków trwałych;

W związku z elektronicznym naliczaniem tablic, w niektórych przypadkach sumy składników mogą się różnić nieznacznie od podanych wielkości „ogółem”.

## **METHODOLOGICAL NOTES**

### **1. Source and scope of survey**

*The annual statistical report on companies with foreign capital share is a basic source of data used to characterize population of entities with foreign capital participation. The survey covers entities having foreign shares at the end of 2010, regardless of their legal form and size class, performing all kinds of activity apart from credit institutions, brokerage and insurers, investment and pension societies, National Investment Funds, higher education schools, individual households in the agricultural sector, independent public healthcare centers nor the cultural institutions being legal entities.*

*The survey covers value and structure of capital, including a foreign capital and country of its origin, as well as results of economic activity. Data presented in tables illustrate companies with foreign capital participation in total, by main kind of activity (by sections and by divisions in manufacturing), by location, country of origin of foreign capital, its value and structure. Companies in which foreign capital exceeded 1 million USD and those that have more than 50% of foreign share are separately presented. In addition, there are presented in table No 16 foreign affiliates controlled by foreign investor who possesses more than 50% of shares, selected according to international definition.*

*The results of economic activity have been illustrated by data on persons employed, revenues achieved, costs and financial results, exports and imports, as well as investments outlays carried out on purchasing of fixed assets.*

*In order to illustrate foreign capital entities on the background of entities keeping the accounting ledgers, called in publication ‘entities submitting balance sheet’, for purpose of this publication data from balance sheet and profit and loss account which are collected in other surveys are additionally used. This information concerns only entities with 10 and more persons employed and is presented in tables 24 and 28 to 32.*

### **2. Main definitions**

*Assets comprise the resulting from the conducted in the past operations total set of elements of property (economic resources), economically useful and controlled by an entity, with reliably established value, that are expected to bring some economic advantages in the future. The balance sheet assets divide into the total fixed assets and current assets.*

*Total fixed assets comprise of intangible fixed assets, tangible fixed assets, long-term receivables, long-term investments and long-term inter-period settlements.*

**Current assets** cover stocks, short-term receivables, short-term investments and short-term inter-period settlements.

**Total equity and liabilities** cover equity (fund) and liabilities and provisions for liabilities.

**Share equity (fund)**, as indicated according to the rules defined by law, regulations of statute or contract on establishing the entity, cover: share capital (fund), share capital not paid up, entity's shares (stocks), supplementary capital (fund), reserve capital (fund) from revaluation, other reserve capital (fund), undistributed (unsettled) financial result from previous years, net financial result of the turnover year and write-offs from net profit for the turnover year.

**Share capital** is the actual contribution of an owner and co-owner, made to start an economic entity on its registration. This may be increased at later time.

**Foreign capital** – financial means (cash, shares, bonds), tangible fixed assets (machines, devices, properties) and intangible fixed assets (patents, licences, etc.) of enterprises/companies owned by a foreign entity.

Foreign entity means:

- natural person that does not have Polish citizenship or,
- legal person seated abroad or,
- organizational entity without legal personality seated abroad.

**Dispersed capital** is the amount of invested capital which cannot be attributed to specific shareholders.

**Declared capital** represents the value of deposits and materials apports declared on registration of the company in a notarial deed. The value of foreign capital contributions declared in the notarial deed is recalculated into PLN according to National Bank of Poland exchange rates as on the registration date.

**Liabilities and provisions for liabilities** are obligations resulting from past events entailing the provision of a consideration whose value has been determined in a reliable manner, which involve the use of an entity current or future assets. Cover provisions for liabilities, long-term liabilities, short-term liabilities and inter-period settlements (deferred and accrued expenses).

**Revenues from total activity** cover:

- a) **net revenues from the domestic sale and export sale products** manufactured by an entity (finished goods, semi-finished products and services), as well as packages, equipment and outside services, if they are invoiced to the receivers along with products;
- b) **net revenues from the sale of goods and materials**, i.e. purchased for re-sale in the unaltered form the tangible current assets and products manufactured by an entity, if they are sold within the chain of own stores next to the products of outside manufacture.  
Revenues from the sale of products, goods and materials designated for export cover domestic community delivery to the member states of the European Union and export outside the European Union;
- c) **other operating revenues**, i.e. revenues related indirectly to the operational activity of an entity, in particular: profit from the sale of non-financial fixed assets (fixed assets, fixed assets under construction, intangible assets, investments in the real estate and rights), assets (cash) received free of charge, including donated assets, as well as damages, reversed provisions, adjustments of the depreciation value for non-financial assets, income

from social activities, income from the rent or lease of the fixed assets or investments in the real estate and rights;

- d) **financial revenues**, i.e. amounts due in respect of dividends and share in profits, interest on loans granted, interest on term deposits, default interest, profit from the sale of investments, reduction of depreciation write-offs relating to investments due to the fact that the reasons resulting in the permanent loss of their value have ceased to exist (whether partially or totally), surplus of foreign exchange gains over losses.

**Costs of obtaining revenues from total activity** cover:

- a) **cost of the sale of products, goods and materials** related to the basic operating activity, including the value of sold goods and materials and total costs (total operating cost) decreased by the costs of generating benefits for the needs of the entity and corrected by the change in product inventories;
- b) **other operating costs**, i.e. costs related indirectly to the operational activity of the entity, and in particular: loss on the sale of the non-financial fixed assets and fixed assets under construction, depreciation of leased or rented fixed assets and fixed assets under construction, unplanned write-offs (write-offs by virtue of permanent loss of value), penalties, fines, indemnities paid, partially or fully written off liabilities related to bankruptcy, composition, restructuring proceedings, provisions made for future certain liabilities or liabilities, which are likely to occur (loss on current business transactions in progress), write-offs updating the value of non-financial assets, costs of maintaining premises required for social activity, donations or total fixed assets received free of charge;
- c) **financial costs**, i.e. among others, interest from received bank credits and loans, interest and discount on bonds issued by the entity, default interest, loss on the sale of investments, write-offs updating the value of investment, the surplus of foreign exchange losses over gains.

**Gross financial result (loss or profit)** is the financial result on economic activity, adjusted by the result of extraordinary events.

**Net financial result (loss or profit)** is the gross financial result decreased by the obligatory encumbrances, i.e. by income tax and payments equal to it on the basis of separate regulations.

**Cost level indicator from total activity** is the relation of the costs of revenues acquisition from total activity to revenues from total activity.

**Gross turnover profitability ratio** is the relation of the gross financial result to the revenues from total activity.

**Net turnover profitability ratio** is the relation of the net financial result to the revenues from total activity.

**Return on assets** is the relation of the net financial result to the value of the assets.

**Return on total fixed assets** is the relation of the net financial result to the value of the total fixed assets.

**Return on current assets** is the relation of the net financial result to the value of the current assets.

**Return on equity** is the relation of the net financial result to the value of the equity (fund).

**The first degree financial liquidity indicator** is the relation of the short-term investments to the short-term liabilities (without special funds).

*The second degree financial liquidity indicator is the relation of the short-term investments and the short-term receivables to the short-term liabilities (without special funds).*

*Outlays on new fixed assets are expenditures incurred for intangible assets, tangible fixed assets, long-term duties, long-term investments and long-term inter-period settlements. Outlays on tangible fixed assets are expenditures incurred for the construction or (and) purchase of fixed assets to the user and expenditures for the improvement (redevelopment, extension, reconstruction and modernization) of fixed assets, including for the improvement of foreign fixed assets.*

***As the tables were calculated electronically, in some cases the total sums of elements may slightly differ from the given “totals”.***

## UWAGI ANALITYCZNE

### 1. Podmioty z udziałem kapitału zagranicznego – badana zbiorowość ogółem

#### 1.1 Liczba podmiotów

W 2010 roku badana zbiorowość podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego liczyła 23078 jednostek, o 4,1% więcej niż przed rokiem (wobec 5,1% wzrostu w 2009 roku). Struktura badanej zbiorowości pod względem form prawnych podmiotów nie uległa znacznym zmianom: 93,3% stanowiły spółki z ograniczoną odpowiedzialnością, 3,9% – spółki akcyjne, 1,6% – spółki komandytowe, 0,7% – oddziały przedsiębiorców zagranicznych, a 0,5% – pozostałe formy prawne.

W 2010 roku powstało 1315 podmiotów z kapitałem zagranicznym wobec 1172 w 2009 roku. Podmioty te zadeklarowały kapitał zagraniczny w wysokości 1882,8 mln zł (o 58% więcej niż w 2009 roku). Najwięcej podmiotów rozpoczęło działalność związaną z handlem; naprawą pojazdów samochodowych (388).

Wśród podmiotów utworzonych w 2010 roku były 1063 nowe jednostki tzw. “greenfields” (o 8,0% więcej w porównaniu z 2009 rokiem), w wyniku przekształceń utworzono 252 jednostki (o 34,0% więcej w porównaniu z 2009 rokiem). Podmioty nowe stanowiły 4,6% wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym (w roku poprzednim 4,4%). Najwyższy ich udział zaobserwowano w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, wodę – 12,0%, w pozostałej działalności usługowej – 9,5%.

W omawianej zbiorowości podmiotów z kapitałem zagranicznym dominowały jednostki małe – do 49 pracujących. Stanowiły one 83,4% ogólnej liczby badanych przedsiębiorstw (tzw. mikro-przedsiębiorstwa o liczbie pracujących do 9 osób – 63,9%). W klasie średnich podmiotów, o liczbie pracujących od 50 do 249 osób, znalazło się 11,4% całej zbiorowości, a w klasie jednostek dużych, o liczbie pracujących 250 i więcej osób – 5,2%. Z punktu widzenia wielkości podmiotów, struktura badanej zbiorowości nie uległa istotnym zmianom w stosunku do roku poprzedniego.

Najwięcej przedsiębiorstw prowadziło działalność związaną z handlem; naprawą pojazdów samochodowych (27,7%), przetwórstwem przemysłowym (21,0%), obsługą rynku nieruchomości (9,7%) oraz budownictwem (9,2%).

Podobnie jak w 2009 roku, co trzeci podmiot z kapitałem zagranicznym (37,2%, wzrost o 0,5 pkt proc.) miał swoją siedzibę w województwie mazowieckim. W województwie dolnośląskim miało siedzibę 9,9% podmiotów (spadek o 0,1 pkt proc.), w śląskim – 9,0%

(bez zmian), a w wielkopolskim – 8,9% (wzrost o 0,1 pkt proc.). W porównaniu z rokiem poprzednim największy, ponad pięcioprocentowy, przyrost liczby podmiotów odnotowano w województwach: podlaskim (o 11,9%), lubelskim (o 7,9%), małopolskim (o 6,5%), podkarpackim (o 5,8%), mazowieckim (o 5,4%), wielkopolskim (o 5,1%). Niewielki spadek liczby podmiotów zanotowano w trzech województwach: warmińsko-mazurskim (o 2,6%), pomorskim (o 1,9%) oraz świętokrzyskim (o 1,7%).

Podmioty, w których kapitał wniesiony przez wszystkich inwestorów zagranicznych przekraczał 50% kapitału podstawowego stanowiły 84,8% ogółu jednostek (w końcu 2009 roku – 84,5%). W zbiorowości tej przeważały jednostki należące w całości (100%) do inwestorów zagranicznych (79,7%).

W grupie podmiotów z przewagą kapitału zagranicznego 87,3% to podmioty, w których ponad 50% kapitału podstawowego należało do jednego inwestora zagranicznego (w całej populacji podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego stanowiły one 74,0%).

## **1.2 Kapitał**

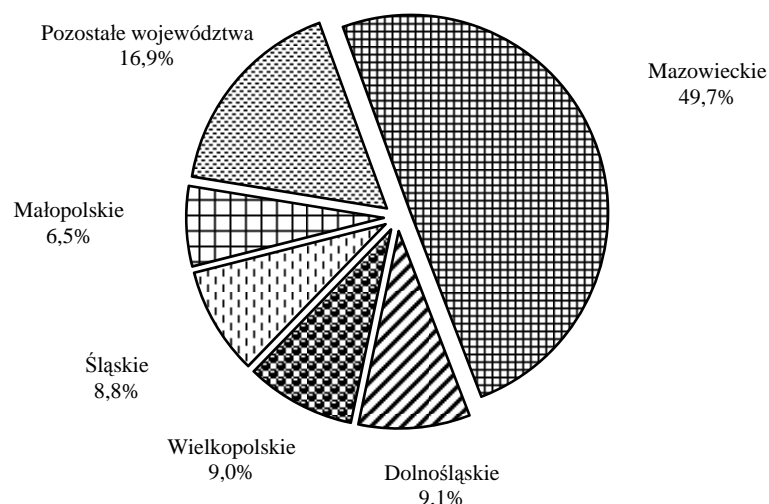
Kapitał podstawowy podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego zwiększył się z 179877,8 mln zł w końcu 2009 roku do 188812,4 mln zł w końcu 2010 roku (wzrost o 5,0%). W strukturze tego kapitału, podobnie jak przed rokiem, kapitał zagraniczny stanowił 84,4% (przed rokiem 85,4%), krajowy 13,6% (rok wcześniej 12,2%), a kapitał rozproszony – 2,0% (rok wcześniej 2,4%). Wartość kapitału zagranicznego w stosunku do roku poprzedniego wzrosła w 2010 roku o 3,7% (przed rokiem wzrost ten wyniósł 5,2%) i osiągnęła wysokość 159267,2 mln zł.

W podmiotach dużych ulokowane było 57,6% łącznej wartości kapitału zagranicznego (rok wcześniej 59,7%). Do małych jednostek należało 27,0% (przed rokiem 25,1%) kapitału zagranicznego (do mikro-przedsiębiorstw – 17,5% wobec 17,1% w 2009 roku), do średnich – 15,4% (przed rokiem 15,2%).

Najwyższy odsetek kapitału zagranicznego (37,9%) zaangażowano w podmiotach prowadzących działalność z zakresu przetwórstwa przemysłowego (przed rokiem – 39,3%). Kapitał zagraniczny, jakim dysponowały podmioty prowadzące działalność z zakresu handlu; naprawy pojazdów samochodowych stanowił 23,0% łącznej wartości tego kapitału, kapitał zaangażowany w informacji i komunikacji – 10,2%. Ze wszystkich działów przetwórstwa przemysłowego największy odsetek kapitału zagranicznego był zaangażowany w podmiotach zajmujących się produkcją pojazdów samochodowych, przyczep i naczep (14,6% kapitału zagranicznego zaangażowanego w przetwórstwie przemysłowym), produkcją artykułów

spożywczych (10,6%), produkcją wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych (10,3%) oraz produkcją wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych (10,1%).

**Wykres 1. Struktura kapitału zagranicznego według województw w 2010 roku w podmiotach z kapitałem zagranicznym**



Podobnie jak w roku poprzednim, prawie połowę kapitału zagranicznego ulokowano w województwie mazowieckim (49,7%). Jedna trzecia kapitału zagranicznego (33,4%) skupiona została w kolejnych czterech województwach: dolnośląskim (9,1%), wielkopolskim (9,0%), śląskim (8,8%) i małopolskim (6,5%). Udział kapitału zagranicznego w każdym z pozostałych 11 województw nie przekroczył 3% łącznej wartości tego kapitału ulokowanego w Polsce. Największą, ponad 10% dynamikę przyrostu kapitału zagranicznego w stosunku do roku poprzedniego odnotowano w województwach: podlaskim (o 39,5%), lubelskim (o 23,7%), kujawsko-pomorskim (o 10,8%). Spadek wartości kapitału zagranicznego zanotowano w pięciu województwach: lubuskim (o 15,3%), małopolskim (o 4,4%), świętokrzyskim (o 3,1%), podkarpackim (o 2,5%) i warmińsko-mazurskim (o 1,9%). Przed rokiem spadek wartości kapitału zagranicznego zanotowano w jednym województwie.

Kapitał zagraniczny w podmiotach, w których jego wartość przekraczała 1 mln USD, stanowił 96,5% ogółu kapitału zagranicznego w Polsce. Największa część (71,5%), kapitału zagranicznego tych podmiotów znalazła się w jednostkach prowadzących działalność z zakresu przetwórstwa przemysłowego (38,3%), handlu; naprawy pojazdów samochodowych (22,8%) oraz informacji i komunikacji (10,4%).

Ulokowany w Polsce w końcu 2010 roku kapitał zagraniczny pochodził ze 116 krajów. Z krajów Unii Europejskiej pochodziło 88,0% kapitału zagranicznego. Podobnie jak przed rokiem, kraje, które ulokowały w Polsce kapitał o największej wartości to: Niderlandy



(18,8% kapitału zagranicznego ogółem), Francja (18,5%) i Niemcy (18,3%) – przed rokiem udziały te kształtowały się odpowiednio: 22,7%, 15,7%, 18,5%.

Wartość kapitału niderlandzkiego wyniosła w końcu 2010 roku 29880,2 mln zł, wykazując w porównaniu z 2009 rokiem spadek o 14,3% (przed rokiem zanotowano spadek wartości o 1,5%). Był on ulokowany w 95,2% w podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego i w 90,1% w podmiotach o liczbie pracujących 10 i więcej osób. Prawie 70% tego kapitału ulokowano w przetwórstwie przemysłowym i w handlu; naprawie pojazdów samochodowych (odpowiednio 38,4% i 30,8%). W 40,9% kapitał niderlandzki był zaangażowany w województwie mazowieckim, kolejne 24,1% w województwach: wielkopolskim, dolnośląskim, łódzkim i świętokrzyskim.

Wartość zaangażowanego w Polsce kapitału francuskiego wyniosła w końcu 2010 roku 29472,5 mln zł wykazując przyspieszenie tempa wzrostu z 4,3% w 2009 roku do 22,2% w 2010 roku. Prawie cały kapitał francuski (99,8%) ulokowany był w podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego. Dominującą dziedziną działalności inwestorów francuskich była informacja i komunikacja, w której zaangażowano 34,4% kapitału (przed rokiem 42,2%). W handlu; naprawie pojazdów samochodowych ulokowano 29,8% kapitału francuskiego (przed rokiem 17,8%), w przetwórstwie przemysłowym – 18,0% (przed rokiem 22,3%). W podmiotach mających siedzibę w województwie mazowieckim skupiło się 77,3% kapitału francuskiego (rok wcześniej – 73,5%). Największy przyrost tego kapitału odnotowano w województwach: małopolskim (o 48,9%), łódzkim (o 33,1%), mazowieckim (o 28,3%), kujawsko-pomorskim (o 27,0%). Znaczny spadek wartości kapitału francuskiego odnotowano w województwie pomorskim (o 27,7%).

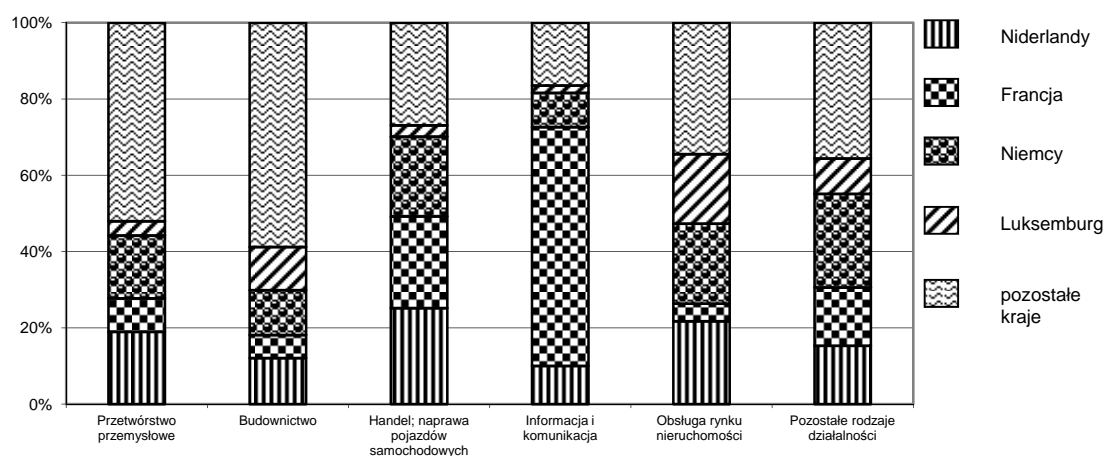
Wartość kapitału niemieckiego wyniosła 29135,2 mln zł i w odróżnieniu od kapitału francuskiego wykazała spowolnienie tempa wzrostu z 9,3% w 2009 roku do 2,4% w 2010 roku. W przetwórstwie przemysłowym ulokowano 34,2% tego kapitału, a w handlu; naprawie pojazdów samochodowych 26,3%. Był on ulokowany w 98,2% w podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego i w 84,0% w podmiotach o liczbie pracujących 10 i więcej osób. Podobnie jak w roku poprzednim, najatrakcyjniejsze dla kapitału niemieckiego były województwa: mazowieckie – 35,4% (rok wcześniej 34,5%), dolnośląskie – 19,0% (rok wcześniej 17,7%) i wielkopolskie – 16,6% (rok wcześniej 17,4%).

Czwarty pod względem wielkości kapitał pochodził z Luksemburga i w końcu 2010 roku wyniósł 9060,2 mln zł (wzrost o 29,4%). W niemal 56% był ulokowany w podmiotach o liczbie pracujących 10 i więcej osób i prawie w całości w podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego (96,2%). W przetwórstwie przemysłowym ulokowano 24,9% tego kapitału, w

obsłudze rynku nieruchomości 22,8%. Większość kapitału luksemburskiego ulokowano podmiotach z siedzibą w województwie mazowieckim (75,3%).

Wartość kapitału hiszpańskiego wyniosła 6425,5 mln zł (wzrost o 19,0%). W końcu 2010 roku stanowił 4,0% łącznej wartości kapitału zagranicznego ulokowanego w Polsce. W 72,5% kapitał ten został ulokowany w pomiotach o liczbie pracujących 10 i więcej osób i w 99,5% w podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego. Ponad 57% kapitału hiszpańskiego zaangażowane było w przetwórstwo przemysłowe oraz w budownictwo (odpowiednio 29,8% i 27,6%). W 67,3% kapitał hiszpański ulokowano w podmiotach mających siedzibę na terenie województwa mazowieckiego.

**Wykres 2. Struktura kapitału zagranicznego według kraju pochodzenia i sekcji PKD w 2010 roku**



Zróżnicowane było zainteresowanie inwestorów zagranicznych poszczególnymi obszarami gospodarki. Ponad połowę (51,7%) kapitału zagranicznego zaangażowanego w przetwórstwie przemysłowym stanowił kapitał pochodzący z czterech krajów: Niderlandów, Niemiec, Francji i Szwajcarii (największy odsetek stanowił kapitał niderlandzki – 19,0%, przed rokiem 20,7% i niemiecki – 16,5, przed rokiem 15,8%). W handlu; naprawie pojazdów samochodowych 70,1% kapitału pochodziło, w prawie równych proporcjach, z trzech krajów: Niderlandy (25,2%), Francja (24,0%) i Niemcy (20,9%). W informacji i komunikacji dominował kapitał francuski – 62,6% całkowitego kapitału zaangażowanego w ten rodzaj działalności, a suma kapitału wniesionego przez inwestorów francuskich, niderlandzkich i niemieckich stanowiła 81,6%. W budownictwie 27,2% największy wkład miał kapitał hiszpański. W działalności związanej z obsługą rynku nieruchomości 61,0% to kapitał Niderlandów, Niemiec i Luksemburga (odpowiednio 21,8%, 21,0%, 18,2%). W transporcie i

gospodarce magazynowej kapitał w 34,4% pochodził z Niderlandów. Prawie połowa kapitału w działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej pochodziła z Niemiec (24,1%) i Luksemburga (23,3%). W zakwaterowaniu i gastronomii 35,4% stanowił kapitał francuski.

W podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego w końcu 2010 roku ulokowane zostało 154948,3 mln zł kapitału zagranicznego, a wartość kapitału zwiększyła się w porównaniu z 2009 rokiem o 7740,8 mln zł (o 5,3% wobec wzrostu o 3,9% przed rokiem). Dominował w nim kapitał pochodzący z państw Unii Europejskiej (88,2%). W strukturze kapitału zagranicznego ulokowanego w tej grupie podmiotów największy odsetek stanowił kapitał francuski (19,0%), niemiecki (18,5%) i niderlandzki (18,4%).

Podmioty, w których dominującą pozycję zajmował jeden inwestor dysponowały 89,6% kapitału ulokowanego w podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego i 87,1% całego kapitału zagranicznego zaangażowanego w Polsce (rok wcześniej odpowiednio 90,7% i 86,9%). Z Niderlandów pochodziło 19,9%, z Niemiec 19,6%, a z Francji 15,1% kapitału zagranicznego ulokowanego w podmiotach z przewagą jednego udziałowca.

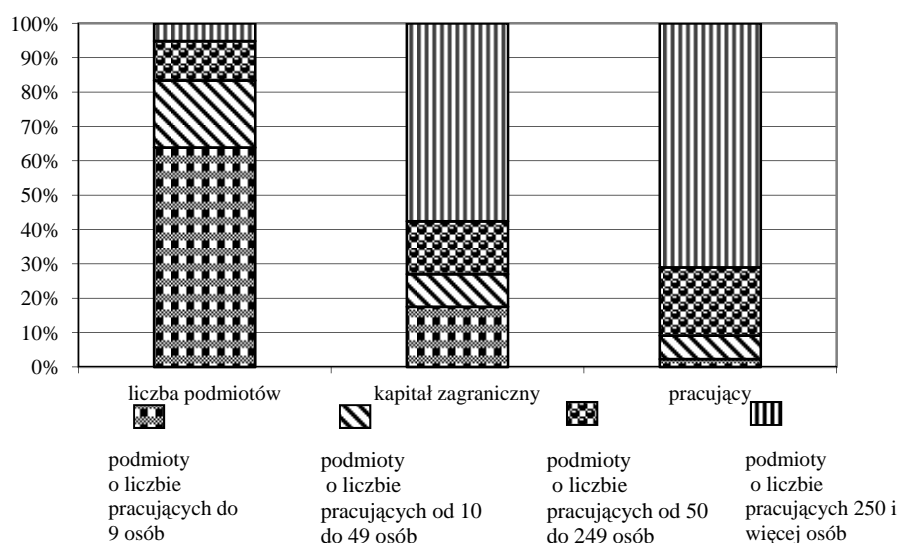
Dla większości krajów przeważał kapitał ulokowany w podmiotach o liczbie pracujących 10 i więcej osób. W mikro-przedsiębiorstwach większość kapitału ulokowali inwestorzy z 18 krajów (Litwa, Turcja, Malta, Wyspy Dziewicze W.B., Wietnam, Białoruś, Gibraltar, Zjednoczone Emiraty Arabskie, Panama, Azerbejdżan, Armenia, Nowa Zelandia, Rumunia, RPA, Serbia, Seszele, Macedonia, Irak).

### **1.3 Pracujący**

W końcu 2010 roku w podmiotach z udziałem kapitału zagranicznego pracowało 1518,4 tys. osób, o 4,0% więcej w porównaniu z 2009 rokiem (przed rokiem spadek o 4,6%). W porównaniu z rokiem poprzednim we wszystkich kategoriach przedsiębiorstw (duże, średnie, małe, w tym mikro) zanotowano wzrost liczby pracujących, największy – 5,2% – w podmiotach dużych. Podmioty duże, stanowiące 5,2% wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym, były miejscem pracy dla 71,0% ogółu pracujących w nich osób (rok wcześniej 70,2%).

W podmiotach zajmujących się przetwórstwem przemysłowym pracowało 47,4% ogólnej liczby pracujących w podmiotach z kapitałem zagranicznym, a w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 23,4%. Prawie 70% ogółu pracujących w podmiotach z kapitałem zagranicznym zatrudnionych było w podmiotach mających siedzibę w czterech województwach: mazowieckim (35,0%), wielkopolskim (13,4%), śląskim (11,0%) oraz dolnośląskim (9,6%).

**Wykres 3. Struktura podmiotów z kapitałem zagranicznym według wybranych zmiennych i klas wielkości w 2010 roku**



Przeciętny podmiot z kapitałem zagranicznym zatrudniał 66 osób, przeciętny podmiot duży – 904 osoby, podmiot średni – 114 osób, mały – 7 osób, a mikro – 2 osoby.

#### 1.4 Podstawowe wyniki finansowe

W 2010 roku podmioty z udziałem kapitału zagranicznego uzyskały przychody z całokształtu działalności w wysokości 1085623,2 mln zł (o 5,8% wyższe niż rok wcześniej). W 95,1% przychody były uzyskane przez podmioty o liczbie pracujących 10 i więcej osób. Koszty uzyskania tych przychodów wyniosły 1031089,6 mln zł (wzrost o 6,0%). Podobnie jak w przypadku przychodów, dominująca wartość kosztów (94,7%) przypadła na podmioty o liczbie pracujących 10 i więcej osób. Najwyższe przychody z całokształtu działalności uzyskały podmioty zaangażowane w przetwórstwo przemysłowe (469166,2 mln zł, co stanowiło 43,2% przychodów wszystkich podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego) oraz w handel; naprawę pojazdów samochodowych (349406,6 mln zł – 32,2%). Zysk brutto wykazało 11750 podmiotów, tj. 50,9% podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego (rok wcześniej 49,4%), a uzyskiwane przez te podmioty przychody z całokształtu działalności stanowiły 85,0% przychodów wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym (rok wcześniej 82,5%).

Wynik finansowy netto podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego wyniósł w 2010 roku 43976,7 mln zł (wzrost o 2,4% wobec 42959,1 mln zł w 2009 roku). W większości obszarów działalności wynik finansowy netto był dodatni. Wartości ujemne wykazały podmioty działające w obszarze działalności związanej z kulturą, rozrywką i rekreacją, opieką zdrowotną i pomocą społeczną oraz edukacją. Najwyższy wynik finansowy

netto wypracowały podmioty działające w przetwórstwie przemysłowym – 20489,4 mln zł, co stanowiło 46,6% wyniku finansowego netto wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym.

Podmioty o liczbie pracujących 10 i więcej osób wykazały dodatni wynik finansowy netto 45399,1 mln zł, natomiast podmioty mikro (do 9 osób pracujących) – ujemny, co oznacza stratę minus 1422,4 mln zł. W 10 na 18 badanych obszarów działalności podmioty o liczbie pracujących do 9 osób wykazały dodatni wynik finansowy netto. W grupie podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób w większości obszarów działalności zanotowano dodatni wynik finansowy netto z wyjątkiem edukacji, opieki zdrowotnej i pomocy społecznej oraz działalności związanej z kulturą, rozrywką i rekreacją, w których to rodzajach działalności podmioty wykazały stratę netto.

Wskaźnik poziomu kosztów dla całej zbiorowości podmiotów z kapitałem zagranicznym ukształtował się na poziomie 95,0% (94,8% w 2009 roku), nie przekraczając poziomu 100% w większości sekcji z wyjątkiem edukacji (103,6%), opieki zdrowotnej i pomocy społecznej (100,7%), działalności związanej z kulturą, rozrywką i rekreacją (104,7%). Najkorzystniejsze wskaźniki poziomu kosztów, poniżej 90%, odnotowano w działalności finansowej i ubezpieczeniowej (83,0%), działalności związanej z obsługą rynku nieruchomości (83,4%), działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej (88,4%), wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę (89,8%).

Wskaźnik rentowności obrotu netto podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego ukształtował się na poziomie 4,1% (przed rokiem 5,2%). Najkorzystniejszy poziom tego wskaźnika, przekraczający 10%, wykazały podmioty zajmujące się działalnością finansową i ubezpieczeniową (13,7%), działalnością związaną z obsługą rynku nieruchomości (12,8%) oraz działalnością profesjonalną, naukową i techniczną (10,2%). Podmioty z obszaru działalności związanej z kulturą, rozrywką i rekreacją, edukacją oraz opieką zdrowotną i pomocą społeczną wykazały najniższe wskaźniki rentowności obrotu netto (odpowiednio minus 5,2%, minus 4,8% i minus 1,1% ).

## **1.5 Działalność eksportowa i importowa**

W 2010 roku 9475 podmiotów z kapitałem zagranicznym eksportowało swoje produkty lub towary i materiały, co stanowiło 41,1% badanej zbiorowości podmiotów z udziałem zagranicznym (przed rokiem 41,6%). Wśród podmiotów do 9 pracujących 24,9% prowadziło aktywność eksportową, a wśród podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób – 69,6%. Najwyższy odsetek podmiotów eksportujących wystąpił w przetwórstwie przemysłowym (72,0%) oraz w transporcie i gospodarce magazynowej (65,4%). Wartość

sprzedaży na eksport zrealizowanej przez wszystkie podmioty była o 13,1% wyższa niż rok wcześniej i wyniosła 293021,1 mln zł. W strukturze eksportu dominował eksport wyrobów – 74,8% wartości eksportu ogółem (przed rokiem 76,4%). Pozostała część eksportu przypadła na eksport usług (13,4%, rok wcześniej 12,3%) i eksport towarów i materiałów (11,8%, rok wcześniej 11,3%). Podobnie jak przed rokiem, dominującą wartość eksportu zrealizowały podmioty zajmujące się przetwórstwem przemysłowym (82,0%, w tym 89,2% to eksport wyrobów). Eksport dokonywany przez podmioty z zakresu handlu; naprawy pojazdów samochodowych stanowił 8,1% eksportu ogółem (był to głównie eksport towarów i materiałów – 71,7%). Na prawie niezmiennym poziomie (47,1% w 2009 roku i 47,3% w 2010 roku) pozostał udział eksportu do jednostki macierzystej bądź jednostek powiązanych w ramach grupy kapitałowej lub grupy przedsiębiorstw, do której należał badany podmiot (tzw. eksport wewnątrzgrupowy). Największy, ponad 50%, udział transakcji z jednostką macierzystą lub jednostkami powiązanymi wykazują podmioty prowadzące działalność finansową i ubezpieczeniową (54,8%) oraz działalność w zakresie informacji i komunikacji (52,7%). Uwzględniając lokalizację badanych jednostek, udział eksporterów w liczbie podmiotów z kapitałem zagranicznym poszczególnych województw kształtował się na poziomie od około 33% do niewiele ponad 50%, najwyższy zaobserwowano w województwach: podlaskim (51,8%), łódzkim (51,4%) i wielkopolskim (50,1%). Największy udział w eksporcie ogółem miały podmioty z województw: mazowieckiego – 22,3%, śląskiego – 19,6%, dolnośląskiego – 13,6% i wielkopolskiego – 12,5%.

Blisko co drugi podmiot z udziałem kapitału zagranicznego dokonywał zakupów z importu (46,0%). Wśród podmiotów do 9 pracujących 30,9% dokonywało zakupów z importu, a wśród podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób – 72,6%. Wartość dokonanego importu wyniosła 324228,3 mln zł i była wyższa o 7,6% w porównaniu z 2009 rokiem. Import surowców, materiałów i półfabrykatów na cele produkcyjne stanowił 45,7% importu ogółem, a towarów do dalszej odsprzedaży – 40,1% (rok wcześniej odpowiednio 41,5% i 45,3%). Z wartości ogółem, 32,5% stanowił import od jednostki macierzystej bądź jednostek powiązanych w ramach grupy kapitałowej lub grupy przedsiębiorstw – tzw. import wewnątrzgrupowy (rok wcześniej 36,5%). W strukturze podmiotów dokonujących zakupów z importu, 42,9% stanowiły podmioty o liczbie pracujących do 9 osób, a 57,1% to podmioty o liczbie pracujących 10 i więcej osób. W 96,1% importu dokonywały podmioty o liczbie pracujących 10 i więcej osób. Najwyższą wartość importu wykazały podmioty prowadzące działalność z zakresu przetwórstwa przemysłowego oraz handlu; naprawy pojazdów samochodowych. Zrealizowały one odpowiednio 58,1% i 33,9% importu ogółem dokonanego przez wszystkie podmioty z kapitałem zagranicznym. W przetwórstwie przemysłowym

dominował import surowców i materiałów na cele produkcyjne (74,8%), w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – import towarów do dalszej odsprzedaży (89,8%), w transporcie i gospodarce magazynowej – import usług (75,5%). Największy odsetek importerów w stosunku do wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym zlokalizowanych w danym województwie zanotowano w województwie śląskim (55,3%), a najniższy – w województwie zachodniopomorskim (39,3%). Ponad dwie trzecie wartości importu ogółem zrealizowały podmioty z trzech województw: mazowieckiego (37,5%), śląskiego (14,7%) oraz wielkopolskiego (11,6%).

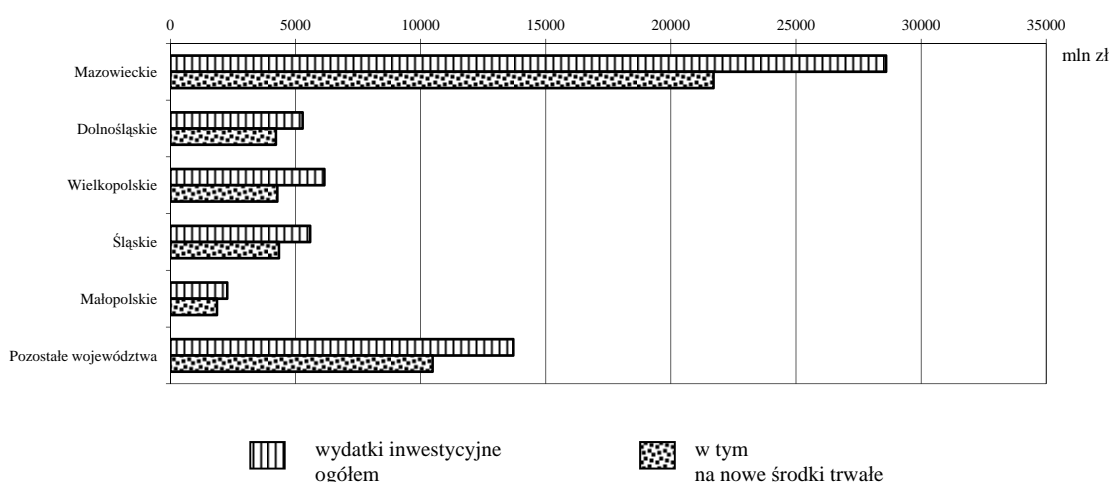
### **1.6 Wydatki na aktywa trwałe i nowe środki trwałe**

W 2010 roku wydatki na pozyskanie aktywów trwałych w Polsce poniosło 47,7% podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego (w 2009 roku 49,4%). Wartość tych nakładów wyniosła 61600,3 mln zł i była o 7,9% niższa niż w 2009 roku. W najwyższym stopniu inwestowały podmioty prowadzące działalność w zakresie przetwórstwa przemysłowego (33,6% wydatków na pozyskanie aktywów trwałych poniesionych przez wszystkie podmioty z udziałem kapitału zagranicznego), podmioty zajmujące się handlem; naprawą pojazdów samochodowych (26,9% podmiotów inwestujących poniosło 13,2% wydatków na pozyskanie aktywów trwałych poniesionych przez wszystkie podmioty z kapitałem zagranicznym) oraz informacją i komunikacją (4,7% podmiotów inwestujących poniosło 12,2% wydatków na aktywa trwałe wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym). Przeciętny podmiot poniósł w 2010 roku 5,6 mln zł wydatków na pozyskanie aktywów trwałych. Najwięcej inwestowały podmioty z zakresu działalności finansowej i ubezpieczeniowej, gdzie średnia wartość wydatków wyniosła 22,3 mln zł na jeden podmiot, podmioty zajmujące się wytwarzaniem i zaopatrywaniem w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – 19,5 mln zł, a podmioty z zakresu informacji i komunikacji – 14,6 mln zł. W układzie terytorialnym najwięcej nakładów inwestycyjnych na pozyskanie aktywów trwałych poniosły podmioty z województwa mazowieckiego – 46,4% wydatków ogółem (w 2009 roku 47,2%). Kolejne 34,2% wydatków inwestycyjnych poniosły podmioty z województw: wielkopolskiego (10,0%), śląskiego (9,1%), dolnośląskiego (8,6%) i pomorskiego (6,5%). Udział żadnego z pozostałych województw nie przekroczył 5%.

Podmioty z udziałem kapitału zagranicznego przeznaczyły w 2010 roku 46868,8 mln zł na zakup nowych środków trwałych (spadek o 8,0% porównaniu do roku poprzedniego). Nakłady na nowe środki trwałe stanowiły 76,1% wydatków ogółem na pozyskanie aktywów trwałych. Podmioty zajmujące się przetwórstwem przemysłowym poniosły 35,4% (przed rokiem 38,9%) nakładów ogółem na nowe środki trwałe, handlem;

naprawą pojazdów samochodowych – 13,8% (przed rokiem 14,8%), informacją i komunikacją – 11,3% (przed rokiem 11,7%). Nakłady na nowe środki trwałe podmiotów z województw: mazowieckiego, śląskiego, wielkopolskiego i dolnośląskiego stanowiły 73,7% nakładów ogółem (odpowiednio 46,3%, 9,3%, 9,1% i 9,0%).

**Wykres 4. Wydatki inwestycyjne poniesione przez podmioty z udziałem kapitału zagranicznego w 2010 roku według województw**



## 2. Podmioty z udziałem kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów bilansowych

Dane obrazujące wyniki uzyskane z działalności prowadzonej przez podmioty z udziałem kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób przedstawiono na tle wyników uzyskanych przez podmioty tej samej wielkości, które złożyły bilans oraz rachunek zysków i strat za 2010 rok (umownie w opracowaniu nazywane ‘podmiotami bilansowymi’). Analizą objęto 8338 podmiotów z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób w porównaniu z 51622 podmiotami bilansowymi.

Grupa podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób stanowiła 36,2% całej zbiorowości podmiotów z kapitałem zagranicznym. W przetwórstwie przemysłowym stanowiły one 66,5%, w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 34,2%, w transporcie i gospodarce magazynowej – 49,2%. W tej grupie podmiotów z kapitałem zagranicznym zaangażowano w końcu 2010 roku 152857,1 mln zł kapitału podstawowego (81,0% kapitału podstawowego wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym), w tym 131370,8 mln zł kapitału zagranicznego (82,5% kapitału zagranicznego ogółem). W przetwórstwie



przemysłowym odsetek ten wyniósł odpowiednio po 97,7%, w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 94,4% i 94,9%, a w działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej – 60,4% i 60,8%.

W zbiorowości wszystkich podmiotów bilansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób, podmioty z kapitałem zagranicznym stanowiły 16,2%. W przetwórstwie przemysłowym podmioty z udziałem zagranicznym stanowiły 22,4%, w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 13,9%.

Pracujący w podmiotach z udziałem kapitału zagranicznego, stanowili 29,0% pracujących w podmiotach bilansowych. Liczba pracujących w omawianej grupie podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego wzrosła w stosunku do roku poprzedniego o 4,0%, a w badanych podmiotach bilansowych o 2,4%.

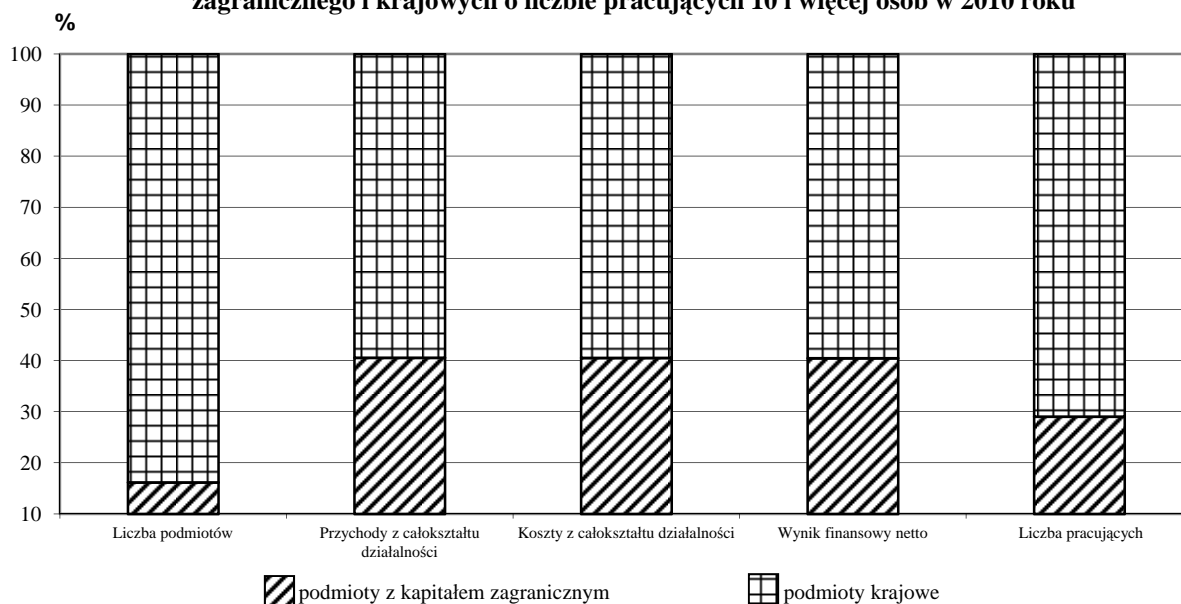
Wartość przychodów z całokształtu działalności omawianych podmiotów z kapitałem zagranicznym wyniosła 1031889,2 mln zł, a ich udział w przychodach wszystkich podmiotów bilansowych wyniósł 40,5%. Odnotowano szybsze tempo wzrostu przychodów podmiotów bilansowych (wzrost o 8,1%) niż podmiotów z kapitałem zagranicznym (wzrost o 6,5%). Przychody z całokształtu działalności uzyskane przez podmioty z kapitałem zagranicznym w przetwórstwie przemysłowym stanowiły 52,2% przychodów wszystkich podmiotów bilansowych prowadzących ten rodzaj działalności, w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 39,3%, w transporcie i gospodarce magazynowej – 27,9%.

Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności w podmiotach z kapitałem zagranicznym wyniosły 976878,9 mln zł i stanowiły 40,5% kosztów podmiotów bilansowych (40,8% w 2009 roku). W stosunku do 2009 roku podmioty w obu rozpatrywanych grupach wykazały kilkuprocentowy przyrost kosztów uzyskania przychodów z całokształtu działalności (wzrost o 6,9% w podmiotach z kapitałem zagranicznym, i 7,8% w całej zbiorowości podmiotów bilansowych).

Liczba podmiotów z udziałem zagranicznym wykazujących zysk netto wzrosła o 5,4%, podczas gdy wszystkich podmiotów bilansowych wykazujących zysk netto – o 1,0%. W całej zbiorowości podmiotów wykazujących zysk netto, 13,4% stanowiły podmioty z udziałem zagranicznym (przed rokiem 12,8%).

Wynik finansowy netto w podmiotach z udziałem zagranicznym nie uległ istotnej zmianie w porównaniu z rokiem poprzednim (wzrost o 0,4%), podczas gdy we wszystkich podmiotach bilansowych wzrósł o 16,5%. W 40,4% wynik ten wypracowały podmioty z udziałem kapitału zagranicznego (rok wcześniej udział ten wyniósł 46,9%).

**Wykres 5. Struktura podstawowych kategorii finansowych podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego i krajowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób w 2010 roku**



Wartość aktywów trwałych podmiotów z udziałem zagranicznym wyniosła w końcu 2010 roku 458693,4 mln zł, o 5,1% więcej w porównaniu z rokiem poprzednim. Udział aktywów trwałych podmiotów z kapitałem zagranicznym w wartości aktywów trwałych wszystkich podmiotów bilansowych nie uległ istotnej zmianie (37,4% w 2009 roku i 37,5% w 2010 roku). W strukturze tych aktywów należących do podmiotów z kapitałem zagranicznym 60,4% stanowiły rzeczowe aktywa trwałe, a 24,0% długoterminowe aktywa finansowe (w 2009 roku odpowiednio 63,0% i 21,9%). Dla wszystkich podmiotów bilansowych udział ten wyniósł odpowiednio 67,3% i 21,5% (wobec 67,5% i 20,9% w 2009 roku). Wartości niematerialne i prawne w obydwóch grupach stanowiły niewielki udział, 6,4% w podmiotach z kapitałem zagranicznym i 4,0% w podmiotach bilansowych (przed rokiem odpowiednio 6,3% i 3,9%)

Wartość aktywów obrotowych podmiotów z kapitałem zagranicznym wyniosła w końcu 2010 roku 375953,0 mln zł (wzrost o 9,9%) i stanowiła 44,3% wartości aktywów obrotowych wszystkich podmiotów bilansowych (rok wcześniej 44,0%). W strukturze aktywów obrotowych podmiotów z kapitałem zagranicznym 44,4% stanowiły należności krótkoterminowe, a 22,5% zapasy (rok wcześniej odpowiednio 44,9% i 22,9%). Dla podmiotów bilansowych udziały te wyniosły 44,3% i 25,4% (rok wcześniej 44,2% i 26,0%).

Podmioty z kapitałem zagranicznym dysponowały w końcu 2010 roku kapitałem własnym o wartości 370605,5 mln zł (wzrost w stosunku do roku poprzedniego o 7,3%). Kapitał własny wszystkich podmiotów bilansowych wyniósł 1057323,6 mln zł (wzrost o 6,1%). Podmioty z kapitałem zagranicznym dysponowały 35,1% kapitału własnego

podmiotów bilansowych (34,6% w 2009 roku). Zobowiązania podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego w końcu 2010 roku wyniosły 407218,0 mln zł (wzrost o 4,7% w stosunku do roku poprzedniego). Wartość zobowiązań podmiotów bilansowych wzrosła o 6,3%. Udział zobowiązań podmiotów z kapitałem zagranicznym w wartości ich pasywów stanowił 48,8%, a podmiotów bilansowych – 40,7%.

Wskaźnik poziomu kosztów dla podmiotów z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób był w 2010 roku mniej korzystny i wyniósł 94,7% wobec 94,3% w 2009 roku (dla podmiotów bilansowych wyniósł on 94,8% wobec 95,1% rok wcześniej).

Wskaźnik rentowności obrotu netto podmiotów z kapitałem zagranicznym uległ obniżeniu w porównaniu z rokiem poprzednim i wyniósł 4,4% wobec 4,7% w 2009 roku. Wskaźnik ten uzyskany przez podmioty bilansowe również wyniósł 4,4% (w 2009 roku - 4,1%).

Wskaźnik płynności I stopnia w 2010 roku dla podmiotów z kapitałem zagranicznym wyniósł 43,9% (40,4% w 2009 roku), a wskaźnik płynności II stopnia 107,1% (101,7% rok wcześniej). Wskaźniki te dla podmiotów bilansowych wynosiły odpowiednio 42,4% oraz 107,6% (rok wcześniej 38,9% i 102,4%).

Wskaźnik rentowności kapitału własnego podmiotów z kapitałem zagranicznym obniżył się w porównaniu z rokiem poprzednim z 13,1% do 12,3%. Był korzystniejszy od wykazanego przez wszystkie podmioty bilansowe, dla których ukształtował się na poziomie 10,3% (9,7% rok wcześniej).

Pogorszeniu uległ wskaźnik rentowności aktywów podmiotów z kapitałem zagranicznym (5,4% wobec 5,8% w 2009 roku) i podobnie jak przed rokiem był wyższy od wykazanego przez wszystkie podmioty bilansowe (5,3% wobec 5,0% rok wcześniej).

Omawiane w tej części podmioty z kapitałem zagranicznym przeznaczyły w 2010 roku 38470,5 mln zł na pozyskanie nowych środków trwałych (42497,0 mln zł w 2009 roku), co stanowiło 36,5% wydatków na nowe środki trwałe poniesionych przez wszystkie podmioty bilansowe (przed rokiem 38,5%).

## OBJAŚNIENIA ZNAKÓW UMOWNYCH I SKRÓTÓW

### UŻYWANYCH W PUBLIKACJI

### *SYMBOLS AND ABBREVIATIONS USED IN PUBLICATION*

#### Znaki umowne

#### *Symbols*

Kreska (-)	- zjawisko nie wystąpiło <i>magnitude zero</i>
Zero: (0)	- zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,5 <i>magnitude not zero, but less than 0,5 of a unit</i>
(0,0)	- zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,05 <i>magnitude not zero, but less than 0,05 of a unit</i>
Kropka (.)	- zupełny brak informacji albo informacji wiarygodnych <i>data not available or not reliable</i>
Znak x	- wypełnienie pozycji jest niemożliwe lub niecelowe <i>not applicable</i>
Znak #	- oznacza, że dane nie mogą być opublikowane ze względu na konieczność zachowania tajemnicy statystycznej w rozumieniu ustawy o statystyce publicznej <i>data may not be published due to the necessity of maintaining statistical confidentiality in accordance with the Law on Official Statistics</i>
„W tym” „Of which”	- oznacza, że nie podaje się wszystkich składników sumy <i>indicates that not all elements of the sum are given</i>
Przecinek (,)	- w liczbach oznacza oddzielenie miejsc dziesiętnych <i>used in figures represents decimal points</i>

#### Skróty

#### Abbreviations

tys. <i>thous.</i>	= tysiąc <i>thousand</i>
mln	= milion <i>million</i>
woj.	= województwo <i>voivodship</i>
PKD	= Polska Klasyfikacja Działalności <i>Polish Classification of Activities</i>

**Przy publikowaniu danych GUS prosimy o podanie źródła**

*When publishing CSO data please indicate source*