

Wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych w okresie I - IX 2013 roku.

Wyniki finansowe badanych przedsiębiorstw^{a)} w okresie styczeń-wrzesień br. były korzystniejsze od uzyskanych rok wcześniej. Podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe nie odbiegały znacząco od uzyskanych przed rokiem.

Nieco mniejsze spowolnienie przychodów z całokształtu działalności niż kosztów ich uzyskania (odpowiednio o 0,3% i o 0,4%), znalazło odzwierciedlenie w nieznacznej poprawie wskaźnika poziomu kosztów (z 95,4% przed rokiem do 95,3%). Zarówno przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów jak i koszty tej działalności były nieco niższe niż przed rokiem (odpowiednio o 0,1% i o 0,2%).

Wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów wyniósł 75,8 mld zł i był wyższy o 2,4% niż rok wcześniej. Wynik na pozostałej działalności operacyjnej ukształtował się na poziomie 8,2 mld zł i był wyższy o 3,0 mld zł niż przed rokiem. Zanotowano gorszy wynik na operacjach finansowych (minus 1,2 mld zł wobec dodatniego wyniku 2,1 mld zł przed rokiem), co było następstwem większego spadku przychodów na operacjach finansowych (o 12,2%) niż kosztów (o 1,7%) – głównie w zakresie salda różnic kursowych.

Wynik finansowy brutto wyniósł 82,8 mld zł wobec 81,2 mld zł przed rokiem, a jego obciążenia ukształtowały się na poziomie 12,5 mld zł wobec 14,0 mld zł. Wynik finansowy netto wyniósł 70,3 mld zł i był wyższy o 4,6% niż przed rokiem. Zysk netto wyniósł 86,1 mld zł i był wyższy o 1,5% od uzyskanego przed rokiem, a strata netto obniżyła się o 10,0 % i wyniosła 15,8 mld zł. Zysk netto wykazało 73,4% ogółu przedsiębiorstw (wobec 72,1% przed rokiem), a uzyskane przez nie przychody stanowiły 82,4% przychodów z całokształtu działalności badanych przedsiębiorstw (wobec 83,0% przed rokiem). W przetwórstwie przemysłowym zysk netto odnotowało 78,3% jednostek (przed rokiem 76,1%), a udział uzyskanych przez nie przychodów w przychodach wszystkich podmiotów tej sekcji wyniósł 88,7% (wobec odpowiednio 85,5% przed rokiem).

^{a)} Dane dotyczą 17117 podmiotów gospodarczych prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 i więcej osób. Dane nie obejmują rolnictwa, leśnictwa, łowiectwa i rybactwa, działalności finansowej i ubezpieczeniowej oraz szkół wyższych. Dane prezentowane są według Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD 2007).

Dla ogółu przedsiębiorstw wskaźnik poziomu kosztów z całokształtu działalności wyniósł 95,3% (wobec 95,4 % przed rokiem), wskaźnik rentowności ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów wyniósł 4,5% (4,4%), wskaźnik rentowności obrotu brutto 4,7% (4,6%), a wskaźnik rentowności obrotu netto 4,0% (3,8). Poprawę wskaźnika rentowności obrotu netto odnotowano w działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej (z 0,1% do 6,2 %), wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (z 8,3% do 11,5%), obsłudze rynku nieruchomości (z 5,7% do 8,3%), dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji (z 5,3% do 6,1%), przetwórstwie przemysłowym (z 4,3% do 4,4%), a także w budownictwie (z minus 1,0% do 0,3%). Najsilniejsze osłabienie wskaźnika rentowności obrotu netto wystąpiło w górnictwie i wydobywaniu (z 12,9% do 5,4%), zakwaterowaniu i usługach gastronomicznych (z 8,0% do 3,8%), informacji i komunikacji (z 8,6% do 6,4%). Wskaźnik płynności finansowej I stopnia wyniósł 32,7% (31,3% przed rokiem), a płynności finansowej II stopnia 98,2% (97,4%). Wskaźnik płynności I stopnia powyżej 20% uzyskało 45,6% przedsiębiorstw (wobec 42,4% przed rokiem). Wskaźnik płynności II stopnia w przedziale od 100% do 130% odnotowano w 12,3% badanych przedsiębiorstw (wobec 11,7% w analogicznym okresie ub. roku).

W strukturze rodzajowej kosztów ogółem zwiększył się udział kosztów wynagrodzeń (o 0,5 p.proc.), amortyzacji oraz podatków i opłat (po 0,2 p.proc.), kosztów zużycia energii oraz kosztów ubezpieczeń społecznych i innych świadczeń (po 0,1 p.proc.). Zmniejszył się udział zużycia materiałów (o 0,6 p.proc.), usług obcych (o 0,4 p.proc.) oraz pozostałych kosztów (o 0,1 p.proc.).

Z grupy przedsiębiorstw objętych badaniem 49,7% wykazało w okresie styczeń-wrzesień 2013 roku sprzedaż na eksport (48,1% rok wcześniej). Poziom sprzedaży eksportowej był o 6,3% wyższy niż w analogicznym okresie ub. roku, a jej udział w przychodach netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów ogółu badanych podmiotów zwiększył się z 22,2% do 23,6%. Spośród jednostek eksportujących zysk netto wykazało 77,6% przedsiębiorstw wobec 76,3% przed rokiem. Podstawowe relacje ekonomiczno-finansowe tej grupy przedsiębiorstw uległy pogorszeniu w porównaniu z analogicznym okresem ubiegłego roku, ale były lepsze niż dla ogółu badanych przedsiębiorstw.

W okresie styczeń-wrzesień 2013 roku nakłady ogółem badanych przedsiębiorstw wyniosły 66,7 mld zł i były (w cenach stałych) o 2,2% wyższe niż przed rokiem (w analogicznym okresie ub. roku odnotowano wzrost o 4,4%, po I półroczu br. notowano wzrost o 0,2%). Nakłady na budynki i budowle zwiększyły się o 3,1%, natomiast na maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia oraz środki transportu wzrosły o 1,6%. Udział zakupów¹ w nakładach ogółem wyniósł 59,3% (wobec 59,5% przed rokiem).

Największy wzrost nakładów (w cenach bieżących) wystąpił w obsłudze rynku nieruchomości (o 18,2% wobec spadku przed rokiem o 16,1%), transporcie i gospodarce magazynowej (o 11,9% wobec wzrostu o 12,3%), przetwórstwie przemysłowym (o 1,5 % wobec wzrostu o 6,3%). Obniżyły się natomiast nakłady m.in. w działalności związanej z zakwaterowaniem i gastronomią (o 10,7% wobec wzrostu o 9,3% w analogicznym okresie ub. roku), handlu; naprawie pojazdów samochodowych (o 2,9% wobec wzrostu o 12,7%), górnictwie i wydobywaniu (o 1,3% wobec wzrostu o 28,7%).

W okresie dziewięciu miesięcy br. rozpoczęto 129,1 tys. inwestycji, tj. o 15,6% więcej niż przed rokiem (wobec spadku o 5,9% w analogicznym okresie ub. roku). Około 53% rozpoczętych inwestycji stanowiły przyłącza energetyczne i gazowe o niewielkiej jednostkowej wartości kosztorysowej. Łączna wartość kosztorysowa inwestycji rozpoczętych wyniosła 36,0 mld zł i była o 16,2% wyższa niż przed rokiem (kiedy notowano spadek o 18,9%).

¹ Maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia oraz środki transportu.

Wyniki finansowe i podstawowe relacje ekonomiczne

Wyszczególnienie	I-IX 2012	I-IX 2013
w milionach złotych		
Przychody z całokształtu działalności	1760310,2	1754751,4
w tym przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	1699803,9	1698926,4
Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności	1679033,6	1671980,1
w tym koszt własny sprzedanych produktów oraz wartość sprzedanych towarów i materiałów	1625723,4	1623080,1
Wynik na sprzedaży produktów, towarów i materiałów	74080,4	75846,3
Wynik na pozostałej działalności operacyjnej	5139,9	8158,6
Wynik na działalności finansowej	2056,3	-1233,5
Wynik zdarzeń nadzwyczajnych	-38,7	21,8
Wynik na działalności gospodarczej	81276,6	82771,4
Wynik finansowy brutto	81237,9	82793,2
Wynik finansowy netto	67229,6	70297,5
Zysk netto	84822,1	86124,0
Strata netto	17592,5	15826,5
w %		
Wskaźnik poziomu kosztów	95,4	95,3
Wskaźnik rentowności ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	4,4	4,5
Wskaźnik rentowności obrotu brutto	4,6	4,7
Wskaźnik rentowności obrotu netto	3,8	4,0
Wskaźnik płynności I stopnia	31,3	32,7
Wskaźnik płynności II stopnia	97,4	98,2