

Wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych w okresie I - IX 2011 roku.

W okresie styczeń-wrzesień br. badane przedsiębiorstwa^{a)} uzyskały korzystniejsze niż rok wcześniej wyniki finansowe. Poprawiły się również podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe.

Przychody z całokształtu działalności rosły nieco szybciej niż koszty ich uzyskania (odpowiednio 12,2% i 12,1%), co znalazło odzwierciedlenie w poprawie wskaźnika poziomu kosztów (z 94,5% przed rokiem do 94,4%). Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów wzrosły o 12,0%, a koszty tej działalności były wyższe niż przed rokiem o 11,8%.

Wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów wyniósł 87,2 mld i był wyższy o 15,6% niż rok wcześniej. Poprawie uległ wynik na pozostałej działalności operacyjnej (z 3,1 mld zł do 6,3 mld zł). Zanotowano znacznie gorszy niż przed rokiem wynik na operacjach finansowych (minus 0,8 mld zł wobec 2,9 mld zł), co było następstwem znacznie szybszego wzrostu kosztów na operacjach finansowych (o 39,7%) niż przychodów (o 19,8%) – głównie w obszarze rozliczeń różnic kursowych.

Wynik finansowy brutto wyniósł 92,8 mld zł wobec 81,1 mld zł przed rokiem, a jego obciążenia ukształtowały się na poziomie 15,4 mld zł (13,6 mld zł przed rokiem). Wynik finansowy netto wyniósł 77,4 mld zł i był wyższy o 14,6% niż przed rokiem. Zysk netto wzrósł o 13,9%, a strata netto o 10,2%. Zysk netto wykazało 72,8% ogółu przedsiębiorstw (wobec 72,6% przed rokiem), a uzyskane przez nie przychody stanowiły 84,9% przychodów z całokształtu działalności badanych przedsiębiorstw (wobec 84,2% przed rokiem). W przetwórstwie przemysłowym zysk netto odnotowało 76,0% jednostek (przed rokiem 73,1%), a udział uzyskanych przez nie przychodów w przychodach wszystkich podmiotów tej sekcji wyniósł 87,6% (wobec odpowiednio 85,9%).

^{a)} Dane dotyczą 17173 podmiotów gospodarczych prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 i więcej osób. Dane nie obejmują rolnictwa, leśnictwa, łowiectwa i rybactwa, działalności finansowej i ubezpieczeniowej oraz szkół wyższych. Dane prezentowane są według Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD 2007).

W badanych przedsiębiorstwach odnotowano nieznaczną poprawę podstawowych wskaźników ekonomiczno-finansowych w stosunku do uzyskanych przed rokiem. Dla ogółu przedsiębiorstw wskaźnik poziomu kosztów z całokształtu działalności wyniósł 94,4% (wobec 94,5% przed rokiem), wskaźnik rentowności ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów 5,5% (5,3%), wskaźnik rentowności obrotu brutto 5,6% (5,5%), a rentowności obrotu netto 4,7% (4,6%). Obniżył się wskaźnik płynności finansowej I stopnia, który wyniósł 36,7% (37,7% przed rokiem) oraz płynności finansowej II stopnia – 104,5% (105,7%). Wskaźnik płynności I stopnia powyżej 20% uzyskało 43,0% przedsiębiorstw wobec 43,9% przed rokiem, wskaźnik płynności II stopnia w przedziale od 100% do 130% odnotowano w 12,3% przedsiębiorstw wobec 12,1% przed rokiem.

W strukturze rodzajowej kosztów ogółem zwiększył się udział kosztów zużycia materiałów (o 2,3 pkt proc.) oraz podatków i opłat (o 0,1 pkt proc.), a zmniejszył usług obcych (o 0,6 pkt proc.), wynagrodzeń (o 0,8 pkt proc.), ubezpieczeń społecznych i innych świadczeń oraz pozostałych kosztów (o 0,2 pkt proc.). W strukturze zapasów ogółem wzrósł udział materiałów (o 1,4 pkt proc.), a obniżył udział produktów gotowych (o 0,5 pkt proc.), towarów (o 0,2 pkt proc.) oraz półproduktów i produktów w toku (o 0,1 pkt proc.).

Z grupy przedsiębiorstw objętych badaniem 46,6% wykazało w okresie styczeń-wrzesień 2011 r. sprzedaż na eksport wobec 47,0% rok wcześniej. Poziom sprzedaży eksportowej był o 18,8% wyższy niż przed rokiem, a jej udział w przychodach netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów ogółu badanych podmiotów wzrósł z 20,4% do 21,6%. Spośród jednostek eksportujących zysk netto wykazało 77,2% przedsiębiorstw wobec 74,6% przed rokiem. Wynik finansowy brutto i wynik finansowy netto osiągnięte przez eksporterów uległy poprawie w stosunku do uzyskanych przed rokiem (wzrost odpowiednio o 24,1% i 24,6%). Podstawowe relacje ekonomiczno-finansowe osiągnięte przez eksporterów były lepsze niż dla ogółu badanych przedsiębiorstw oprócz wskaźników płynności I i II stopnia.

W okresie styczeń-wrzesień br. nakłady badanych przedsiębiorstw na nowe środki trwałe wyniosły 62,2 mld zł i były (w cenach stałych) o 12,1% wyższe niż przed rokiem (w analogicznym okresie ub. roku spadek o 11,2%). Nakłady na budynki i budowle zwiększyły się o 3,5%, natomiast na zakupy^b – o 18,1%. Udział zakupów w nakładach ogółem wyniósł 60,7% (w roku poprzednim – 57,9%).

Wzrost nakładów (w cenach bieżących) wystąpił w większości sekcji, największy w transporcie i gospodarce magazynowej (o 46,7%, wobec spadku przed rokiem o 1,7%), górnictwie i wydobywaniu (o 36,6% wobec spadku o 22,9% w roku poprzednim) oraz wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (o 24,3% wobec wzrostu o 9,1% przed rokiem). W przetwórstwie przemysłowym nakłady wzrosły o 10,4% (wobec spadku o 25,9% przed rokiem). Obniżyły się nakłady m.in. w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji (o 39,9%), obsłudze rynku nieruchomości (o 7,7%) oraz handlu; naprawie pojazdów samochodowych (o 2,8%).

W okresie styczeń-wrzesień br. rozpoczęto 118,6 tys. inwestycji, tj. o 7,1% więcej niż przed rokiem (wobec wzrostu o 5,6% w analogicznym okresie ub. roku). Łączna wartość kosztorysowa inwestycji rozpoczętych wyniosła 38,2 mld zł i była o 2,9% wyższa niż przed rokiem (w analogicznym okresie ub. roku odnotowano wzrost o 44,2%). Na modernizację istniejących środków trwałych przypadało 45,4% wartości kosztorysowej inwestycji rozpoczętych (wobec 29,0% przed rokiem). Wzrost wartości kosztorysowej inwestycji rozpoczętych wystąpił m.in. w transporcie i gospodarce magazynowej (prawie 2-krotnie), działalności związanej z zakwaterowaniem i gastronomią (o 55,8%), obsłudze rynku nieruchomości (o 53,4%), przetwórstwie przemysłowym (o 40,7%). Zmniejszyła się wartość kosztorysowa inwestycji rozpoczętych w budownictwie (o 43,9% wobec wzrostu o 37,2% przed rokiem), wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (o 42,2%, po wzroście 34,8% przed rokiem).

^b Maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia oraz środki transportu.

Tabl. Wyniki finansowe i podstawowe relacje ekonomiczne

Wyszczególnienie	2010	2011
	I –IX	
w milionach złotych		
Przychody z całokształtu działalności	1472871,0	1652839,5
w tym przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	1426180,9	1597444,5
Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności	1391377,5	1560099,4
w tym koszt własny sprzedanych produktów oraz wartość sprzedanych towarów i materiałów	1350759,1	1510254,5
Wynik na sprzedaży produktów, towarów i materiałów	75421,8	87190,0
Wynik na pozostałej działalności operacyjnej	3130,9	6333,7
Wynik na działalności finansowej	2940,8	-783,6
Wynik zdarzeń nadzwyczajnych	-376,5	27,1
Wynik na działalności gospodarczej	81493,6	92740,1
Wynik finansowy brutto	81117,1	92767,2
Wynik finansowy netto	67534,4	77391,7
Zysk netto	79425,9	90492,5
Strata netto	11891,5	13100,7
w %		
Wskaźnik poziomu kosztów	94,5	94,4
Wskaźnik rentowności ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	5,3	5,5
Wskaźnik rentowności obrotu brutto	5,5	5,6
Wskaźnik rentowności obrotu netto	4,6	4,7
Wskaźnik płynności I stopnia	37,7	36,7

Financial results of non-financial enterprises ^{a)}

Specification	2010	2011
	I - IX	
in million zł		
Revenues from total activity	1472871,0	1652839,5
of which revenues from the sale of products, goods and materials	1426180,9	1597444,5
Costs of obtaining revenues from total activities	1391377,5	1560099,4
of which prime cost of sold products and value of sold goods and materials	1350759,1	1510254,5
Financial result from the sale of products, goods and materials	75421,8	87190,0
Result on other operating activity	3130,9	6333,7
Result on financial operations	2940,8	-783,6
Result on extraordinary events	-376,5	27,1
Financial results on economic activity	81493,6	92740,1
Gross financial result	81117,1	92767,2
Net financial result	67534,4	77391,7
Net profit	79425,9	90492,5
Net loss	11891,5	13100,7
in %		
Cost level indicator	94,5	94,4
Sales profitability rate	5,3	5,5
Gross turnover profitability rate	5,5	5,6
Net turnover profitability rate	4,6	4,7
Liquidity ratio of the first degree	37,7	36,7

a) Data refer to enterprises keeping double entry accounts with 50 and more employed persons. Data do not include agriculture, hunting, forestry, fishing, financial intermediation and higher education.